

ATOMY

SKIN CARE SYSTEM
THE FAME

변치 않는 아름다움, 변치 않는 명성
Unfading Beauty, Unfading Reputation



The ATOMIANS
에티미안즈 | 2019

The ATOMIANS



CONTENTS

The ATOMIANS | Vol.01

PUBLISHER MESSAGE

발행인 메시지



ATOMY INTRODUCTION

애틀미 기업 소개



ATOMY NEWS

애틀미 뉴스



INTERVIEW WITH ATOMY ROYAL LEADERS CLUB

로열리더스클럽 인터뷰 ※ 2018년 12월 로열리더스클럽 회원 직급 기준 ※



ATOMIANS, SHARING WITH OTHERS

공헌하는 삶



- Imperial Masters
임페리얼마스터 10
- Crown Masters
크라운마스터 28
- Royal Masters
로열마스터 70

- Star Masters
스타마스터 156
- Sharon-Rose Masters
샤론로즈마스터 205

- 이혜정 크라운마스터 208
- 김미숙 스타마스터 210

Publisher Message



지난 10년간 애틀미가 이룬 성장에는 꿈을 현실로 만들고자 하는 열정적인 회원들의 노력이 있었습니다. 초창기 무엇 하나 변변히 갖춘 것이 없는 초라한 회사였지만 애틀미를 믿고, 보이지 않는 미래의 성공을 확신하며 달려오신 회원 분들이 있습니다. 이 책은 그분들의 이야기입니다.

저는 중고 카니발을 사무실 삼아 전국을 돌아다니면서 애틀미 회원들에게 임페리얼마스터를 달성하면 10억 원을 지게차로 떼서 주겠다고 약속을 했습니다. 아마도 그 당시 그 말을 곧이곧대로 믿었던 분들은 없었을 것입니다. 그러나 저는 확신했습니다. 좋은 제품 싸게 팔면 언젠가는 임페리얼마스터가 탄생할 테고, 그때 반드시 지게차에 10억 원을 떼 주게 될 것이라는 것을. 그리고 지난 2017년, 저의 그 약속은 일산 컨텍스에서 수만 명의 회원들이 지켜 보는 가운데 현실이 되었습니다. 보이지 않는 것을 믿는 힘, 그 힘이야말로 애틀미 회원들이 성공할 수 있었던 원동력이었습니다.

이제 열 살의 나이를 채운 애틀미는 더욱 힘차게 글로벌 시장을 향해 달려 나가고 있습니다. 지구촌 방방곡곡 모든 이의 가정에서 애틀미의 제품을 사용하게 되는 그날까지 애틀미의 발걸음은 멈추지 않을 것입니다. 애틀미가 글로벌을 향해 나갈 수 있는 힘의 원천은 바로 500만 회원들의 꿈과 희망이라는 아름다운 자산입니다. 그리고 'The ATOMIANS'는 회원과 애틀미의 꿈과 희망을 향한 아름다운 동행의 기록입니다.

꿈을 이룬 10년!
새로 꿈꾸는 100년!
애틀미 회원 여러분의 건승과 함께 하나님의 사랑이 가득한 삶을 기원합니다.

애틀미 CEO 박한길

SALES VOLUME & MEMBERS

애틀미 주식회사

대표이사 박한길, 김대현
설립일 2009년 6월 1일

취급 상품

화장품, 건강식품, 식품,
생활용품, 가전

본사

대한민국 충청남도 공주시
한적 2길 52-101

글로벌 법인

미국, 일본, 캐나다, 대만,
싱가포르, 캄보디아, 필리핀, 말
레이시아, 멕시코, 태국,
호주, 인도네시아, 러시아

www.atomy.kr

3,300,000



국내 법인 회원수 (2018)

설립 첫 해 250억 원의 매출을 기록한 애틀미는 매년 꾸준한 매출 성장을 보이고 있습니다. 한국 공정거래위원회 발표 자료 기준 2018년에는 1조7백억 원의 매출을 기록하며 한국 네트워크마케팅 기업으로는 2위를 차지해 토종 네트워크마케팅 기업의 자존심을 세웠습니다. 회원수는 2013년 국내 회원 140만 명을 돌파하며 국내 동종업계 1위를 차지한 이후 2018년 330여만 명을 기록하며 꾸준히 성장하고 있습니다.

9,707

억 원

국내 법인 매출액 (2018)

2,000,000

글로벌 법인 회원수 (2018)

1호 글로벌 법인인 미국 법인 오픈으로 첫 글로벌 매출 44억 원을 기록한 애틀미는 2018년 2,700억 원을 기록하며 세계 시장 개척 9년 만에 61배 이상 성장했습니다. 이는 절대품질 절대가격의 매스티지 (Masstige)의 전략이 전 세계에서 통하고 있음을 보여주는 결과입니다. 회원수 또한 높은 성장률을 보이며 2018년 12월 기준 한국법인을 제외한 13개국에서 200만 명을 돌파했습니다.

2,800

억 원

글로벌 법인 매출액 (2018)



GLOBAL ATOMY

애틀미는 글로벌 유통의 허브가 되겠다는 경영 목표의 실현을 위해 설립 이후 꾸준히 세계 시장을 개척해왔습니다. 2010년 미국 법인 오픈을 시작으로 2018년 12월 러시아 법인까지 13개국에 진출했습니다. 2020년까지는 베트남, 세계 최대의 시장인 중국, 홍콩 진출을 목표로 하고 있습니다.

2010 - 2018
13 개국

Global of 2020

- China | 중국
- Hong Kong | 홍콩
- Vietnam | 베트남

2018. 12
러시아 (모스크바)

2011. 06
일본 (도쿄)

2011. 09
캐나다 (밴쿠버)

2010. 05
미국 (시애틀)

2014. 01
대만 (카오슝)

2016. 06
필리핀 (마닐라)

2017. 06
태국 (방콕)

2016. 01
캄보디아 (프놈펜)

2016. 11
말레이시아 (쿠알라룸푸르)

2015. 03
싱가포르 (싱가포르)

2018. 10
인도네시아 (자카르타)

2017. 01
멕시코 (멕시코시티)

2018. 07
호주 (멜버른)

BEST PRODUCTS

애틀미는 대중명품 전략으로 절대품질의 제품을 절대가격에 공급하고 있습니다.
 이는 애틀미의 제품 철학이며,
 애틀미의 성공전략으로 꼽히고 있습니다.
 애틀미의 절대품질, 절대가격의 모토는 창업 이래 지금까지 실천해 온 절대가치입니다.

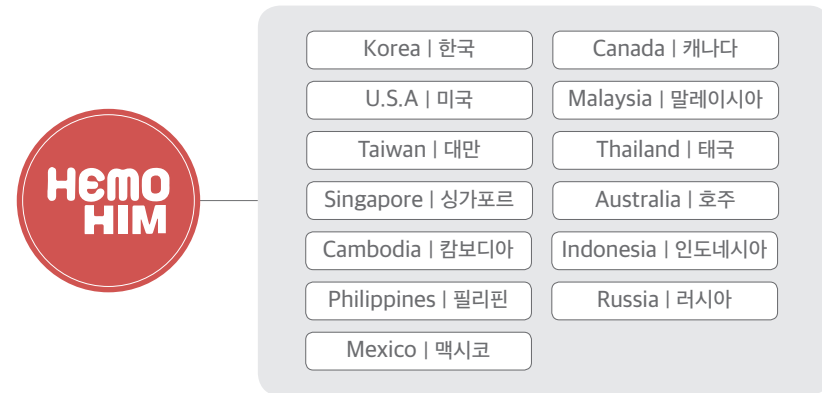
ATOMY HEMOHIM

한국원자력연구원 개발개발인정형 1호 건강기능식품

한국 네트워크마케팅 매출액 1위 제품으로 최근 5년 연속 동종업계 매출 1위 제품의 위업을 달성하였습니다.

전 세계인의 사랑을 받는 애틀미 헤모힘

당귀등혼합추출물은 한국, 미국, 일본, 유럽 4개국(독일, 영국, 프랑스, 이탈리아)의 특허 승인을 받았습니다. 애틀미 헤모힘은 현재 한국, 미국, 대만, 싱가포르, 캄보디아, 필리핀 등 13개국에서 소비되며 전 세계인의 사랑을 받고 있습니다.



양은 늘리고 가격은 낮추고, 헤모힘 변천사

출시 당시 30포였던 애틀미 헤모힘은 동일한 판매 가격에 48포, 54포에서 현재는 60포까지 늘리게 되었습니다. 이는 판매 증진으로 발생한 이익의 일부를 회원에게 되돌려준다는 애틀미의 일념이 있기에 가능했습니다. 2018년 11월부터는 순수 소비자와 회원의 사업활성을 위해 가격을 84,000원대로 낮추어 판매하고 있습니다.



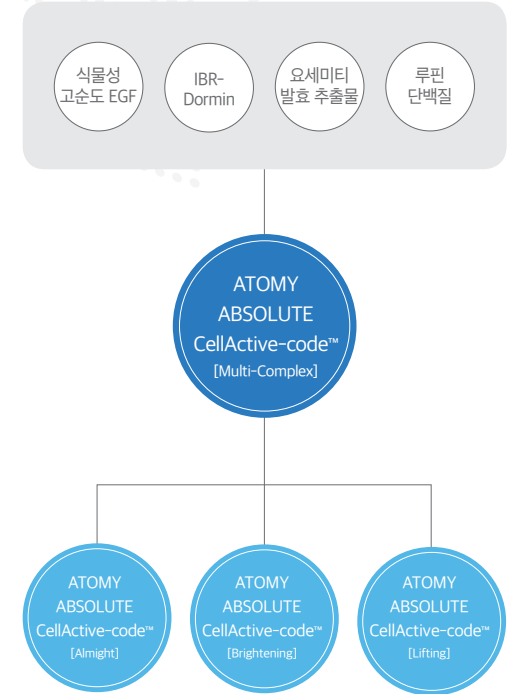
ABSOLUTE CELLACTIVE SKINCARE

21세기 피부과학의 결정체, 애틀미 앵솔루트

애틀미 앵솔루트 셀렉티브+ 스킨케어는 6시스템에 적용되었던 4대 기술을 업그레이드하고 압도적인 2개의 기술이 더해져 탄생된 제품으로 스킨케어 6시스템의 뒤를 이을 또 하나의 명작입니다. 소재기술과 전달기술이 더해져 피부의 시간을 멈추고, 무너진 피부에는 고효능 트리트먼트를 가능하게 하는 피부과학 제품으로서 야생에서 얻은 피부활력 프리미엄 성분이 최적의 비율로 조성되었습니다.



애틀미 앵솔루트 셀렉티브 스킨케어는 세안 후 민감해진 피부를 진정시키고 보습을 부여하는 토너, 프리미엄 고효능 앵플, 피부 탄력을 케어하는 농축 세럼, 부드럽게 밀착되어 피부 분연의 힘을 채워주는 로션, 눈가 주름과 탄력을 집중적으로 케어하는 고농축 아이크림, 무너진 피부를 탄력있게 잡아주는 프리미엄 영양크림 6종으로 구성되어 있습니다.



SKIN CARE SYSTEM THE FAME

애틀미 스킨케어 시스템 더페임으로 새롭게 태어나다

애틀미 스킨케어 시스템 더페임은 지난 10년 동안 사랑받아 온 애틀미 스킨케어 6시스템의 새 이름입니다. 토너, 아이크림, 에센스, 로션, 영양크림 5종으로 구성된 더페임은 피부의 기본기를 다져주는 제품입니다.

스킨케어 6 시스템 4대 기술과 신기술, 신소재의 만남

애틀미 스킨케어 시스템 더페임은 스킨케어 6시스템의 고순도정제기술, 후레쉬바이오키텍, 발효기술, 다중액정캡슐기술이 적용됐으며 액티브 오일 3종(아르칸 커널 오일, 피토스쿠알란, 시어버터)의 마이크로 캡슐화 신기술, 피부가 마시는 이온 음료가 불리는 판테놀, 무게의 6천 배 수분을 당기는 5중 히알루론산, 피부 장벽을 지키는 힘의 근원인 세라마이드 등 3가지 신소재가 추가되었습니다.

또한 높은 신뢰도를 자랑하는 독일의 피부과학연구소 더마테스트사에서 Excellent 등급을 획득했습니다. 이는 동양인과 서양인 모두에게 피부 자극 없이 유의적 개선 효과를 보이고 있음을 의미합니다.





ATOMY NEWS

01 애터미 신사옥 애터미 파크, 준공식 개최

지난 4월 26일 충남 공주시 웅진동에 새로운 보금자리를 마련한 애터미가 신사옥 준공식을 가졌다. 이날 준공식에는 박한길 애터미 회장을 비롯한 임직원 등 내외빈, 애터미 회원 등 1,000여명이 참석했다. 이 자리에서 박한길 회장은 “직접판매 방식의 유통기업 애터미는 ‘절대 품질 절대 가격’의 제품으로 소비자 중심의 네트워크마케팅을 선도해왔으며, 전 세계 직접 판매 시장의 새로운 장을 열어가고 있는 기업”이라고 소개하며 “이번 애터미의 공주시 신사옥 입주를 통해 공주시, 더 나아가 충청남도가 글로벌 유통의 허브이자 직접 판매의 중심으로 성장하게 될 것”이라고 강조했다.

02

13번째 해외 법인 애터미 러시아 그랜드 오픈

애터미가 지속적으로 글로벌 영토를 확장하며 글로벌 유통의 허브 실현에 바짝 다가서고 있다. 지난해 12월 세계 네 번째 인구대국인 인도네시아에서 그랜드 오픈식을 가진데 이어 5월 3일에는 유럽 시장의 교두보가 될 러시아 법인의 그랜드 오픈식 겸 첫 번째 석세스아카데미를 개최했다. 모스크바 THE Moscow World Trade Center Congress Hall에서 열린 이날 행사에는 박한길 회장, 콜마비엔에 이치 정화영 대표를 포함한 내외빈과 러시아 회원 1300여 명이 참석했다. 러시아 법인은 애터미 13번째 해외 법인이며, 애터미는 중국, 베트남, 홍콩, 인도 오픈을 준비 중에 있다.



03

박한길 회장, 한국직접판매산업협회 11대 회장 취임

박한길 회장이 제11대 한국직접판매산업협회(KDSA, 직판협회) 회장으로 취임했다. 지난 2월 13일 서울 여의도 컨싱턴 호텔에서 열린 27차 정기총회에서 회원 만장일치로 추대됐다. 박한길 직판협회 신임 회장은 “직접판매는 초연결사회에 가장 적합한 유통 산업”이라고 강조하고 “직접판매 산업의 발전을 위해 최선을 다하겠다”고 취임 소감을 밝혔다. 이어 특별 강연에서 4차 산업혁명으로 부상하고 있는 플랫폼 비즈니스와 경쟁할 수 있는 것이 직접판매 산업이라며 “지난 10년동안 성공적이며 모범적인 기업으로 성장한 애터미의 경험과 노하우를 회원사들에게 공유할 것”이라고 말했다. 한편 박한길 회장은 오는 2022년까지 3년간 직판협회를 이끌 예정이다.

04

애터미 대만 업계 탄탄 진입

2017년 애터미 대만 법인이 전년비 31.58% 성장한 25억 TWD(약 919억원)으로 업계 10위에 랭크 됐다. 2014년 영업을 시작한 대만 법인은 절대품질 절대가격이라는 애터미의 제품 철학과 유통의 기본에 충실한 결과 고속 성장을 거듭, 3년만에 탄탄에 진입하는 기업을 토했다.

애터미 대만 업계 탄탄 진입

6	力匯 · 35億*	美樂家 · 38億*	美安 · 42.5億*
7	婕斯環球 · 34億*	婕斯環球 · 35億	TOTAL SWISS · 42.2億
8	雅芳 · 34億*	如新 · 33億*	婕斯環球 · 26.65億
9	如新 · 28億*	全美 · 28.6億	丞燕 · 22.9億
10	艾多美 · 25億	丞燕 · 22.9億	雅芳 · 21億*
11	丞燕 · 22.3億	雅芳 · 19.5億*	綠加利 · 15.6億
12	全美 · 19.3億	艾多美 · 19億	艾多美 · 15億
13	多特瑞 · 19億*	綠加利 · 17億	多特瑞 · 13.85億
14	綠加利 · 17.5億*	多特瑞 · 15.2億*	全美 · 12.82億
15	東農 · 16億*	力匯 · 13億*	美麗樂 · 11.7億
16	新益美 · 11.5億*	美麗樂 · 12.5億*	新益美 · 10.46億
17	慶云 · 11億*	新益美 · 10.26億	秀得美 · 9.5億*
18	雙鶴 · 10.5億*	康園 · 10.2億	雙鶴 · 8.9億*

**애터미 애플루트 헤어케어,
iF 디자인 어워드 2019 본상 수상**

2018년 출시된 퍼스널 케어 제품 애터미 애플루트 헤어케어 세트가 세계적으로 인정받는 독일 iF 디자인 어워드에서 본상(Winner)을 수상했다. 디자인 분야의 오스카상으로 불리는 'iF 디자인 어워드'는 65년 전통을 자랑하는 권위있는 상으로, 레드닷, IDEA와 더불어 세계 3대 디자인상으로 꼽힌다. 이번 어워드에는 50개국에서 6500여 작품이 출품된 가운데 디자인은 물론 독창성과 실용성, 안전성 등을 종합 평가해 분야별 최고의 디자인 결과물을 선정했다. 애터미 애플루트 헤어케어 세트는 나뭇잎이 연못 위에 떨어지는 형상을 모티브로, 제품의 사용 구분성을 강조한 컬러와 애터미 브랜드 아이덴티티 컬러인 화이트로 모던 미니멀리즘을 강조했다. 한편 애터미 애플루트 헤어케어 세트는 지난해 1985년부터 매년 시행되고 있는 국내 최고 권위의 디자인 인증 제도인 굿 디자인(GOOD DESIGN)에도 선정됐다.



**제2회
애터미런 개최,
기부금 5억원 조성돼**

애터미인들의 대규모 나눔 달리기 제2회 애터미런이 2019년 4월 20일 공주 시민운동장에서 펼쳐졌다. 이날 행사에는 애터미 박한길 회장, 김정섭 공주시장, 박병수 공주 시의회 의장 등의 내외빈을 비롯하여 7천여 명의 애터미 회원과 가족이 참여했다. 5km와 10km로 나뉘어 달린 이번 행사를 통해 조성된 기부금 5억원은 공주시를 비롯하여 석세스아카데미가 개최되는 지역에 나누어 전달될 예정이며 이는 저소득 청소년과 이동에 불편함을 겪는 장애인 지원 등에 쓰인다.



**2030세대를 위한
특별한 세미나,
애터미 클래스 개최**

지난 3월 2일 건국대학교 새천년관 대공연장에서 2030세대를 위한 특별한 세미나, 애터미 클래스가 처음으로 개최됐다. 800여 명이 참석한 가운데 열린 애터미 클래스는 젊은 세대의 눈높이에 맞춘 프로그램으로 운영됐다. 유통·기업·소통·성공 등 4개 클래스로 진행된 이날 세미나에선 네트워크마케팅의 이해를 주제로 한 전문가 초청 강의와 애터미를 대표하는 주요 키워드인 정선상략, 협력성선, 제심합력을 중심으로 한 기업 소개, 사업 노하우와 애터미에 대한 생각을 토크 형식으로 풀어가는 시간을 가졌다. 마지막 강연자로 나선 박한길 회장은 “변해가는 시대에 맞춰 그에 맞는 도구를 갖고 있어야 성공할 수 있다. 애터미는 그 존재가치를 인정받고 있는 유통채널인 동시에 여러분이 성공하는 데 필요한 도구”라고 강조했다.

**애터미 헤모힘
누적 매출 1조원 돌파**

애터미의 대표상품 애터미 헤모힘이 누적 매출 1조원을 돌파했다. 지난해 말까지 누적 매출 9500억원을 기록한 가운데 올 4월까지 500억원 이상의 매출을 추가하며 1조원의 매출을 올렸다. 한편 애터미 헤모힘은 2014년부터 네트워크 마케팅 업계 단일 품목 최대 매출액을 기록한 상품으로 등극한 이후 현재까지 그 자리를 굳건히 지키고 있다.



IMPERIAL MASTERS

로열리더스클럽이란 일정 기준 이상의 고소득 회원 그룹으로
에터미의 원칙중심 문화, 나눔의 문화를 실천하는 선도 그룹을 말한다.

12 박정수

16 이덕우

20 김성일

24 김연숙



Imperial Master

애터미, 힘들었던 사람들이 인생 역전하는 곳

임페리얼마스터
박정수



성공하려면 자신을 내려놓는
결단이 필요합니다.

기관차가 달리는 것은
기관차 자체를 위한 것이 아니라
뒤에 달려 있는 객차들을
목적지까지 끌고 가기 위해서잖아요.

망해 가는 오리탕집 주인과 승승장구하는 애터미 1호 임페리얼마스터, 도저히 연결될 것 같지 않은 이미지다. 마치 해질녘 어스름한 거리와 구름 한 점 없이 맑은 날 대낮의 거리마냥. 그러나 망해 가는 오리탕집 주인과 승승장구하는 애터미 1호 임페리얼마스터는 동일 인물이다. 바로 박정수 임페리얼마스터다.

이제는 파트너들의 성공이 목표

새삼 말하지 않아도 박정수 임페리얼마스터라는 이름은 다 안다. 애터미 1호 로열마스터, 1호 크라운마스터를 거쳐 1호 임페리얼마스터까지. 박정수 임페리얼마스터가 지나온 길은 곧 애터미 회원들이 거쳐 가야 할 성공의 루트가 되었다.

2017년 10월, 첫 번째 임페리얼마스터 승급식에서 10년 전의 약속대로 지게차에 실린 10억원을 직접 건네받는 기분은 어땠을까? 박정수 임페리얼마스터는 그 당시를 회상하며 '웬지 몽클했다'고 말했다. "꿈이 현실로 되는, 아무도 믿지 않았던 비전이 이루어지는, 그걸 첫 번째로 보여주는 거니까, 그 모습 자체가..." 10억원을 지게차로 배달하는 현장을 목격하고는 애터미 사업을 결심했다는 후일담도 많았다. 그 모든 것을, 10억원이라는 돈의 무게가 아니라 약속과 꿈이 이루어졌다는 그 감동의 무게를 가슴으로 느낀 것이다. 이제 설 때도 되지 않았을까? 그러나 박정수 임페리얼마스터의 생각은 판 판이었다. "스폰서가 그 자리에



있어주는 것만으로도 파트너들은 편하게 일할 수 있는 거예요. 아이들은 엄마 아빠가 안보이면 불안해하잖아요. 스폰서 파트너도 마찬가지로 생각해요" 최초의 임페리얼마스터라는 부담감은 없다고 했다. 오히려 첫 번째 로열마스터가 됐을 때 훨씬 부담스러웠다. 그래서 크라운마스터부터는 다른 누군가가 먼저 1호가 되고 그 뒤를 따라가는 입장이 됐으면 좋겠다고도 생각했다. 다른 사람들은 로열 되고 크라운 되고 이러면 쉬기도 하지만 최초라는 타이틀은 쉬고 싶어도 쉬지 못하게 하는 부담감으로 다가왔기 때문이다. "최초라는 게 꼭 기차의 기관차 같아요. 기관차가 멈추면 그 뒤에 달려있는 수많은 객차들이 모두 서잖아요. 최초라는 건 그런 느낌이라고 할까요?" 1호에 대한 부담감이 없다고는 하지만 사실은 아니었다. 자신의 앞길을 헤쳐 나가야 한다는 부담감에서 이제는 파트너들을 이끌어 줘야 한다는 책임감으로 바꼈을 뿐이다. 기관차는 자신을 위해서가 아니라 뒤에 달려 있는 객차들을 목적지까지 끌고 가기 위해 달리는 것이다. 박정수 임페리얼마스터가 쉬면 누가 수많은 파트너의 모범이 되고 그들을 이끌어 주겠는가.

파트너의 장점만 보라

가장 성공적으로 애터미 사업을 펼쳐 나가고 있는 박정수 임페리얼마스터의 최대 강점은 뭘까? 그것은 상대방의 장점을 인정하는 성격이다. "사람의 장점이 잘

애터미를
한마디로 표현하면
인생역전의 기회

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 자기 결단
- 02 상대방의 장점을 바라보기
- 03 세미나에 빠지지 않기

애터미를 안했다라면
지금의 나는
삶에 찌든 중년 아줌마

BUCKET LIST

나에게 주는
선물 같은 시간



보여요. 누구는 무엇을 잘 하네. 저건 나보다 낫네. 그러다보니 인정해 줄 수 있게 돼요.” 애터미 사업은 인간관계가 잘 돼야 성공할 수 있는 사업이다. 단점이 먼저 보이면 트러블이 생기게 마련이다. 하지만 장점이 먼저 보이면 상대방을 인정하게 되고 인정하게 되니 소통이 원활하고 소통이 원활하니 호응이 잘 되고 호응이 잘 되니 따르는 사람이 많아지고 사업이 성장한다. 그래서인가? 박정수 임페리얼마스터가 파트너와 트러블이 생겼다는 소리는 들어보기 쉽지 않다. 장점을 먼저 보고 인정하지만 원칙에 어그러진 행동을 밥 먹듯이 하는 사람에겐 본능적으로 거부 반응을 일으킨다. “스폰서니 당연히 뭔가를 내놓아야 한다고 생각하는 사람들이 있어요. 거지 근성이지요. 이런 사람들과는 도저히 어울릴 수 없더라고요.” 자신에게 이익이 된다면 과장에 거짓말은 물론 다른 사람의 손해도 아랑곳하지 않는 사람들과는 도저히 같이 애터미를 할 수 없었다. “그랬더라면 좀 더 빨리 이 자리에 올 수 있었을지 모르겠어요. 하지만 그럴 수 없었고 그래서 안 되는 것이죠. 애터미는 어렵고 지치고 힘들었던 사람들 오갈 데 없는 사람들이 인생 역전하는 곳이니까요.”

애터미 비전, 지금이 더 확실해

애터미인들에게 가장 유명한 시를 꼽으라면 아마도 박한길 회장의 ‘계기비행’이라는 시가 아닐까 한다. 그 ‘계기비행’의 대상이 바로 박정수 임페리얼마스터다. 애터미를 시작한지 얼마 되지 않았을 때 박정수 임페리얼마스터는 자신이 잘할 수 있을까가 문제가 아니라 회사가 언제 무너질까 노심초사 했다. “처음에 시작할 때 비전이 안보였지 지금은 더 크게 보여요. 회사 무너질 걱정 없고 브랜드는 많이 알려졌지만 아직도 태반은 회원이 아니거든요.”

현장에서 열심히 뛰는 사람은 안다. 지금의 애터미는 많이 알려졌고 이미지도 괜찮다. 물론 네트워크마케팅이라고 경계하는 사람들도 없잖아 있지만 제품 좋고 가격 좋은 회사라고 인식되어 있는 것이다. 지금 애터미 사업을 한다는 것은 퍼스트무버(First Mover)가 아니라 패스트팔로워(Fast Follower)가 되는 셈이다. 어찌던 더 쉽고 안전한 길인 셈이다. “성실하고 부지런한 모습을 보여주면 돼요. 그게 사람 마음을 움직이는 것이거든요.” 후시라도 300만명이 넘는 회원이 있는데 지금 시작해서 성공할 수 있을까하는 의구심은 깔끔하게 떨쳐 버려도 된다. “글로벌 시장도 있고, 국내만 해도 아직 애터미를 모르는 사람, 제대로 알고 있지 않은 사람이 많은 걸요. 그런 걸 기우라고 하죠.” 실제로 박정수 임페리얼마스터는 최근 자신의 동생에게 애터미 사업을 권유했다. “동생이 하는 말이 그래요. 애터미라는 이름은 들어봤지만 잘 모르는 사람들이 많다고요.” 글로벌로 보면 애터미는 이제 막 시작한 것이나 다름없다. 70억 가운데 겨우 500만이 회원이다. 아직 69억9500만명이 남아 있는 셈이다. 국내 시장 역시 마찬가지다. 이제 애터미는 중산층에게까지 어필이 되고 있다.

애터미를 만났다는 것 자체로도 이미 행운이지만 그 행운을 성공으로 만들어낼 수 있어야 진짜 행운이 된다. “조금 해보다 힘들다고 포기하는 사람에게 애터미는 절대 행운이 아니에요. 만날 사람 많고, 권하기도 쉽고, 아무도 애터미를 몰랐을 때 하는 것 보다 지금은 훨씬 쉬워졌어요. 그렇게 생각하는 사람에게 애터미는 진짜 행운이 되는 것이지요.”



나는 성공했지만 아직 성공하지 못한 파트너들이 많아요. 이제는 내가 아니라 파트너를 성공시키는 목표로 뛰어야겠어요. 내가 항상 세미나 현장에 나와 있어야 파트너들도 나를 믿고 사업을 안정적으로 할 수 있지 않을까 생각합니다.

박정수 임페리얼마스터의 Key point

POINT 01
살고

자존심을 지켜라

“남에게 손 벌리지 않는 것이 자존심을 지키며 사는 것입니다. 열심히 성실하게 살면 남들도 다 인정해 줍니다. 그런 모습 보여주는 것이 바로 일이고 삶이 되어야 합니다.”



POINT 02
사랑하고

사랑하는 마음을 전달해라

“사랑은 모든 걸 감쌀 수 있어요. 삶의 모든 것이 포함되어 있다고 해도 과언이 아니죠. 남녀사이나 부부사이, 친구나 동료 사이에도 사랑만 안 되면 안 될 일 없고 못할 일도 해 내게 됩니다. 그 사랑하는 마음을 주위에 전달해 살기 좋은 세상을 만드는 것이 애터미 사업입니다.”



POINT 03
배우며

삶은 배움의 연속

“배운다는 것은 나의 그릇을 키우고 그 키워진 그릇에 맞게 나를 성장시키는 것입니다. 그래서 삶은 배움의 연속이지요. 애터미 사업도 사람들을 이해해주고 포용해줄 수 있어야 합니다. 또 강의 자질을 키우고, 설득할 수 있는 능력도 키워야 합니다. 이 모든 것이 배움입니다.”



POINT 04
공헌하는 삶

파트너의 성공을 위하여

“애터미 사업은 같이 하는 사업입니다. 나의 성공으로 끝나는 것이 아니고 계속 파트너를 성공시켜 나가야 하는 사업이지요. 열심히 성실하게 하는 사람을 도와 같이 이루어나 가고 싶습니다. 그리고 애스오애스 활동을 좀 더 적극적으로 할 생각입니다.”



Imperial Master

애틀미, 나를 필요로 하고 내가 필요로 하는 곳

임페리얼마스터
이덕우



앞으로는
더 많은 파트너들이
성공하게끔 돕는 삶을
살고 싶습니다.

애틀미에서 성공 못하면 기적이다. 이덕우 임페리얼마스터의 단골 멘트다. 네트워크마케팅의 대가이면서도 17년 동안 실패만 거듭한 끝에 비닐하우스를 전전하다가 우연한 기회에 애틀미를 만났다. 만나던 그 순간 성공할 수 있다는 확신에 애틀미를 하겠다고 선언, 하마터면 정신병원 신세를 질 뻔 했던 이덕우 임페리얼마스터. 무엇이 그를 애틀미로 이끌었을까.

오히려 서운해 - 임페리얼마스터 된 소감

지난 2018년 3월 16일, 일산 킨텍스에서 열린 석세스아카데미에서 이덕우 회원은 애틀미의 최고 직급인 임페리얼마스터를 달성하고 박한길 회장으로부터 직접 지계차에 실린 현금 10억원을 전달받았다. 그 당시의 기분은 어땠을까. 뿌듯함, 감격스러움, 최고의 성취감, 비닐하우스를 전전하던 시절이 주마등처럼 스쳐 지나가며 눈시울이 붉어지는 모습 등등을 상상했다면 오산이다. 이덕우 임페리얼마스터는 “기뻐던 것은 분명하지만 그 못지않게 서운한 감정이 들었다”고 말했다. 무엇이 그리도 서운했을까. 10억원이 작아서? 무대가 생각보다 덜 화려해서? 아니었다. 너무 빨리 최고에 도달해서 더 올라갈 곳이 없다는 점이였다. 이덕우 임페리얼마스터는 “더 올라가고 싶은데 더 올라갈 곳이 없다는 점이 서운했다”며 “이제 막 글로벌 애틀미가 본격적으로 시작됐는데...”라는 아쉬움을 드러냈다.

애틀미를 처음 만났을 때, 애틀미는 번듯한 사무실은 고사하고 홈페이지나 카탈로그마저 없는, 제품이라고 해야 달랑 두 가지뿐인 회사였다. 그렇지만 그걸 보고도 가슴이 뛰었다고 한다. “파트너들이 내 얼굴에서 빛이 났다고 했어요. 만나는 순간 성공 못하면 기적이다. 그냥 이거면 된다는 생각이었어요.” 17년간 술한 도전과 실패 끝에 비닐하



애틀미를
한마디로 표현하면
내 남은 인생의 전부

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 감사하는 마음을
가질 것
- 02 반복의 지루함을
이겨 낼 것
- 03 상대를 인정할 것

우스 신세가 된 네트워크마케팅 전문가의 눈에는 보였던 것이다. 싸고 좋은 제품, 가입비와 유지비가 없는 애틀미의 장점이. 이덕우 임페리얼마스터가 말하는 성공 비결은 ‘감사함’이다. 애틀미를 한다고 했을 때 가족들은 정신병원에 입원시키려고 했을 만큼 이덕우 임페리얼마스터는 네트워크마케팅으로 만신창이가 됐다. 그런 그가 애틀미에서 성공했다. “비결이라면 17년간 다섯 번 실패한 것과 거기서 애틀미에 대한 감사를 배운 것이죠. 좋은 물건 싸게 주고, 가입비 유지비 없고, 수당 상한선 있고 이게 감사한 거예요.”

반복의 지루함을 이겨라

가족의 반대를 무릅쓰고 시작한 애틀미 사업은 끝도 없이 이어지는 거절이었다. “연락하면 아직도 정신 못 차렸구나 하는 투였죠. 선심 스듯 제품 하나 사주면 다행이구요.” 그 지루한 반복을 이겨낸 것은 성공에 대한 확신과 그 확신을 갖게 해준 애틀미에 대한 감사였다. “네트워크 마케팅은 거절을 받는 것이 일상이죠. 거의 대부분은 반복적인 거절의 지루함을 이기지 못하고 쓰러지고 말아요.”

화를 내지 못하는 성격도 한 몫 했다. 보기와 다르게 평생 싸움 한 번 안 해봤다고 한다. “나는 화도 내고 싶고 싸움박질도 하고 싶은데 그게 안 되네요.” 인정할 것은 인정하고 원만한 것을 좋아하는 성격이다 보니 상대가 화를 내도 그리 서운하지 않다. 화를 낼만 하겠거니 하고 생각하게 된다는 얘기가. “다섯 번 망했지만 망할 만해서 망했다고 인정하면 새로운 것을 시작할 때 집중할 수 있게 되죠. 그게 인간관계도 잘 이루어지는 기점이 되고 애틀미에서 성공하는 데에도 도움이 많이 된 것 같아요.”

그렇기에 이덕우 임페리얼마스터는 조금 힘들다고, 맞지 않는다고 쉽

애터미를 안했다라면
지금의 나는
생각만 해도 그냥
소름이 끼친다.

- 퍼
01 행글라이딩
02 스킨스쿠버
03 나머지 다 해 봤다.



게 포기하는 사업자에게 작심 비판을 날린다. 애터미 사업은 아직도 무한한 기회가 널려 있다. 애터미의 발길이 닿지 않은 무수한 시장이 남아 있기 때문이다. 아무리 거절을 당하고, 힘들고 잠깐 동안의 실패를 맞본다고 해도 애터미에 남아 있는 한 성공할 기회는 얼마든지 남아 있다. 그러나 포기하고 애터미를 떠나면 모든 기회도 함께 사라진다. “매달 200만원에서 300만원의 소득만 나와도 성공한 것이예요. 노후가 보장이 되니까요. 그 월 소득이 내가 80살이 되고 100살이 되고, 죽을 때까지 나온다고 생각해 보세요. 어떤 직업이 그럴 수 있을까요?”

버킷리스트 다 비워

재미있는 것은 이덕우 임페리얼마스터가 가장 기쁘고 가슴 뛰었을 때와 가장 두렵고 불안했을 때가 같다는 점이다. “최고의 순간은 스타마스터가 됐을 때죠. 판매사에서 사론로즈마스터로, 또 스타마스터로 그래서 월 1000만원 벌 때가 가장 기뻐요. 그리고 그때가 가장 불안했기도 해요. 혹시 애터미가 망하지 않을까? 내가 로열마스터가 될 수 있을까? 하는 불안이었어요.” 애터미가 건재한 동안은 이덕우 임페리얼마스터가 넘어져도 다시 일어날 수 있다. 하지만 애터미가 없어지면? 이덕우 임페리얼마스터가 일구어 놓은 모든 것이 물거품이 되고 만다. 살만 해지면 쓸데없는 걱정이 앞서서 것은 이덕우 임페리얼마스터도 매 한가지인 모양이다.

이덕우 임페리얼마스터는 자신의 버킷리스트엔 남은 것이 없다고 말한다. 임페리얼마스터를 달성하고 난 뒤 가진 휴식기간 동안 해보고 싶은 것은 다 해봤다. “탁구, 당구, 테니스, 재즈피아노, 산악자전거, 골프, 수영, 전 세계 트래킹 등 모조리 섭렵했어요. 스킨스쿠버랑 행글라이딩도 해보려고 했는데 그건 포기했어요.(웃음)” 포기한 이유는 위험해서였다고 한다. 스킨스쿠버는 상어가 나타난대서, 행글라이딩은 사망사고 기사를 보고 마음을 접었다.

남은 것은 살며 사랑하며 배우며 공헌하는 삶을 살아가는 것이다. “사는 것은 만점, 사랑도 만점, 배우는 것도 만점 줄 수 있는데 공헌하는 것은 이제 한 5점 정도는 되려나? 애터미 회원들의 봉사단체인 애스오애스를 한국, 더 나아가 전 세계 최고의 봉사단체로 만들고 싶어요.” 사회에 공헌하는 삶, 안 하는 것은 아니다. 유니세프 등의 봉사단체에 기부도 하고 애스오애스 활동도 열성적으로 하고 있다. 다만 본인이 생각하고 있는 기준에는 아직 못 미치고 있는 것일 뿐이다. “애터미를 더 열심히 하는 것도 공헌하는 것이라고 봐요. 더 많은 파트너들이 성공하게끔 돕는 것이니까요.”

이덕우 임페리얼마스터에게 애터미는 인생의 전부다. 애터미를 만나지 못했다면 5전6기의 인생역전도, 자신이 꿈꾸던 삶도 이룰 수 없었기 때문이다. “나를 꼭 필요로 하는 곳도 애터미고 내가 가장 기쁜 것도 애터미에 있을 때예요. 결국 내가 있어야 할 곳은 애터미인 셈이죠.”

“
나를 꼭 필요로 하는 곳도 애터미,
내가 어울렸을 때 가장 기쁜 곳도 애터미,
결국 내가 있어야 할 곳은 애터미.”

이덕우 임페리얼마스터의 Key point

POINT 01
살고

내가 꿈꾸던 삶

“17년간 네트워크마케팅에 빠져 살다가 삶의 가장 밑바닥까지 갔고, 거기서 애터미를 만나 10년만에 꿈꾸던 삶을 살아가고 있다.”



POINT 02

사랑하고

모든 것에 대한 사랑

“나를 사랑하고 파트너를 사랑하고 애터미를 사랑한다. 나를 힘들게 하는 모든 것도 나를 단련시키기 위함이기 때문에 사랑한다. 그리고 감사한다.”



POINT 03

배우며

감사하는 마음 배우기

“인생이란 배움의 연속이다. 실패하는 것도 성공하기 위한 방법을 배우는 것이다. 배우고 싶은 것은 다 배웠다. 배워야 할 것도 다 배웠다. 이제 더 사랑하고 늘 감사할 줄 아는 마음을 배울 차례다.”



POINT 04

공헌하는 삶

더 나은 사회를 향한 작은 몸짓

“제법 한다고는 하지만 수입에 비해서는 아직 적은 편이다. 순수한 마음으로 더 나은 사회로 발전하기 위한 일을 하고 싶다. 꿈을 이룬 지금 여한은 없지만 그래서 애터미에 더 열성적이 된다. 애터미 열심히 하는 것도 공헌하는 것 삶이야 내가 싶다.”



Imperial Master

결코, 절대로 포기하지 마라

임페리얼마스터

김성일



열린 마음으로
세상을 보면 그곳에
에터미가 있을 것입니다.



김성일 임페리얼마스터, 지금이야 에터미 사업을 하는 이라면 익히 들어보았을, 성공자의 반열에 오른 이름이다. 하지만 그런 그에게도 나락에서 헤어 나오지 못하던 시절은 있었다. 한때는 평범한 직장인이었지만 크게 성공할 수 있다는 달콤한 유혹에 빠져 삶의 밑바닥까지 굴러 떨어졌었다. 그러기를 10년. 가정은 부서지고 봉양해야 할 홀어머니는 자식 걱정에 주름살만 깊어졌다. 에터미를 처음 만났을 때에는 그저 뜬 구름 잡는, 먼 나라의 이야기에 지나지 않았다. “지금 생각하면 그때는 참 어리석었어요. 차려진 밥상조차도 챙겨 먹지 못했으니까요.”

반전의 계기 에터미

인생역전은 꿈도 꾸지 못했던 그 시절, 반쯤은 포기했던 에터미가 김성일 임페리얼마스터의 삶을 반전으로 이끌었다. 성공을 꿈꾸면서 다시금 에터미를 시작한 것은 아니었다. 꿈도 희망도 다 털어내 버린 뒤의, 밀져야 본전이라는 심정이라고 해야 맞을 것이다. 그렇게 큰 기대를 하지 않았던 에터미는 차츰차츰 김성일 임페리얼마스터의 피폐한 삶에 희망을 덧칠하기 시작했다. “무작정 부딪혀 봤어요. 안되면 할 수 없고 잘되면 다행이고 그런 심정이었죠. 그런데 되더라고요. 제품 좋고 가격 싸니까 조금씩 소비자도 생기고 파트너도 생기고 그러네요.” 희망을 잃어버린 사람에게 줄 수 있는 최고의 선물은 희망이다. 에터미가 그랬다. 그리고 에터미로부터 희망을 선사받은 김성일 임페리얼마스터의 삶은 완전히 달라지기 시작했다.

김성일 임페리얼마스터는 제대한 아들에게도 에터미 사업을 권했다. 대학을 졸업해도 취직하기 힘들고 다른 큰 비전이 있는 것도 아니라면 에터미를 통해 세상을 미리 아는 것도 나쁘지 않겠다 싶었다. 꼭 돈을 많이 벌어야만 성공인 것은 아니다. 하지만 경제적으로 여유가 있으면 없는 것보다 하고 싶은 일을 하면서 자신의 꿈을 채워 가기가 훨씬 수월해지는 것도 사실이다. “더 나은 직업을 갖고 더 많이 벌기 위해 공부를 한다면 차라리 에터미 사업을 하는 것이 낫지 않겠나 생각해요. 에터미가 인생의 보험이 될 수 있으니까요. 아들도 이런 제 생각에 동의했죠.”

선입견을 깨야 에터미 보여

요즘 김성일 임페리얼마스터는 살짝 들떠있다. 무궁무진하다시피 한 글로벌 시장에 대한 기대 때문이다. “글로벌로 에터미가 커가는 것을 보며 해외를 많이 다녀야겠다는 생각이 들어요. 국내는 리더층이 두껍지만 해외는 그렇지 못하거든요.” 아직 국내 시장도 많이 남았는데 글로벌 타령이냐고 할 사람도 있을 법 하지만 김성일 임페리얼마스터의 생각은 다르다. 그에게 에터미는 인생의 터닝 포인트다. 그리고 해외에는 더 많은 사람들이 그들 인생의 터닝 포인트를 찾고 있다. 그들에게 에터미를 전달하는 것 또한 그들의 삶을 더 나은 곳으로 행할 수 있는 기회를 제공하는 것이다. “정보만 주고 경제적으로 후원해주고 그것만으로 성공하는 것은 아닙니다. 에터미의 가치가 드러나고 그 가치에 몰입할 수 있도록 해주어야 합니다.” 아

에터미를
한마디로 표현하면
내 인생의 터닝 포인트

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 고정관념을 깨라
- 02 욕심 부리지 마라
- 03 포기하지 마라

에터미를 안했다더라면
지금의 나는
여전히 대리운전 기사?

BUCKET LIST

- 01 가장 높은 곳에 올라 보고 싶다.
- 02 캠핑카로 가족끼리 다니는 여행



쉽게도 전 세계에서 애터미의 가치를 제대로 아는 사람은 한국에 가장 많다. 그리고 해외에 잠깐 머무르는 것만으로는 애터미의 가치를 이해시키기에 쉽지 않다. 그러니 김성일 임페리얼마스터는 해외에 더 많이 다녀야겠다는 생각을 하는 것이다.

하루 벌여 하루 살던 때에 비하면 가치 격세지감이긴 하지만 김성일 임페리얼마스터의 눈빛은 사뭇 진지하다. 애터미의 일곱번째 해외 시장인 필리핀에서 본 장관이 눈에 선하다. 단상에 올라선 그를 주시하는 7000여명의 군중들. 한국에서도 그만한 인원을 앞에 놓고 강의한 적은 없었다. 그 떨림, 그 감격, 그 뿌듯함은 평생토록 잊혀지지 않을 것 같다. 그래서인지 필리핀 시장에 대한 기대도 남다르다. “필리핀은 네트워크마케팅하기에는 굉장히 좋은 조건을 가지고 있는 몇 안 되는 나라 가운데 하나예요. 1억이 넘는 인구에 소비수준도 만만찮고요. 무엇보다 정이 많고 모여서 이야기 하는 것을 좋아하는 것이 안성맞춤이죠.” 그래서인가. 김성일 임페리얼마스터는 필리핀에 학교를 세우고 있다. “7500평 부지에 건평 800평이에요. 내년 10월 완공해 후년 개학할 예정입니다.”

멋진 남자 김성일

김성일 임페리얼마스터는 멋진 남자가 되는 것이 꿈이다. “그런 삶을 살고 싶었어요. 부끄럽지 않고 당당한 그런 삶이죠. 닭살이 돋기는 하지만 강의할 때마다 그 말을 했으니 이젠 아마도 다들 멋진 남자 하면 나를 떠올릴 겁니다(웃음).” 사실 김성일 임페리얼마스터가 스스로 말하는 본인의 성격은 마음 여리고 눈치를 많이 보는, 그래서 남들 앞에 나서지 못하는 성격이다. 그래서 멋진 남자가 되고 싶었다고 말한다. 또한 가지 사소한 것을 놓쳐 파트너나 주변 사람들에게 서운하다는 말을 자주 듣는다. 그런 성격을 고쳐 자상하게 세세한 것까지 신경 써 주는 진짜 멋진 남자로 거듭나겠다는 자신과의 약속이기도 하다.

김성일 임페리얼마스터가 말하는 성공 비결은 진부하다. 고정관념을 깨라, 욕심 부리지 마라 - 누구나 한번쯤은 들었던 얘기고, 한번쯤은 누군가에게 했던 얘기일 게다. 사실 성공 비결이라는 것은 사람들이 모르는 것도 아니고 그리 멀리 있는 것도 아니다. 다만 여러 가지 핑계를 대면서 실천하지 않고 있을 뿐이다. 네트워크마케팅에 대한 세간의 인식에 사로잡혀 있으면 애터미라는 도구는 보이지 않는다. “내가 했던 고생들이 간절함을 만들고 성장할 수 있는 동력이 됐던 거죠. 그때의 경험들이 고정관념을 깨뜨리게 했고 나를 비울 수 있게 만들었던 거라고 생각해요. 그렇지 않았다면 애터미를 만나지도 못했을 테고, 지금의 김성일도 없는 거죠.”

애터미를 처음 시작하는 사람에게 김성일 임페리얼마스터가 전하는 메시지는 간단하다. ‘Never Give up’ 결코 절대로 포기하지 말라는 것이다. “처음 시작할 땐 다들 꿈에 부풀어있지만 오히려 그래서 실망할 수도 있고 포기할 수도 있어요. 제가 하고 싶은 말은 기간을 정해 놓고 그 기간 동안 최선을 다하고 포기하지 말라는 것입니다.” 애터미는 시간을 투자해야 결과를 낼 수 있는 일이다. 그 시간을 이겨내며 보이지 않는 한 걸음 한 걸음들이 쌓여서 나중에는 기대한 것 이상의 성공으로 보답하는 사업인 것이다. 하지만 포기하는 순간 그동안의 노력과 열정을 먼지처럼 사라져 버린다. 한때는 평범한 직장인, 또 한때는 희망을 가진다는 것조차 사치로 보일만큼 암울한 밑바닥 인생, 그리고 이제는 세계를 무대로 뛰는 애터미의 글로벌 리더. 김성일 임페리얼마스터는 드라마틱한 인생을 살아 왔다. 그런 김성일 임페리얼마스터가 자신 있게 말한다. “자신을 비우고 욕심을 버리세요. 고정관념을 벗어나 열린 마음으로 세상을 보면 거기에 애터미가 있을 겁니다”라고.



초창기엔 누구도 지금 같은 성공을 기대하지 않았지만 지금은 누구나 더 큰 성공을 기대할 수 있는 사업이 됐다. 내 짧은 생각으로도 백조의 꿈이 현실이 되어 가는 것이 보여진다.

김성일 임페리얼마스터의 Key point

POINT 01
살고

부끄럽지 않게 살자

“남들 앞에 나서지 못하는, 이름을 잃은 삶을 경험했었기에, 나를 아는 사람들을 피해 다녀야 했던 그 시절이 너무 싫었기에, 부끄럽지 않고 당당하게 삶을 살고 싶었고 그것을 이루었다.”



POINT 02

사랑하고

받기만 했던 사랑, 이젠 나누자

“사랑하는 가족들을 위해 내가 할 수 있는 일을 하고 싶었다. 임페리얼마스터를 달성했을 때 어머니가 ‘잘했다 내 아들’이라 하신 말씀이 뇌리에 남는다. 지금까지 받기만 했던 사랑을 이제는 가족과 파트너, 그리고 어려운 이웃들과 나누고 싶다.”



POINT 03

배우며

삶의 주인공이 되는 법을 배우다

“애터미를 만나 인생의 주인공이 되는 법을 깨달았다. 그리고 스스로 포기했던 인생을 되찾아왔다. 새로운 인생의 반려자도 만나고 그동안 못난 아들 뒷바라지에 고생하셨던 노모를 봉양하며 모범 가정으로 다시 태어났다.”



POINT 04

공헌하는 삶

학교를 세우다

“필리핀에 학교를 짓고 있다. 경제적으로 도움을 주는 것도 좋지만 스스로 어려움을 극복할 수 있는 배움도 필요하다고 생각한다. 필리핀 학교 사업을 시작으로 사정이 허락하는 한 계속 학교를 설립할 생각이다.”



Imperial Master

함께 만든 성공, 더욱 값진 가치

임페리얼마스터
김연숙



내 능력만으로는 임페리얼마스터까지
오르진 못했을 겁니다.

제가 애터미의
최고 직급자가 될 수 있었던 것은

애터미의 시스템과 제심함력 문화,
그리고 나와 함께 해준
애터미의 모든 파트너 덕분입니다.

여자로 태어났지만 여자로 살지 못했다. 조실부모 후 가난을 벗어난 적이 없는 오남매의 맏이, 김연숙 임페리얼마스터의 삶의 이유는 책임감이라는 세 글자 때문이었다. 가난에서 벗어나기 위해 할 수 있는 최선을 다했지만 결혼한 이후에도 삶은 바뀌지 않았다. 태권도 체육관과 독서실을 운영하며 소위 말하는 잘 나가던 때도 있었다. 하지만 IMF는 그녀와 가족들을 벼랑 끝으로 몰아세웠다. 하루아침에 월 30만원 월세방에 나앉게 됐다. 가족들의 생계를 위해 월 200만원이 간절했다. 애터미가 찾아온 것은 그때였다.

가슴을 울린 결정적인 한마디,
“희망이 없을 때 유일한 희망은 희망을 갖는 것입니다.”
실패를 경험해 본 사람들은 결심한다. 실패를 거듭할 지언정 또 다른 도전을 하자 혹은 또 더 이상 실패를 겪지 않기 위해 주어진 삶에 수긍하자. 김연숙 임페리얼마스터의 선택은 후자였다. 하루하루 근근이 살아 가고 있을 무렵 지인을 통해 만나게 된 생얼 100(스킨케어 시스템 터페이스의 초기 모델). 이전 네트워크 경험으로 애터미 사업을 결정하지 못하고 참석한 세미나에서 들은 한마디는 그 선택을 바꿔놓았다.
“희망이 없을 때 유일한 희망은 희망을 갖는 것입니다.”



고민은 이성적으로 하고, 선택은 감성적으로 한다. 감성적으로 선택한 것에 근거는 이성적으로 구성한다. 그 존재가 바로 사람이다. 김연숙 임페리얼마스터는 그런 사람이었다. 그 당시 성공을 가져다 줄만한 객관적인 데이터는 하나도 없었다. 불안감이 엄습하진 않았을까. “있었죠. 하지만 선택을 했고 이유는 머잖아 찾을 수 있었어요. 다름 아닌 제품이었죠.”

“그 얼굴로 화장품 장사하세요?”

경쟁력 있는 제품이 있었지만 사업은 생각보다 녹록치 않았다고 김연숙 임페리얼마스터는 고백한다. 판매는 한국원자력연구원에서 만든 화장품이란 타이틀과 100배가 좋다고 보도된 방송 뉴스면 충분하고 애터미 역시 사업자를 찾는 사업이라고 생각했지만 오산이었던 것. 하지만 김연숙 임페리얼마스터는 지금 성공자의 삶을 살고 있다. 사업의 결정적인 터닝 포인트를 묻자 그 유명한 일화를 모르냐며 이야기를 시작한다. 다이아몬드마스터였을 때 의정부의 한 센터로 상담을 갔다 ‘그 얼굴로 화장품 장사를 하느냐’는 충격적인 말을 들었다는 것이다. 돌이켜보니 억척스럽게 살아온 인생 바쁘게만 살아왔지 스스로를 치장하는 법을 알리 만무했다고, 사실 그녀는 그동안 화장품

애터미를
한마디로 표현하면
황금알을 낳는 거위

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 간절함
- 02 끈기
- 03 오기



을 팔기만 했지 스스로 사용하는 건 소홀했다. 한 달 동안 꾸준히 생얼 100을 사용하면서 좋아지는 피부를 발견하고 제품에 감동하게 됐다. 그후 제품 설명에 자신감이 붙었고 사업 속도는 빨라졌다. “제품의 애용자가 되는 것이 중요했던 것 같아요. 애용자가 되고 나니 보이더라고요. 좋은 제품은 저절로 퍼져나가는구나. 그렇게 생긴 소비자에게 비전을 안내하면 사업자가 되는 것이구나.”

비전과 가치를 느끼게 한 2016년

인생의 끝자락에서 더 이상 물러날 곳이 없었을 때 애터미를 만나 뒤도 옆도 바라볼 틈이 없이 앞만 보고 달렸다. 간절함의 크기가 성공의 속도를 결정짓는다고 했던가. 그녀는 간절한 마음으로 국내와 해외를 가리지 않고 후원에 나섰다. 그리고 마침내 애터미 대만 법인이 오픈하면서 사업에 가속이 붙기 시작했다. 마치 지난 날들에 대한 보상처럼 그녀와 가족들은 어느새 성공자와 성공자 가족의 삶을 살아가게 됐다.

성공한 리더로 살고 있을 무렵 닥친 청천벽력과 같은 일이 닥쳤다. 행복한 삶은 일궈내고 있었지만 한편으론 건강이 무너지고 있던 것이다. 갑자기 찾아온 불행에 그녀는 맥없이 무너졌다. 삶이 끝난 것만 같은 좌절감에 모든 것과 단절하고 지낸 1년, 모든 것이 정지됐다고 생각했지만 그와 반대로 수입은 점점 늘어갔다. 가족뿐만 아니라 수많은 파트너들도 김연숙 임페리얼마스터 곁을 지켰다.

“애터미의 비전을 보았고 사랑을 느꼈습니다. 이제는 우리 가족의 성공뿐만 아니라 파트너들의 성공까지 책임져야겠다는 생각도 들었습니다.”

희망을 꿈꾸던 사람에서 희망의 아이콘으로 거듭나

지난해 11월 일산 킨텍스에 진행된 석세스아카데미, 백조를 연상시키는 새하얀 한복을 입고 등장한 김연숙 임페리얼마스터는 어느 때보다 환한 미소로 애터미 최고 직급자로 승급한 기쁨을 나타냈다.

“결혼하던 날보다 기뻐어요. 인생에서 받을 축하를 다 받은 기분이었습니다.”

그리고 차분히 이어나간 승급소감. “우리 모두는 백조지만 세상 풍파에 시달리며 미운 오리새끼로 살고 있습니다. 날개가 없어 날지 못했지만 애터미를 만나 백조의 날개를 펴고 날 수 있습니다.” 희망을 꿈꾸던 평범한 서민에서 성공자를 넘어 백조를 꿈꾸는 애터미인들에게 희망이 아이콘이 된 순간이었다.

김연숙 임페리얼마스터는 애터미에서 이룬 성공은 혼자만이 아니라 ‘함께’ 만들었기에 가능했다고 말한다. 그래서 더욱 ‘값진’ 성공이라고 말하는 그녀. 그녀는 준비가 돼 있다. “나를 필요로 하는 곳이면 어디든 갈 준비가 됐습니다. 더 많은 사람과 함께 값진 성공을 만들어 나갈 겁니다.”

애터미를 안했다라면 지금의 나는 부자를 꿈꾸는 서민

BUCKET LIST

버킷 리스트는 없다. 여한이 없는 삶을 살고 있기 때문이다.



저 혼자만이 아닌 많은 사람들의 노력으로 성공자가 되었다는 것을 알고 있습니다. 더 많은 사람들이 성공자가 될 수 있도록 제가 할 수 있는 일을 묵묵히 해나가겠습니다.

김연숙 임페리얼마스터의 Key point

**POINT 01
살고**

사랑하는 가족 모두와 함께 떠난 유럽 여행

“사랑하는 아들, 딸, 며느리, 사위, 손자까지 모두 함께 유럽 여행을 갔을 때가 기억에 남습니다. 로열마스터에 이어 크라운마스터도 함께 다녀왔고 이번엔 임페리얼마스터가 되어 또 가게 되겠네요. ‘살기’ 위해 선택한 애터미였는데 이제는 ‘잘 살게’까지 해주어 고마운 마음뿐입니다.”



**POINT 02
사랑하고**

김연숙 임페리얼마스터의 ‘열린 별장’

“샤론로즈마스터 정도 됐을 때입니다. 수입이 어느 정도 생기고 나니 앞만 보고 달리느라 차마 보지 못했던 파트너들이 생각났습니다. 그들이 잠시라도 와서 쉬어갈 곳을 만들어 주고 싶었습니다. 꽤 오래 생각해왔던 일인데 마침 임페리얼마스터가 되고 나서 정말 맘에 드는 곳이 눈에 들어왔습니다. 애터미 사업자라면 누구든지 환영합니다. 지친 마음 달래고 가셔도 좋고 사랑하는 가족들과 쉬었다 가도 좋습니다. 언제든지 찾아오세요.”



**POINT 03
배우며**

늘 배운다는 자세로 겸손히

“많은 사람들 앞에서 강의까지 하고 있고 이제는 최고 직급자의 자리에도 올라갔지만 늘 배운다는 마음가짐으로 애터미 사업을 해왔고 앞으로 그럴 겁니다. 애터미는 인간으로서의 나를 더욱 성숙하게 만들어주고 있습니다. 또한 애터미를 하면서 만나는 사람들은 저에게 긍정적인 자극을 주고 있습니다. 늘 배운다는 자세로 겸손한 마음을 잃지 않을 겁니다.”



**POINT 04
공헌하는 삶**

더 많은 이들에게 베풀며 사는 삶

“그동안 멀리서 해외 아동 후원과 가까이서 어려운 사정에 놓인 파트너들을 묵묵히 도왔습니다. 이제는 그 범위를 더욱 확장하여 더 많은 사람들에게 공헌하는 삶을 살겠습니다.”



CROWN MASTERS

로열리더스클럽이란 일정 기준 이상의 고소득 회원 그룹으로
에터미의 원칙중심 문화, 나눔의 문화를 실천하는 선도 그룹을 말한다.

- 30 윤영성
- 32 임승택
- 34 박용옥
- 36 최규정
- 38 홍연구
- 40 임병구
- 42 김정미
- 44 이연자
- 46 박동철
- 48 심혜경
- 50 김영락
- 52 주진완
- 54 이해정
- 56 김광열
- 58 김성심
- 60 김지연
- 62 김연홍
- 64 노정구 & 윤은주
- 66 박미영 & 김창곤
- 68 동기방 CHI-FANG TUNG





Crown Master

애터미, 더불어 사는 삶을 실천하는 기업

크라운마스터
윤영성

평생을 교직에 헌신한 윤영성 크라운마스터. 교단을 떠나고 나서도 이웃에 선한 영향력을 끼치고 싶다는 열망은 식지 않았다. 애터미를 알고는 있었지만 '네트워크마케팅'이라는 선입감에서 완전히 벗어날 수는 없었다. "애터미를 직접 할 것이라고는 생각하지 않았어요. 하지만 박한길 회장의 진심을 알고 나서 결단을 내렸어요." 제대로 알아보니 애터미는 윤영성 크라운마스터가 원했던 그 선한 영향력을 바탕으로 성장하는 '올곧은 네트워크마케팅'이었다.

애터미는 험한 세상의 오아시스

네트워크마케팅에 대한 윤영성 크라운마스터의 선입견은 속이고 피해주는 일이었다. 그러나 박한길 회장을 알고 지내는 동안 쌓인 신뢰는 그 선입견을 뛰어넘을 수 있게 해주었다. 그리고 직접 애터미 사업을 하면서 느낀 것은 어렵고 대책 없었던 사람들에게 애터미는 오아시스가 될 수 있다는 것이었다. 그것을 알고 나서 윤영성 크라운마스터는 비로소 본격적으로 애터미를 사람들에게 알리기 시작했다.

"애터미는 험난한 세상 갈 곳 없는 사람들에게는 사막의 오아시스예요. 삶에 지치고 힘들어 하는 사람들이 그 어느 곳엔가 설 곳이 있다면 그게 바로 애터미라고 생각합니다." 윤영성 크라운마스터는 어려운 여건에 찾아온 사람들이 애터미에서 성장하고 행복해지는 모습을 보는 것이 못내



애터미를
한마디로 표현하면
사막의 오아시스

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 사랑
- 02 비전
- 03 믿음

애터미를 통해 이루고 싶은 것

회원들의
복지를 위한
실버타운

기겁다. 어느새 희망이 싹터 오르고 새로운 삶의 비전에 반짝이는 그들의 눈빛을 보노라면 자신이 한 선택에 대한 기쁨이 차오르는 것이다.

실버타운 만들고 싶어

공동체에 대해 깊은 지식과 이해(理解)를 가지고 있는 윤영성 크라운마스터는 애터미 회원들로 이루어진 공동체를 꿈꾸고 있다. 사실 지금까지 윤영성 크라운마스터가 접해온 공동체는 이념과 목적이 같은 공동체였다. 그러나 애터미라는 공동체는 조금 달랐다. 애터미 회원들은 다양한 환경에서 다양한 방식으로 살아왔다. 성공하겠다는 목적은 같아도 그 과정에서 파생되는 서로 간의 이해관계는 상이했다. "애터미에서는 이 사람 말 들으면 그런 것 같고 저 사람 말 들으면 또 그렇구나 생각이 들곤 했습니다. 하지만 이 다양한 사람들을 아울러서 갈 수 있다면 그게 또 하나의 의미가 될 수 있다고 생각했어요." 조금 더 참고 견디면 보람은 충분할 터였다. 윤영성 크라운마스터로서는 평생의 화두였던 '더불어 사는 삶'을 애터미에서 실현할 수 있다고 생각했다.

그렇기에 윤영성 크라운마스터는 애터미 회원들로 이루어진 마을인 애터미 실버타운을 만들고자 하고 있다. 늘 마음 속에 서로 사랑하라는 하나님 말씀을 품고 있는 그 실버타운이야말로 애터미가 진출한 모든 국가 회원들의 복지를 위한 공동체인 것이다. "임페리얼마스터가 되어서 10억을 받으면 그 준비자금으로 쓸 생각입니다. 아파트나 레지던스를 짓는 거죠. 애터미 회원들이 애터미를 만난 그 자체가 행복이 될 수 있도록 하는 겁니다." 쉽지는 않겠지만 윤영성 크라운마스터의 별명이 초공정이다. 그리고 공정이야말로 성공의 꿈을 현실로 만드는

강력한 무기인 것이다.

애터미, 가장ダイナミック한 드림(Dream)

"애터미는 빅 비즈니스예요. 언뜻 보기엔 생활필수품을 바꾼다고 얼마나 벌겠냐고 할 수 있지만 평생 쓴다는 것을 계산하면 자동차나 아파트보다도 더 큰 비즈니스인 것이지요." 윤영성 크라운마스터는 일확천금은 없다고 강조한다. 소통을 바탕으로 팀워크를 다지며 사랑하는 동료와 함께 한발 한발 목표를 향해 다가선다는 마음을 가져야 한다는 것이다. 애터미는 사랑의 기적이다. 사랑이 없는 사람은 애터미에서 성공하기 어렵다.

사람은 본질적으로 이기적인 유전자를 가지고 있다. 사랑이 없으면 이기적인 유전자는 갈등을 유발하고, 갈등 구조가 만연한 공동체는 와해될 수밖에 없다. "사랑만 넘치면 모든 것을 넘어갈 수 있어요. 마음을 넓히면 사람이 보이고 파트너가 귀하게 보이고 그래서 사랑을 베풀 수 있게 됩니다. 그러면 애터미 사업도 성공하게 되는 것이지요." 윤영성 크라운마스터의 꿈은 많은 학자들이 애터미라는 공동체를 연구하고 더불어 나누는 삶이 보편화되는 것이다. 애터미는 서로 만나서 나누면 도도한 흐름이 되고 모두를 사랑으로 적셔주는 오아시스가 될 수 있다는 것이다. "애터미는 내 평생 가장 다이내믹한 드림이에요. 애터미의 가치는 함께 나누고 더불어 사는 삶을 실현하는 것이거든요."



Crown Master

애틀미는 Serendipity 내 인생의 세렌디피티

크라운마스터
임승택

세렌디피티(Serendipity), 운 좋게 발견한 것을 뜻하는 말이다. 임승택 크라운마스터에겐 애틀미가 인생의 세렌디피티이다. 서너 번의 네트워크마케팅을 경험한 후 다른 길로 돌아서야 한다고 다짐했을 무렵 애틀미를 만났기 때문이다.

실패로 끝난 새로운 도전

직업 군인이었던 임승택 크라운마스터는 지인의 소개로 네트워크마케팅의 비전에 눈뜨게 된다. 안정적인 삶을 살고 있었지만 노력한 만큼 보상이 따르는 네트워크마케팅에 매력을 느낀 임승택 크라운마스터는 과감히 전역을 택하고 네트워크마케팅에 입문했다. 야심차게 도전한 네트워크마케팅이었지만 결과는 실패로 끝났다.

DC백화점을 운영하며 재기에 성공했지만 마음 한편에는 네트워크마케팅에 대한 미련이 남아있었다. 지인의 소개로 세 번째 네트워크 도전에 나섰지만 불행하게도 빈털터리가 되었다.

운명 같았던 박한길 회장과의 만남

일순간 빈털터리로 전락한 임승택 크라운마스터는 그제서야 네트워크마케팅엔 비전이 없다고 결론지었다. 이후 어떻게 살아야 할지 고민하고 있을 때 운명같이 박한길 회장을 만나게 된다.

“회장님도 그때는 저와 별반 다를 게 없었지만 보통 사람과는 다르다고 생각했어요. 인간적인 매력을 느꼈다고 할



까요? 삶을 살아가는 지혜가 있는 분으로 보였습니다.”

네트워크마케팅을 다신 하지 않기로 다짐했지만 박한길 회장이라면 실패를 무릅쓰더라도 한번은 해보겠다는 생각이 들었다. 어쩌면 ‘누구를 만나느냐가 인생을 좌우한다’는 좌우명을 가졌기에 가능한 일이었다. 회원 번호 3번, 설립 이전부터 애틀미를 지켜본 임승택 크라운마스터는 초기 사업자로 자연스럽게 애틀미 성장과 함께 했다.

인내와 끈기가 성공의 비결

박한길 회장을 따라나선다고 했을 때 아무 말도 하지 못한 아내를 보며 1년 이내 먹고 사는 문제를 해결할 작정으로 고군분투했지만 안팎으로 힘든 상황의 연속이었다. 지금처럼 체계적인 성공 시스템이 갖춰지지도 않았고 성공자도 없었다. 그를 더욱 힘들게 한 것은 가까운 사람들마저 다단계라고 손가락질하는 것을 느낄 때였다. “이것저것 따질 수 없는 상황이었어요. 그냥 했습니다. 시스템은 없었지만 서로의 신뢰와 신념이 뭉쳐서 여기까지 이른 것이라 생각합니다.”

외향적인 성격이 아닌데다 언변마저 뛰어나지 않았음에도 성공자가 된 임승택 크라운마스터는 끈기와 인내를 뜻하는 ‘존버정신’에서 성공의 이유를 찾는다. “누구나 성공하고 싶은 간절한 마음은 같았을 겁니다. 인내하고 버텨느냐 그렇지 못했느냐의 차이였겠지요.”

100세 시대를 위한 선택 애틀미

임승택 크라운마스터는 정확히 1년 만에 200만원의 돈을 텔레비전 옆에 두고 나오던 날을 잊지 못한다고 한다. 스스로와의 약속을 지킨 날이었기 때문이다. 정말 보람 있게 하는 것은 자신을 보는 주변인들의 달라진 시선이다. “10년 이상 같은 일을 하는 사람에게 손가락질 하는 사람은 없습니다. 하는 일이 수시로 바뀌는 사람은 신뢰를 주기가 어렵지요. 10년 이상 같은 일을 하게 해준 애틀미에 감사함을 느낍니다.”

초일류 기업으로 향해가고 있는 애틀미에 대한 확고한 믿음이 있는 임승택 크라운마스터는 말한다. “성공의 방식이 바뀌고 있습니다. 100세 시대에는 돈을 많이 버는 것보다 오래 버는 것이 중요합니다. 그런 의미에서 애틀미는 100세 시대를 살아가는 우리에게 훌륭한 대안이자 선택이라고 생각합니다.”

애틀미를 한마디로 표현하면
삶의 방향을 제시해주는
내면의 나침반

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 세미나
- 02 인내와 끈기
- 03 성공의 전파

애틀미를 통해 이루고 싶은 것
더 큰 믿음을 주는 사람



Crown Master

애틀미는 선택이 아닌 필수

크라운마스터
박용욱

네트워크마케팅 경험은 있었다. 쫓잡 망하고 난 뒤 지인의 소개로 알게 된 네트워크마케팅은 다시 '성공할 수 있다'는 꿈을 갖게 했다. 그 꿈을 가지고 스무 달 동안 밤낮을 가리지 않고 전국을 돌아다녔다. 그리고 남은 것은 성공과는 거리가 먼 실망과 환멸, 그리고 궁핍한 생활이었다. 보증금도 제대로 못낸 13평 아파트에서 월세 25만원을 몇 달씩 밀리면서 근근이 입에 풀칠만 하고 살았다. 그러다가 애틀미를 만났다.

3000원 짜리 백반 한 그릇

"3000원 짜리 백반 한 그릇이죠. 애틀미를 하게 된 계기는." 박용욱 크라운마스터의 말이다. 제품이 좋아서도, 보상플랜이 괜찮아서도, 누군가의 절절한 권유에 마지못해서도 아니다. 그렇다고 3000원 짜리 백반 한 그릇에 짝한 사연이 얽혀 있는 것도 아니다. 혹시나 하고 참석한 폐업 직전의 오리탕집에서 역시나 하는 실망감에 서둘러 떠나려는 마음만 앞섰다. 이미 네트워크마케팅에 대해 마음의 문이 닫혀있었기 때문이다. "보상플랜을 설명하는데 너무 황당했어요. 3억을 주고 10억을 주고 자동차를 준다는데 전형적인 네트워크마케팅 수법이거든요. 피식 웃고 말았죠." 그런 박용욱 크라운마스터의 발걸음을 몇 시간동안 잡아 두었던 것이 그 3000원짜리 백반 한 그릇이었다. 그 몇 시간이 결국 박용욱 크라운마스터의 인생을 바꿔놓았다. 실패로 점철된 삶에서 성공자의 모습으로.

즐겁게 일하기

더 이상 힘들 수는 없으리만큼 어려웠던 시절에 애틀미를 시작했지만 고생한 적도 힘든 적도 없었다. 적어도 박용욱 크라운마스터에게는 그랬다. "애틀미 하는 자체가 희망이었어

요. 거기다가 센터에 나가면 누군가 밥도 사주고 차도 태워주고 가끔 돈도 생기니 얼마나 좋았겠어요?" 일체유심조(一切唯心造)라고 했다. "남들이 보면 죽을 고생한다고 해도 내가 즐거우면 고생이 아닌 것이죠." 그렇게 10여년 동안 애틀미를 즐기다보니 어느샌가 크라운마스터가 되었다.

잊지 못할 순간은 가장(家長)이 된 때였다. 이름만 가장이 아닌 실질적인 가장이. 유학가고 싶어 하던 아이에게 유학 갈 준비하라고 하고 공무원시험 준비하던 아이에게 노랑진에 가서 공부하라고 하던 때를 생각하면 지금도 마냥 미소가 피어오른다. "월세 25만원을 못내서 집주인에게 모진 소리 들을 때도 있었는데... 그런 걸 보면 애틀미는 내게 기적 같은 존재인 셈이죠."

잘난 사람이 더 힘들어

박용욱 크라운마스터는 이제 애틀미가 사업이 아니라 사명(使命)이 됐다고 말한다. 아무리 일정이 빡빡해도 한 사람이라도 더 만나 이 정보를 전해야 한다는 생각에 쉬다가도 전화만 오면 달려 나가게 된다. "즐기면서 하니 피곤하지도 않아요. 오히려 쉬는 게 더 피곤하죠." 농담처럼 던지는 박용욱 크라운마스터의 말이 가볍게 느껴지지 않은 않는다.

박용욱 크라운마스터가 강조하는 성공의 법칙 첫 번째는 긍정적인 사람이 되라는 것이다. "자기 목표를 안 된다고 생각하면 포기해야죠. 목표를 세우고 달성하기 위해서 해야 할 첫 번째는 '할 수 있다. 하면 된다.'고 생각하는 긍정적인 자세입니다." 두 번째는 겸손한 자세다. "잘난 사람이 애틀미에서 성공하기는 굉장히 힘들어요. 자기 눈높이로 사람을 판단하거든요." 박용욱 크라운마스터 자신도 자기 잘난 맛에 살던 사람이었지만 애틀미를 만나고 변했다. "와이프가 그러더라고요. 내가 애틀미 해서 제일 좋은 것이 잘난척 하지 않는 거라고." 그리고 마지막으로 목표를 달성할 때까지 변치 않는 성실함이 필요하다고 말한다. "가다 보면 너무 힘들어 포기하고 싶은 마음도 생기고 몇 번 거절당하면 되기는 하는 걸까 하는 의심도 들겠죠. 성실하지 않은 사람은 끝까지 갈 수 없고 성공할 수 없어요."

박용욱 크라운마스터는 어릴 적 꿈은 이미 이루어졌다고 한다. "어려서부터 누군가 내가 먹고 사는 문제를 해결해주면 좋겠다고 생각했어요. 지금 보면 애틀미 사업으로 성공하라고 말하고 다니는데 돈이 벌리잖아요." 만면에 웃음을 머금은 박용욱 크라운마스터의 얼굴이 누구보다도 행복해 보이는 건 그 때문일까? 애틀미를 통해 하고 싶은 일을 하면서 꿈을 이룬 모습이 아름답다.



애틀미를 한마디로 표현하면
꿈을 이뤄주는 마법의 기업

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 긍정적인 자세
- 02 겸손한 자세
- 03 성실한 자세

애틀미를 통해 이루고 싶은 것
하고 싶은 일을 해도
먹고 사는 문제가 해결되는 것



Crown Master

애틀미를 만난 것이 내 인생 최고의 행운

크라운마스터
최규정

회원번호 7번, 애틀미의 럭키 세븐! 최규정 크라운마스터가 자신을 소개할 때마다 하는 말이다. 10억의 애틀미에 앉게 한 원수 같은 남편, 무능력한 아버지가 애틀미를 만나 사랑받는 남편, 존경받는 아버지가 됐다. 한 치 앞도 보이지 않는 삶을 살고 있을 때 만난 애틀미는 최규정 크라운마스터를 행운의 마스코트로 만들어주었다.

암흑 같은 시절 행운처럼 찾아온 애틀미

유복한 유년 시절을 보내던 최규정 크라운마스터는 부모님의 사업 실패로 가난이 얼마나 쓰라린 아픔이 되는지 일찍부터 알아버렸다. 부자가 되어야겠다는 생각에 고등학교 졸업 후 바로 취업 전선에 뛰어들었다.

레스토랑 서빙으로 시작해 군 제대 후 20년이 넘게 영업만 했다. 화장품 영업소장, 주식 잔 유통, 판촉물 유통, 보험 설계 그리고 통신 사업까지. 여러 번 망했지만 두렵지 않았다. 어차피 무일푼으로 시작한 사업이었고 망해도 재기는 어렵지 않았다. 그러나 밀레니엄을 앞둔 1999년 그동안 쌓여있는 것이 한 번에 터지면서 10억의 부도를 내게 된다.

어쩔 수 없이 선택한 것이 식자재 영업이었다. 이것이 최규정 크라운마스터가 그토록 원하는 부자 되는 길이 아니란 것을 알고 있었지만 뚜렷한 대안이 없었다. 그때 찾아온 것이 애틀미였다. 박정수 임페리얼마스터의 권유로 애틀미 최초 사업 설명회를 참석하게

된 최규정 크라운마스터는 단번에 애틀미 사업의 비전을 보게 된다. 오매불망 기다리던 부자가 되는 길을 만난 것이다.

회사의 생존이 곧 나의 생존이라 생각한 사업 초기

자신 있게 애틀미 사업을 시작했지만 당장 큰돈을 벌진 못했다. 지금처럼 많은 제품과 사업 자료, 성공자가 있던 것도 아니었다. 초기 사업자들과 만나면 하는 말은 “힘들지만 힘내자”가 아닌 “이겨보자”와 “3개월만 있으면 되겠다”였다. 온갖 수모를 다 겪으며 성공의 날을 기다리는 비슷한 처지에 놓인 사람들과 할 수 있는 유일한 말이기도 했다.

“힘들다고 말하는 것조차 사치처럼 느껴졌습니다. 지금 생각하면 힘들다고 말하는 순간에 정말 힘들어지는 것을 알기 때문에 누구 한 명 힘들다고 얘기하지 않은 것 같아요.”

“‘회장님이 말한 대로 됐으면 좋겠다’가 아니었어요. ‘회장님 말처럼 돼야 한다’였죠.” 모두가 간절하고 절박했다. 애틀미 창업이념 첫 번째가 생존이듯 초기 사업자였던 최규정 크라운마스터는 ‘회사의 생존이 곧 나의 생존’이라고 생각했다. 어느 정도 수입이 됐지만 가계에 보태지도 못했다. 회사가 생존해야 내 가정도 지킬 수 있다고 생각했기 때문이다.

“가족이 항상 1번이고 회사가 2번이었었습니다. 회사를 먼저 생각한 것은 아이러니컬하게 들리겠지만 가족을 지키기 위한 나만의 방법이었습니다.”

제심합력으로 이룬 성공, 성공의 증거로 남고 싶어

돌이켜보면 성공을 꿈꾸며 여러 가지 일을 했지만 이전에 해왔던 일들은 자기 능력에 따라 성공이 결정되는 일이었다고 최규정 크라운마스터는 말한다. 하지만 애틀미는 희망을 잃어버린 사람들이 다시 희망을 가질 수 있는 곳이고 “능력에 관계없이 힘을 합쳐 성공할 수 있는 제심합력 시스템을 가진 곳”이라는 것이 그의 설명이다. 최규정 크라운마스터는 최근 익산에 750평 규모의 땅을 매입했다. 예전부터 상상하던 초원 위의 그림 같은 집에서 생활하며 더 큰 그림을 그리고 있다. “많은 사람들은 성공자의 삶을 궁금해합니다. 게스트하우스를 만들고 파트너들을 초대할 생각이예요. 더 많은 이들에게 애틀미의 살아있는 비전이 되고 성공의 증거가 되어주고 싶습니다.”

애틀미를 한마디로 표현하면

단맛 쓴맛 신맛 여러 맛이 있지만
제일 맛있는 에스프레소 커피

ATOMY SUCCESS KEYWORD

- 01 열정, 끈기, 지구력을
뜻하는 그릿(Grit)
- 02 뚜렷한 목표와 목적

애틀미를 통해 이루고 싶은 것

살아있는 비전이자 성공의 증거





Crown Master

실패의 후유증에서 허덕이던 50대에 시작한 성공 스토리

크라운마스터
홍연구

비쩍 마른데다가 얼굴은 꺼멓게 타들어간 사람이 화장품과 건강기능식품을 판매한다면? 아마 대부분의 사람들은 '자신이나 좀 챙기지'하며 지나치기 일쑤일 것이다. 하지만 그런 사람도 성공했다. 홍연구 크라운마스터가 그 장본인이다.

혹시나 하는 기대감에 시작

어느 날인가 후배 친구가 헤모힘 한 박스를 건네주며 애터미 사업을 해보지 않겠느냐고 했다. 제품 하나 살 돈도 없는 형편이라 할 생각은 없었지만 몇 차례 세미나에도 참석했다. 그러던 차에 후배 친구가 갑자기 우약스런 선언을 했다. 홍연구 크라운마스터가 애터미 사업을 본격적으로 할 때까지 마산에 눌러 앉겠다는 것이었다. 그래서 못해 애터미를 시작했다. "200~300만원 정도만 되면 좋겠다고 생각했어요. 희망일 뿐이었죠." 후배 친구는 다름 아닌 김성일 임페리얼마스터다.

내심 혹시나 하는 기대는 있었다. 일단 영업은 자신 있었다. 젊은 시절 직장 생활을 할 때에도 동기들 가운데 가장 빠르게 승진했었다. 30대가 되기 전 중견기업에서 부장이 됐었고 이사까지 달았었다. 해보면 되지 않을까? 그렇게 생각했는데 해보니까 됐다. "친구, 선배, 지인은 물론 안면만 좀 있다 싶으면 죄다 전화했어요. 그랬더니 본격적으로 애터미 사업을 시작한 첫 달에 세일즈마스터가 된 거예요." 안면도 없는 상태에서 전화번호 하나만 갖고 마산에서 광명까지 불원천리 찾아가기도 했다. 나중에 안 얘기지만 당시 홍연구 크라운마스터에게 애터미 제품을 구매한 사람들 대부분은 제품에 대해 알지도 못 한 채 홍연구 크라운마스터라는 사람만 보고 '사 준 것'이었다. "그래도 이후 재구매율이 40%대가 됐어요. 그만큼 애터미 제품이 좋다는 반증 아닐까요?"

2019년, 임페리얼마스터 될 것

한 달 만에 1차 목표를 달성하고 나서 자신감이 붙었다. 정신없이, 그야말로 애터미 사업에 몰입하다 보니 몇 달 만에 다이아몬드마스터가 되고 샤론로즈마스터가 됐다. 조금씩이나마 쌓인 빛을 꺼내갈 수 있을 만큼 생활도 안정이 됐다. 홍연구 크라운마스터는 다음 목표를 1억 원을 모아 두 자녀에게 각각 5000만원씩 나눠주는 것으로 두고 스타마스터에 도전했다. "스타마스터가 됐을 때 가장 기뻐요. 그때 비로소 내가 가장으로서의 역할을 제대로 하고 있구나하는 생각이 들었거든요." 생활도 편지고 아들에게 한 약속 - 등록금이 없어 군대 갔다 오면 마련해 놓겠다고 했던 약속도 지킬 수 있었다.

2019년, 홍연구 크라운의 목표는 너무나 당연한 임페리얼마스터다. "10억원을 받으면 집을 하나 살 겁니다. 해외에 많이 돌아다니기 때문에 아파트가 좋을 것 같아요" '요즘 아파트 시세가 많이 올라 힘들 것 같지 않나?'고 묻자 그동안 모은 돈도 제법 된다고 했다. 애터미 사업하기 전에 쌓인 빚은 모두 정리하고, 넉넉한 삶을 즐기며 저축도 꽤 한 것이다. "애터미는 기적이지요. 신 살 넘어 돈 없고 건강마저 잃었던 내가 이 정도의 삶을 누릴 수 있다는 것 자체가 기적이 아닐까요? 애터

미 만나지 않았다면 내가 지금껏 살아 있을 수 있었을까 생각합니다."

빠른 성공 비결은 배수진

홍연구 크라운마스터는 자신의 성공 비결을 배수진(背水陣)이라고 말한다. 애터미가 마지막이라고 생각하고 될 때까지 포기하지 않고 최선을 다하면 성공할 수 있다. "다른 일이나 직장생활을 통해 200~300만원 벌 시간과 노력을 애터미에 쏟으면 더 큰 것을 얻을 수 있다고 확신해요." 홍연구 크라운마스터가 말하는 노하우 하나는 매일 일기를 쓰라는 것이다. 일기를 쓰다보면 자신이 얼마큼 일을 했는지, 또 어떻게 해야 할지, 무엇을 더 해야 할지 스스로 알 수 있다.

홍연구 크라운마스터는 애터미의 가장 큰 비전이 '약속의 성취'라고 확신한다. 제대로 된 사무실 하나 없는 상태에서 박한길 회장이 한 약속 - 10억을 현금으로 주고 글로벌 기업으로 성장하겠다는 그 약속이 이루어질 것이라고 확신한 사업자는 거의 없었다. 그러나 지금 어떻게 됐는가. "혹시나 하는 기대는 했지만 될 거라고 믿지는 않았던 일들이 모두 이루어졌어요. 그게 바로 애터미의 가장 큰 비전이에요."

애터미를 한마디로 표현하면
약속의 성취

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

01 포기를 포기하라
02 매일 일기를 써라
03 성공을 확신하라

애터미를 통해 이루고 싶은 것
나와 가족을 넘어
파트너의 성공





Crown Master

더도 말고 덜도 말고 만번만 거절 당하세요

크라운마스터
임병구

“누구나 할 수 있는 일을 하는 사람을 늘려 나가는 것, 그것이 바로 애터미 사업의 성공 비결입니다.” 임병구 크라운마스터가 말하는 자신의 성공 노하우다. 누구나 할 수 있는 일이라는 것이 대체 뭘까? 다름 아닌 애터미 제품을 써보고 발라보고 먹어보라는 말을 주변 사람들에게 하는 것이다. 물론 이 말을 한다고 상대방이 써보고 발라보고 먹어볼지 아니면 한 귀로 듣고 한 귀로 흘려보낼지는 모른다. 그것은 전적으로 상대방의 의지에 달린 문제이기 때문이다. 성공할 수 있다는 혹은 건강해진다는 또는 예뻐진다는 등의 달콤한 말로, 때로는 정에 호소하거나 또 때로는 약점을 파고들거나 강권을 하며 먹어보고 발라보고 써보게 만들 수는 있다. 그러나 그것은 누구나 할 수 있는 일도, 늘 할 수 있는 일도 아니다. “더도 말고 덜도 말고 만 번만 거절당하세요.” 임병구 크라운마스터는 누구든 만 번째 거절을 당했을 때, 그때는 이미 성공자의 위치에 올라 있을 것이라고 확신했다.

보상플랜, 애터미가 가장 안정적

애터미를 만나기 전, 임병구 크라운마스터는 자동차 정비 사업이 뜻대로 풀리지 않자 네트워크 마케팅과 방판을 전전했었다. 그 덕에 집안의 중심이 되어야 할 사형제의 장남이지만 실상은 가장 불안한 형제였다. 그러던 중 임승택 크라운마스터의 권유로 원데이세미나에 참석하게 됐다. 그 자리에서 임병구 크라운마스터는 자신의 풍부한 경험을 바탕으로 애터미의 보상플랜을 분석했다. “수익구조가 마음에 들었어요. 경험했던 것 중에서 가장 안정적이라고 결론을 내렸지요. 이대로만 되면 할 만하겠다는 생각이 들었죠.” 제품을 써보지도, 아니 어떤 제품이 있는지도 잘 모른 채 보상플랜 하나만 보고는 덜컥 시작한 셈이다. 애터미의 소비자중심 네트워크마케팅이 가진 비전의 가치를 깨달은 것은 얼마 후였다. 예전의 네트워크마케팅 경험과는 다르게 소비자집단이 눈에 보이기 시작한 것이다. 골치 아프게 보상플

랜을 설명하지 않아도, 제품을 세계 유일의 만병통치약으로 둔갑시키지 않아도 매출이 오르고 수당이 많아졌다. 그저 ‘써봐, 발라봐, 먹어봐’라는 말만 하면 됐다. 나머지는 제품이 말해 줬다. 뛰어난 품질에 저렴한 가격의 애터미 제품을 한 번 써보고는 지속적으로 재구매하는 사람들이 늘어나면서 자연스럽게 소비자집단이 형성되어 갔다. “소비자집단의 중요성을 알게 된 거죠. 매출이 있어야 수당이 나오는데 일회성 매출만 가지곤 지속할 수 없잖아요. 그 점에서 애터미는 최고의 네트워크마케팅 기업인 거죠.”

나의 강점은 학습능력

임병구 크라운마스터는 자신의 강점으로 학습능력을 들었다. 누구의 강의든 두어 번만 들으면 자기 스타일로 소화해 자신만의 강의로 재창조할 수 있다는 것이다. “하지만 그게 성공의 핵심 포인트는 아녜요.” 임병구 크라운마스터는 자신이 이룬 성공의 핵심 포인트는 자신의 능력이 아닌 애터미의 시스템이라고 말한다. “성공할 수 있었던 진짜 큰 이유는 애터미를 만나고 애터미에 몰입할 수 있었던 저의 행운이라고 나 할까요?” 절대품질 절대가격의 제품들, 제심함력의 마음으로 서로를 믿고 사랑하며 서로의 성공을 위해 뛰는 스폰서와 파트너들, 그러한 요소들을 임병구 크라운마스터는 특유의 학습능력을 발휘해 자신의 것으로 체화(體化)시킨 것이다. 좋은 사람들과 함께하며 자신의 약점이라고 생각했던 내성적인 성격도, 좋고 싫음이 그대로 얼굴에 나타나는 단점도 완화됐다. “어렸이 같이, 같은 목표를 향해 가려면 서로의 다름을 인정할 수밖에 없어요. 그러다보니 내성적인 부분도 가려지고 나랑 틀려서 싫어지는 마음도 점점 희미해졌어요.” 10년 간 애터미 사업을 해오면서 가장 잊지 못할 순간은 샤론로즈마스터를 달성했을 때였다. 승급 프로모션 여행으로 아내, 그리고 두 아들과 함께 해외여행을 갔다. 네 식구가 같이 떠난 여행은 처음이었다. 행복해하는 아내, 즐거워하는 아들들을 보며 이제야 가장으로서 역할을 하는구나 싶었다. “둘째 아들이 ‘아빠 사장 맞네!’하는 소리를 했을 때 뿌듯하면서도 미안해지더라고요. 앞으로 더 가족들에게 잘해야겠다고 다짐했어요.”

영향력으로 성공할 수 있는 기회

임병구 크라운마스터는 애터미가 가진 최고의 비전은 기회라고 단언한다. 사업을 하는 것이 직장생활보다 많은 돈을 벌 수 있다는 것은 누구나 알지만 대부분의 부모는 자녀들에게 안정된 직장생활을 권한다. 하이리스크 하이리턴이라는 말처럼 사업에는 수많은 리스크가 존재하기 때문이다. “애터미는 외부의 영향을 크게 받지 않고 자신의 영향력만으로도 성공할 수 있는 플랫폼을 가지고 있어요. 누구에게나 안정된 자영업의 기회가 될 수 있는 것이죠. 그 점이 애터미 최고의 비전이 아닐까 생각합니다.”

임병구 크라운마스터에게 2019년은 새로운 도약과 희망이 있는 한해가 될 것으로 보인다. 애터미 최고 직급인 임페리얼마스터에 도전하는 것 말고도 베트남과 중국이라는 새로운 시장에 진출하며 수많은 파트너들에 새로운 기회를 가질 수 있기 때문이다. “새로운 시장이 열리면 내가 할 수 있고 도울 수 있는 길이 있을 거예요. 파트너들이 더 많은 기회를 잡을 수 있도록 더 열심히 노력해야죠.” 임병구 크라운마스터의 아내는 그의 별명을 ‘선 지랄 후 수습’이라고 지었다고 한다. 뭔가 하겠다고 생각하면 반드시 하고야 마는 성격 때문이란다. 임병구 크라운마스터가 2019년을 어떻게 보낼지 기대가 된다. 더 많은 파트너들이 더 많은 기회를 잡을 수 있도록 더 열심히 노력하겠다고 생각한 이상 반드시 그렇게 할 테니까 말이다. “회원도 애터미도 한 단계 도약하는 해가 될 수 있도록 해야죠. 나뿐만 아니라 모두가 함께요. 그게 애터미의 저력이고 내가 가진 최고의 행운이죠.”

애터미를 한마디로 표현하면

자신의 영향력만으로도 성공할수 있는 강력한 플랫폼

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 만 번 거절당하기
- 02 학습능력
- 03 보상플랜

애터미를 통해 이루고 싶은 것

더 많은 사람들에게 성공의 기회를 주는 것





Crown Master

사랑 없으면 성공도 없어

크라운마스터
김정미

“에터미를 처음 소개받았을 때, 네트워크마케팅이라는 이유로 거절했지요.” 지금은 에터미의 크라운마스터로, 당당히 성공자의 반열에 올라선 김정미 회원의 말이다. “사실 그 당시 이것저것 가릴 여유는 없었어요. 보험회사 일을 하며 빚을 갚느라 정신없었거든요.” 힘들었음에도 불구하고 에터미를 한사코 거절한 것은 네트워크마케팅에 대한 기억 때문이었다. 에터미를 알기 몇 년 전 국내 유명 네트워크마케팅 회사를 전전하며 성공에 대한 의욕을 불태웠지만, 남은 것은 빚더미뿐이었다. 마치 늪처럼, 손에 닿을 듯 닿을 듯 희망을 보여주지만 하고는 절망의 구렁텅이로 한사코 다리를 잡아 이끄는 네트워크마케팅에 질릴 만큼 질린 터였다.

이제는 파트너 생각이 먼저

2018년 12월, 김정미 회원은 크라운마스터를 달성했다. 네트워크마케팅이라는 이유로 에터미를 돌아보지도 않았던 그녀를 생각하면 대단한 반전인 셈이다. 그 반전의 계기는 김정미 크라운마스터에게 에터미를 소개한 조상형 로열마스터의 집요함 때문이었다. “한 달 동안 30번을 넘게 연락했어요. 그래도 안 되자 그냥 에터미 제품 하나 놓고는 도망치듯 사라졌어요.” 이걸 어떻게 하나... 고민하던 김정미 크라운마스터는 이런 듣보잡 제품을 어떻게 쓰냐고 따지기 위해 일단 써 보자고 생각했다. 그러나 그 결과는 생각과 판판이었다. “써 보고는 제품이 어디서 나오고 어떻게 이렇게 좋은지 그리고 쓴지 알아야겠다는 생각이 들었어요. 그래서 원데이세미나에 참석했고 회장님 강의를 들으면서 눈물까지 흘렸어요. 보험사엔 바로 사표를 내고 회원 등록을 했죠.”

김정미 크라운마스터가 에터미를 하면서 가장 기뻐던 순간은 샤론로즈마스터를 달성했을 때였다. 샤론로즈마스터를 달성하자 비로소 제대로 된 동아줄을 잡았다는 생각이 들기 시작한 것이다. “행복했어요. 비록 여유는 없었지만 미래에 대한 불안이 사라지고 안심할 수 있게 됐거든요.” 에터미의

제품력에 반해, 그런 제품을 판매하는 회사라면 뭐가 달라도 다를 것이라 생각은 했지만, 그간의 네트워크마케팅에 대한 기억을 완전히 바꾸기엔 시간이 걸렸던 것이다. 아는 만큼 보인다고 했다. 에터미에 대해 잘 모르던 시절의 한가닥 의구심은 에터미를 알게 되면 될수록 사라져갔다. 스타마스터가 되자 정말 성공한 것 같았다. 정말 되고 싶었고 그래서 2년 반 넘는 시간 동안 힘든지 모르고 달렸다. 그리고 지금은 크라운마스터가 됐다. 이제는 자신보다 파트너의 성공이 먼저가 됐다. “스타마스터가 되니까 파트너 생각이 나기 시작했어요. 그리고 크라운마스터가 된 지금은 파트너가 먼저 생각나게 된 거죠. 누가 이 자리에 올 수 있을까? 어떻게 도와주면 좀 더 편하게 올 수 있을까? 그런 생각이 들기 시작한 거예요.”

봉사하는 삶에서 행복 느껴

김정미 크라운마스터는 사람들이 보고 싶은 사람, 섬을 얻을 수 있는 사람이 되고자 한다. “김정미가 있는 곳은 편안하고 맛있는 음식이 있고 힐링이 되는 곳이라는 말을 듣고 싶어요.” 그녀는 알고 있다. 자신의 성공이 자신의 것만은 아니라는 것을. 자신의 노력에 파트너들의 노력이 더해져서 만들어진 성공이다. 멈추지 않는 것도 더 높이 올라가고 싶은 자신의 욕망이 아니라 그녀가 멈추면 파트너들도 멈추게 된다는 것을 알고 있기 때문이다. 그녀가 생각하는 에터미는 사랑이다. 사랑으로 출발해 사랑으로 성장한, 그래서 사랑이 없으면 성공할 수 없는 곳이 바로 에터미다.

김정미 크라운마스터는 봉사하는 삶을 살 때 행복을 느낀다. 가장 행복했던 시절을 꼽으라면 주저 없이 소록도 시절을 꼽는다. 소록도, 전남 고흥반도 앞바다의 작은 섬, 한센병 환자를 위한 국립소록도병원으로 유명한 섬이다. 김정미 크라운마스터는 대학을 졸업하고 소록도 한센병 환자촌에서 3년 정도 간호사로 근무했다. 그 시절이 김정미 크라운마스터의 삶에서 가장 행복했던 시절인 이유는 아무 욕심 없이 봉사할 수 있는 것에 감사했기 때문이다. “그 곳에서 거듭남을 체험할 수 있었어요. 한센병으로 시력을 잃은 분들에게 책을 읽어주는 봉사를 할 수 있는 건강을 주신 것이 감사한 거예요.” 한센병으로 시력을 잃은 사람은 점자책도 읽기 쉽지 않다. 그런 사람들을 위해 점심시간마다 책을 직접 읽어 주는 봉사가 행복했던 것이다.

김정미 크라운마스터의 꿈은 누구나 그렇듯이 행복한 삶이다. 그녀가 가장 행복할 때는 봉사할 때와 찬양할 때라고 한다. “성공하고 나면, 임페리얼마스터를 달성하고 나면 찬양하는 사람으로 남고 싶어요. 제 두발로 일어설 수 있다면, 목소리가 나올 때까지 찬양할 겁니다.”

에터미를 한마디로 표현하면

사랑으로 출발해 사랑으로 성장한, 그래서 사랑을 이루어가는 회사

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 진정성
- 02 사랑
- 03 자신감

에터미를 통해 이루고 싶은 것

만나고 싶고 함께하고 싶어 찾아오는 사람





Crown Master

몰입과 포용으로 이룬 성공

크라운마스터
이연자

10살, 6살, 1살, 이연자 크라운마스터에겐 일찍부터 여자 혼자 의 몸으로 지켜내야 할 아이가 셋이 있었다. '성공'이라는 것은 꿈꾸지도 못했다. 세 아이와 먹고 사는 문제만 해결하길 바랬던 그녀가 애터미 크라운마스터라는 성공자의 자리에 우뚝 섰다.

CEO를 믿고 시작한 애터미 사업

일찌감치 가장의 길을 걷게 된 이연자 크라운마스터는 세 아이의 생계를 위해 요리학원 강사, 출장 요리, 의료기 사업, 보험 판매, 반찬가게 운영 등 안 해 본 일이 없었다. 의료기 사업으로 빛이 보이는 듯 했지만 난데없이 닥친 IMF는 그 빛마저 사그라지게 했다.

사업이 망한 뒤 이연자 크라운마스터는 반찬가게를 운영했다. 새벽 4시에 나가 시장을 보고 마감하면 밤 11시. 심신이 지칠 대로 지친 그녀는 보험 일을 했지만 마감 스트레스가 상당했다. 다시 요리학원 취직을 결정했을 무렵 같은 동네에 살면서 가깝게 지낸 임점자 로열마스터가 애터미를 소개했다. 다단계라면 질색이었던 이연자 크라운마스터는 수차례 손사래 쳤지만 임점자 로열마스터는 김성일 임페리얼마스터와 함께 일주일에 한번씩 그녀를 찾아왔다. 자꾸 찾아오니 미안한 마음도 들고 거절의 썩기를 박기 위해 이연자 크라운마스터는 세미나에 한번 가보겠노라



애터미를 한마디로 표현하면
사랑하고 포용하는 것

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 정직
- 02 원칙
- 03 몰입

애터미를 통해 이루고 싶은 것
더 많은 파트너들의 성공

했다. 석세스아카데미, 원데이 세미나 등 큰 세미나도 없던 시절이었고 참석할 사람은 50-60명 남짓이었다. 박한길 회장의 강의에는 정직함과 솔직함이 묻어났다. 거절을 위해 찾은 세미나장에서 이연자 크라운마스터는 사업을 결심하게 된다. "지금처럼 성공의 증거가 되는 성공자도 없던 시절이었어요. 100% 회장님을 믿고 시작했다고 해도 과언이 아니었죠."

네트워크 무경험자도 이룬 성공

사업을 결심하고 명단 작성을 해봤지만 오랜 시간 고민해도 10명밖에 되지 않았다. 사업 자료는 5분짜리 뉴스, 제품은 헤모힘과 생얼 100이 전부였다. 더군다나 네트워크마케팅 경험이 전혀 없었던 이연자 크라운마스터는 마케팅 플랜과 PV가 무엇인지도 몰랐다. 하지만 특유의 끈기와 한번 꽃이면 몰입하는 성격은 그녀를 움직였다.

"원칙대로 정직하게 제품만 팔면 되겠다고 생각했어요. 6개월 동안 하루도 빠짐없이 애터미만 알렸어요." 아침에 센터에 출근해서 점심밥을 지어주고 오후엔 제품을 챙겨 무작정 거리로 나섰다. 발길이 닿는 곳이면 어디든 찾아가 제품을 전달했다. 밤 12시까지 제품을 전달하고 귀가하는 것이 일상이 됐다. 어떤 날은 찜질방에서 자면서 애터미를 밤새도록 알릴 때도 있었다. 그렇게 6개월을 사업에 몰입한 결과 샤론 로즈마스터가 되었다. 밤낮 없이 일했던 6개월이 애터미 사업의 기반

이 된 것이다.

이연자 크라운마스터가 성공한 또 한 가지 이유는 파트너들을 끌어안는 포용력 때문이었다. 그녀는 도움을 청하는 파트너가 있으면 무조건적으로 끌어안았다. 만원을 십만원처럼 생각하며 사는 힘들었던 삶을 겪어봤기 때문이다. "사업만 잘해. 원칙대로." 이연자 크라운마스터가 파트너들에게 하는 말이다. 파트너들이 사업에만 전념할 수 있게끔 그녀는 물심양면의 지원을 아끼지 않았다.

시스템 참여가 성공을 결정 짓는다

성공할 수 있는 조건이 아니었기에 성공에 대한 생각조차 하지 못했다. 그저 아이들과 열심히 먹고 사는 일만 생각했을 뿐이었다. 그랬던 이연자 크라운마스터가 애터미를 만나 성공을 꿈꾸게 됐고 성공자가 되었다. 네트워크마케팅 경험은 전무했지만 애터미의 모든 시스템에 빠짐없이 참석한 덕분이었다. "네트워크마케팅 경험, 영업 경력 등은 중요하지 않아요. 애터미 시스템만 따라가면 됩니다." 이제 그녀의 목표는 더 많은 파트너의 성공을 돕는 것이다. "내가 느끼는 이 행복을 파트너들도 느꼈으면 좋겠어요. 애터미로 인해 더 많은 가정이 기적을 체험하길 바라요."



Crown Master

애틀미는 네트워크마케팅의 벽을 뛰어넘는 기업

크라운마스터
박동철

“깊은 산중 찾기 힘든 자연산 송이버섯을 찾은 기분이었죠.” 1년 6개월간 애틀미 제품을 써보다 스스로 찾아간 세미나장에서 박동철 크라운마스터는 생각했다. “애틀미는 모든 것이 다 섞여 있는 비빔밥 같아요. 영양학적으로도 완벽한 최고의 식단이죠.” 시간이 흘러 성공자의 자리에 오른 박동철 크라운마스터는 애틀미를 비빔밥에 비유했다. 좋은 제품, 탁월한 CEO의 경영마인드, 정의로운 마케팅 플랜, 본사 주관의 성공 시스템 등을 적절히 조합하여 최상의 결과물을 만들어내는 것이 비빔밥과 흡사하다는 것이다.

네트워크마케팅 현실의 벽에 부딪히다

젊은 나이에 자영업자를 시작한 박동철 크라운마스터는 성공한 삶을 살고 있었다. IMF 이후 자영업에 미래가 없다고 느낀 박동철 크라운마스터는 자영업을 그만두고 건설업에 뛰어들었다. 대박을 꿈꾸며 자신 있게 도전한 건설업 투자는 빛만 남긴 채 끝이 났다. 그래도 살아야 했기에 박동철 크라운마스터는 대리운전을 시작했다. 자기 식당을 하던 아내는 남의 식당 설거지를 했다. 그를 더욱 괴롭게 한 건 자신의 실패로 아내의 처지 또한 바뀌었다는 사실이었다.

실패의 늪에서 헤어나오지 못하고 있었을 때 대학원 CEO 과정 시절 대학교수가 소개했던 네트워크마케팅이 생각났다. 그 즉시 네트워크마케팅 관련 서적을 닦치는 대로 읽었다. 초기 투자 비용, 인맥, 기술, 학력에 상관없이 성공할 수 있는 한마디로 서민

이 부자가 될 수 있는 기회의 사업이었다. 그 후 박동철 크라운마스터는 여러 네트워크마케팅 사업에 손을 댔다. 그러나 현실은 책과 달랐다. 현실의 벽을 느낀 박동철 크라운마스터는 네트워크마케팅에 대한 마음의 문을 닫았다.

네트워크마케팅의 원리를 구현하는 애틀미를 만나다

얼마의 시간이 흐른 후 네트워크마케팅을 하면서 만난 지인이 애틀미를 소개했다. 지인이 건넨 생열100(애틀미 스킨케어 시스템 터페이스의 초기 모델) 제품을 건네받은 박동철 크라운마스터는 제품이 좋다고 느꼈지만 사업을 시작하진 않았다.

1년 6개월쯤 지났을까. 그는 애틀미 제품은 한 번의 구매로 끝나는 게 아니라 재구매로 이어진다는 것을 깨닫게 된다. 깨달음을 얻은 박동철 크라운마스터는 스스로 세미나장을 찾았고 사업을 결심하게 된다.

뒤늦게 사업을 시작한 그에게 이덕우 임페리얼마스터라는 든직한 파트너가 있었다.

“남들은 부러워했죠. 저는 고맙기도 했지만 부담스럽기도 했어요.” 복잡한 심경으로 뒤늦게 시작한 사업, 세월의 공백을 메꾸기 위해 그는 두 배 세 배 더 노력했다. 사업을 진행할수록 느껴지는 것이 있었다. 애틀미는 다르다는 것이었다. 애틀미는 책에서 배운 네트워크마케팅의 원리를 더 잘 구현하고 있는 회사였다.

필요한 것을 해주는 것이 진짜 사랑

“모든 것은 세미나장에서 일어난다고 생각합니다.” 그는 성공 비결로 세미나 시스템을 꼽는다. 그 역시 사업을 하면서 제일 많이 한 말이 “세미나 가자”였다. 세미나라는 환경은 신뢰를 더욱 강화시키고 주도적인 사람으로 변화하게 한다는 것이다.

그가 또 강조하는 것은 겸손이다. “인파출명 저파장(人怕出名 猪怕脏, 사람은 이름나길 두려워하고 돼지는 살이 찌기를 두려워한다는 뜻으로 중국 고전에 나오는 처세술)이란 말이 있어요. 성공의 길로 가면서 사람은 초심을 잃고 오만해지기 쉽습니다. 하지만 애틀미 사업을 하면서 만나는 사람들은 저마다 다르고 각자 배울 점이 있습니다. 그걸 잊지 말고 늘 낮은 자세로 배워야 합니다.” 박동철 크라운마스터는 사람과의 관계도 매우 중요하다고 말한다. 팀워크 이상의 관계를 유지하며 사랑으로 대할 것을 조언한다. “원하는 것을 주는 것은 진정한 사랑이 아니라고 생각해요. 그 사람에게 정말 필요한 것을 해주는 것을 주는 게 사랑이라고 생각합니다.”

원하는 것은 해주면 당장은 고마워할지도 모르지만 훗날까지 생각하면 따끔한 질책이라도 필요하다면 해야 한다는 것이다. “더 멀리 내다보고 필요한 것을 해줘야 파트너가 성장합니다. 파트너가 성장해야 함께 성장할 수 있는 것을 명심하세요.”

애틀미를 한마디로 표현하면

여러 재료가 한데 섞여 최상의 맛을 내는 비빔밥

ATOMY SUCCESS KEYWORD

- 01 구체적인 인생시나리오
- 02 의식적인 노력이 있는 반복적인 행동
- 03 관계

애틀미를 통해 이루고 싶은 것

의식주와 그 이상을 해결했다. 이제는 선함을 증거하는 사람이 되고 싶다.





Crown Master

앞으로도 즐겁게 애틀미 사업을 계속 하고 있을 것

크라운마스터
심혜경

“한때는 웨딩숍과 메이크업으로 돈 좀 만졌죠. 남편 사업도 잘 됐고. 그러다 IMF때 쫓막 망하기는 했지만(웃음).” 한 때 잘 나갔다는 심혜경 크라운마스터, IMF를 고비로 네트워크마케팅에 발을 들여 놓았다. 자신이 하던 사업도, 남편이 하던 사업도 IMF의 물결에 휩쓸려 빚만 남게 된 상황에서 메이크업 가게에 종종 들렀던 손님 가운데 한 사람이 네트워크마케팅을 권했던 것이다. 될 것 같았다. 장밋빛 비전으로 가득한 말의 향연에 꼼짝없이 빠져 7년을 살았다. “가면 계속 비전을 보여 주는 거예요. 이 회사 저 회사 옮겨가면서 7년을 했지만 결론은 답이 안 나온다는 거였죠.” 어느새 나이는 59세가 되어 있었다. 노후 준비는커녕 당장 아들 부부 볼 면목도 서지 않았다. “맨날 꼭 성공할 거라며 큰소리만 치는 노인네죠. 아들 부부가 보기에는.” 결국 다시는 네트워크마케팅 하지 않겠다고 다짐했다.

돈을 벌 수 있을까?

애틀미를 만난 것은 그 즈음이었다. 예전에 같이 네트워크마케팅 사업하던 사람에게서 연락이 왔다. 한번 나가서 교육이나 받아보자는 것이었다. 마치 못한 척 따라 나섰다. 그러곤 회원 등록하고 얼마 후 본격적으로 사업을 시작했다. 그 계기는 애틀미 선크림이었다. 지인에게 선크림을 판매했는데 3



애틀미를
한마디로 표현하면
안하면 땅을 치고 후회하는 사업

ATOMY SUCCESS KEYWORD

- 01 애틀미에 대한 몰입
- 02 성공의 꿈을 포기하지 않기
- 03 파트너와의 소통

애틀미를 통해
이루고 싶은 것
가족 모두 함께하는 세계 여행

일 후 또 사겠다고 연락이 온 것이다. “7년 동안 네트워크마케팅은 해 봤지만 소비자 스스로 재구매하겠다고 연락 온 적은 한 번도 없었거든요. 솔직히 당황했어요.” 사실 글로벌이나 소비자 재구매 등 비전을 보고 애틀미를 해야겠다고 생각하진 않았다. 돈을 벌 수 있을까? 오직 그게 전부였다.

애틀미를 하겠다고 하자 난리였다. 주변의 모든 사람이 말렸다. 망했다곤 하지만 먹고 사는 것이 문제가 될 정도는 아니었다. “널보레 환갑인데 무슨 네트워크마케팅이냐며 사고치지 말라는 투였어요. 아들 연봉이 2억대인데 그냥 편히 살라는 거지요.” 하지만 가만있을 수 없었다. 제품 전달해 보니 열심히 하면 돈 벌 수 있겠다는 생각이 드는 것이다. 돈도 인맥도 다 잃게 만들었던 네트워크마케팅이었지만 애틀미는 다르다는 확신이 들었다. 무엇보다 막연한 비전으로만 가득 찬 환상이 아니라 제품과 보상플랜으로 말하는 확실한 성공의 길이 보였다.

노력한 것 이상의 보상

막상 애틀미를 시작했지만 어려운 일이 한 두 가지가 아니었다. 교통비도 없어 센터까지 걸어 다녔고 밥값이 없어 아침에 바나나 한 송이 사서는 파트너와 나눠먹었다. 아들에게 손을 내밀 수는 없었다. 하지 말라고 그렇게 말리는데도 불구하고 그에 하고 있으니 말이다. 1년여를 그렇게 애틀미 사업을 했다. 다행히도 조금씩 수입이 생기기 시작했다.

“그때 파트너는 부업으로 하고 있었어요. 월 300만원 정도 되자 제가 그랬죠. 월 천만원 벌 수 있는 회사 만났으니 이제 전업하자고.”

심혜경 크라운마스터는 8남매 중 6째다. 어려서부터 온 식구들이 같이

살면서 부드러우면서도 인내심 많은 성격이 됐다. 대가족이 같이 살다 보니 어릴 때는 일을 많이 해야 하는 것이 불만이었지만 지금은 오히려 감사해 한다. 애틀미 사업도 많은 사람과 함께 해야 한다. 부드럽고 인내심 강한 성격이 큰 도움이 됐던 것이다. “섬기는 것이 안 되면 애틀미 사업을 못해요. 전 다행히도 어려서부터 몸에 밴 것이죠.” 멀리 가면 함께 가라고 했다. 파트너와 함께 한발 한발 나가면 누구나 성공할 수 있는 사업이 애틀미다. 그렇게 심혜경 크라운마스터는 애틀미를 시작한 지 39개월 만에 연봉 2억이라는 목표를 초과 달성했다. “애틀미는 정말 노력한 것 이상 보상해줘요. 애틀미를 만나 우리 가족은 너무 많이 행복해졌고, 삶도 너무 많이 바뀌었어요. 앞으로도 즐겁게 애틀미 사업을 계속 하고 있을 거예요.”

별자 사랑하자 섬기자

심혜경 크라운마스터가 말하는 애틀미의 비전은 자신 같은 평범한 사람들이 성공한다는 것이다. 이미 심혜경 크라운마스터는 스스로 성공한 것이라고 자평한다. “60이 다 돼서 시작해 이만큼 성공할 수 있는 사업이 어디 있을까요?”

스스로 돈을 좋아한다고 말하는 심혜경 크라운마스터의 좌우명은 ‘별자, 사랑하자, 섬기자’다. 그 가운데 ‘별자’는 이뤘고 ‘사랑하자’는 가족과 파트너를 통해 실천하고 있다. 남은 것은 ‘섬기자’다. “균형잡힌 삶 가운데 공헌은 아직 못하고 있어요. 개인적으로 우선 10명 정도 후원하려고 해요.”



Crown Master

16번의 실패, 그리고 만난 애터미

크라운마스터
김영락

산전수전 공중전까지 다 겪은, 그야말로 네트워크마케팅의 베테랑이라고 말할 수 있는 김영락 크라운마스터. 그녀가 애터미를 만나기 전까지 거쳐 온 네트워크마케팅 회사는 자그마치 16개나 되었다. “초등학교 밖에 못나올 만큼 너무 가난하게 자랐어요. 그래서 부자가 되고 싶었는데, 제가 아는 방법은 네트워크마케팅 밖에 없었어요.” 그런데 너무 순진했다. 처음 네트워크마케팅을 접했을 때 들은 연금성 소득이니 경제적 자유, 시간의 자유를 누리게 해 주겠다는 말을 그대로 믿었다. 그리고 이 믿음은 수많은 네트워크마케팅 회사들을 거치며 실패를 거듭했음에도 불구하고 애터미를 만나 성공한 지금까지 계속 됐다. 그 믿음이 없었다면 아마도 애터미를 만나지 못했을지도 모른다. “그래서 항상 좋은 네트워크마케팅 회사를 만나면 가입할 준비를 하고 다녔어요. 어딘가에는 있고 언젠가는 만날 거라고 생각했어요.”

진짜 10억을 지게차로 떠 준대요?

그게 애터미였다. 16번의 실패 끝에 17번째로 만난 애터미가 바로 김영락 크라운마스터가 그렇게도 찾아다니던 좋은 네트워크마케팅 회사인 것이다. 김영락 크라운마스터에게 애터미를 소개한 사람은, 김영락 크라운마스터와 함께 네트워크마케팅을 하면서 실패의 쓰라림을 같이 맛봤던 김연숙 임페리얼마스터였다. “몇 번을 같이 실패를 하곤 갑자기 한 동안 연락이 안됐어요. 그러다가 만나 밥을 먹으며 헤모힘

애터미를 한마디로 표현하면 블루오션이다.

ATOMY SUCCESS KEYWORD

- 01 튼튼한 회사
- 02 좋고 싼 제품
- 03 꿈을 관철할 수 있는 의지

애터미를 통해 이루고 싶은 것

아이들과 함께 사업하며 같이 사는 것



한포를 내밀었어요.” 그 헤모힘을 먹고 나서 김영락 크라운마스터가 한 말은 ‘어디예요?’라는 한마디였다. 헤모힘 먹고 나서 첫 느낌은 알약이나 캡슐이 아니라 액상이라 먹기 편하다는 것이었다. 그 길로 센터에 갔다. 이덕우 임페리얼마스터가 홀로 센터를 지키고 있었다. “뭐하세요?” 하고 물었다. “응, 화장품 장사 시작했어.” 그러고는 뉴스 동영상을 보여 줬다. “그 영상을 보면서 가슴이 뛰기 시작했어요. ‘이렇게 확실한 자료라면 되겠다’는 생각에요.” 그렇게 확실한 자료는 애터미에서 처음 본 것이다. ‘아 말을 잘 못하는 나라도 저 동영상만 보여주면 되겠네.’ 그렇게 생각한 김영락 크라운마스터는 마음이 급해졌다.

“얼마예요?”

“뭐가?”

“진입비요”

“그런 거 없는데”

그러고는 이덕우 임페리얼마스터가 보상플랜을 설명하기 시작했다. 뭔 소린지 알아듣지 못했지만 마지막 한마디에 귀가 번쩍 뜨였다. “10억을 지게차에 떠 준다고요? 진짜 지게차로 떠 준대요?”

반드시 성공할 거야

지금 생각하면 김영락 크라운마스터와 애터미와의 사연이 드라마틱하기도 하고 재미있지만 그 당시엔 되는 거야 마는 거야 불안했을 법도 하다. 그러나 정작 순진한 김영락 크라운마스터는 별 걱정 없었다. “안 되고 있다는 생각은 안했어요. 언젠가는 될 거라고 생각했죠. 회장님

을 믿었고, 제품을 믿었어요.” 그때까지 경험했던 네트워크마케팅에 비하면 애터미는 땅 짚고 헤엄치거나 마찬가지로였다. 제품 확실하고, 진입비 없고, 경영진에 대한 신뢰까지. 안하면 후회할 것이라는 생각이 든 것이다. 그러나 솔한 실패를 보아 왔던 주변은 냉담했다. 세 딸마저 애터미 화장품을 써보라고 하면 어디서 그런 것들만 들고 온다며 면박을 주곤 했다. 그때 마다 김영락 크라운마스터는 속으로 다짐했다. ‘반드시 성공할 거야, 그래서 너희들에게 보여 줄 거야’ 그렇게 3년을 뛰어 오토판매사를 달성했다.

왜 애터미인가?

“제품이 좋고 싸니까요. 사람들이 알면 애터미에 몰려들게 될 것이라는 생각이 점점 커져요.” 김영락 크라운마스터의 생각은 단순하다. 좋고 싼 제품에 온라인 유통망, 계속해서 가성비 높은 생필품을 출시하는데 어떻게 안 될 수 있는가? 애터미는 어마어마한 회사가 될 것이라는 확신이 갈수록 강해진다는 것이다. 김영락 크라운마스터가 말하는 애터미에서의 성공 비결 또한 간단하다. 스폰서와 파트너가 함께 제심 협력 하면 된다. 그 자신, 말도 잘 못하고 보상플랜을 제대로 설명하기도 벅차지만 강의 잘하는 파트너가 하면 된다고 생각한다. 본인은 본인이 잘 하는 것에 집중하면 된다. 김영락 크라운마스터가 지금의 성공을 거머쥌 수 있었던 노하우다.

“이젠 아이들 부족한 것 채워주고, 부모님에게 생활비 드릴 수 있게 됐어요. 애터미를 만나지 못했으면 내 삶이 얼마나 꼬질꼬질했을까요? 애터미가 제겐 천국인 셈이죠.”



Crown Master

휘게, Hygge 내가 애터미를 하는 이유

크라운마스터
주진완

잘 나가는 은행 중역에서 애터미 사업자로, 주진완 크라운마스터의 변신은 이유가 있다. “보통 사람이 직장생활을 하면서 연봉 10억이 넘는 하늘의 별따기잖아요. 더군다나 정년퇴직 이후에도 그 소득이 유지되기란 불가능하죠.” 입사동기 가운데 가장 빠르게 승진가도를 달렸지만 부자가 되겠다는 꿈을 이루기에는 부족했다. 부자가 되겠다는 꿈, 그 꿈을 이루기 위해 과감한 변신을 시도했고 꿈을 이룰 수 있었다.

꿈을 위해서라면 자신을 바꿀 수 있어야

은행을 그만두고 애터미를 시작하는 것, 쉽지는 않았다. “애터미 얘기를 하면 자기랑은 안 맞는다는 사람이 있는데 아마 나보다 더 애터미에 안 맞는 사람은 드물 거예요.” 스스로 생각하기에 영업은 썩빤이었다. 강의는 도무지 자신이 서질 않았다. 게다가 여러 사람과 어울리기보다는 혼자 있는 것이 좋은 내성적인 사람이다. 그나마 자신 있는 것은 열심히 하는 것 하나였다. 은행에 재직하던 시절에도 그러했고 잠시 개인 사업을 하던 때도 그랬다.

열심히는 할 수 있다는 것 하나로 애터미를 시작했고 결국 성공했다. 꿈을 이룰 수 있다는 확신이

있었기 때문이다. “힘들다고 느껴지지 않았어요. 썩빤방에서 선잠을 자면서도 꿈을 향해 가는 과정이라는 생각에 오히려 설레었죠.” 꿈을 좇아 전력투구 하는 것은 주진완 크라운마스터에게 그 자체로 즐거움이었고 행복이었다. 세상에 나랑 맞지 않는 일은 없다. 하기 싫은 것이고 절실하지 않은 것일 뿐이다. 꿈이 있다면, 그 꿈을 위해 필요하다면 자신을 바꿀 수 있다. 애터미를 열심히 하는 만큼 꿈이 가까워진다는 것을 확신하고 있기에 안 맞는 것을 맞추고 힘든 것을 즐길 수 있었다. “힘든 과정이야 당연히 있었겠지요. 생판 안하던 일을 하는 건데, 하지만 기억은 나지 않네요.(웃음)”

불가능해 보이는 일도 하다 보면 된다

주진완 크라운마스터는 인생 최고의 순간은 애터미를 만났을 때라고 주저 없이 말한다. “기회를 잡았다는 그 느낌이랄까 할까요. 애터미가 성장하면서 나도 성장할 것이라는 확신이 들었어요.” 그래서인지 애터미를 하다가 떠나는 사람을 보면 안타까운 마음이 앞선다. 자신이 바라고 원하는 것을 얻는데 거저 얻을 수야 없지 않겠는가. 지금 불편하고 어려운 것이 그 대가라고 생각하면 얼마든지 참고 버틸 수 있지 않을까.

지금은 100세 시대라고들 말한다. 시간이 갈수록 100세의 절반을 조금 넘긴 나이에 은퇴하는 지금의 모습은 사라질 것이다. 일이란 무엇인가에 대한 근본적인 고민이 필요할 때다. 직업에 대한 개념이 바뀌어야 하는 것이다. 네트워크마케팅은 그에 대한 멋진 대안이 될 수 있다. “애터미는 도구일 뿐이죠. 노력만으로도 누구나 성공할 수 있는 기

애터미를 한마디로 표현하면
내가 가장 빛나는 순간,
화양연화(花樣年華)

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 절실함
- 02 몰입하기
- 03 즐기기

애터미를 통해 이루고 싶은 것

안정되고 조용하고
평온한 삶



회를 주는 도구요, 100세 시대엔 꼭 필요한 도구입니다.” 채근담에 보면 쉬워 보이는 일도 해보면 어렵고 불가능해 보이는 일도 하다 보면 된다는 말이 있다. 애터미가 그렇다. 쉬워 보이지만 쉽지 않고 안 될 것 같지만 하다 보면 된다. “흔들리지 않고 피는 꽃이 어디 있겠어요? 나만 힘든 것이 아니라 다 힘들지만 떠나는 사람만 못 버틴 거죠.” 주진완 크라운마스터는 애터미를 지금 만났다고 해도 망설이지 않고 시작할 것이라 말한다.

내게 애터미가 와 줘 다행

사람들은 어떻게 하면 행복할 수 있을까를 늘 고민한다. 아이러니컬한 것은 행복해지기 위해 고민하지만 정작 행복이 무엇인지는 모르고 있는 경우가 많다는 것이다. 알고 보면 행복은 멀리 있는 것도 숨어있는 것도 아니다. 자신이 하는 일을 즐기고 가족이나 친구와 함께 또는 혼자서 보내는 소박하고 여유로운 시간을 즐길 수 있으면 그게 바로 행복이다. 주진완 크라운마스터가 그렇다. 애터미를 즐기고, 좋아하는 사람들과 시간을 보내고 주변 사람들을 도와주며 일상 속의 소소한 여유를 즐긴다. “은행 다닐 때 비하면 몸은 훨씬 더 바빠졌어요. 하지만 마음은 한결 여유롭네요. 내가 바라는 삶이 '휘게 라이프(Hygge Life)' 거든요. 애터미가 나에게 준 것이죠.”

주진완 크라운마스터는 자신에게 애터미는 곧 화양연화(花樣年華)라고 말한다. 가장 행복하고 평온하고 안전하고 빛나는 순간이 애터미와 함께하는 시간이기 때문이다. “내게 애터미가 와 준 것이 참 다행스럽고 감사하고 나의 행운이라 생각해요.”



Crown Master

작은 성공들이 모여 큰 성공을 만든다

크라운마스터
이혜정

세상엔 많은 사람들이 존재하고 저마다 사는 이유도 다양하다. 누군가는 나를 위해 누군가는 자녀를 위해 살고, 돈이나 명예를 위해 사는 사람도 있다. 이혜정 크라운마스터에겐 어머니가 삶의 목적이었고 성공의 이유였다.

막연했던 40대의 끝자락에 찾아온 애터미

50세 지천명(知天命), 하늘의 뜻을 알았다는 뜻이지만 이혜정 크라운마스터는 50세가 다가오는 것이 두려웠다. 어렸을 적부터 유달리 강했던 책임감으로 누구보다 열심히 살았다고 자부했다. 하지만 금빛 미래는커녕 현실은 가스, 전기가 끊길 정도의 형편이었기 때문이다. 마음을 더욱 무겁게 한 건 그녀의 가난보다 어머니의 가난이었다.

20년 이상 의료기 사업을 하며 큰돈을 벌기도 했다. 의료기 사업이 사양길로 가고 있음을 알았지만 마흔 여섯의 나이에 다른 직업을 찾기란 어려운 일이었다. 탈출구가 없는 삶을 살고 있을 무렵 오빠인 이택우 임페리얼마스터가 애터미를 소개했다. 네트워크 마케팅 사업으로 여러 번 실패를 겪은 오빠였고 이혜정 크라운마스터 또한 잠시지만 네트워크마케팅 경험이 있었다. 혈육의 간청에도 그녀는 애터미 소비자에 머물러 있었다.

알고 하는 것과 모르고 하는 것의 차이

1년간 애터미 제품을 써보며 '이 제품은 팔리겠다'는 생각이 들었지만 바로 사업에 뛰어들진 않았다. 이혜정 크라운마스터가 중요하게 생각한 것은 세 가지였다. 첫째는 경쟁력 있는 제품, 둘째는 무분별한 가격 인상이 되지 않는 정책, 셋째는 오빠의 힘이나

애터미를 한마디로 표현하면

실천하는 사랑

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 오기
- 02 책임감
- 03 간절함

애터미를 통해 이루고 싶은 것

선한 영향력을 나누는 사람

스스로 시스템을 만들어야 성공할 수 있는 구조가 아니어야 한다는 것이었다. 이 검증을 위해 이혜정 크라운마스터는 4번의 세미나를 참석한 후에야 애터미 사업을 결심했다.

당장 제품을 판 돈으로 생활해야 했지만 이혜정 크라운마스터는 애터미 사업이 힘들지 않았다고 말한다. 늦은 속도 때문에 속상했지만 성공할 수 있다는 확신이 있었기 때문에 힘들지 않았다고.

“저는 애터미 사업이 될 거란 것을 알고 있었어요. 모르고 하는 일은 힘들지만 알고 하는 일은 그렇지 않잖아요.”

애터미는 집단의 성공이 가능한 곳

직선적인 성격은 애터미 사업에 약이 되기도 약이 되기도 했다. 사업의 속도를 높여줬지만 한편 사람들을 떠나게 한 것이다. 애터미 사업을 더 진행하며 깨달았다. 모두가 월 5천만원의 큰 성공을 거둬야 하는 것은 아니라는 것을.

“어느 날 보니 제 곁을 떠난 사람들이 보이더라고요. 왜 그때는 그들에게 맞는 조언을 해주지 못했나 싶어요.” 이혜정 크라운마스터들 파트너들은 유독 워킹맘들이 많다. 그들에겐 애터미 사업만큼이나 가족을 챙기는 것도 중요하다. 파트너들의 아픔을 천천히 들여다보니 날카로움이 없어지고 그녀도 더욱 좋은 사람으로 변해가고 있었다. 그녀는 요즘 워킹맘들에게 이렇게 말한다. “작은 성공도 성공이다. 작은 성공부터 시작하자. 월 300-500까지만 버티자”고.

이혜정 크라운마스터는 올바르게 성실하게 애터미 사업을 한다면 누구나 생활비 이상의 수입을 가져갈 수 있다고 생각한다. 후원 수당의 상한이 있는 애터미는 상위 사업자가 수당을 독식할 수 없는 구조의 보상 플랜을 가졌기 때문이다. 집단의 성공이 가능하다는 것이다. 처음엔 생활비 정도의 작은 성공으로 시작하지만 월 5000천만의 큰 성공도 언젠가는 가능하다는 것이다.

애터미를 만나지 못했더라면 죽지 못해 살고 있었을 거라고 말하는 이혜정 크라운마스터는 애터미는 막연한 사랑이 아니라 실천하는 사랑이라고 말한다. 그리고 이제 그 사랑을 많은 사람들과 나눠 선한 영향력을 끼치는 애터미 리더로, 사회의 한 구성원으로 남고 싶다고.





Crown Master

확고한 목표와 몰입으로 이룬 성공

크라운마스터
김광열

성공한 삶을 꿈꿨다. 성공한 삶을 살아도 봤다. 작은 성공에 도취했고 성공은 오래가지 못했다. 그때 애터미를 만났다. 하루 300명을 목표로 애터미를 알렸다. 그 결과로 열린 성공의 길로 달렸고 지금은 그 성공의 길을 안내하고 있다. 실패자로 낙인찍힐 뻔한 삶에서 어엿한 성공자로 거듭난 독심의 소유자, 김광열 크라운마스터다.

앞만 보고 달린 10개월

평생 자가 소유를 못해보고 생을 마감하신 아버지와 젊은 나이에 사업으로 큰 성공을 거둔 지인을 보며 성공을 꿈꿨다. 원양어선을 타서 마련한 목돈으로 중장비 임대 사업을 시작했다. 건설업 붐이 일었고 직원들 몇 명을 거느리며 '성공한 사업가'가 되었다. 영원할 것만 같았던 성공은 IMF라는 국가부도 사태에 맥없이 무너졌다. 중장비 수리업, 대리운전 사업까지 연이어 손댔지만 결과는 처참했다.

어떻게든 살아야 했기에 포크레인 기사를 하며 근근이 살아가고 있을 때 애터미를 만났다. 유통과 통신 다단계를 경험했던 김광열 크라운마스터는 바로 애터미의 비전을 보았다. 일단 제품 경쟁력이 있었다. 다단계라는 유통방식을 떠나서 재구매가 일어날 수

있는 제품이었다. 박한길 회장의 경영철학도 한몫했다.

월 보증금 300만원에 월세 30만원짜리 집에 살던 김광열 크라운마스터는 10개월 동안 월세를 보증금에서 차감해달라고 하고 애터미 사업을 시작했다. 단기간에 결과를 만들어내야만 했다. 하루 300명을 목표로 애터미를 알렸다. 열흘간 지속하니 30명의 소비자가 나왔고 그 소비자는 다른 소비자를 만들었다. 사업자도 나오기 시작했다. 단기간에 폭발적으로 몰입한 결과 성공의 문이 열렸다.

성공을 위한 대가 지불도 필요해

김광열 크라운마스터는 '이제껏 해본 사업 중 가장 쉬운 사업이 애터미'라고 말한다. 가장 적은 에너지와 열정으로 성공을 이뤄냈다는 것이다. "모든 걸 쏟아 부어도 이루기 어려운 것이 성공입니다. 하지만 애터미의 사업 성공 확률은 매우 높다고 생각합니다. 절대품질 절대가격의 제품이 있고 본사가 주관하는 성공시스템인 세미나가 있기 때문입니다."

성공 확률이 높은 애터미지만 성공을 위해 반드시 필요한 것이 있다. 성공에 대한 확고한 목표다. 목표가 확고하지 않다면 방향성을 잃을 수 있다. 시간을 투자하고 소비자 그룹도 만들어야 한다. 간절함 또한 필요하다. 간절함의 크기가 성공을 결정짓기 때문이다.

전기와 가스마저 끊겼을 무렵 김광열 크라운마스터도 '한 두 달만이라도 포크레인 일을 다시해서 당장의 생활비를 충당해야 하나' 하는 고민을 했다. 하지만 필사즉생(必死即生)의 각오로 시작한 애터미 사업이기에 두 배 세 배로 열심히 뛰었다. 그리고 마침내 10개월 만에 샤론로즈마스터를 달성했다. 김광열 크라운마스터는 그 때를 애터미 최고의 순간으로 기억한다.

차원을 초월하는 리더가 될 것

김광열 크라운마스터는 파트너들 앞에서 좀처럼 웃지 않는다. 늘 전쟁터에 나가는 기분으로 세미나에 나가고 파트너들과 상담한다. 성공에 안주하는 순간 조직의 아픈 곳을 보지 못한다고 생각하기 때문이다. "리더가 긴장을 푸는 순간 조직은 성장점을 잃어버립니다. 파트너 중 누군가는 고통 속에 있을지도 모르기 때문에 긴장을 놓으면 안 된다고 생각합니다."

또한 '태도가 전부다'라는 말처럼 리더로서 소양을 갖추기 위해 노력한다. 기본적인 자세가 되어 있지 않으면 조직이 커질 수 없음을 알고 있기 때문이다. "무엇보다 중요한 것은 차원을 초월해야 한다는 것입니다. 조직을 이끄는 리더는 현상만 바라보지 않고 차원을 초월해야만 합니다. 그래야 앞서갈 수 있으니까요."

※2019년 4월부터 임페리얼마스터로 승급※

애터미를 한마디로 표현하면
꿈이자 인생이자 친구

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 확고한 목표
- 02 몰입
- 03 효율적인 시간 활용

애터미를 통해 이루고 싶은 것

사업적으로는 파트너의 성공
개인적으로는 더 많은 파트너의 성공을 돕고 생각할 계획





Crown Master

애틀미로 알게 된 나의 진짜 가치

크라운마스터
김성심

꿈을 이루기 위해선 그 꿈을 향한 간절한 마음이 무엇보다 중요하다. 애틀미를 만나 꿈꾸는 삶을 살고 있는 김성심 크라운마스터가 생각하는 성공의 필수 요건이 바로 간절함이다. 여왕 같이 살고 싶었던 오랜 꿈을 이룬 그녀의 성공 스토리엔 어떤 특별함이 있을까.

여왕처럼 살고 싶다는 꿈

가부장적인 부모님은 그녀에게 초등교육까지만 허락했다. 초등학교 졸업 후 할 수 있는 일이 얼마나 됐겠냐마는 김성심 크라운마스터는 누구 못지않게 열심히 살았다. 지금은 아니지만 적어도 50대 이후에는 여왕 같은 삶을 살고 싶었기 때문이다. 30대 초반부터 가장 역할을 해야 했던 그녀는 노래방을 운영하여 꿈을 키워나갔지만 그 꿈은 요원하게만 느껴졌다.

애틀미를 알게 된 것은 그 꿈을 체념해야 한다는 것을 받아들이고 있을 무렵이었다. 어느 날 김성심 크라운마스터를 찾아온 지인은 애틀미 화장품 하나를 건넸다. 한국원자력연구원이 만든 화장품인데 저렴하기까지 하니 안 쓸 이유가 없었다. 결과는 대만족이었다. 품질에 대해 만족한 후에는 자연스럽게 세미나에 참석하게 되었다. 박한길 회장의 강의를 들은 김성심 크라운마스터는 흥분을 감출 수 없었다. 그동안 꿈꿔왔던 여왕 같은 삶을 누릴 수 있을 것 같다는 생각이 들었기 때문이다. 그리고 바로



애틀미를 한마디로 표현하면 꿈꾸는 사람이 꿈을 이룰 수 있게 도와주는 도구

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 꿈을 이루겠다는 간절함
- 02 목표를 정확히 하는 인생시나리오
- 03 애틀미 사업의 절대 무기 제품

애틀미를 통해 이루고 싶은 것 가치있는 삶을 사는 사람이 되는 것

애틀미 사업을 결단했다.

목표 달성을 가능하게 해준 인생시나리오

애틀미 사업을 결심한 김성심 크라운마스터는 인생시나리오부터 작성했다. 꿈을 명확히 해야 꿈을 이룰 수 있다고 생각했기 때문이다. “원대한 꿈을 꿔다고 생각했는데 막상 인생시나리오를 그리고 나니 세상 작은 저의 수레바퀴가 눈에 들어왔어요. 효도도 이만큼만, 돈도 이만큼만... 너무 작았기 때문에 제 인생 수레바퀴가 돌아가지 않았던 거죠.” 목표를 세운 김성심 크라운마스터는 간절함을 무기삼아 사업에 몰입했다. 자녀들에게만은 절대 이 가난을 대물림할 수 없었다. 애틀미를 하다가 죽어도 좋다는 생각마저 했을 정도였다. 매달 인생시나리오를 다시 쓰며 목표하는 꿈과 얼마만큼 가까워졌는지 확인했고 목표를 수정하길 반복했다. 나중에는 인생 시나리오 자체가 머릿속에 각인되어 어느 누가 뭐라 해도 흔들리지 않는 자신을 발견하기에 이르렀다. 간절함과 추진력으로 달린 그녀였지만 어려움이 없었던 것은 아니었다. 초등학교 졸업 학력으로 ‘파트너들에게 부족함이 있진 않을까’ 하는 마음이 늘 가슴 한편에 있었다. 그럴 때마다 박한길 회장은 김성심 크라운마스터를 다독이며 용기와 희망을 주었다. 그리고 그녀에게 다른 무엇과도 비교할 수 없는 절대품질 절대가격의 제품이 있었다. “싸고 좋은 물건은 누구에게나 이득이 되잖아요. 우선 저에게 판매했죠. 그리고 저만 쓰면 미안하니 지인들에게도 권했어요.” 김성심 크라운마

스터는 이 생각으로 만나는 사람마다 자신 있게 제품을 권했다. 소비자 그룹이 점점 늘어났고 애틀미의 비전을 본 사람들은 그녀의 파트너가 되었다.

상선약수(上善若水)와 같은 리더 꿈꿔

상선약수(上善若水, 최고의 선은 물과 같다). 어느덧 성공자로 우뚝 선 김성심 크라운마스터가 생각하는 리더의 모습이다. 물은 높은 곳에서 낮은 곳으로 흐르는 겸손함, 막히면 돌아가는 지혜, 구멍물까지 받아줄 수 있는 포용력, 어떤 그릇에도 담길 수 있는 융통성, 바위도 뚫을 수 있는 인내와 끈기, 장엄하게 떨어지는 폭포와도 같은 용기, 유유히 흘러 바다를 이루는 대의를 가지고 있다. 그런 자세로 파트너들은 포용하고 애틀미 사업을 진행하는 것, 이것이 김성심 크라운마스터가 생각하는 리더의 모습이다.

김성심 크라운마스터는 최근 충남 공주에 600평 땅을 매입했다. 그림 같은 집을 짓고 여왕처럼 살기 위함이 아니다. 파트너들을 위해서다. 애틀미의 비전을 찾아 해외에서 온 사람들이 마음 놓고 쉬 수 있는 곳, 아직 성공 못한 파트너들을 위한 소통의 장소로 활용한다는 계획이다. “그동안 저의 참된 가치를 모르고 살았던 것 같아요. 애틀미를 만나 숨겨진 제 안의 저를 발견했습니다. 이제는 성공을 꿈꾸던 사람, 성공한 사람이 아닌 존경받는 리더로서의 삶을 살아볼까 합니다.”



Crown Master

제주도를 넘어 전국으로 전국을 넘어 글로벌로

크라운마스터
김지연

‘정확한 비전을 봤다면 절대적인 시간을 투자하라’ 김지연 크라운마스터가 생각하는 성공의 비결이다. 김지연 크라운마스터는 제주도라는 지역적 한계에도 불구하고 성공자의 자리에 오른 애터미의 신화다.

공무원인 남편을 만나 경제적인 어려움을 겪진 않았지만 여유로운 삶을 늘 꿈꿨다. 꿈은 김지연 크라운마스터를 움직이게 했다. 학습지 교사로 시작하여 지국장을 거쳐 상무로까지 승진하며 월 1000만원의 수입을 올렸다. 하지만 제주도라는 지역적 한계와 이탈하는 회원수 증가로 수입은 점점 줄어들기 시작했다. 사직 후 과외를 하며 월 700만원씩 수입을 유지했지만 시간에 매인 신세가 됐다. 큰 수술 후에도 아픈 몸을 이끌고 수업을 해야 했다. 결혼 전 운영했던 토탈 매장의 경험을 살려 옷 가게를 시작했지만 해를 거듭할수록 힘들어졌다.

가게 운영을 접고 평범한 가정주부로 돌아가야겠다고 생각했을 쯤 가게 손님이 생일 100(애터미 스킨케어 시스템 더 페이스 초기 모델)을 전달했다. 60만원짜리 기초 화장품 세트를 썼던 김지연 크라운마스터는 1/4도 안 되는 가격과 품질에 메리트를 느꼈다. 그 후 참석한 세미나에서 방문판매의 한계를 넘어선 애터미의 비전을 보았다. “제주도를 넘어 전국으로 아니 전 세계로 뻗어나갈 수 있겠다는 생각이 들었어요.”

제주도를 벗어나 전국으로

애터미의 비전을 확인한 김지연 크라운마스터는 곧장 애터미 사업을 결심했다. 마케팅플랜을 분석했을 때 오토판매사까지는 소비자 멤버십으로 가능하고 직급이 높아진 후에는 조직관리를 하면 된다고 생각했다. 자신 있었다. 경쟁력 있는 제품이 있었고 방문판매를 하면서 조직을 관리하고 영업소를 늘렸던 경험이 있었기 때문이었다.

제주도를 벗어나 사업을 할 수 있었던 것은 분명한 기회였지만 쉽게 잡을 수 있는 기회는 아니었다. 제주도와 육지를 수없이 오고 가며 지역적 한계를 벗어났지만 체력적 한계에 부딪혔다. 불도 들어오지 않고 허리조차 펴 수 없었던 센터 다락방에서 숙식하는 날이 허다했다. 그때마다 김지연 크라운마스터는 애터미로 성공하겠다는 목표를 떠올렸다. 또한 많은 가족들의 우려와 반대에도 불구하고 화장품 네트워크 사업 경험이 있는 동서는 애터미의 비전을 보고 조용히 그녀를 응원했다. “5년 안에 로열마스터가 돼서 가족들과 승급여행을 갈 것이라고 선언했었어요. 가족들은 믿지 않았지만 실제로 5년 만에 로열마스터로 승급했죠. 가족들도 그때부터 저를 신뢰해줬습니다. 가장 가까운 가족에게 믿음을 얻었던 2014년 가을 로열마스터 승급 여행은 잊지 못할 것 같아요.”

애터미는 불확실한 시대의 탁월한 선택지

“리더는 사업자이기도 하지만 회사를 이끌어가는 사람이라고 생각해요. 사업자의 입장도 대변해야 하지만 회장님, 임직원들과 함께 방향을 공유하고 회사의 입장에서 생각해볼 필요도 있습니다.” 김지연 크라운마스터가 생각하는 리더의 역할이다. ‘신사숙녀가 되라’라는 말에도 깊이 공감한다. 애터미 사업을 하지 않는 사람이 보더라도 존경받는 사람이 되기 위한 길이기 때문이다.

“백년 기업 애터미, 저는 충분히 가능하다고 생각합니다. 절대품질 절대가격의 제품이 있고 글로벌 시장에 걸맞는 GSGS 전략을 실천하고 있는 기업이기 때문입니다. 이 시대는 날이 갈수록 불확실해지고 있어요. 애터미는 불확실한 미래를 위한 탁월한 선택지라고 생각합니다.”



애터미를
한마디로 표현하면
이 시대의 희망

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

01 시스템
02 제심함력
03 제품

애터미를 통해
이루고 싶은 것
나누는 삶을
실천하는 것과
복음 사역



Crown Master

존버정신과 성공시스템으로 이룬 애터미 성공 드라마

크라운마스터
김연홍

“비전이요? 전 저 자체가 비전이라고 생각해요. 아무도 제가 성공할 수 있을 거라고 생각하지 못했습니다. 한때는 제 자신조차 그렇게 생각했죠. 존버정신과 애터미 성공시스템이 아니었다면 저는 이 자리에 없었을 거예요.”

고단한 삶을 벗어날 수 없었던 지난날

농사일을 하는 집에 맏딸로 태어났다. 친할머니는 맏손녀에게 농사일을 거들게 했다. 학교에 다녀오면 농사일을 거드느라 바빴다. 그래도 중학교는 갈 수 있을 거라고 생각했다. 하지만 배움은 거기서 끝이 났다.

“또래들이 등학교 하는 모습을 보면 부끄러움과 부러운 마음이 동시에 들었어요. 이대로 있다가는 평생 농사만 지을 것 같았습니다. 16살에 서울로 올라가 미싱 공장 생활을 시작했어요.”

스무살 고단한 삶의 도피처로 결혼을 택했지만 더 힘들기만 했다. 페인트 일을 하는 남편은 수입이 불규칙했고 다시 미싱을 잡을 수밖에 없었다.

근근이 삶을 이어가고 있을 때 더 큰 불행이 찾아왔다. 남편의 갑작스런 암 선고. 원자력병원에서 항암치료를 받던 중 남편은 세상을 떠났다. 김연홍 크라운마스터는 겨우 서른일곱이었다.

제품 전달과 세미나 초대에 올인하다

미싱일을 비롯해서 닥치는 대로 일을 하며 두 아이를 키웠다. 당장의 생활비만 충당했을 뿐 모아둔 돈 하나도 없이 이렇게 살다간 재앙이 되겠다는 생각은 했지만 뚜렷한 대안은 없었다. 식당 일을 하고 있을 때였다. 고단한 하루를 마감하고 잠을 잘 때면 늘 따르던 근육 경직에 잠을 설치기 일쑤였고 아침에 일어나는 것도 점점 힘들어졌다. 건강기능식품이라도 먹어야겠다고 생각할 즈음 뉴스 동영상과 함께 해모함을 전달받았다. 남편이 원자력병원에서 치료를 받았던 터라 신뢰가 갔다. 몇 번의 거절 끝에 찾아가던 세미나에서 박한길 회장의 강의를 듣고 가슴 속 울림을 느낀 김연홍 크라운마스터는 ‘여한이 없는 삶을 살아야겠다’는 생각으로 사업을 결심한다.

하지만 큰 걸림돌이 있었다. 제품은 전달했지만 애터미 사업에 대해서는 제대로 설명하지 못할 정도로 언변이 없었다. 센터를 새롭게 찾는 사람들을 보면 반갑게 인사하고 밥 한 끼 사주는 것까지가 김연홍 크라운마스터가 할 수 있는 일이었다.

“지금도 앞에 나서서 말하는 걸 힘들어하는 편이지만 그때는 정말 한마디도 잘 못했어요. 내가 믿을 것은 제품과 성공시스템 밖에 없다고 생각했죠. 제품 전달과 세미나는 초대할 수 있으니 그거까지만 하자는 생각으로 사람들을 초대했습니다.”

성공의 날개를 달게 한 대만법인 오픈

본사에서 대신 해주는 사업 설명으로 사업은 지속할 수 있었지만 더 나아지진 않았다. 그만 둘까 라는 생각도 여러 번 들었지만 자존심이 허락하지 않았다.

“초등학교 졸업에 모아둔 돈도 없고 남편마저 없었어요. 이렇게 물러나면 더 이상 갈 곳이 없다고 생각했습니다. 지금까지 하던 대로 정직하게 하자. 무한 확장되는 애터미의 가능성을 알기에 참고 인내하다 보면 언젠가 될 거라고 생각했습니다.”

긴 기다림의 끝에 2014년 1월 대만 법인이 오픈했다. 통역사를 동반하여 대만 시장 개척을 했던 김연홍 크라운마스터, 그녀의 사업에도 날개가 달리기 시작한 것이다. “그때 생각했죠. 애터미라는 선택이 틀리지 않았구나. 글로벌이라는 비전이 이런 것이구나. 참고 인내하니 언젠가는 되는구나.”

성공의 증거로 거듭나다

많은 이들이 부러워하는 성공자가 된 지금도 김연홍 크라운마스터는 별반 달라진 것이 없다. 앞에서 나서서 애터미 사업의 비전을 이야기하는 것은 여전히 어렵다. 하지만 지금은 애터미 비전을 얘기할 때마다 꼭 하는 말이 생겼다. “나를 보라. 나 같은 사람도 성공했다. 사업을 하다가 1%라도 포기하고 싶은 마음이 들거든 99%의 성공 가능성을 봐라. 내가 그 증거다.”

애터미를 한마디로 표현하면 삶의 변화를 가져다주는 마법

ATOMY SUCCESS KEYWORD

- 01 존버정신
- 02 본사 주관의 세미나

애터미를 통해 이루고 싶은 것 겸손한 리더로 많은 사람들을 성공으로 이끌고 싶다





Crown Master

애틀미는 미래지향적인 사업

크라운마스터
노정구 & 윤은주

“사실 크라운마스터가 됐다지만 제 삶이 변하지는 않았어요. 애틀미 하기 전에도 제법 잘 살고 있었거든요.” 노정구 크라운마스터는 애틀미 사업을 하면서 생활수준이 달라진 것은 없다고 말했다. 소위 잘 나가는 부동산 사업자였던 그가, 애틀미를 통해 경제적으로 더 나아질 것을 기대하지 않는 그가 왜 애틀미를 하고 있을까? 노정구 크라운마스터는 이에 대해 한마디로 말한다. “누군가를 돕는 맛이 쏠쏠해요(웃음). 이 맛을 모르면 애틀미를 한다고 할 수 없어요.”

사람은 자기에게 이익이 되지 않으면 곁에 남지 않는다. 누군가를 내 곁에 머물게 하려면 내가 손해 볼 수 있어야 한다. 다만 물질뿐만 아니라 감정도 마찬가지다. 노정구 크라운마스터는 애틀미를 하면서 많은 것을 배웠다고 한다. 그 중 하나가 내 잣대가 아니라 그 사람 입장에서 볼 수 있는 안목이다. “역지사지(易地思之)라는 말, 애틀미에서 제대로 배운 셈이죠. 사람은 다 달라요. 나와 다르죠. 그러나 그게 틀린 것은 아니라는 겁니다.” 다름을 이해하고 나니 사람을 대하는데 여유가 생겼다. 그전에는 내가 하라는 대로 하지 않는다고 화를 내고는 했지만 지금은 이해하려는 생각이 먼저다.

네트워크마케팅, 획기적이지만 이론일 뿐이라고 생각

노정구 크라운마스터는 자신의 삶 자체가 애틀미를 만나기 위한 것이라고 말한다. 오래 전, 할인마트를 국내에 도입하기 위해 시장조사차 미국에 갔다가 처음 네트워크마케팅을 접했다. “A사의 마케팅을 처음 들었을 때, 획기적이라고 생각했지요. 나중에 그 회사가 한국에 들어왔을 때 사업을 했었지요.” 좋은 제품 싸게 쓰면서 이웃에 알려 소비자군단을 만들어 가는 일, 그야말로 네트워크마케팅의 원칙이다. 그러나 좋은 제품인 것은 맞는데

누구나 부담 없이 쓰기에는 가격이 맞지 않았다. 비싼 제품을 쓰라고, 쓰다 보면 부자 된다는 말을 하기는 쉽지 않았다. 결국 네트워크마케팅의 원칙은 이론에 불과하다고 생각했다.

한참의 시간이 지나서, 부동산 사업과 호텔 운영으로 여유 있는 삶을 살고 있을 때, 호텔에 관광객을 실어 나르는 관광버스 기사분이 애틀미 화장품을 선물했다. 아내에게 주었지만 소위 명품 화장품을 쓰던 아내는 쳐다보지도 않았다. “그래도 선물인데 써보긴 해야 하지 않겠냐고 말했죠. 그랬더니 팔에 조금 바르는 거예요.” 차마 얼굴에는 못 발랐다고 했다. 그랬는데 느낌이 좋다고 한다. 그리고는 얼마짜리냐고 물었다. 노정구 크라운마스터가 십몇만원이라고 하니 아내는 한 세트에 100만원이면 생각보다 싸다고 했다. 노정구 크라운마스터가 정정했다. “한 세트에 십몇만원이래.”

아내가 먼저 알아 봐

아내가 먼저 애틀미를 알아 봤다. 평생 돈벌이와는 상관없던 아내가 겁도 없이 이거 한번 팔아봐야겠다고 나서는 것이었다. 아내의 채근에 노정구 크라운마스터는 세미나에 참석했다. “그러잖아도 부동산이나 호텔 사업의 경쟁자도 많아지고 투자 효율도 떨어지고 있어 접을까 생각하고 있었어요. 강의를 듣고는 애틀미에서 계속 좋고 싼 제품이 나올 것 같았고 그러면 소비자군단을 구축하는 일이 가능하겠다는 생각이 들은 거죠.” 그렇게 애틀미를 시작하게 됐다. 첫 달, 후원수당은 고작 7만원이었다. 당시 노정구 크라운마스터에게는 하루 용돈이나 됐을까.

노정구 크라운마스터의 성격은 한마디로 ‘돌격 앞으로’였다. 부동산 사업의 미래는 불투명했다. 그러나 애틀미는 미래지향적인 사업이다. 7만원을 시작으로 미래를 만들어 가는 사업을 시작한 것이다. 그 생각으로 노정구 크라운마스터는 애틀미 사업에 전력을 쏟았다. “왜? 도대체 왜 애틀미에 꽃혔을까? 그때 전 애틀미를 네트워크마케팅의 혁명으로 본 거예요.” 결과론이지만 노정구 크라운마스터의 눈은 정확했다. 지금의 노정구 크라운마스터는 처음의 1000배에 가까운 수입, 그것도 안정적으로 들어오는 소득을 받고 있으니 말이다. “사실 오기도 있었지요. 친구들이 다 ‘너 미쳤구나’ 했거든요. 그러니 애틀미에서 더 크게 성공해 자존심을 회복해야죠(웃음).”

임페리얼마스터, 그 이상을 본다

노정구 크라운마스터의 목표는 임페리얼마스터가 아니다. 임페리얼마스터를 넘어 애틀미가 전 세계 모든 사람에게 인정받는 것이다. 소비자는 행동으로 말한다. 품질 대비 가격이 비싸도 인정으로 한 두 번은 사줄 수 있다. 그리고는 끝이다. 소비자 스스로 다른 제품은 없는지 물어보고 다른 소비자를 소개해주는 기업이 되어야 한다. “애틀미가 그런 기업이에요, 소비자의 신뢰를 쌓는 것 말고 다른 것은 없어요. 애틀미가 많은 사람에게 인정받고 사회적으로 인정받는 기업이 되는 것이 저의 목표입니다.”

애틀미를 한마디로 표현하면 불가능을 가능하게 한 네트워크마케팅의 혁명

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 사람을 품을 수 있는 사랑
- 02 목표를 향해 달려가는 열정
- 03 다름에 대한 이해

애틀미를 통해 이루고 싶은 것
애틀미가 인정받는 것,
그것이 곧 나의 명예





Crown Master

선한 영향력을 끼치는 부부사업자를 꿈꾸다

크라운마스터
박미영 & 김창곤

“당신의 한마디에 힘을 얻었습니다.”
박미영&김창곤 크라운마스터는 성공자의 자리에 오른 지금도 은퇴를 생각하지 않는다. 어려움을 호소하는 파트너와의 상담으로 다시 힘을 얻을 이가 한 명이라도 있는 한 박미영&김창곤 크라운마스터는 애터미 사업을 쉬지 않을 것이다.

긍정의 여인 절대제품과 만나다
애터미 사업을 하기 전부터 긍정은 박미영 크라운마스터에게 큰 자산이었다. 신혼 때부터 전세 자금도 날리고 두 번의 자영업은 더 많은 빚을 지게 했지만 긍정의 힘으로 다시 일어섰다. 김창곤 크라운마스터는 그야말로 FM의 삶을 살았다. 박미영 크라운마스터의 거듭된 실패에도 교사라는 그의 직업은 늘 든든한 버팀목이 되어 줬다. 여러 고난을 겪으면서도 부부는 각자의 위치에서 열심히 살았다. 하지만 ‘성공’이란 두 글자는 요원하기만 했다. 그런 부부에게 더 큰 고난이 찾아왔다. 박미영 크라운마스터의 갑상선암 선고는 부부에게 절망을 안겨줬다. 오랜 긍정 훈련으로 절망을 희망으로 바꿔갈 무렵 같은 보험사에서 일하던 팀장(강정옥 로열마스터)님에게 애터미 헤모힘을 전달받게 된다. 헤모힘을 섭취한 후 나날이 회복되어 감을 느낀 박미영 크라운마스터는 2010년 5월 스스로 속리산 석세스아카데미에 참석한 후 애터미 사업을 결심했다. 해야겠다는 생각이 들면 즉시 시행하고야 마는 박미영 크라운마스터 특유의 행동력이 애터미 사업을 하면서 빛을 발하기 시작했다. 낮에는 수도 없이 많은 사람들을 만나 제품을 전달했고 애터미를 알렸다. “생필품은 어차피 쓰는 거잖아요. 그래서 판매하는 것은 어렵지 않았어요. 나중엔 판매를 했다가보다 자랑을 한 것 같아요. 사업을 하면서 제품의 애용자가 되니 자랑하지 않을 수가 없더라고요. 또 저 같은 애용자를 많이 만들다보니 성공이 눈앞에 다가왔죠. 제품은 애터미 성공의 가장 강력한 도구입니다.”



애터미를 한마디로 표현하면
균형잡힌 삶을 완성하게 해주는 도구

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 긍정
- 02 행동력
- 03 확고한 비전

애터미를 통해 이루고 싶은 것
선한 영향력을 끼치는 삶

부부 사업자를 위한 조언
따로 또 같이, 노선을 정하고 역할에 충실하라
애터미 사업을 먼저 시작한 박미영 크라운마스터와 반복되는 교사의 업무에 권태로움을 느낀 후 합류한 김창곤 크라운마스터. 그들은 서로 다른 위치에서 열심히 살았던 때보다 애터미 사업을 같이 하는 지금이 더 행복하다고 말한다. “공동 대화거리가 있다 보니 자연스럽게 공감대가 형성되고 그러면서 서로를 더 많이 이해하게 됐어요.” 부부 사업의 장점에 대한 김창곤 크라운마스터의 대답이다. 김창곤 크라운마스터는 긍정의 여인 박미영 크라운마스터를 보며 불안울 느낄 때가 많았다고 한다. 하지만 이제 그도 애터미의 무엇이 박미영 크라운마스터를 움직이게 하는지 알게 됐다. 같이 사업을 하지 않았다면 몰랐을 수도 있는 일이다. 센터에서 파트너들을 섬기는 일은 김창곤 크라운마스터가 파트너와의 상담은 박미영 크라운마스터가 전담했다. 파트너와의 상담은 애터미 사업을 먼저 시작한 박미영 크라운마스터가 책임자라고 생각했기 때문이다. “처음부터 부부 사업을 할 경우엔 각자의 할 일을 정하고 파트너들의 상황을 공유하되 터치하지 않는 것이 좋아요. 저희 같이 먼저 한 사람이 주도적으로 사업을 시작하고 뒤에 합류했을 경우엔 돕는 역할을 하거나 중복되지 않은 다른 역할을 찾을 것을 추천해요.” 박미영&김창곤 크라운마스터가 말하는 부부 사업노하우다. 그들은 같은 성향을 가진 부부 사업자가 함께 나서서 파트너들이 두 배로 힘들어하는 경우를 중

중 목격했다며 같은 역할을 부부가 함께 하기보다는 각자의 노선을 정하고 그에 충실할 것을 당부한다.
선한 영향력을 끼치는 삶을 살고 싶어
박미영 크라운마스터는 애터미 사업을 하기 전에는 성공한 삶이란 그저 돈을 많이 버는 것으로 생각했다. 연봉 1억만 되어도 성공한 삶을 사는 것이라고 생각하여 수많은 노력을 했지만 성공자가 되지 못하자 박미영&김창곤 크라운마스터는 그저 주어진 삶에 순응하며 ‘마음만 부자’로 살자는 생각으로 스스로를 위로하며 살았다. 애터미 사업 초기에는 균형잡힌 삶을 이뤄내는 것이 성공이라고 생각했다. 이제 어느 정도의 균형잡힌 삶을 이뤄낸 지금, 박미영&김창곤 크라운마스터는 스스로 더 성장하기 위해 끊임없이 노력하면서 타인에게 선한 영향력을 끼치는 삶을 살고 싶다고 말한다. “어떤 형태로든 대상이 애터미 파트너이든 타인이든 누군가의 삶에 작은 영향력이라도 끼칠 수 있다면 성공한 삶이라고 생각해요.” 박미영&김창곤 크라운마스터는 그래서 성공자의 자리에 오른 지금도 누구보다 많은 사람들을 만나고 미팅하고 세미나에 참석한다. 운영하는 센터원들과도 주도적으로 선행을 베풀고 있다. 연중 행사로 사랑나눔 바자회와 연탄 나눔 봉사를 매년 실행하고 있으며 작년 겨울부터는 밥퍼 나눔도 시작했다. “나눌수록 기쁨이 배가 된다는 걸 알게 해준 것도 단순히 돈만 많은 부자를 넘어 선한영향력을 끼치는 삶을 꿈꾸게 한 것도 다 애터미 덕분이죠.”



Crown Master 대만 | Taiwan

애터미 사업을 하고 있다는 것만으로도 행복

크라운마스터
동기방 CHI-FANG TUNG

“내가 애터미를 하고 있다는 것, 그 사실 하나만으로도 행복합니다.” 동기방 크라운마스터의 말이다. 애터미가 시작된 한국을 제외하면 해외 법인 최초의 크라운마스터라는 작지 않은 명예를 걸머진 그녀의 소감은 소박했다. “생각해 보면 제가 애터미와 함께 했던 모든 순간이 아름다웠습니다(時時刻刻都是美好的).”

내가 생각한 최고의 네트워크마케팅 회사

동기방 크라운마스터가 20여년에 걸친 네트워크마케팅을 접고 조그만 무역회사를 운영할 때였다. 대만에 수입해서 팔만한 제품들을 찾고 있던 중 홍콩에 있던 친구가 애터미 제품을 소개해 줬다. 그 친구는 네트워크마케팅에 대해 전혀 모르는, 그래서 단순히 애터미 제품이 싸고 좋기 때문에 대만에서도 잘 팔릴 것 같아 소개해 준 것이었다. 동기방 크라운마스터는, 그러나 다년간의 경험상 애터미가 네트워크마케팅이라는 것을 바로 알아차렸다. 가입비도 유지비도 없는 네트워크마케팅, 품질은 좋고 가격은 저렴한 제품들, 동기방 크라운은 망설이지 않았다. “대만에는 없던, 하지만 내가 생각한 최고의 네트워크마케팅 회사였어요. 이 기회를 놓칠 수는 없었지요”

그렇게 시작한 애터미 사업은 지금까지 5년 넘게 동기방 크라운마스터에게는 즐거움이였다. “특히 파트너들이 승급을 하거나, 리더스클럽과 로열리더스클럽에 들어갈 때는 정말 내일처럼 기뻐요.” 파트너들과 같이 제심협력의 정신으로 함께 목표를 향해 달려갈 때, 그리고 달성했을 때의 기쁨은 이루 말할 수 없었다. 무엇보다 모두가 함께 성공한다는 그 가능성을 보고, 그리고 그 가능성이 하나씩 이루어지는 것을 보고 있다는 것 자체가 즐거웠다. 즐거움에 취해 정신없이 달리는 동안 애터미를 시작할 때 기대한 것들, 대출과 집세와 자동차 할부금이 하나씩 들씩 해결되어 갔다.

더 많은 파트너의 성공이 목표

잠깐이라도 힘들다고 느낀 적은 없었다. 천성이 워낙 긍정적이고, 이야기하는 것을 좋아하고, 성실한 성격이라 애터미를 주변에 알리고 파트너들과 함께 움직이는 데 무리가 없었다. 가뭄에 콩 나듯 더러 애터미를 제대로 알지도 못하고 그만두거나 핑계만 대고 문제만 일으키는 회원들이 있기는 했다. “아쉬운 것은 그런 사람들도 어떻게든 함께 할 수 있도록 이끌었어야 했는데 그러지 못한 것이예요. 진정한 리더가 되기 위해서는 고쳐야 할 점이죠.”

동기방 크라운마스터가 말하는 성공의 3요소는 ‘築夢踏實(주명타시) 美夢成真(메이멍청젠) 以身作則(이센취제)’이다. 간단하게 풀어 설명하면 꿈을 세우고(築夢踏實), 그 꿈을 현실로 만들기 위해 노력하고(美夢成真), 스스로 모범이 될 수 있도록 노력하는 것(以身作則)이다. “애터미를 시작할 때 세운 목표는 이미 달성했어요. 이젠 더 많은 파트너들을 성공시키는 것이 목표예요. 남은 평생을 걸고 이루어야 할 목표죠.” 그런 목표 때문일까? 동기방 크라운마스터는 애터미를 하면서 ‘董姐(董姐)’라는 별명을 얻었다. 한국말로 ‘동 언니’다. 파트너들을 친동생처럼 아끼고 돌본다는 의미다. “처음에 그냥 애터미가 좋은 회사라서, 돈 많이 벌고 싶어서 했어요. 근데 할수록 내 삶을 바꿀 뿐만 아니라, 더 많은 가난한 사람을 도와줄 수 있게 된 것에 감사합니다.” 이제 동기방 크라운마스터는 받는 사람이 아니라 주는 사람이 되고자 한다.

평범한 사람이 성공할 수 있는 유일한 기회

동기방 크라운마스터는 ‘花若盛開(화약성개) 蝴蝶自來(호접자래), 人若精彩(인약정재) 天自安排(천자안배)’라는 말을 좋아한다. 꽃이 활짝 피면 나비가 알아서 찾아오듯 사람이 뛰어나면 하늘이 알아서 쓰일 곳을 마련한다는 뜻이다. 성공하고자 하는 의지가 강한 사람은 애터미를 알아본다. 애터미는 평범한 사람이 성공할 수 있는 단 하나밖에 없는 기회이기 때문이다.

“애터미는 내가 사랑하는 모든 사람과 나를 사랑하는 모든 사람이 다 꿈을 이룰 수 있게 해 줍니다.”

동기방 크라운마스터가 생각하는 균형잡힌 삶이란 말 그대로 ‘잘 살고 항상 자신과 이웃을 사랑하며 끊임없이 배우고 열심히 공헌하는 삶’이다. 내가 잘 살아야 다른 사람이 잘 살 수 있도록 이끌어줄 수 있고 사랑이 없으면 남을 도울 수 없다. 파트너들을 어떻게 성공시킬 것인지의 학습을 통해야지만 알 수 있으며 배워야 더 많은 능력이 생겨 더 많은 사람들을 도울 수 있다. 그런 동기방 크라운마스터가 진심을 담아 이야기 한다. “애터미는 평범한 사람들이 성공할 수 있는 유일한 기회입니다. 꼭 잡아서 끝까지 노력하기를 바랍니다.”

애터미를 한마디로 표현하면

단 하나뿐인, 평범한 사람이 인생을 바꿀 수 있는 기회

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 相信(상신) - 서로 믿고
- 02 堅持(견지) - 믿음을 지탱하고
- 03 熱情(열정) - 열정을 다하고

애터미를 통해 이루고 싶은 것

더 많은 사람을 도와 줄 수 있는 삶



ROYAL MASTERS

로열리더스클럽이란 일정 기준 이상의 고소득 회원 그룹으로
에터미의 원칙중심 문화, 나눔의 문화를 실천하는 선도 그룹을 말한다.

- | | | |
|---------------|----------------------|---|
| 72 강영희&박영관 | 101 오지영 | 130 한상현 |
| 73 백병숙 | 102 주진선 | 131 김명희 & 박문성 |
| 74 윤은경 | 103 이승희 | 132 채애경 |
| 75 임점자 & 이옥규 | 104 강정옥 | 133 임수빈 |
| 76 김순식 & 박암희 | 105 이희숙 | 134 김진순 & 장석윤 |
| 77 김순자 | 106 오승현 | 135 이재열 & 박애란 |
| 78 김점주 | 107 이태수 | 136 류현진 & 심재광
HYUN JIN RYU &
JAE KWANG SHIM |
| 79 배경숙 & 문명기 | 108 정은주 & 강선우 | 137 김영두 |
| 80 조상형 | 109 신정임 & 홍성표 | 138 이맹식 |
| 81 양한숙 | 110 박주은 | 139 김진수 & 김민영 |
| 82 양해주 | 111 배정호 | 140 김두희 & 손탁희 |
| 83 오승연 | 112 진용팔 | 141 정인옥 & 이해협 |
| 84 임애자 | 113 정미애 | 142 박병환 & 홍명숙 |
| 85 남궁계 & 임정윤 | 114 유종성 | 143 이은주 & 곽희남 |
| 86 엄상용 | 115 김영숙 | 144 최시혁 |
| 87 조성문 | 116 이규상 | 145 김향화 JIN XIANGHUA |
| 88 이용균 | 117 윤식 | 146 류정란 |
| 89 유가영 & 권영식 | 118 박용화 | 147 이수련 |
| 90 차말철 | 119 이나미 | 148 박경희 & 이상원 |
| 91 김사학 | 120 이옥희 OK HEE LEE | 149 김정남 & 박은하 |
| 92 우제숙 | 121 김주용 | 150 장신유에 HSIN-YUEH CHANG |
| 93 이응만 | 122 주선화 | 151 황사오장 HSIAO-CHUANG HUANG |
| 94 김사윤 | 123 황진애 JIN AE HWANG | 152 황준친 CHUN-CHIN HUANG |
| 95 이경자 & 박은택 | 124 전숙경 & 현명수 | 153 수쿤바오 KUN-BIAO SU |
| 96 서순임 | 125 이희순 & 김영길 | 154 백성옥 |
| 97 조철순 & 여방 | 126 홍미영 | 155 잭 라오&펜 텐
Jack Law & Fenn Ten |
| 98 김춘화 | 127 유서경 | |
| 99 홍완표 & 조만순 | 128 변인성 | |
| 100 박성교 & 장주덕 | 129 김태운 | |





Royal Master

지켜진 약속, 지켜지지 않은 약속

로열마스터

강영희 & 박영관

애터미를
한마디로 표현하면

애터미는 생명이다

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 희망과 용기
- 02 어려울 때 힘이 되는 파트너
- 03 사랑나눔

애터미 설립 무렵 스폰서로부터 박한길 회장이 회사를 설립하신다는 소식을 듣고 무조건 하겠다고 했습니다. 이미 회장의 강의를 들은 적이 있었기에 그분이 하는 회사라면 돈을 벌 수 있겠다는 생각이 들었습니다. 한달음에 달려간 익산에서 무려 7시간에 걸친 회장의 강의를 듣고 한 달에 200만원은 벌겠다는 확신이 생겼습니다. 당시 저희 부부는 신용불량자였습니다. 오랫동안 미용실을 했던 저는 허리가 아파 일을 그만 둔 상태였습니다. 당장 수술이 필요했지만 수술비가 없어 치료도 하지 못하고 있던 상황에서 현장일을 하던 남편마저 허리를 다치는 사고를 당했습니다. 두 번의 수술을 했지만 결국 장애진단을 받은 남편은 퇴원 후 바로 일을 시작했지만 생활비가 부족해 신용카드 대출을 이용하다 결국엔 신용불량자가 되었습니다. 마흔 한 살 늦은 나이에 힘들게 얻은 딸에게 빚만 남겨주고 죽는 건 아닌지 두려움이 몰려왔습니다. 그런데 애터미 사업을 잘만 하면 노트북을 선물로 준다니 귀가 솔깃했습니다. 피아노를 전공하고 싶어하는 딸에게 학원 하나 보내 줄 수 없는 한심한 처지에서 노트북이라도 선물하고 싶다는 마음이 들었습니다. ‘아이에게 빚만은 물려주지 않겠다’ ‘오늘 죽어도 아이 혼자 살아갈 수 있는 정도의 돈은 벌어야겠다’는 뚜렷한 목표가 생기자 달릴 수 있는 힘이 생겼습니다. 아침에 일어나면 나에게 오늘이 주어 진 것에 감사하며, 하루하루를 인생의 마지막 날을 살아간다는 마음으로 최선을 다해 살았습니다. 그렇게 몸을 사리지 않고 뛰다 보니 건강에 적신호가 켜졌습니다. 6번의 시술과 수술을 반복하며 사경을 헤맨 적도 있습니다. 더이상 사업을 진행할 수 없을 만큼 최악의 상황에서 파트너들이 있어 극복할 수 있었고 그만큼 더 열심히 했습니다. 그 결과 처음의 목표를 초과 달성해 2백만원의 15배에 달하는 소득을 올리고, 크고 멋진 집을 장만하고, 사랑하는 딸에게는 자동차를 선물한 멋진 능력있는 부모가 되었습니다. 그런데 딱 한가지 지키지 못한 약속이 있습니다. 보너스로 받은 노트북을 딸에게 선물하지 못한 것입니다. 대신 센터에 컴퓨터가 없는 파트너에게 주었으니 그 기쁨과 보람이 참으로 큼니다. 이제 금전적인 부문에서 개인적인 목표를 이루었으니 앞으로는 더 많은 나눔과 봉사활동으로 애터미가 실천하고 있는 사랑나눔에 적극 동참하고 싶습니다.

Royal Master

할머니 최고라는 소리를 듣게 해준 애터미

로열마스터

백병숙

애터미를
한마디로 표현하면

청춘을 돌려준 보약

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 확신
- 02 믿음
- 03 열정



마이너스 인생이었습니다. 꿈도 없고 희망도 없고, 그저 하루하루를 때우듯 살았던 인생이었습니다. 저의 큰아들마저 7번이나 실패하자 저는 남은 인생 즐거움은 없을 것이라고 생각했습니다. 그런데 그 일곱 번이나 망한 큰아들이 칠전팔기(七顛八起)라며 도와달라고 제게 손을 내밀었습니다. 거절할 수 없었습니다. 그렇게 저의 애터미 사업이 시작 됐습니다. 애터미를 시작하고는 애터미는 내 가난의 삶을 이겨내 줄 수 있다는 생각이 들었습니다. 그래서 정말 열심히 했습니다. 가난이 싫어서 더 열심히 했습니다. 힘들었던 적, 정말 많았습니다. 언젠가는 네트워크마케팅은 사기라며 제게 소금을 뿌린 사람도 있었습니다. 또 세일즈마스터에서 다이아몬드마스터를 가려고 하는데 다른 사람들이 세일즈마스터만 돼도 평생 연금이 나오는데 육십 넘은 사람이 된 욕심이 그리 많아 다이아몬드마스터까지 하려고 하느냐고 하기도 했습니다. 내 꿈이 짓밟힐 때, 내 꿈이 무시당할 때, 눈물은 흘러도 포기하고 싶지는 않았습니다. 제가 애터미 사업을 시작했을 때가 예순 살이었습니다. 그 때의 가난

을 자식들, 손주들한테 주기 싫었습니다. 그랬기에 일곱 번 망한 큰아들의 칠전팔기를 믿고 시작한 것입니다. 그런데 어떻게 포기할 수 있겠습니까? 초등학교밖에 안 나온 제가 무슨 능력이 있었겠습니까? 잘 할 수 있었던 것은 회장님이, 선배 사업자가 가르쳐주는 대로 하는 것 밖에 없었습니다. 세미나에 오려면 가고, 제품 파세요 하면 팔고, 인생시나리오 쓰세요 하면 썼습니다. 그것이 바로 제가 성공할 수 있었던 저의 장점이었습니다. 그랬더니 어느 날 저는 로열마스터가 되었습니다. 로열마스터 승급식 날은 제 남은 평생 잊을 수 없을 겁니다. 한 달에 천만 원만 벌면 부자가 되는 줄 알았는데 지금은 그보다 훨씬 많은 소득을 올리고 있습니다. 32평 아파트에 혼자 살고 있지만 항상 가족들과 파트너들로 북적거리는 모습을 보는 것도 저의 행복입니다. 손주들에게 용돈도 팍팍 줄 수 있는 할머니가 되었고, 세상에서 할머니가 최고라는 소리를 들으며 살고 있습니다. 남은 시간, 파트너 100명을 로열리더스클럽에 입성시키기 위해, 그리고 해외파트너 후원에 더욱 힘쓰겠습니다.

애틀미를
한마디로 표현하면
꿈을 현실로
만들어줄 최고의
도구

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 간절함
- 02 끈기
- 03 믿음



Royal Master

이루지 못할 꿈은 없다

로열마스터
윤은경

오르지 못할 나무는 없습니다. 올라가겠다고 마음먹으면 사다리를 만들어서라도 반드시 올라갑니다. 저는 애틀미야말로 부자라는 나무를 올라갈 수 있는 사다리라고 생각했습니다. 그렇습니다. 지금 저에겐 꿈이 있습니다. 그리고 그 꿈이 현실이 될 것이라고 믿고 있습니다. 하지만 애틀미를 만나기 전에는 그저 평범한 가정주부였습니다. 너무나 평범해서 삶에 딱히 불만은 없었지만 희망도 없는 인생이었습니다. 그런 무묘한 나날을 보내던 어느 날, 동네 친한 언니가 애틀미에 대해 이야기했습니다. 바람이나 쐬다는 생각으로 초청받은 사업설명회에 갔습니다. 그 곳이 바로 애틀미 첫 세미나 장소인 문 닫기 직전의 익산오리집이었습니다. 10억원을 준다는 말은 관심 밖이었습니다. 고정적으로 월 500만원 정도만 보장되면 세상 부러울 것 없을 거라고 생각했습니다. 불안한 노후, 자녀들의 취업난, 불안한 미래 애틀미밖에 방법이 없다고 보고 이 악물고 했습니다. 아무에게나 애틀미를 들이댔습니다. 할 줄 아는 것이 별로 없었거든요. 체력이 워낙 약한 티라 장거리 운전은 하는 것은 고역 중의 고역이었습니다.

그렇게 힘든 와중에서 포기할까하는 생각은 단 한 번도 하지 않았습니다. 애틀미가 제게 심어준 꿈은 놓쳐서는 안 될 소중한 것이니까요. 힘들 때에는 헤모힘을 먹고 약처럼 버텼습니다. 그리고 그 결과는 저에게 커다란 기쁨으로 다가 왔습니다. 세상 부러울 것 없을 월 500만원을 훌쩍 넘는 액수의 소득이 들어오고 있는 것이 아직도 꿈만 같습니다. 노후 걱정에 아이들 취업난에 불안하기만 했던 미래가 이제는 희망으로 가득 차게 되었습니다. 로열마스터를 달성하던 그 순간은 정말 잊을 수 없는 감동으로 남아있습니다. 애틀미를 시작할 때엔 너무 까마득해서 관심조차 두지 않았던 임페리얼마스터도 이제는 시간문제일 뿐입니다. 10억원을 받으면 정치 좋은 곳에 멋진 별장을 지어서 파트너들과 재미있게 지낼 생각만으로도 즐거워집니다. 애틀미는 많은 사람들의 꿈을 현실로 만들어 줄 최고의 도구입니다. 애틀미를 만남으로써 희망이 없던 제게 희망이 생겼습니다. 이제는 제게 생긴 이 희망을 더 많은 사람들과 나누고 싶습니다.

Royal Master

애틀미와 함께라면 내가 꿈꾸는 삶을 살게 될 것

로열마스터
임점자 & 이옥규



애틀미를
한마디로 표현하면
균형잡힌 삶

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 시스템 참여
- 02 제심협력
- 03 신뢰

저는 애틀미 사업을 하면서 작은 거인이라는 별명을 얻었습니다. 키는 작지만 해내는 일은 아무도 할 수 없는 일을 해낸다고 해서 파트너들이 붙여 주었습니다. 사실 저는 건강이 좋지 않고 주도성도 부족합니다. 다만 그런 저의 약점을 극복 하려고 부단히 노력하고 있습니다. 아마도 저의 노력하는 모습이 인상 깊었지 않았나 생각합니다.

애틀미를 시작하게 된 것은 안정적인 품위 있는 노후생활을 할 수 있다는 확신이 생겨서입니다. 25년 동안 미용실을 경영하면서 중산층 정도의 삶을 살고 있었습니다. 그러나 미용실을 그만두고는 별다른 대책은 없는 삶이었습니다. 미용실을 할 때는 경제적으로 괜찮았지만 미용실 그만 둔 뒤로는 생활이 어려워진 것입니다. 지인을 통해 애틀미에 대해 알게 되고 세미나를 통해 애틀미라는 회사와 경영자에 대해 믿음이 생겼습니다.

시작할 당시에는 비교적 순조로웠습니다. 애틀미 사업을 한 후로는 꿈을 시각화 하고 꿈을 성취하기 위해 매일의 생활을 검토했습니다. 또한 석세스아카데미나 원데이세미나에 빠지지 않고 참석하려고 노력했습니다. 그 과정에서 애틀미의 절대품질 절대가격이야말로 최고의 무기라는 것을 깨달았습니다. 그러나 얼마 안가 위기가 닥쳐왔습니다. 한 쪽 라인에 무너져 버린 것입니다. 아직까지도 그 여파가 가시지 않고 있습니다.

그럼에도 불구하고 저는 한 번도 애틀미 사업을 포기하려고 한 적은 없습니다. 그 이유는 애틀미에 대한 무한신뢰 때문이었습니다. 제가 포기하지 않는다면 제가 바라는 안정적인 삶이 조금 더딜 수는 있어도 반드시 이루어질 것이라고 믿었습니다. 그리고 그 믿음은 저를 배반하지 않았습니다. 아직 제가 바라는 삶에는 미치지 못하지만 만족할만한 수준은 된 것입니다. 그리고 그리 멀지 않은 미래에는 반드시 제가 그리는 삶이 제 것이 될 것이라는 확신이 있습니다. 모두의 마음을 합하여 앞으로 나아가는 애틀미와 함께라면 어떤 불가능도 가능하게 되니까요. 앞으로도 지금까지처럼 애틀미 상품을 잘 사용할 수 있는 소비자가 되도록 돕고 소비자가 사업자로 전환하도록 도울 것입니다. 이를 통해 올해 크라운마스터가 될 것입니다.

Royal Master

꾸준히 그리고 쉬지 않고

로열마스터
김순식 & 박암희

애틀미를 한마디로 표현하면

사랑

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 확신
- 02 열정
- 03 꾸준함

20살에 결혼하여 21살에 첫 아이를 낳았습니다. 남편의 수입에 만족하며 온실 속의 화초처럼 세상물정도 모르고 살았습니다. 그러나 IMF로 남편의 사업은 부도를 맞게 되고 하루 아침에 신용불량자가 되어 월세방을 전전하는 신세가 되었습니다. 재기를 위해 뛰었지만 다시 일어설 도구를 만나지 못한 채 희망이 없는 삶을 살고 있었습니다. 딸을 출가시키며 무엇 하나 도와줄 수 없었고 아들은 군에 자원 입대를 했습니다.

제대하는 그날부터 학업에만 전념할 수 있는 환경을 만들어주겠다고 했지만 지킬 수 없었습니다. 제대로 된 부모 노릇을 하지만 못하는 상황에 속만 상할 뿐이었습니다. 그때 만난 것이 애틀미였습니다. '희망이 없을 때 유일한 희망은 희망을 갖는 것이다'라는 말이 처음부터 와닿진 않았습다. 하지만 여러 번 반복하여 듣다 보니 제가 힘들게 살았던 이유는 다시 일어설 수 있는 도구를 만나지 못했기 때문이라는 생각이 들었습니다. 그리고 애틀미는 저처럼 절망에 빠져있는 사람들을 희망을 안겨줄 수 있



는 도구가 될 것이라는 생각이 들었습니다. 애틀미를 통해 희망을 가져 보기로 마음먹은 저는 밤 낮 가리지 않고 뛰었습니다. 애틀미 초기 멤버로서 가장 기뻐던 날은 다이아몬드 마스터로 승급했을 때였습니다. 제품은 달랑 애틀미 헤모힘과 생얼 100(스킨케어 시스템 더 페이스 초기 모델) 두 가지 뿐이었고 홈페이지도 제품 카탈로그도 없었던 시절, 파트너 네 명을 판매사로 승급시켰을 때의 성취감이란 이루 말할 수 없었기 때문이었습니다. '하니까 정말 되는구나'라는 생각에 희열을 느꼈고 사업도 전보다 잘 풀리기 시작했습니다. 간절함 하나로 이 사업을 시작하면서 월 500만원의 수입만 돼도 좋겠다고 생각했습니다. 그 정도만 되어도 빚을 갚아나가며 부모 역할을 할 수 있다고 생각했는데 지금은 연봉 2억 이상의 로열리더스클럽 회원이 되었습니다. 경제적 여유가 생겼고 저의 삶을 기준으로 시간도 활용할 수 있게 되었습니다. 그리고 이 성공의 경험으로 사위와 아들, 형제·자매들에게도 애틀미 사업을 권할 수 있게 되었고 지금은 모두 애틀미 사업을 하고 있습니다.

온실 속의 화초처럼 살아온 제가 성공할 수 있었던 가장 강력한 틀은 제품, 마케팅플랜, 그리고 성공시스템인 세미나라고 생각합니다. 이 세 가지 중 한 가지라도 없었다면 저는 이 자리까지 올 수 없었을 것이라고 생각합니다. 그리고 어떠한 어려움이 있더라도 희망을 잃지 않고 거북이처럼 꾸준히 쉬지 않고 일해 왔다는 것도 큰 역할을 한 것 같습니다. 지금까지 늘 그래왔듯이 앞으로도 쉬지 않고 달려 더 큰 성공을 이뤄내겠습니다.

애틀미를 한마디로 표현하면
우리 모두의 꿈

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 집중
- 02 공감
- 03 즐김

Royal Master

애틀미를 만난 것은 나의 복

로열마스터
김순자

남편의 사업 실패 후 참으로 열심히 일을 하고 살았지만 아들 둘의 학비 문제도 버거웠던 날들이었습니다. 결코 행복하지는 않았던 시간이었지요. 애틀미와의 첫 만남은 제 악건성피부 때문이었습니다. 아는 지인 애틀미 화장품을 소개해 주었고 효과를 봤습니다. 과거에 네트워크마케팅을 했던 경험이 있었습니다. 그때 정말 목숨 걸고 열심히 했었지만 어느 날 갑자기 회사가 문을 닫았습니다. 당연히 목숨 건 저의 모든 노력은 수포로 돌아갔습니다. 그래서 두 번 다시 네트워크마케팅은 하지 않겠다고 마음먹었습니다.

그랬던 제가 애틀미를 새로이 시작할 수 있었던 것은 박한길 회장님 같은 오너가 있었기에 가능했다고 할 수 있습니다. 정말 열심히 했습니다. 애틀미 제품을 소개하고, 우리 제품을 사용하고 건강이 좋아지고 피부가 좋아져서 행복해지는 사람들의 모습을 볼 때는 가슴 뭉뚱했습니다. 제가 전혀 모르던 사람들에게 도움이 될 수 있다는 것은 정말 큰 기쁨이었습니다. 힘들었던 경우도 있었습니다. 일은 하지도 않던 분들이 뒷소리하고 파트너들하고 이간질 할 때나 사업 실패 후 아들 둘을 군대 보내고서야 비로소 애틀미 사업에 전념할 수 있었는데 그때 사업후원을 해주지 않는다고 불평하는 소리를 들을 때는 미안하기도 하고 화도 났습니다. 그러나 제가 누군가에게 도움이 될 수 있다는 그 기쁨으로 그런 어려움을 지울 수 있었습니다. 또 꿈을 향해 뒤도 옆도 보지 않고 뛰면서 더 열심히 많은 사람을 만나고, 제품을 전달하고, 사업 소개를 하면서 이겨낼 수 있었습니다. 저는 능력이 별로 없었기에 파트너들 이야기를 많이 들어주려고 노력했습니다. 같이 고민하고 함께 문제 해결을 하려고 했습니다. 가진 것은 없었지만 애틀미 사업하는 것이 그래도 즐겁고 좋았습니다. 어쩌면 보잘 것 없는 저의 그런 노력이 지금의 저를 만들어 낸 것이라고 생각합니다. 지금 저의 꿈은 하루빨리 임페리얼마스터가 되는 것입니다. 그 꿈을 이루기 위해서는 파트너들과 함께 손잡고, 꿈을 꾸고, 도전하며 성공할 수 있도록 최선을 다해 도와줄 것입니다. 애틀미는 우리 모두의 꿈입니다. 그런 애틀미를 만난 것도 저의 복이라고 생각합니다.



애틀미를
한마디로 표현하면
사랑

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 배우려는 자세
- 02 성공시스템 활용
- 03 목표 설정



Royal Master

즐거운 학습 조직 만들기

로열마스터
김점주

저는 애틀미를 만나기 전 보험회사에서 일하며 아주 평범한 서민의 삶을 살고 있었습니다. 전 직장 동료가 사업에 실패한 후 화장품 장사를 한다는 소식을 듣고 화장품을 사줄 생각으로 연락한 것이 애틀미를 알게 된 계기였습니다. 석세스아카데미에 초대하기에 특별히 거절하지 않고 세미나를 따라갔습니다. 그곳에서 처음으로 균형잡힌 삶에 대한 강의를 듣고 그런 삶을 살고 싶다는 꿈을 갖게 되었고 어렵지 않게 사업을 결심했습니다. 애틀미 사업을 시작하고 오래 걸릴지도 모르겠다고 생각했지만 포기는 생각하지 않았습니다. 애틀미를 통해 저를 비롯한 저와 연결된 모든 사람들의 풍요로운 삶을 꿈꿨고 버킷리스트도 이뤄내고 싶었기 때문이었습니다. 늘 배우려는 자세로 사업에 임했고 언제나 활짝 웃는 얼굴로 사람들을 대했습니다. 웃는 얼굴에 침 뱉지 못한다는 말처럼 사람들은 저의 미소 강한 거절을 하지 않았습니다.

그리고 회사에서 제공해주는 성공시스템인 세미나를 적극 활용했습니다. 그 결과 저의 차는 경차에서 소형차로 중형세단으로 바뀌었고 13평 아파트에 거주했던 저희 가족은 20평 26평을 거쳐 현재는 34평에 살고 있습니다. 애틀미가 아니었다면 지금쯤 저는 어떤 삶을 살고 있을까요, 생각만 해도 아찔합니다. '항상 기뻐하라. 범사에 감사하라.' 저의 좌우명입니다. 애틀미를 만나 살고 있는 현재의 삶은 이제 특별하다기보다 범사에 가까운 일이 되었지만 저는 하루하루 애틀미를 만난 삶에 감사하고 있습니다. 올해는 함께 사업을 하는 모든 파트너들이 한 단계 더 도약할 수 있도록 돕는 일에 집중하며 개인적으로는 크라운마스터 승급을 목표로 하고 있습니다. 이 목표를 향해 가는 길이 저와 파트너 모두에게 즐겁고 기쁜 일이 되도록 즐거운 학습 조직으로 만들어 꼭 성취해내도록 하겠습니다.

Royal Master

어두운 터널에서 빛으로 나오다

로열마스터
배경숙 & 문명기

애틀미를
한마디로 표현하면
행복의 사다리

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 제심합력
- 02 시스템
- 03 제품



가난한 시골 농부의 둘째 딸로 태어나서 착하고 정직하게 살아오시는 부모님과 할머니의 사랑을 받고 자랐습니다. 지금의 남편을 만나서 결혼을 해서 세탁소 아줌마가 되고, 시동생과 한방을 써야 하는 8만원짜리 전셋집에서 7식구가 살았습니다. 그래도 시부모님의 따뜻한 사랑과 보살핌 덕분에 불편한 줄 모르고 지냈습니다. 자원봉사회장상도 타고 국무총리상 효부상, 효자상까지 타며 행복하게 살아가던 중에 동생의 사업부도로 큰 빛을 지게 되었습니다. 그때 사람들이 왜 자살을 하는지 알게 되었습니다. 일에 미치지 않으면 죽어버릴 것 같아서 아파트 계단 청소하는 일을 시작하였습니다. 그리고 틈틈이 공부해케어복지사자격증을 따서 노인전문병원에 취직했습니다.

거기서 적잖은 분들이 병원비 때문에 싸우는 모습을 보았습니다. 그 모습이 미래의 내 모습일 수도 있다는 생각이 들었습니다. 연금성 소득의 필요성을 깨달았습니다. 그래서 찾아 본 것이 통신 네트워크마케팅이었습니다. 네트워크마케팅이야말로 서민이 부자로 살 수 있는 방법이라고 생각했습니다. 그러나 많은 분들을 가입시켰지만 수입은 얼마 되지 않았습니다. 그러다가 아는 지인으로부터 애틀미를 소개받았

습니다. 누구에게 피해를 주지 않고 전도하는 마음으로 제품을 써보라고 주기만 하는 사업이라서 신이 났습니다. 그래서 파출부한 돈과 세탁비 수급한 돈으로 제품을 사서 시작을 했습니다. 셋째 딸의 결혼식 답례품으로 애틀미 제품을 전달했습니다. 그 효과는 굉장히 컸습니다. 셋째 딸의 결혼식을 계기로 저는 본격적으로 애틀미 사업에 전념할 수 있게 됐습니다.

생각을 경영한다는 사훈이 저절로 떠올랐습니다. 또한 말을 잘 못하는 저도 누구나 성공할 수 있게 만들어 놓은 애틀미 시스템에 빠지지 않고 다니다보니 성공할 수 있게 됐습니다. 애틀미는 정말로 어두운 터널 속에서 헤매다가 빛의 세상으로 나올 수 있는 기회인 것입니다. 그 기회를 많은 분들에게 전달하다 보니 지금은 로열마스터가 됐습니다. 누구에게나 똑같은 행복의 사다리를 박한길 회장님께서 나누어주셨습니다. 한 계단씩 올라가다보면 정상에서 다 만날 수 있습니다. 모두 다 성공의 자리에서 다 같이 손잡고 기뻐하는 그날을 기대해 봅니다.

애틀미를
한마디로 표현하면

나의 삶을 바꾼
'내 인생의 모든 것'

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 열정
- 02 믿음
- 03 不狂不及
(불광불급)



Royal Master

나만의 시스템 만들기

로열마스터

조상형

후회하지 않을 만큼 열심히 살았습니다. 공무원 생활을 하다 우연히 네트워크마케팅의 비전을 보고 과감히 퇴직을 택했습니다. 그리고 국내 시장에 막 진출한 미국계 네트워크 사업에 도전했습니다. 제가 생각했던 것과는 판이하게 달랐고 사업을 중단하게 되었습니다. 그리고 울며 겨자 먹는 심정으로 육류유통업을 시작했습니다. 특유의 부지런함으로 거래처를 늘려갔지만 외상거래의 늪에서 헤어 나올 순 없었습니다. 애틀미를 알게 된 것은 네트워크 사업을 권하러 온 지인이 주고 간 생일 100(현재 스킨케어 시스템 터페이스 초기 모델) 광고지를 통해서였습니다. 화장품에 적용된 각종 기술을 보니 괜찮은 제품이라는 생각이 들었고 제 발로 원데이 세미나에 찾아갔습니다. 회장님의 강의를 들어보니 선한 마음의 오퍼라는 생각이 들었고 의심할 여지없이 사업을 결단했습니다. 저는 네트워크 사업의 경험으로 애틀미는 될 수밖에 없는 사업임을 알고 있었습니다. 그렇기 때문에 포기는 단 한 번도 생각하지 않았고 애틀미 사업을 결심하는 순간 로열마스터에서 임페리얼 마스터까지 가는 것이 당연하다고 생각했습니다. 어떤 일이건 시작하면 '죽기 살기'로 끝까지 포기하지 않는 성격은 애틀미 사업에 큰 보탬이 되었습니다. '부지런하면 조상형'이라는 별명이 붙을 정도였으니까요. 지금은 사업을 마음먹었을 때부터 결심했던 삶을 살고 있고 형제들까지 도울 수 있을 정도가 됐습니다. 애틀미를 만나기 전에는 열심히만 살았을 뿐 희망이 없는 삶이었다면 애틀미를 만난 후부터는 삶에 희망이 생기면서 모든 것이 고마움 그 자체로 바뀌었습니다.

저는 이 사업이 애틀미라는 거대 시스템 안에서 나만의 시스템을 만드는 일이며 소득 또한 시스템의 크기에 따라 좌우되는 기회의 사업이라고 생각합니다. '내 사업'이라는 주인의식을 갖고 애틀미 사업을 하다 보면 언젠가 모두 정상에서 만날 수 있을 것입니다.

Royal Master

진실한 애틀미를 전파하기 위해 노력할 것

로열마스터

양한숙

언니의 권유로 미용기술을 배워 20년이상 미용실을 잘 운영하고 있었습니다. 남편의 자영업도 잘되어 두 아들과 함께 우리 4인 가족은 주변이 부러워하는 삶을 살고 있었습니다. 하지만 20년을 넘게 천직이라고 생각하며 잘하던 미용일 때문에 함께 일을 하는 동생이 아픈데도 병원 한번 같이 다녀주지 못했습니다. 그만큼 시간과 손님에 메이는 삶이 싫어져 무언가를 찾고 있었습니다.

그러던 중 지인으로부터 애틀미를 소개받았고 품질도 좋고 가격도 싸니 알려만 주면 된다는 마케팅도 마음에 들어 사업을 시작하게 되었습니다. 시간적, 경제적 자유를 누리고 싶은 간절함과 그것을 이룰 수 있다는 확신, 그리고 애틀미를 알려주는 일이 남을 돕는 일이고 꿈을 꿀 수 있도록 안내하는 일이라는 믿음이 애틀미를 시작한 계기였습니다. 때때로 스폰서와 파트너들의 마음이 모아지지 않아 포기하고 싶기도 했습니다. 마음을 함께 하는 일인데도 불구하고 나 혼자라고 느낄 때는 정말 최악이었습니다. 그러나 인생시나리오를 통해 설정한 간절한 목표와 신량이 반대한 일을 시작했기에 포기할 수는 없었습니다. 반드시 성공해서 잘못된 선택을 하지 않았다는 것을 보여주고 싶었습니다. 포기하지 않으니 결국 성공이 찾아 왔습니다. 파트너들의 도움으로 로열마스터를 달성하던 순간은 평생 잊혀지지 않을 감동이었습니다.

시간에 메이지 않고 사는 삶을 살고 싶었는데 지금은 바라던 것이상으로 시간의 자유를 가지게 되었습니다. 계산을 하지 않고 쓰고 싶을 때 쓸 수 있는 경제적인 자유도 이루어졌습니다. 이제는 아직 어려운 파트너를 도울 수 있고 로타리클럽에서의 봉사활동을 통해 보람도 찾고 어려운 이웃을 돌보는 삶과 천국에 갈 수 있다는 복음을 깨닫고 사는 삶이 된 것입니다. 하지만 아직 완벽한 성공은 아니라고 생각합니다. 크라운마스터를 달성하고 나보다 아직 성공하지 못한 파트너의 성공을 위한 삶과 미처 챙기지 못한 가족과 함께 많은 시간을 보내는 삶을 계획하고 있습니다. 로타리클럽 봉사활동을 통해 어려운 이웃을 돌아보겠습니다. 진실은 통합니다. 더 완벽한 성공을 위해 지구상 끝까지 진실한 애틀미를 전파하기 위한 노력을 포기하지 않을 것입니다.



애틀미를
한마디로 표현하면

봉사고 희망이다

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 간절함
- 02 확신
- 03 신뢰



Royal Master

확신과 끈기, 성공자로 이끈 두 가지 단어

로열마스터 양해주

에터미를 한마디로 표현하면 균형잡힌 삶을 살게 해주는 도구

ATOMY SUCCESS KEYWORD

- 01 오기
- 02 끈기
- 03 확신

기술학원을 20년 이상 운영하며 자부심을 갖고 살았고 노후 걱정을 하지 않아도 될 것 같았습니다. 하지만 시대가 변하면서 학생 수는 급감했고 학원 운영은 어려워지기 시작했습니다. 이대로는 어렵겠다는 생각이 들었을 때가 제 나이 55살이었습니다. 대안을 찾아 유통업에 뛰어들었지만 1년이 지난 후에 남은 것은 6천만원이라는 빛이었습니다. 에터미를 알게 된 것은 동생인 양한숙 로열마스터로부터였습니다. 화장품 뉴스 동영상을 보고 회사를 알아보게 되었고 전 세계를 유통망으로 할 수 있으며 수당의 상한선이 있다는 점이 마음에 들었습니다. 사업을 시작하고는 주변의 반대에 많이 부딪혔습니다. 특히 학원을 운영했던 원장들은 제품 하나 사주지 않고 왜 단계를 하느냐는 이야기뿐이었습니다. 당장의 생활비를 가져다주지 못하니 가족들의 반대도 만만치 않았습니다. 하지만 저에겐 에터미의 성장과 함께 성공자로 거듭날 자신에 대한 확신이 있었습니다. 그리고 주변 사람들에게 "나 양해주는 반드시 성공하겠다. 5년 후에 월 천만원 이상의 수입을 얻겠다"고 말하고 다녔습니다.

뒤돌아보면 에터미 사업을 함께 했던 파트너들의 생각을 몰라 가슴 아파할 때도 있었고 에터미의 비전을 제대로 보지 못하고 떠난 파트너를 지켜보는 슬픔을 겪기도 했습니다. 하지만 에터미 사업을 정확하게 알아보고 박희장님의 경영 마인드와 시스템을 믿었기에 오기와 끈기로 꾸준히 사업을 진행했습니다. 적어도 한 분야에서 성공하려면 10년 이상을 해야 한다는 평소 지론도 큰 역할을 했습니다. 균형잡힌 삶을 위해 시작했던 에터미 사업으로 현재는 경제적·시간적 여유가 생겼고 가족과 함께 하는 시간이 점차 늘어나고 있습니다.

저에겐 늦은 나이에 낳은 늦둥이 아들이 있습니다. 어렸을 적 열병을 앓게 되면서 청각, 언어 장애를 가지게 된 아들이 하고 싶은 일들을 걱정 없이 하게 할 수 있음에 감사함을 느끼고 있습니다. 앞으로는 사업을 처음 결심했을 때 생각하던 수준의 균형잡힌 삶에 다다를 수 있도록 주위에 어려운 분들을 도우며 에터미 사업을 진행하겠습니다.

Royal Master

모두의 성공을 위한 작은 욕심

로열마스터 오승연

저는 에터미를 만나기 전에는 그저 부자를 꿈꾸던 평범한 소시민이었습니다. 보험 일을 하면서 돈에 대해 배웠고 네트워크마케팅을 접하면서 부자를 꿈꿨습니다. 그러나 네트워크마케팅을 경험하면서 현실은 이상과 다르다는 것을 알았습니다. 부자가 되어보겠다는 생각으로 시작했던 네트워크마케팅은 경제적 곤경과 사람들의 따가운 시선을 받으며 끝이 났습니다.

자연스럽게 네트워크 사업에 대한 부정적인 인식들이 생기게 되었고, 이 사업은 답이 존재하지 않는다고 제 스스로에게 X자를 1000번이나 되새겼습니다. 화장품 사업을 진행하고 있을 때였습니다. 지금 저의 스폰서인 조상형 로열마스터로 부터 에터미 정보를 듣게 되었습니다. 저는 네트워크는 답이 없다고 생각했기에 제안을 거절했습니다. 그러나 1년 반이 지난 뒤 저의 수입은 계속 떨어지고 있는 반면 조상형 로열마스터의 소득은 꾸준히 오르는 모습을 보면서 망치로 머리를 한 대 맞은 느낌이었습니다. 한 번 실패를 맛 본 뒤였기 때문에 하지 않아야 할 이유가 단 하나라도 존재한다면 하고 싶지 않았습니다. 하지만 에터미는 책 속에서 학습했던 그대로의 네트워크마케팅 기업이었고 저는 위기 속에서 에터미라는 기회를 선택했습니다. 에터미 사업을 결심했던 당시 제겐 수많은 인생시나리오가 존재했습니다. 가족들을 너무나 사랑하기에 이루고 싶은 꿈 조각들이 정말 많았습니다. 주유소에 가면 기름을 가득 넣고 싶었던 작은 꿈부터, 50평대 넓은 아파트를 살고, 십여 년 동안 저를 짓눌렀던 수익 원의 빛을 청산하는 큰 꿈들까지 지금은 다 이룬 상태입니다.

이 모든 것은 제가 작성했던 인생시나리오를 모두 이루는 행복한 순간을 상상하며 이 순간을 버티자고 생각했던 것 덕분이었습니다. 제가 에터미 사업을 결단했던 것은 단지 지금보다 더 나은 삶을 살고자 하는 욕심 때문이었던 것 같습니다. 돈이 없을 때 돈을 욕심냈고, 시간이 없을 때 시간을 욕심냈습니다. 그러나 지금은 에터미라는 황금도구를 만나 경제적인 여유와 시간적인 여유를 얻어 온전히 가족들과 제 스스로에게 투자 할 수 있는 시간이 다가온 것 같습니다. 앞으로는 많은 파트너들이 저와 같은 성공을 이룰 수 있도록 그들의 앞에서 당겨주고 뒤에서 밀어줄 수 있는 리더가 되겠다는 크다면 크고 작다면 작은 욕심을 부려 보겠습니다.



에터미를 한마디로 표현하면 꿈

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 꿈
- 02 확신
- 03 인내

Royal Master

애틀미, 평생 최고의 성공을 가져다 준 귀중한 도구

로열마스터
임애자



애틀미를 한마디로 표현하면 성공의 도구

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 신뢰
- 02 건강
- 03 정직

공무원 생활 15년, 일반 유통업 22년, 도합 37년을 생업에 전념해 왔습니다. 공무원 생활은 미래가 불투명해 유통업으로 바꿨지만 생활은 점점 더 힘들어졌습니다. 무엇인가 돌파구가 필요하다고 생각은 했지만 이거다 할만한 것은 나타나지 않았습니다. 그렇게 궁리만 하던 중 지인의 소개로 애틀미를 알게 됐습니다. 일단 제품을 써 봤습니다. 화장품은 악건성인 제 피부를 한 달여 만에 제법 촉촉한 느낌이 나도록 만들었습니다. 해모힘을 먹으니 건강관리에 자신이 생겼습니다. 그래서 석세스 아카데미에 참석했습니다. 거기서 인생시나리오를 작성하고 발표까지 하게 되었습니다.

그리고는 제가 말한 제 인생시나리오에 대한 책임을 져야했기에 애틀미를 시작하게 되었습니다. 공무원 생활로 누릴 수 있었던 것 보다는 훨씬 더 부자로 살고 싶었습니다. 제가 가진 것이라고는 오뎅이 같은 인내심과 정직한 성격뿐이었습니다. 다행히도 제가 가진 풍부한 인생경험은 파트너와의 관계를 원활히 하는데 많은 도움이 됐습니다. 나이가 많은 것이 약점이 되지 않을까 노심초사했지만 많은 나이를 오히려 강점으로 활용할 수 있는 노하우를 터득한 것입니다. 어느 날엔가 아들이 애틀미 화장품을 써보고는 저에게 왜 여드름이 덜 나는지 질문을 했습니다. 저는 세미나에 가면 알 수 있을 것이라고 대답을 했습니다. 아들이 세미나에 참석을 했고, 저와 같이 애틀미 사업을 하겠다고 말했을 때에는 천군만마를 얻은 듯 기뻐했습니다. 하지만 함께 사업을 키워가던 파트너 두 사람이 사망과 질병으로 활동을 못하게 되었을 때에는 세상이 무너지는 것 같았습니다. 포기해야 하는 것인지 갈림길에 서 있을 때 22년간의 유통 경험이 떠올랐습니다. 모든 기업은 오너의 마인드가 가장 중요합니다. 전 박한길 회장님의 마인드를 생각했습니다. 포기할 수 없었습니다.

저는 노후대책을 위해서 애틀미 사업을 시작했습니다. 애틀미를 만나기 전에는 아무런 대책이 없었지만 지금은 누구보다 든든한 노후대책을 세웠다고 자부합니다. 애틀미는 제 평생 최고의 성공을 가져다 준 귀중한 도구입니다.

Royal Master

내 인생 최고의 승착, 애틀미

로열마스터
남궁계 & 임정윤

임페리얼마스터가 되어 10억을 받는 상상만 하면 절로 기분이 좋아집니다. 애틀미를 시작하기 전에는 늘 도움을 받는 마음으로 살아 왔는데 이제는 남에게 도움이 되는 사람으로 살아 갈 수 있습니다. 애틀미를 통해 얻은 즐거움 가운데 가장 큰 즐거움입니다. 저에게 애틀미를 알려 준 것은 아내였습니다. 처음 아내가 애틀미 세미나를 알아보라고 해서 가봤습니다. 그때는 별 감흥이 없었습니다. 당시 시간은 좀 있었기에 드라이브 삼아 몇 번 더 갔습니다.

세미나에서 회장님 강의를 들으면 들을수록 나도 하면 되지 않을까? 하는 생각이 들었습니다. 그렇게 망설이던 어느 날 문득 잊고 있었던 꿈과 희망이 되살아나기 시작했습니다. 애틀미가 내 꿈을 이뤄주는 단초가 될 수 있지 않을까? 결국 저는 굳은 결심을 하고 애틀미를 시작하게 됐습니다. 지금도 저는 그 결심이야말로 제 인생 최대의 승착이라고 생각합니다. 사업을 하다 실패를 하고 빚만 잔뜩 떠안은 채 남은 인생, 부자도, 제가 원하는 삶과도 영원히 이별이라고 생각했었습니다. 그랬기에 저는 더욱 애틀미에 몰입했습니다. 꿈을 이룰 수 있다고 생각하니 파트너를 만나고 후원을 다니고 끊임없이 소통을 하고 하는 것들이 힘들지 않았습니다. 사람을, 특히 여성을 많이 대해 보지는 않았지만, 그래서 초기에는 많이 부딪히기도 했지만, 이제는 익숙해지고 극복할 수 있게 됐습니다. 애틀미 사업 시작부터 따라다닌 수많은 거절과 냉대는 잊을 수 없습니다. 그 당시에는 야속하고 서러웠지만 지금 생각하면 오히려 고맙기까지 합니다. 제가 비교적 빨리 로열마스터가 된 것도, 그래서 주위 분들에게 당당해질 수 있었던 것도 따지고 보면 그런 어려움에 포기하지 않고 성공에 대한 확신을 더욱 굳게 했던 때문입니다.

애틀미 사업은 개인적으로 성공할 수 있는 능력이 없어도 함께함으로써 성공할 수 있는 사업입니다. 저 역시 부자가 되고 싶다는 막연하기만 했던 꿈이 애틀미를 통해서 현실이 되었습니다. 이제는 저만이 아니라 파트너들을, 그리고 더 나아가 지구상의 모든 사람들이 애틀미를 알고 애틀미를 통해 그들의 꾸고 싶은 꿈을 꾸고 그 꿈을 이룰 수 있도록 도와줄 것입니다.

애틀미를 한마디로 표현하면 내 인생의 에너지원

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 열정
- 02 끈기
- 03 도전



Royal Master

행복한 꿈쟁이 이야기

로열마스터
업상용



에터미를 한마디로 표현하면
에터미는 희망의 다리다

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 제심합력
- 02 참고, 품고, 사랑하기
- 03 긍정의 힘

서울시 공무원으로 은퇴 후 사업을 하다가 IMF를 만나 많은 빚을 지면서 힘든 날들을 보내던 중 에터미를 만났습니다. 지금의 이덕우 임페리얼마스터의 초대를 받아 센터 오픈식에 참석해 회원등록을 했지만 본격적으로 사업을 시작한 건 1년 반이 지난 후였습니다. 카드 대출과 사채 빚 독촉에 시달리며 아무런 희망도, 꿈도 없이 지내던 중 처음 찾은 석세스아카데미장에서 '삶에 대한 희망이 없을 때 유일한 희망은 희망을 갖는 것'이라는 박한길 회장의 말씀에 큰 희망을 갖고 사업을 결심했습니다. 하루 빨리 성공해 빚을 갚고 빛나는 인생을 살고 싶었습니다. 처음에는 시행착오도 있었습니다. 한번 한다면 끝까지 밀고 가는 불도저 같은 성격이라 너무 빠른 속도로 성장하려고 강하게 밀어붙이다 보니 주위 사람들이 힘들어하는 것을 느꼈습니다. 그렇다면 제 스스로 달라져야 한다고 생각했습니다. '긍정의 마인드가 기적을 낳는다'는 절대 긍정의 자세로 사람들을 대할 때면 '어떤 경우에도 참자 참아야만 한다. 품자 품어야만 한다. 사랑하자 사랑해야만 한다'는 모토로 파트너들과 함께 제심합력하며 사업을 진행하였습니다. 그렇게 파트너들과의 제심합력으로 꿈과 희망을 향해 달린 결과 기적같은 일이 일어났습니다. 뇌출혈로 쓰러져서 3번의 수술을 받고 재활치료를 받는 중에도 파트너들의 힘으로 로열마스터에 승급된 날은 제 인생 최고의 날이었습니다. 그동안의 빚들을 해결하고 연금성 수입으로 인해 경제적 시간적 자유인이 되어 시와 서예로 풍요로운 삶을 살고 있습니다. 넘어진 횃수보다 한 번만 더 일어나면 그것이 바로 성공이라고 합니다. 가난에서 부자로, 슬픔에서 기쁨으로, 불행에서 행복으로, 절망에서 희망으로 건네주는 희망의 다리 에터미와 함께 많은 사람들에게 꿈을 심어주는 꿈쟁이가 되고 싶습니다.

Royal Master

균형잡힌 삶의 도구 에터미

로열마스터
조성문

평범한 삶이었어요. 에터미를 만나기 전에는. 대체의학 분야에서 일하는 중산층이었지요. 균형잡힌 삶은 아니었지만요. 그러다가 에터미를 만났어요. 한국원자력연구원 기술로 만든 제품과 연구소기업1호에서 생산하는 제품을 판매한다기에 믿을 수 있었습니다. 잘만 하면 연금성 소득으로 월 200만원은 벌 수 있겠다고 생각했지요. 물론 지금은 그 이상의 성공자로 올라서서 경제적인 풍부함과 시간의 자유를 누리고 있습니다. 에터미를 시작하게 된 동기는 확신이었습니다. 제품에 대한 확신, 회사에 대한 확신, 성공할 수 있다는 확신이 저를 사로잡았습니다. 에터미 사업은 스폰서와 파트너와 소비자와의 관계로 쌓아가는 사업이기 때문에 때때로 소통이 제대로 되지 않을 때엔 포기하고도 싶었습니다. 그러나 그 확신을 바탕으로 사랑하는 가족을 위해 반드시 성공하고자 말겠다는 신념으로 포기하지 않았습니다. 에터미에서 처음 승급을 하고 프로모션을 받던 날, 비로소 성공했다는 느낌이 온 몸으로 전해졌습니다. 제가 월 200만원의 소박한 목표를 초과 달성할 수 있었던 것은 파트너들과의 신뢰와 사랑이라고 생각합니다. 파트너들과 항상 소통하며 파트너의 성공이 곧 저의 성공이라는 것을 믿고 파트너를 성공시키기 위해 노력했습니다. 제 성공의 비결은 무엇보다 신뢰입니다. 하늘이 무너져도 파트너와의 약속은 반드시 지켜야 합니다. 비단 에터미 사업뿐만 아니라 우리의 삶에서 신뢰는 가장 기본이 되는 원칙입니다. 저는 그 신뢰를 바탕으로 함께하는 파트너들이 있었기에 여기까지 올 수 있었습니다. 평범한 삶에서 균형잡힌 삶으로 바뀐 것이지요. 제게 부족한 리더로서의 자질도 에터미를 통해 많이 배울 수 있었습니다. 제게 에터미는 균형잡힌 삶을 살 수 있게 해주는 최고의 도구가 되었습니다. 앞으로도 글로벌 시장을 확대해 나가고 있는 에터미에 맞춰, 함께하는 파트너들의 성공을 위해 더욱 노력할 것입니다. 또한 지금까지 고생한 가족에게 보답하고, 이웃을 돌아보며 소외된 분들을 도와줄 수 있는 제가 되겠습니다. 살며 사랑하며 배우며 공헌하는 삶, 균형잡힌 삶을 살아갈 것입니다.

에터미를 한마디로 표현하면
에터미는 나의 오아시스

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 정직
- 02 성실
- 03 신뢰



애티미를
한마디로 표현하면
재미있는 놀이터다

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 실패의 경험과
간절함
- 02 정직함과 성실함
- 03 태도가 전부다



Royal Master

쟁하고 해뜰 날 돌아 온단다

로열마스터

이용균

평범한 월급쟁이를 하다가 애티미를 만나기 전 10여년은 다른 네트워크 사업을 하며 더 이상 내려갈 곳이 없을 만큼 밑바닥 생활을 하게 되었습니다. 이후 애티미 창립 초기 사업 권유를 두 번이나 받았었지만 강하게 부정하던 차에 애티미에 대해 알아봐 달라는 지인의 부탁을 받고 센터를 찾았습니다. 사업을 하겠다는 생각은 0%도 없이 다만 안되는 이유를 찾기 위해 갔다가 해모힘과 화장품 뉴스를 보고 애티미란 회사를 분석한 결과 다시 도전하게 되었습니다. 네트워크라면 다시는 안하기로 가족들에게 선언을 했었지만 애티미는 대부분의 다른 회사들과는 달랐습니다. 안하면 후회할 것 같은 생각이 들었습니다. 처음 목표는 소박했습니다. 생계 유지에 필요한 월 2~3백만원 정도의 수입이면 대만족이라 생각했습니다. 그런데 지금은 목표를 2천% 초과 달성해 희망이 현실이 되는 기적을 체험했습니다. 지금의 자리까지 오게 된 가장 강력한 동기는 원리원칙의 준수와 신의를 기업경영의 가장 소중한 가치로 여기는 박한길 회장의 경영철학이었습니다.

애티미를 만나기 전까지 저는 추진력이 약하고 무능한 사람이라는 평가를 받았습니다. 천성이 착하고 정직하지만 내성적인 성격과 많은 실패의 경험을 가지고 있었기 때문이었습니다. 하지만 원칙중심의 기업문화를 가진 애티미 안에서 저의 단점은 오히려 최고의 장점이 되었습니다. 모든 것은 시간이 해결해 준다는 말이 있습니다. 조금 늦더라도 원칙대로 진행하다 보니 결국엔 크라운클럽 입성으로 인정받게 되었습니다. 저는 스스로를 '운이 좋아 애티미를 만나서 성공한 남자'라고 생각합니다. 애티미만 생각하면 '쟁하고 해뜰 날 돌아 온단다~'라는 신나는 노래가 절로 나옵니다. 애티미는 제게 있어 일이나 사업이라기 보다는 날마다 신나고 재미있는 일이 펼쳐지는 놀이터입니다. 멀고 긴 실패의 터널 끝에서 만난 애티미와 함께 지난 10년 동안 참 즐거웠으니 앞으로의 10년도 그렇지 않을까요?

Royal Master

나보다 파트너의 성공을 위하여

로열마스터

유기영 & 권영식

애티미를
한마디로 표현하면

애티미는 기회이자
기적입니다

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 사업설명
- 02 파트너와
함께 성장하기
- 03 정직과 끈기



10년 넘게 다단계를 한 남편은 단 한 번도 성공하지 못했습니다. 죽는 게 사는 것보다 낫겠다는 말을 입에 달고 살던 남편은 급기야 자살시도를 하기도 했습니다. 더도 덜도 말고 남편에게 월 생활비 100만원을 받아 보는 소원을 이루지 못하고 직접 생업전선에 뛰어들었습니다. 학원 강사와 과외 등 돈 되는 건 다 했어도 월 생활비 200만원 벌기가 힘들었습니다. 설상가상으로 병까지 얻어 일을 그만 둘 수밖에 없었습니다. 그렇게 최악의 상황에서 이혼의 문턱에까지 갔던 우리 부부를 애티미로 이끈 건 이덕우 임페리얼마스터였습니다. 매주 목요일 아침이면 전화를 해서 애티미 세미나에 가자던 그의 권유를 뿌리치지 석 달이 지나서야 선심 쓰듯 '한번 가준다'는 생각으로 애티미 세미나장을 찾았고 바로 사업을 결심했습니다. 딱 5년 동안 해봐서 월 200만원을 벌지 못하면 죽겠다는 각오를 했습니다. 그런 남편을 보고 제정신이 아니라 생각했지만 가만 뒤도 6개월을 못 넘길 거라 그냥 지켜보기로 했습니다. 그런데 예상은 보기 좋게 빗나가 결국엔 부부사업자가 되었습니다.

사업 초기, 80살까지 월 200만원을 버는 현역이 목표였습니다. 그런데 지금은 그 10배도 더 버는 성공자가 되었습니다. 저희 부부를 성공으로 이끈 강력한 도구는 사업설명이었습니다. 소비자는 애티미의 대

중명품 제품이 찾아왔지만, 소비자를 사업자로 만들기 위해서는 애티미의 비전을 제시하는 사업설명이 필요했습니다. 하루 2시간짜리 강의를 네 차례씩 하다 보면 다리가 휘청거리고 체력이 방전되었지만 헛수를 줄이는 한이 있어도 멈추지는 않았습니다. 물론 사업설명은 잘하는 사람들만 하는 것이 아닙니다. 누구나 처음엔 서툴지만 꾸준히 하다 보면 요령이 생기고 자신감도 붙습니다. 서당 개 3년이면 풍월을 읊는다는 말처럼 말이지요. 그렇게 한 명 두 명 파트너들이 리더스클럽과 로열리더스클럽에 입성하게 되었다는 문자메시지를 보내올 때면 어찌나 좋은지, 더없이 큰 기쁨과 감동이 밀려옵니다. 반면 정말 최악이다 싶은 순간들도 종종 찾아옵니다. 가장 힘든 일은 이미 다 온 길을 되돌아가는 파트너들을 볼 때입니다. 답도 없으면서, 잘하지도 못할 거면서, 과거의 저희보다 훨씬 좋은 여건이라는 것을 알지 못한 채 떠나는 모습을 볼 때면 몹시 아쉽고 안타깝습니다. 앞으로는 지금보다 더 뜨거운 열정과 끈기로 파트너들의 손을 꼭 잡고 함께 걸어갈 것입니다.

Royal Master

애틀미로 만들어낸 행복한 가정

로열마스터
차말철



애틀미를
한마디로 표현하면
부자 되는 도구

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 간절함
- 02 오기
- 03 행동

30여년간의 언론사 생활, 언론인으로서 또 경제적으로는 중상위권이었습니다. 언론사 생활을 하던 중에 지인으로부터 애틀미 이야기를 들었습니다. 언론인으로서 저는 월 몇 천만 원을 벌 수 있다는 네트워크마케팅의 속내를 파헤쳐보고자 속리산 석세스아카데미에 참석했습니다. 그 자리에서 밤 12시가 넘도록 열정적으로 강의를 하는 회장님의 모습을 봤습니다. 그 모습을 보면서 새로운 비전을 느끼게 됐고 내가 해야 할 사업이라는 생각이 들었습니다.

제가 느낀 새로운 비전은 첫 번째 정직한 경영철학이었습니다. 정직하지 않은 기업은 오래 갈 수 없습니다. 네트워크마케팅 기업이 오래가지 않으면 사업자들이 쌓아 올린 노력도 오래갈 수 없습니다. 두 번째 연금성 소득의 크기입니다. 월 200만원, 또는 그 이상의 소득이 꾸준히 안정적으로 들어온다면 한번의 수익원 혹은 수십억원의 수입보다 훨씬 커다란 가치가 있습니다. 삶의 불안 요소 하나가 완전히 사라지게 되는 것이니까요. 마지막으로 절대품질 절대가격이었습니다. 어차피 써야 하는 생활필수품을 품질은 높이고 가격은 낮춰 소비자에게 공급하면 자연스럽게 재구매가 계속 이루어져 자동적으로 사업이 된다는 것이었습니다. 이러한 비전을 보고 시작했지만 주위의 모두가 반대했습니다. 심지어 가장 친한 친구마저 '짜구려 네트워크마케팅 물건 팔러 올 거면 오지도 말고 연락도 하지 말라'며 야멸차게 굴었습니다. 그들은 모두 제가 본 비전을 보지 못하고 그들 만에는 저를 '네트워크마케팅이라는 사기'에 빠지지 않도록 하기 위함이었을 겁니다. 그러나 그 당시 저는 서러운 눈물을 주체할 수 없었습니다. 그 서러움을 달랠 요량으로 선배 사업자에게 하소연 했더니 앞으로 100번은 더 거절당해야 한다고 하였습니다. 지금은 친구들이 집에서 쉬고 있거나 아파트 경비, 또는 산불 감시요원 등을 하며 힘겨운 노년을 보내고 있지만 저는 여유로운 삶을 즐기며 행복한 노년을 보내고 있습니다. 애틀미라는 도구를 가지고 따뜻한 가정, 행복한 가정, 웃음이 넘치는 가정을 만든 것입니다. 제가 이룬 것들을 파트너들도 이룰 수 있도록, 그리고 지구상 모든 이들이 애틀미를 알 수 있도록 더 열심히 애틀미를 전파할 것입니다.

애틀미를
한마디로 표현하면
서민이
귀족이 되는 도구

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 믿음
- 02 신용
- 03 인내

Royal Master

애틀미 사이다의 성공법

로열마스터
김사학

애틀미를 만나기 전 저는 직장 생활을 거쳐 간판광고업을 하며 평범한 가정으로 꿈 같은 것은 생각치도 못한 채 하루하루를 살고 있었습니다. 20평짜리 작은 빌라에 거주하며 매일 노동을 할 수밖에 없는 삶이었고 만족도는 낮은 편이었습니다. 애틀미를 알게 된 것은 누나(김경숙 크라운마스터)때문이었습니다. '우리 집안이 잘 살 수 있는 일'이라며 오랜 기간 설득하여 참석한 세미나에서 마케팅플랜 설명을 듣고는 사업을 결심하게 되었습니다. 사업 시작과 동시에 많은 수입을 얻을 수 있는 사업이 아님은 알았지만 아내와 자식들에게도 눈치를 봐야 하는 상황에 다다르자 저는 사업에 더욱 집중하며 이를 이겨냈습니다. 그리고 사업을 결심했던 순간을 떠올렸습니다. 월 5천만원을 벌 수 있다면 모든 것이 바뀔 것이라고 생각했습니다. 현재는 로열리더스클럽 멤버가 되어 목표했던 것의 상당 부분을 이뤄낸 상태입니다. 이런 성공을 거둘 수 있었던 이유는 센터 출근, 세미나 참석 등과 같은 시간 약속을 철저히 지켜낸 점, 솔선수범하며 보인 책임감, 먼저 행동하는 추진력, 사업 파트너와 끝까지 함께 간다는 마인드 때문이었던 것 같습니다. 실제로 저는 급하고 뜨거운 성격의 소유자로 문제점이 발견되거나 파트너들로부터 고민을 듣게 되면 즉각 조치하고 앞장서서 개선해 나간 일이 많습니다. 이런 점들 때문에 파트너들이 저를 더 많이 찾아주고 따라주고 한 것이 아닌가 싶습니다. 사이다 같은 사람이라는 별명이 붙은 것도 이런 이유겠지요.

지난해에는 로열마스터 승급 프로모션으로 애틀미 사업을 하고 있는 누나와 조카, 형, 그리고 저희 가족까지 모두 유럽 크루즈 여행을 다녀오며 최고의 순간을 보내기도 했습니다. '집단의 성공이란 이런 것이구나'라고 생각한 계기가 된 것 같습니다. 앞으로는 초심을 잃지 않고 파트너들의 해외 사업을 적극 후원하고 저 역시도 한 단계 더 성장할 수 있도록 최선의 노력을 다하겠습니다.

※2019년 4월부터 크라운마스터로 승급※



애틀미를
한마디로 표현하면
희망과 행복의
전달 사업

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 확신
- 02 원칙
- 03 도전



Royal Master

애틀미의 인터내셔널 마미

로열마스터
우제숙

‘성공은 꿈꾸고 도전하는 자의 몫’라는 좌우명으로 누구보다 열심히 살아온 삶이었습니다. 남편의 별이로써 아이들의 교육비 충당이 쉽지 않아 유아교육 전문회사에 들어가 영업이사로 활동하며 판매와 직원 교육을 했습니다. 좀 더 좋은 교육을 받게 해주기 위해서 앞뒤 돌아볼 틈 없이 달렸지만 평소 꿈꿨던 나누는 삶은 물론 생활조차 여유롭지 못했습니다.

여유 있는 삶을 꿈꾸며 하루하루 살아가던 중 지인으로부터 애틀미를 전달받고 세미나에 참석했습니다. 박한길 회장의 강의를 통해 ‘내가 지향하던 삶을 살 수 있겠구나’라는 생각이 들었고 바로 사업을 시작하게 되었습니다. 할 줄 아는 외국어는 하나도 없었지만 저는 처음부터 글로벌 비즈니스를 생각했습니다. 지금 생각하면 무모했지만 그럴 때마다 거북이의 빙고라는 노래 가사를 떠올렸습니다. ‘맨 주먹 정신 다시 또 시작하면 나 이루어라 다 나 바라는 대로.’ 이 가사처럼 아무것도 없이 시작했지만 바라는 대로 이뤄지리라 믿고 사력을 다했습니다. 정성이 통했는지 지인을 통해 일본에 제품이 전달되기 시작했습니다. 일본으로 200~300건이 넘는 택배가 나갔을 때의 희열은 지금도 잊을 수 없습니다. 물론 글로벌 사업을 하면서 아쉬운 점도 있었습니다. 글로벌 파트너들이 생겨나면서 가까운 리더들과 소통할 수 없는 언어적 장벽을 느꼈지만 이 역시도 애틀미 사업의 장점으로 극복했습니다. 외국어를 잘하는 파트너를 통한 연결고리를 만들고 한번이라도 더 만나기 위해 노력했습니다.

돌이켜보면 ‘Right time, Right place’라는 말을 가슴에 새기며 원칙을 지키려고 노력하다보니 파트너들에게 쓴소리도 많이 했던 것 같습니다. 하지만 반대로 생각하면 그 점 때문에 파트너들이 시스템에 잘 참여하게 되지 않았나 싶습니다. 지금은 건강을 제대로 돌보지 못한 결과로 합병증 생겨 투병 중이지만 최소한 병원비 부담에 관한 걱정은 내려놓을 수 있어 감사한 마음으로 치료에 전념하고 있습니다. 인터내셔널 마미, 말레이시아 파트너들이 저를 부르는 말입니다. 다시 이 말을 들을 수 있도록 올해는 건강 회복에 더욱 집중할 예정입니다. 넘어져도 다시 일어나는 오탁이처럼 애틀미 사업을 해왔듯 남은 인생도 그렇게 살아가겠습니다.

Royal Master

용기가 가져온 놀라운 변화

로열마스터
이응만



애틀미를
한마디로 표현하면
내 인생의 보물단지

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 믿음
- 02 꿈과 결단
- 03 목표 설정

애틀미를 만나기 전 저는 건설 현장을 전전하는 삶을 살고 있었습니다. 뜻하지 않은 사고로 20년간 해오던 대형 트럭 운전을 그만두게 되고 제가 할 수 있는 일은 많지 않았습니다.

열심히 살아왔다고 자부했지만 제가 마주한 현실은 처참했습니다. 부부 신용불량자에 압류까지, 삶을 포기하고 싶을 정도였습니다. 현장일을 하며 하루하루 버텨 나가던 어느 겨울, 일이 없어 집에서 쉬고 있을 때 아내가 애틀미 사업을 권유했습니다.

세미나에 참석하는 저는 인생의 마지막 희망을 발견한 것 같았습니다. ‘희망이 없을 때 유일한 희망은 희망을 갖는 것이다’라는 말은 더 이상 물러날 곳도 없다고 생각한 저의 마음을 움직였습니다.

저 뿐만 아니라 가족의 생사를 걸고 애틀미 사업에 몰입하기로 결심하고 앞만 보고 뛰었습니다. 너무나 간절했기 때문에 포기는 단 한 번도 생각하지 않았습니다. 회장님과 이성연 박사님의 강의를 듣고 네트워

크마케팅, 인문학에 대한 이해의 폭을 넓혔으며 이를 파트너들에게 전달했습니다.

유머러스하면서도 핵심은 잘 전달하는 것을 잊지 않았고 이것은 네트워킹마케팅에 대해 이해하지 못하는 파트너들에게 마음을 열게 하는 계기가 되어주었습니다. 제품을 전달하는 것은 조금 취약했으나 파트너들과 역할 분담으로 극복할 수 있었습니다.

애틀미 세미나를 참석하면 ‘두려움을 용기로 바꿔라’라는 말을 자주 듣게 됩니다. 저는 애틀미를 만나 그런 삶을 살아왔고 이것은 이제 저의 좌우명이 되었습니다. 삶의 변화가 필요할 때 두려움을 용기로 바꾼다면 얻을 수 있는 결과는 생각보다 놀랍습니다. 용기를 내고 변화를 즐기십시오.

애틀미를
한마디로 표현하면
애틀미는
우리의 태양이다

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 글로벌
- 02 연금성
- 03 확실한 도구



Royal Master

내 인생을 바꾸어줄 도구는 애틀미밖에 없었다

로열마스터
김사윤

신용불량으로 접철된, 포기하고 싶은 인생이었습니다. 제 자신의 육체적인 건강도, 정신적인 건강도, 더 나아가 아이들의 미래도 불안하기만 했습니다. 그러다가 애틀미를 만났습니다. 여동생 부부의 적극적인 권유 때문이었습니다만 사실 다른 방도도 없었습니다. 시작은 다만 생활의 안정을 찾을 수 있을까 하는 기대였습니다. 신용불량이 해결되고, 더 이상 빚을 지지 않아도 되는, 안정적인 노후와 아이들의 평범한 미래를 꿈 꿀 수 있는 정도면 만족한다고 생각했습니다. 그런 작은 희망을 안고 애틀미의 성공시스템을 적극 활용했습니다. 그리고 소비자와 사업자가 만들어질 때까지 포기하지 않고 찾아다녔습니다. 포기하지 않은 것이 아니라 포기할 수가 없었던 것입니다.

애틀미마저도 아니라면 제 인생은, 그리고 아이들의 인생은 참담하기만 했을 뿐인 현실이었거든요. 다른 어떤 방법도 희망도 없이 그저 애틀미만이 그런 현실에서 저와 제 가족을 구원해 볼 수 있는 유일한 방법이었습니다. 제가 자신 있는 것은 요리였습니다. 그래서 소비자와 파트너들을 집으로 초대해서 음식을 대접했습니다. 그리고 고는 상담과 미팅으로 친해지고, 그들이 힘들어 할 때에는 자그마 하나마 위로를 해주었습니다. 그리고 파트너의 성공을 위해 함께 열심히 뛰었습니다. 그렇게 조금씩 제 삶은 희망조차 없던 곳에서 천천히 더 나은 미래를 꿈꿀 수 있는 곳으로 변화되어 갔습니다. 때때로는 파트너들이 힘들 때 넉넉하게 후원을 해줄 수 있기를 바랐지만, 아직은 파트너에게 많은 후원을 해주지 못하는 것이 안타깝습니다. 그럴수록 저는 새로운 해외 시장에서 더욱 열심히 후원하고자 합니다. 제가 할 수 있는 최선을 다 하는 것이야말로 파트너들에 대한 최고의 후원이라고 생각하면서요. 그렇기에 제가 애틀미를 통해 얻은 최고의 순간은 파트너의 수입이 늘어나면서 리더스클럽에 입성하고 곧 로열리더스클럽 멤버가 되는 모습을 바라볼 때입니다. 2019년은 베트남과 중국오픈을 기대하면서 제 파트너들의 안정적인 수입을 만들어주기 위해서, 그리고 사랑하는 아이들의 미래와 나의 안정적인 노후를 위해서 달릴 것입니다.

Royal Master

가난에서 벗어나 명예를 회복하고 싶었다

로열마스터
이경자 & 박은택

애틀미를
한마디로 표현하면
구원

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 회사
- 02 소통
- 03 시스템



빚만 8억이었습니다. 삶에 대한 만족도란 생각할 수 없는 신용불량자였습니다. 때문에 정말로 삶이 달라지길 바랐고, 가난이 무서웠습니다. 아무것도 할 수 없는 현실이 참담했습니다. 신앙인으로써 과거에는 조금은 괜찮았었다지만 현실은 창피하고 부끄럽기 그지없었던 것이지요. 그 상황에서 벗어나고 싶었습니다. 그래서 찾은 것이 네트워크마케팅이었습니다. 지인으로부터 애틀미를 듣고, 제품을 전달 받고, 세미나에 참석해서 회장님의 강의를 듣고 결단을 했습니다. '좋은 제품이 싸니까 싸봐'라고 하시는 회장님의 인상도 좋으시고 진정성이 느껴졌기에 '가보자'는 결심을 했습니다. 처음에는 이동하는데 필요한 경비조차 없어서 힘들었지만 어찌어찌 해결했습니다. 일을 하면서는 소통이 원활하지 않음이 힘들었습니다. 하지만 아무리 힘들어도 애틀미를 포기하려고 했던 적은 없습니다. 시대가 변해왔듯이 유통도 소비자가 주도하는 시대가 올 것을 알았고 애틀미를 만났습니다. 저 같은 신용불량자가 한 달에 몇 천만원씩 고수입을 얻을 수 있는 길도 애틀미밖에 없다고 생각하기 때문입니다. 애틀미를 통해서 자신을

되찾고, 명예도 회복하고 싶었습니다. 저희 부부의 자본은 부지런하고 끝까지 하는 인내심, 그리고 섬기는 자세입니다. 특히 아내의 섬기는 봉사정신이야말로 지금의 저희 부부를 만든 원동력입니다. 센터에서는 물론 초기 석세스 세미나에서도 백 명이 넘는 파트너들에게 밥을 해 먹여가면서 진행한 적이 있었습니다. 공간에서 인심난다는 말처럼 그런 섬김이 파트너들에게 좋은 영향을 준 것입니다. 네트워크마케팅은 휴먼 네트워크로 커가는 사업이기에 사람과의 관계가 무엇보다 중요합니다. 그리고 관계는 곧 섬김입니다. 지금은 월 3,000 이상의 소득이 되기에 차량도 바뀌었고 시골에 부모님을 위해 집을 새롭게 지어 드렸습니다. 무엇보다도 마음에 여유가 생긴 것과 앞으로의 삶이 더욱 기대가 됩니다. 이제는 더욱 애틀미 사업에 매진하여 네트워크마케팅을 백안시하는 사회의 편견과 시선을 바꿔 놓고 싶습니다. 특히 애틀미 사업의 정당성과 저희의 판단이 옳았음을 지인과 친구들에게 증명해 나갈 것입니다.

Royal Master

기대한 더 나은 삶 이뤄져

로열마스터 서순임



애틀미를 한마디로 표현하면 내 삶의 활력소

ATOMY SUCCESS KEYWORD

- 01 근면
- 02 끈기
- 03 열정

애틀미를 하기 전, 저는 찜질방 및 목욕탕을 운영하는 중산층 가정으로, 대체적으로 만족스러운 삶이었습니다. 다만 평소에 건강이 좋지 않아 조금 걱정을 하고 있었습니다. 그러던 중 지인이 애틀미 헤모힘에 대해 알려줬습니다.

회사도 제품도 들어 본 적 없어 큰 기대는 하지 않았지만 막상 먹어 보니 제게 굉장히 잘 맞았습니다. 저는 이런 제품은 주변에 많이 알려야 한다고 생각했습니다. 그래서 애틀미 사업을 해보기로 마음먹었습니다. 하지만 여러 가지 어려움이 있었습니다. 건강이 좋지 않은 관계로 장거리 후원을 하는 데에는 한계가 있었습니다. 그러다 보니 판매는 열심히 한다고 했는데 결과가 생각한 것만큼 안 나올 때는 많이 힘들었습니다. 또 꼭 함께 성공하고 싶었던 파트너가 저의 결을 떠났을 때에는 지금까지의 노력이 물거품 같이 여겨졌습니다. 그래서 포기하고 싶었던 적도 있었습니다. 그런 저에게 힘이 되어 준 것은 포기하지 않고 계속하면 인젠가는 된다는 회장님의 말씀이었습니다. 그 말씀을 믿고 끈기와 확신을 키웠습니다. 그 결과 지금은 어떤 난관이 닥쳐도 이겨낼 수 있는 힘을 가지게 되었습니다. 애틀미를 시작하면서 저는 평범한 중산층보다 더 나은 삶을 기대하였습니다. 파트너와 힘을 합해 더 높은 직급을 성취할 때마다 저의 기대가 조금씩 이뤄지는 것을 느꼈습니다.

저는 지금도 찜질방을 운영하고 있습니다. 그 찜질방에서 국내외 파트너 분들과의 미팅도 많이 가지고 있습니다. 그래서 애틀미 찜질방 아줌마라는 별명도 얻었습니다. 그렇게 애틀미 사업을 하면서 건강도 많이 좋아지고 소득도 늘어나 이제는 제가 바랐던 더 나은 삶을 누리게 되었습니다. 제가 이렇게 성공한 것은 저보다도 파트너의 힘과 애틀미의 절대품질 절대가격 때문입니다. 품질 좋은 제품을 값싸게 판매하는데 누가 싫어할까요? 더군다나 애틀미 사업은 나이 제한도 없고 국경도 없으며, 건강이 허락한다면 언제까지 할 수 있는 사업이라서 더욱 좋습니다. 조금 있으면 중국 시장이 오픈된다고 하는데 그 곳에서 성과를 거두기 위해 파트너와 최선을 다해 협력할 것입니다. 그리고 어려운 처지에 놓인 이들에게 봉사를 하고 싶습니다. 애틀미는 제 삶의 활력소입니다.

Royal Master

이 좋은 애틀미, 세상 끝까지 알리고 싶어

로열마스터 조칠순 & 어방



애틀미를 한마디로 표현하면 하나님이 주신 선물

ATOMY SUCCESS KEYWORD

- 01 시스템
- 02 감사
- 03 사랑

저는 집에서 살림을 했던 전업주부였고 남편은 건축업을 했습니다. 저희는 3층짜리 자가 건물이 있었고 가끔 골프 한번씩 치러 다니는 평범한 생활을 했습니다. 그렇지만 마음 한편에서는 정말 잘살고 싶다는 욕망을 갖고 있었습니다. 애틀미는 외사촌 동생인 김성심 크라운마스터에게 화장품을 전달받아 알고 써보게 되었습니다. 그러다 세미나에 가면서 회장님의 강의에서 연금성소득이 된다는 말씀을 듣고 한 사람 한 사람에게 알린 것이 계기가 되었습니다.

처음 시작하면서 현장에서 많은 사람들에게 다단계한다고 인정받지 못하고 무시당할 때 포기하고 싶었습니다. 하지만 세미나에서 회장님의 강의 중에 지망의 법칙을 알아듣고 활용해 이겨낼 수 있었습니다. 사업을 결심한 뒤 인생시나리오를 적으며 자동차를 제일 갖고 싶었습니다. 그때는 운전도 잘 하지 못하는 장롱면허였지만 3년 후에 검정색 그랜저만 탈 수 있으면 좋겠다고 적었는데 3년 후 검정색 제네시스 가 제 앞에 왔고 현재는 검정색 벤츠를 타고 있습니다. 꿈에도 생각 못한 멋진 인생, 멋진 삶이 되었습니다. 최고의 순간은 샤론로즈 승급여행을 갔을 때입니다. 내가 해냈다는 성취감과 뿌듯함에 정말 행복했고

제 자신이 자랑스러웠습니다. 하지만 함께 성공하자고 열심히 뛰다가 지에 다다랐다는 것을 모르고 그 잠깐을 견디지 못해 그만두는 파트너를 볼 때에는 정말 마음이 아팠습니다. 부족한 리더십 때문이라고 생각했습니다. 저는 자신감이 없었으며 남 앞에 서기를 두려워하는 성격입니다. 이를 변화시키기 위해 책을 많이 읽고 스피치 학원도 다니며 저를 위해 끊임없이 노력했습니다. 세미나를 듣고 정말 좋은 일이라고 생각을 해서 시작하게 되었지만 인정받지 못하니 오히려 오기가 생겼습니다. 성공해서 모든 사람에게 인정받는 착하고 좋은 사람으로 살고 싶었습니다.

애틀미 사업을 하기 전에는 조칠순이라는 사람은 없었습니다. 하지만 지금은 조칠순이란 사람이 존재하고 누군가에게 필요한 사람이 되었다는 것에 감사합니다. 이제는 내가 알고 있는 모든 사람에게 애틀미를 전달하여 모두 행복한 삶을 살아가기를 바라고 있습니다. 이 좋은 애틀미를 세상 끝까지 알리고 싶습니다. 지금까지 나의 행복을 위해 일했다면 이제부터는 누군가 다른 사람을 위해 일하고 싶습니다.

애틀미를 한마디로 표현하면
애틀미는
기적같은 일

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 신뢰
- 02 열정
- 03 사랑



Royal Master

진입비, 유지비 없어 편안하게 사업 펼칠 수 있어

로열마스터
김춘화

지금 저는 로열리더스클럽 멤버로서 균형잡힌 행복한 삶을 살고 있습니다. 애틀미를 시작한 것도 다른 사업에 없는 연금성 소득 때문이었습니다. 백화점과 마트에서 주얼리 판매 사업을 했던 저는 경제적으로 큰 부족함 없이 나름대로 행복하게 살았습니다. 그러던 어느 날 김성심 크라운마스터가 제게 애틀미 이야기를 했습니다. 꾸준히만 하면 노후 걱정 없이 안정적으로 연금성 소득을 올릴 수 있다는 말에 솔깃한 저는 석세스아카데미에 참석했습니다. 그리고 바로 애틀미 사업을 시작하기로 결정했습니다. 30대 후반부터 사업을 했기 때문에 사업을 하는 데에는 여러 가지 어려움이 있다는 것을 잘 알고 있었습니다. 그렇지만 애틀미 사업은 진입비도, 유지비도 없어 비교적 편안하게 사업을 펼칠 수 있었습니다. 때때로 주위 분들이 인격적으로 무시했을 때는 포기하고도 싶었지만, 나도 할 수 있다는 마음을 먹고 꾸준히 열심히 하였습니다.

무엇보다 연금성 소득으로 대를 이어서 잘 살 수 있다는 확신 때문에 힘들어도 참고 견뎌왔습니다. 제 장점이라면 손님 대접을 남들보다 조금 더 잘하는 것입니다. 나름 손맛이 있어 음식을 잘 만듭니다. 그 덕에 파트너들과의 홈미팅 및 식사 시간을 많이 가질 수 있었고 대화를 많이 나눌 수 있어 큰 도움이 되었습니다. 저는 제가 조금 손해 보는 것이 결국 사업이 잘되는 지름길이라고 생각합니다. 그리고 힘든 파트너들이 용기를 갖고 포기하지 않고 사업에 매진하는데 도움을 주고자 많은 사람들에게 후원을 했습니다.

특히 저는 선천적으로 건강에 약점이 있는데다가 교통사고 후유증으로 고생하고 있습니다. 그래서 해외 출장을 가는 것이 굉장히 힘이 듭니다. 그런 저 대신 유능한 파트너들이 해외출장을 많이 다녀고 저는 그 분들이 마음놓고 해외 후원을 할 수 있도록 물질적으로나마 많이 도와드렸습니다. 그 결과 건강이 안 좋은데도 불구하고 로열리더스클럽 멤버가 될 수 있어 마음이 너무 뿌듯합니다. 애틀미를 만나기 전에는 가족들과 많은 시간을 가질 수 없었지만 지금은 가족들과 식사도 하고 대화도 많이 하게 되었습니다. 균형잡힌 삶을 만들어가고 있는 것이지요. 올해는 파트너들과 함께 해외 후원에 더 많은 노력을 기울이고 싶습니다.

※2019년 4월부터 크라운마스터로 승급※

Royal Master

파트너의 성공을 위해 더 힘차게 달려갈 것

로열마스터
홍완표 & 조만순

애틀미를 한마디로 표현하면
가족의 희망

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 믿음
- 02 열정
- 03 끈기



10년 동안 통닭집을 운영하며 평범하지만 만족스럽지는 않은 삶을 살고 있었습니다. 애틀미는 친언니가 소개해 주었습니다. 언니가 놀러 가자고 해서 따라 간 곳이 애틀미 석세스아카데미였습니다. 거기서 회장님의 강의와 평범한 성공자들을 보면서 꿈이 생겼고 애틀미를 시작하게 되었습니다.

최고의 순간은 제가 스타마스터가 되었을 때입니다. 또 애틀미를 함께 하자고 한 파트너가 오토판매사가 되었을 때도 잊을 수 없는 순간입니다. 그러나 함께 성공하자고 하던 파트너들이 힘들다고 포기할 때는 많이 힘들었습니다. 가장 힘들었을 때는 애틀미 사업을 막 시작했을 때입니다. 부부가 함께 전업으로 하다 보니 당장 먹고 살아야 하는 문제를 해결하는 것이 참으로 힘들었습니다. 갈등도 많이 했지만 그럴 때마다 회장님이 강의를 들으며, 또 성공한 사람들의 모습

에서 제 모습을 상상하면서 꿈을 더욱 확고하게 그리면서 새로운 용기를 얻을 수 있었습니다. 네트워크마케팅을 경험해보지 않았던 제가 애틀미 사업으로 성공할 수 있었던 것은 애틀미를 통해 성공할 수 있다는 믿음과 성공하겠다는 꿈을 향한 강한 열정이 있었기 때문이라고 생각합니다. 믿음과 열정을 바탕으로 성실하게, 그리고 어떤 어려움이 닥쳐도 포기하지 않는 불굴의 정신으로 애틀미 사업을 펼쳐왔습니다. 제가 가진 강점이라면 파트너를 이해하고 함께 성공할 수 있을 때까지 옆에서 같이 있어주는 것입니다. 반면 제 약점이라면 네트워크마케팅 경험이 없어서인지 사업보다는 정이 앞서는 경우가 많다는 것입니다. 다행히도 남편이 저의 그런 약점을 잘 커버해 주어 여기까지 올 수 있었습니다. 처음엔 저도 월천택이 목표였지만 지금은 로열리더스클럽의 멤버가 되어 통닭집을 운영하던 때와는 비교할 수 없는 만족한 삶을 누리고 있습니다. 또 마음 놓고 친정 부모님께 용돈을 드릴 수 있어 행복합니다. 저 또한 늘 배우고 싶었던 플루트를 배울 수 있고 연금성 소득으로 노후에 대한 불안도 해소하였습니다. 이제 저는 크라운마스터라는 새로운 목표를 향해, 그리고 파트너들의 성공을 위해 저를 필요로 하는 곳이라면 그곳이 어디든 달려갈 것입니다.

Royal Master

서민의 삶에서 1% 성공자의 삶으로

로열마스터
박성교 & 장주덕



애틀미를 한마디로 표현하면

모든 사람들에게 꿈과 희망을 주는 사랑의 기업

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 부지런함과 끈기
- 02 확실한 믿음
- 03 열정

애틀미를 만나기 전에는 평범한 웅진코웨이 코디 아줌마였습니다. 당시 남편은 건축일을 하고 있었는데 위암 판정을 받고 수술 후 집에서 쉬고 있었습니다. 그 후 얼마 지나지 않아 제 건강에도 적신호가 켜졌습니다. 오른쪽 발 인대 상태가 좋지 않아 석달을 쉬고 있을 때 김성심 크라운마스터의 소개로 애틀미를 알게 되었습니다. 당시 가장 위로가 된 말은 저 같은 평범한 사람도 노후에 연금성 소득과 균형잡힌 삶을 살 수 있다는 박한길 회장의 말씀이었습니다. 그분의 열정과 정직함을 믿고 애틀미 사업을 시작하였습니다. 가진 것도 비밀 언덕도 없었던 저는 오로지 부지런함과 끈기, 매사에 최선을 다하는 성실함을 무기로 달리고 또 달렸습니다. 활달하지 못한 성격이 장애가 되기도 했지만 회사가 제공하는 시스템과 교육을 통해 팀을 이끌어 갈 수 있는 리더로 성장할 수 있었습니다.

그런 저를 두고 애틀미 사업자들은 '미쳤네' 라는 말을 자주 합니다. 항상 '애틀미' 말만 한다고 해서 붙여준 별명입니다. 제가 '애틀미'를 입에 달고 사는 이유는 애틀미는 저에게 꿈과 희망을 준 사랑의 기업이기 때문입니다. 애틀미를 처음 시작할 당시 제 목표는 월 생활비 3백만원을 버는 것이었는데 현재는 엄청난 수입을 창출하게 되었습니다. 애틀미를 통해 경제적인 자유와 시간의 자유도 덩이로 얻었습니다. 얼마 전에는 로열마스터 승급 프로모션으로 다녀온 유럽 여행은 제 평생 최고의 멋진 여행이었습니다. 돌아보면 힘든 시간도 없지 않았지만 애틀미를 포기하고 싶은 적은 한 번도 없었습니다. 애틀미 말고는 저에게 꿈과 희망을 줄 수 있는 일은 이 세상에 전혀 없기 때문입니다. 누군가 지금까지 올 수 있었던 비결을 묻는다면 간절함이라고 말합니다. 더 이상 바닥이 없을 만큼 삶이 너무 힘들었기에 그로부터 벗어나고 싶은 간절한 마음 또한 컸습니다. 일찍이 애틀미의 비전을 보고 부지런함과 제심함력으로 변화한 제 모습에 스스로 자부심을 느낍니다. 애틀미는 저에게 너무나 소중한 회사입니다. 제 인생과 가족의 삶이 완전히 바뀌었습니다. 미래에 대한 불안감으로 얼룩진 서민의 삶에서 상위 1%에 드는 성공자가 되었습니다. 이 자리를 빌어 애틀미에 다시 한 번 감사의 마음을 전합니다.

단 하나 아쉬움이 있다면 파트너와의 소통문제로 힘들어하는 파트너들을 바라보는 것입니다. 그런 파트너들마저도 사랑과 겸손으로 섬기는 리더가 되기 위해 더욱 노력하겠습니다.

애틀미를 한마디로 표현하면
보물섬

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 사랑
- 02 열정
- 03 희망

Royal Master

노후에 균형잡힌 삶을 살 수 있게 해주는 희망

로열마스터
오지영

여유있는 삶을 살았습니다. 교수도 했고, 기업체를 운영하기도 하면서 중산층 이상의 생활을 즐기고 있었습니다. 노후를 생각하면 마음이 그리 편하지는 않았습니다. 현역에서 땀으로써 만들어지는 소득은 은퇴 이후에 대한 보장을 아무것도 해주지 않기 때문입니다. 하지만 당장 급한 것은 아니기에 크게 신경 쓰지는 않았습니다. 그렇게 시간을 흘려보내고 있을 때 우연히 김성심 크라운마스터를 만나 애틀미에 대해 알게 되었습니다. 사실 처음에는 코웃음 쳤습니다. 한국원자력연구원에서 개발한 제품을 판매한다는 말에 '거짓말'이라는 생각이 먼저 들었기 때문입니다. 제 생각을 증명하기 위해 직접 확인해 보았습니다. 사실이었습니다. 그래서 애틀미로 전업하게 되었습니다. 그러나 애틀미 사업은 공학박사로, 회사의 CEO로 살아오던 저의 삶과는 많이 달랐습니다. 처음에는 공학박사로서의 논리적인 면이 사업에 있어 강점이라고 여겼습니다. 그러나 현실은 오히려 소통을 방해하는 단점이 되었습니다.

박사씩이나 돼서 네트워크마케팅을 한다고 손가락질도 많이 받았습니다. 또 부득이한 사정이 있었을 것이라고 생각은 하지만 함께 직급을 도전하던 와중에 갑자기 잠적한 파트너에게 배신감마저도 들었습니다. 애틀미의 수당은 끝값이라는 말, 사실입니다. 그래도 저는 애틀미를 선택한 것은 아주 잘한 일이라고 확신하고 있습니다. 로열마스터를 달성하던 날은 '나도 할 수 있구나'하는 생각에 가슴 뿌듯했습니다.

또한 애틀미를 하면서 제 마음의 그릇이 커졌습니다. 스스로 보기에도 파트너를 포용할 수 있게 됐고 이해하려고 하는 마음도 커졌습니다. 그리고 무엇보다도 인내할 수 있는 힘이 생겼습니다. 이제는 파트너의 성공을 위해 노력하는 만큼 제 성공이 커진다는 것을 증명하고 싶습니다. 애틀미에서는 반짝이만 성공하는 것이 아니라 공학박사도 성공한다는 신화를 남기고 싶습니다. 아쉬운 것은 조금 더 젊을 때 애틀미를 만났으면 하는 것입니다. 제가 더 젊었다면 아주 날아다녔을 테고 그랬다면 지금쯤은 이미 임페리얼마스터가 되어 있었을 겁니다. 손자들에게 지금보다 더 멋진 할아버지가 됐겠지요. 노후에 균형잡힌 삶을 살 수 있게 해주는 애틀미는 저의 희망입니다.



Royal Master

편안한 마음으로 기다려도 성공할 수 있어

로열마스터
주진선



애틀미를
한마디로 표현하면
균형잡힌 삶을
살게 해주는 도구

ATOMY SUCCESS
KEYWORD

- 01 오기
- 02 끈기
- 03 확신

저는 운이 좋은 사람입니다. 애틀미를 만나기 전에도 운이 없다고 생각하지는 않았습니다. 평범한 가정주부로서 편찮으신 시어머님을 모시고 두 아이를 키우며 그저 그런 삶을 살고 있었습니다. 더 나빠지지 않는다면, 저보다 더 힘든 사람도 있을테니 그러저럭 살만 하다고 생각했습니다. 그러던 중 지인의 권유로 애틀미 제품을 써 보고 피부가 좋아졌습니다. 지인이 세미나에 가자고 권유했습니다. 처음엔 애틀미는 판매하는 일이라 생각하고는 저는 못한다며 거절했습니다. 그러나 그 지인은 포기하지않았습니다. 못한다고 했는데도 자꾸 가자고 했습니다.

할 수 없이 한번 가주고 나면 다시 가자고 하지 않겠지 하는 마음에 따라 갔습니다. 그런데 한 번이 아니었습니다. 몇 번을 강권에 못 이겨 따라갔더니 귀가 열렸습니다. 그렇게 애틀미를 시작하고 조금 있다가 첫 번째 파트너가 생겼습니다. 전 그때 제가 성공자가 됐다고 생각했습니다. 애틀미 사업을 알아들었다고 생각했지만 실상은 아무것도 몰랐던 것입니다. 그렇게 시작한 애틀미 사업은 여러 우여곡절을 겪으며 조금씩 성장하게 되었습니다. 한번은 파트너들과 오해가 생겨 서로 상처주고 떠나는 경우도 있었는데 그때는 정말 힘이 들었습니다. 그러나 애틀미를 포기해야겠다는 생각은 한번도 하지 않았습니다. 애틀미를 알고 나서는 애틀미만이 세계 경제적 여유를 해결할 수 있는 도구이며, 아이들이 하고 싶은 것을 할 수 있도록 지원해 줄 수 있는 엄마가 될 수 있는 기회라고 생각했기 때문입니다. 저의 애틀미 사업 노하우는 기다림입니다. 어떤 이야기라도 들어주고 누구라도 기댈 수 있는 편안함으로 파트너를 대하는 것입니다. 또한 세미나에서 배우며 파트너들과 함께 성장과 소통을 할 수 있었습니다. 네트워크마케팅의 특성상 많은 것을 애틀미에 쏟아야 하는 부분도 있습니다. 그러나 네트워크마케팅은 사람이 많이 모이는 것이 일이 잘되는 것이라고 생각합니다. 많이 들어주고 편안한 마음으로 기다려 주니 오히려 사람들이 자꾸 모이게 되었습니다.

이제 국내를 넘어 해외에서도 파트너들이 한분씩 나오고 있어서 그분들이 세미나를 통해 제대로 사업을 펼칠 수 있도록 할 것입니다. 또한 아직은 힘든 파트너들이 성장할 수 있도록 더욱 열심히 땀 계획입니다.

Royal Master

비켜라! 애틀미의 경주마 나가신다

로열마스터
이승희

애틀미를
한마디로 표현하면
보물섬

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 믿음
- 02 열정
- 03 도전

‘날개를 활짝 펴고 세상을 자유롭게 날기야 노래하며 춤추는 나는 아름다운 나비.’ 제가 좋아하는 윤도현 밴드의 나는 나비라는 곡의 가사입니다. 날개를 활짝 펴고 자유롭게 살고 싶었지만 애틀미를 만나기 전 삶은 그렇지 못했습니다. 주식으로 빚을 진 남편 때문에 맞벌이를 해도 마이너스를 벗어날 수 없는 삶이었죠. 20년간 옷가게를 운영해도 인생의 답을 찾지 못했을 때 애틀미 정보를 듣고 바로 사업을 결심했습니다. 한국원자력연구원과 한국콜마에서 만든 제품이라니 믿을 수 있었고 가격 또한 놀랄 만큼 저렴했기 때문입니다.

집중과 몰입이라는 특유의 강점을 발휘해 사업을 진행했고 ‘경주마’라는 별명까지 얻었습니다. 한편으론 스스로는 야생화라고 생각할 정도로 강한 생명력을 가진 저였기에 애틀미 사업이 술술 풀려나갔다고 생각합니다. 조직이 무너졌을 때도 있었지만 저는 오히려 이것을 전화위복의 계기로 삼고 새로운 곳에서 새로운 사람들을 찾아냈습니다. ‘분명히 된다. 애틀미는 내 인생의 답이다’라는 확신이 있었기에 가능했던 일인 것 같습니다. 목표는 구체적일수록 좋다고 하지요? 2명의 파트너 로열리더스클럽 입성, 4명의 파트너 리더스클럽 입성이 제 목표입니다. 목표를 향해 달려 나가는 애틀미의 경주마 이승희를 지켜봐주세요.



Royal Master

애틀미, 가장 이상적인 네트워크마케팅

로열마스터
강정옥

애틀미를 한마디로 표현하면
애틀미는 채움이다

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 확신
- 02 목표
- 03 사랑

예전 다른 네트워크마케팅에서 함께 했던 지인으로부터 애틀미를 소개 받았었습니다. 그러나 저는 전혀 할 생각이 없었습니다. 당시 저는 보험회사 수석 매니저 일을 즐겁게 하며 수입도 어느 정도 되고 보람도 찾으면서 노후준비도 나름 하고 있었기 때문입니다. 그러던 중 보험을 같이 하던 암환자인 동료에게 헤모함을 소개하는 과정에서 애틀미를 알게 되었습니다.

알던 것과는 다른 네트워크마케팅을 확인하게 되었고, 알아보게 되었습니다. 알게 되니 안하면 후회 할 것만 같은 생각이 들었습니다. 경험 있는 회장님, 절대제품, 절대가격, 정의로운 보상플랜, 회사 주관의 성공 시스템 등 예전의 네트워크마케팅과는 완전히 다른, 이상적인 네트워크마케팅이었기 때문입니다. 저는 다시 한 번 더 도전하기로 마음을 먹었습니다. 처음 참석한 석세스아카데미에서 듣게 된 균형잡힌 삶, 잘살고 사랑하고 배우고 공헌하는 삶은 저의 생각의 폭을 넓혀 주었습니다. 그 날 밤을 새며 작성한 인생시나리오를 보며 지금까지 달려왔습니다. 비록 사업 초기 남편의 극심한 반대가 있었지만 확신이 있어 견딜 수 있었습니다.



저는 사람 만나는 것을 좋아합니다. 매주 3번씩 부산에 갈 때마다 늘 설레고 기대하게 됩니다. 주위로부터 성실하고 끈기 있다는 소리를 많이 듣습니다. 이러한 것들이 저를 지금 여기까지 올 수 있게 한 저만의 힘이라고 생각합니다. 그랬기에 생각보다 성공이 빨랐고, 워낙 각오하고 한 일이었기 때문에 힘들지도 않았습다. 그렇지만 거절을 못하는 제 성격은 때때로 저를 힘들게 합니다. 고치려고 노력하고 있습니다만 쉽지는 않네요. 아나운서가 꿈이었던 제가 샤론로즈마스터가 되어 서울 원데이세미나에서 사회를 보던 날은 잊을 수 없을 것입니다. 많은 사람 앞에서 마이크를 잡고 이야기 하고 싶은 제 꿈이 이루어진 것이니까요. 시작은 생계형이었지만 지금은 부모님께 생활비도 지원해 드리고 아들 유학도 보내고 기부도 하면서 저 강정옥의 할 수 있는 책임과 역할을 다하려고 노력하고 있습니다. 그것이 아마도 균형잡힌 삶을 향해 나아가는 길이라고 생각합니다. 올해에는 파트너들이 로열리더스클럽에 입성할 수 있도록 도와주고, 저 자신은 크라운마스터에 도전할 것입니다. 가족 모두 함께 크루즈여행을 하고 싶거든요.

애틀미를 한마디로 표현하면
구원 열차

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 신뢰
- 02 열정
- 03 사랑

Royal Master

꿈과 희망의 애틀미, 더 많이 알려지도록 최선을 다할 것

로열마스터
이희숙

애틀미의 카멜레온, 이희숙 로열마스터입니다. 카멜레온이라는 별명은 제가 후원하는 곳마다 가서 마치 그곳 사람인양 보이려고 노력하는 제 모습을 보고 파트너들이 붙여주었습니다. 그런 제 별명에서 혹시 짐작하셨을 지도 모르지만 저는 목표를 세우면 앞만 보고 달리는 성격입니다. 그 때문에 불편한 점도 많습다만 저는 꿈을 위해 불편은 잠시 참을 수 있다고 생각합니다.

제가 애틀미를 하는 것은 무엇보다 경제적인 면의 해결을 위해서입니다. 애틀미를 만나기 전 보험을 하고 있었지만 신용불량자로 낙인찍히는, 그야말로 최악의 상황이었습니다. 아무리 열심히 일해도 부자가 될 수 없었다는 것이 저의 고민이었습니다. 그런 저에게 애틀미는 빛이 되고 희망이 되었습니다. 제게 보험을 계약하신 분이 운영하는 옷가게에서 제품을 알게 되었고, 세미나에서 회장님의 강의를 들었습니다. 망설이지 않았습다. 애틀미만이 제게 균형잡힌 삶을 선사할 수 있다고 생각했습니다. 잘 살고 사랑하며 배우고 공헌하는 삶, 감히 생각하지도 못한 인생이었습니다. 그저 어떻게 하면 신용불량에서 벗어날 수 있을까만을 생각하던 인생이었습니다.

애틀미를 통해 균형잡힌 삶으로 변화될 수 있다는 희망에 제 모든 열정을 쏟아 부었습니다. 웃음을 잃지 않고 파트너들의 마음을 열어 소통할 수 있도록 노력했습니다. 파트너의 희망과 꿈은 저의 희망이나 꿈과 크게 다르지 않았고 그를 확인하며 서로의 공감대가 형성되었습니다. 때로는 쉽고 빠르게 소득을 얻고자 하는 파트너들과 충돌하기도 하고 떠나버린 파트너도 있었지만 그때마다 저는 저의 사랑하는 가족들과, 또 함께하는 파트너들과의 미래를 생각하며 새로운 의지를 불태웠습니다. 처음 시작할 때에는 연봉 1억이 목표였습니다. 그러나 지금은 연봉 1억을 훌쩍 넘어 저와 제 가족의 경제적 안정은 물론 공헌하는 삶을 살 수 있게 되었습니다. 신용불량자에서 나눔을 실천하는 삶으로 전환된 것입니다. 제게 있어 애틀미는 삶의 구원을 가져다 준 구원 열차입니다. 제가 얻은 구원을 파트너들에게도 나누어 줄 것입니다. 전 세계 모든 파트너들의 성공을 위해 글로벌 후원활동에 더욱 노력할 것입니다. 꿈과 희망을 전하는 통로로써 애틀미가 더 많은 사람들에게 알려질 수 있도록 최선을 다하겠습니다.

※2019년 1월부터 크라운마스터로 승급※



애터미를
한마디로 표현하면
희망과 소망으로
가는 사다리

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 섬기는 자세
- 02 이해와 공감
- 03 애터미 사훈



Royal Master

위대한 유산 애터미

로열마스터
오승현

애터미 사업의 시작은 남편이 했습니다. 결혼 후 지방에 자리를 잡았지만 경제적 어려움이 닥치자 남편은 홀로 서울에 올라가 일을 했습니다. 저 역시 잘 살아보기 위해 간호사, 학습지·어린이 도서 세일즈, 보험 영업 외에도 수많은 아르바이트를 했습니다. 노후를 생각하여 식당 운영도 해보았지만 밤낮 없는 노동으로 몸과 마음 모두 지치고 수익 또한 나지 않아 모든 것을 정리하고 원점으로 돌아와야만 했습니다.

그때 우연히 애터미를 소개받은 남편은 부업으로 사업을 시작했습니다. 남편은 사업 초기 생각보다 더딘 사업 속도에 속이 상했지만 '영혼을 소중히 여기며 생각을 경영한다. 믿음에 굳게 서며 겸손히 섬긴다'라는 사훈을 되뇌며 한 걸음 한 걸음 걸어 나갔습니다. 그리고 '사랑하는 가족과 꿈을 생각하라'는 스폰서들의 진심어린 조언과 격려에 힘을 냈습니다. 히말라야 등반이라는 꿈을 품고 있던 남편은 모든 것을 감내했고 마침내 월 천만원의 수당을 받으면서 그 꿈이 이뤄지기 시작했습니다. 그렇게 빛을 향해 가고 있을 무렵 남편이 위암 진단을 받게 되었습니다. 저는 남편의 병간호를 하며 사업을 돕기 위해 파트너를 만나는 일부터 배워나갔습니다. 차근차근 글로벌 사업도 진행할 수 있었고 가정의 위기를 지혜롭게 극복해 나간다고 생각했지만 2016년 말 남편의 건강은 급작스럽게 악화되었습니다. 2017년 한 해 동안은 모든 것을 중단하고 남편의 병간호에 집중했습니다. 그러나 남편은 1년을 넘기지 못하고 세상을 떠났습니다.

저와 저희 가족들은 지금 그 슬픔을 이겨내고 남편이 남겨준 애터미 사업을 감사한 마음으로 이어가고 있습니다. 저는 남편의 사업을 이어받았기 때문에 오토판매사가 되기까지의 힘든 과정을 겪어보지 못했습니다. 파트너들에게 제 경험담을 공유해줄 수 없는 부분이 아쉬웠지만 애터미를 만나기 전 여러 분야에서 일해 본 경험으로 파트너들의 고충과 상황을 더 깊게 이해하고 공감해주고 있습니다. 그 진심을 파트너들도 알아주는 것 같아 감사합니다.

하늘은 스스로 돕는 자를 돕고 뿌린 대로 거둔다는 말이 있습니다. 이점 명심하고 앞으로 애터미 사업에 더욱 정진하겠습니다.

Royal Master

포기하지 않으면 성공할 수 있다

로열마스터
이태수

애터미를
한마디로 표현하면

다시 일어설 수 있는 유일한 희망,
현실이 된 희망

ATOMY SUCCESS
KEYWORD

- 01 사랑
- 02 열정
- 03 도전 정신

'이 세상위에 내가 있고 나를 사랑해주는 나의 사람들과 나의 길을 가고 싶어. 많이 힘들고 외로웠지. 그건 연습일 뿐야. 넘어지진 않을꺼야. 나는 문제없어.' 제가 애터미 사업을 하며 즐겨 불렀던 노래입니다. 평소 '하면 된다. 불가능은 없다'라는 좌우명으로 살아온 저는 애터미를 만나기 전 21년간 보험회사에서 근무했습니다. 잘 사는 것은 아니었지만 중간 정도는 살고 있다고 생각했습니다.

그러나 선부른 주식 투자로 인생의 밑바닥까지 치닫게 되었습니다. 재기를 위해 새로운 일을 찾고 있을 때 지인이 애터미 사업을 추천했습니다. 화장품을 써본 후 남자인 저도 제품이 좋다는 것을 알게 되었고 가격 또한 매우 저렴했기 때문에 '애터미는 된다'라고 생각했고 사업을 결심했습니다. 21년 동안 보험회사에서 일한 경험은 애터미 사업에 많은 도움이 되었습니다. 고객 상담 능력이 있었고 거절을 극복하는 것도 어렵지 않았습니다. 만나는 사람마다 애터미를 이야기 했고 성공을 해야겠다는 의지도 강했습니다. 이점은 파트너들에게도 고스란히 전달되어 시너지를 발휘했습니다. 급한 성격으로 인해 간혹 손해를 보기

도 했지만 인문학 강의와 책을 읽으며 이런 문제점들을 해결해나갔습니다.

애터미를 만나기 전에도 열심히 살았다고 자부했지만 경제·시간적인 문제는 해결하지 못한 상태였습니다. 노후도 전혀 준비 되지 않은 상태였습니다. 사업을 결심하며 이 모든 문제를 해결하고 싶었고 지금은 2억원 이상의 안정적인 소득을 기반으로 꿈에 그리던 전원주택을 짓고 부모님께도 용돈이 아닌 생활비를 드리고 있습니다. 포기만 하지 않는다면 성공할 수 있다는 신념이 가장 큰 원동력으로 작용한 것 같습니다.

또한 회사에서 제공하는 성공시스템인 석세스아카데미와 원데이세미나는 가장 강력한 사업적 도구였습니다. 애터미를 만나 꿈에 그리던 삶을 살고 있는 지금 더없는 행복감을 느끼고 있습니다. 이 글을 빌어 회사와 스폰서, 파트너들에게 감사함을 표합니다. 감사합니다.



Royal Master

인생 2막에 던진 돌직구

로열마스터

정은주 & 강선우



에터미를
한마디로 표현하면

에터미는 꿈과 희망입니다

ATOMY SUCCESS
KEYWORD

- 01 성공을 향한 열정과 끈기
- 02 인내와 긍정적인 사고
- 03 와신상담(臥薪嘗膽)

꿈도 희망도 없는 삶에서 앞만 보고 달리는 돌직구 인생으로, 그 분기점에 에터미가 있었습니다. 에터미를 만나기 전 저희 부부는 매월 임대료와 인건비 걱정이 끊일 날 없는 인쇄업을 했습니다. 불확실한 미래에 대한 불안과 두려움에 좌절해 있을 때 지인으로부터 에터미 스킨케어 6 시스템을 소개받았습니다. 써보니 괜찮다 싶어 회사에 대해 알아보기로 했는데, 믿을 만한 회사라는 생각이 들었고, 그때부터 난생 처음 꿈과 희망이란 게 생겼습니다. 에터미 사업을 시작한 후로는 오로지 앞만 보고 달렸습니다. 절대품질 절대가격의 제품과 회사가 제공하는 시스템에 함유하는 순간 모든 걱정과 스트레스가 사라졌습니다.

성공이 너무나 간절했기 때문에 힘든 것도 어려운 것도 없었습니다. 조금 힘에 부친다 싶은 날에는 에터미 사가(社歌)를 부르며 훌훌 털어버렸습니다. 사랑하는 가족들을 책임져야 한다는 마음, 그리고 가난만은 절대로 대물림하지 않겠다는 신념으로 목표를 향해 나아갔습니다. 파트너들과의 관계에 어려움이 닥치면 인내와 긍정적인 사고, 많은 대화를 통해 해결해 나갔습니다. 꼭 성공해야겠다는 열정과 끈기로 앞만 보고 달리다 보니 '돌직구'라는 별명도 붙었습니다. 그렇게 시간이 흐르는 사이 희망은 현실이 돼 있었습니다.

'월 천만원을 벌면 하고 싶은 것을 다 하면서 살리라' 다짐했는데 현재는 그 수준을 훨씬 뛰어넘는 성공을 이뤘습니다. 생활에 조금씩 여유가 생기니 주위를 돌아볼 수 있는 여유도 생겼는데 정말 도울 곳이 많다는 생각이 들었습니다. 2019년 지금의 성공을 이끈 돌직구 스타일로 새로운 꿈에 도전합니다. 크라운마스터 승급과 북유럽 여행, 그리고 골프 싱글 되기. '시작은 미약하였으나 네 나중은 심히 창대하리라'는 성경 말씀을 마음에 새기며 지금보다 더욱 빛나는 미래를 열어가겠습니다.

Royal Master

서로 비춰주며 빛나는 별과 같이

로열마스터

신정임 & 홍성표

저는 에터미를 만나기 전 고등학교 3학년과 재수생 전문 수학과의를 했습니다. 수입도 좋았고 하는 일에 대한 자부심도 있었습니다. 남편은 횃집을 운영했습니다. 돈 걱정 없이 살고는 있었지만 노후는 언제나 물음표였습니다. 에터미는 시누이로부터 알게 되었습니다. 화장품 한 세트를 건네받았는데 제품이 너무 좋았습니다.

게다가 소비만으로도 몇 달에 한번이라도 수당이 나온다는 것이 신기하고 좋아보였습니다. 수당의 상한선이 있어 누구나 성공할 수 있다는 것도 마음에 들었습니다. 에터미의 매력을 느낀 저는 사업을 결심했지만 남편의 강한 반대에 부딪히고 말았습니다. 남편은 이혼까지 운운하며 에터미 사업을 말렸습니다. 하지만 비전을 본 이상 멈출 수 없었습니다. 사업을 시작하고 새벽 일찍 출근하여 늦은 밤까지 센터를 지키는 것이 일상이 되었습니다. 남편의 반대는 계속 뻘뻘했지만 오히려 그것은 끈기가 부족한 저에게 오히려 약이 되었습니다. 꼭 해내고야 말겠다는 오기가 생기기도 했습니다. 가족들에게 의지할 수 없는 상황이었기 때문에 힘이 들 때면 세미나에서 마음을 다졌습니다. 그렇게 몇 해를 고군분투한 결과 남편도 지인들도 바뀌기 시작했습니다. 이윽고 남편은 에터미 사업을 같이 하겠노라 말했습니다. 어떤 순간보다 기뻐했습니다.

로열리더스클럽 멤버가 된 지금 이전에 꿈꾸던 균형잡힌 삶에 가까워지고 있음을 느끼고 있습니다. 이제 제 목표는 저희 부부와 함께 하는 분들의 균형잡힌 삶의 조력자 역할을 하는 것입니다. 별은 스스로를 비추어 빛나는 것이 아니라 서로를 비추어주면서 빛나는 것이란 말이 있습니다. 저희 부부도 이제 별과 같은 마음으로 주변 사람들을 비추는 마음으로 살아갑니다.

에터미를
한마디로 표현하면
가능성

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 오기
- 02 끈기
- 03 가능성



애틀미를
한마디로 표현하면
희망을 주는 밀알

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 사랑
- 02 사람
- 03 사명



Royal Master

희망을 넘어 이제는 꿈이 된 애틀미

로열마스터
박주은 & 조은성

생각해보면 애틀미를 만나기 전, 아이들을 양육할 생활비를 벌기 위해 농사, 식당, 카드 영업, 보험 설계사, 휴대폰 매장 운영, 회원 등 정말 다양한 일들을 전전해 왔던 것으로 기억합니다. 늘 절약하고 작은 것이라도 구입하려면 항상 망설여야 하는 삶이었습니다. 힘겨운 나날을 보내며 버티기만 하는 날들을 보내던 중, 남편의 후배로부터 애틀미 사업 3년차에 월 1000만원 이상을 벌고 있다는 소식을 듣게 되었습니다. 반신반의 하던 저는, 애틀미에 대해 조심스레 파악하기 시작하였고, 파악할수록 점점 확신이 들었습니다. 사업 초창기엔 단순히 제품만 판매하면 될 줄 알았습니다. 시스템의 중요성을 모르고 참여하지 않자 파트너 분들도 흔들렸고 조직 기반 자체가 흔들렸습니다. 위기의 순간이었지요. 그러나 다행히도 저는 시스템의 중요성을 늦지 않게 알아차렸습니다. 이후 본격적으로 사업에 열정을 쏟아 붓기 시작했습니다. 또 한 번은 다른 네트워크마케팅 경험이 많았던 한 파트너는 저의 만류에도 불구하고 기반을 갖추기도 전에 다이아몬드마스터로 승급했고 얼마 안 되어 다른 네트워크마케팅 회사로 옮기며 제품 전체를 반품했던 적이 있습니다. 이 경험을 바탕으로 많은 파트너를 안정적으로 승급시키는데 많은 노력을 기울였습니다. 제 애틀미 사업 최고의 순간은 리더스클럽에 입성했다는 축하의 문자를 받았던 순간이라고 말할 수 있겠습니다. 애틀미 사업을 결심할 때 저는 빚만 없어도 먹고 살 수는 있겠다는 희망을 가지고 시작했습니다. 지금은 월 1000만원이라는 목표를 초과 달성하였습니다.

이 자리까지 오게 된 가장 강력한 동기와 이유는 파트너 분들입니다. 부족한 저를 믿고 따라 주신 파트너 분들이 없었다면 저는 현재 이 자리에 있지 못했을 것입니다. 항상 파트너 분들과 사소한 일부터 사업적인 일까지 최대한 모든 부분을 소통하려고 노력했습니다. 소통이 기반이 되어야 사업적인 부분 또한 거리낌 없이 편하게 이야기 할 수 있고 최대한 많은 정보를 공유할 수 있다 생각했기 때문입니다.

지금 받는 소득에 비해 제가 한 고생은 없다고 생각합니다. 이제는 희망이라는 단어를 넘어 제 가슴에는 꿈이라는 이유로 사업을 발전시켜나가고 있습니다. 2019년에는 모든 파트너 분들의 직급을 한 단계 업그레이드 할 수 있도록 최선을 다할 것입니다.

Royal Master

네트워크마케팅 초보자가 이룬 성공

로열마스터
배정호

애틀미를
한마디로 표현하면
가족들에게 인정받는 일

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 제품 전달
- 02 세미나 초대
- 03 하면 된다라는 마음가짐



어린 시절 저는 지긋지긋할 정도로 가난하게 컸습니다. 제 자식들은 가난하게 살게 하기 싫었고 유통업을 하며 그럭저럭 평범한 정도의 삶을 영위하고 있었습니다. 애틀미는 처남 때문에 알게 되었습니다. 어느 날 명절, 가족모임을 하는데 처남이 애틀미에 대해 얘기해주었지만 다단계라는 이유로 사업을 거절했습니다. 부흥회에 가자는 말에 속리산 석세스아카데미에 한번, 끈질긴 설득 끝에 원데이세미나에 몇 차례 더 참석하면서 애틀미에 대한 신뢰가 생겼고 사업을 시작하게 되었습니다.

네트워크마케팅 경험이 전혀 없었고 스폰서들 또한 네트워크 경험이 없어서 성공할 수 있을까 하는 의구심이 들기도 했습니다. 하지만 남보다 못할 이유도 없고 '하면 된다'라는 생각으

로 한 치도 물러서지 않았습니다. 그러다보니 파트너들의 심정을 헤아리지 못해 갈등을 겪은 적도 있었습니다. 이런 점들을 차차 고쳐나가면서 제품 전달과 세미나 초대에 집중한 결과 지금은 자존감이 느껴질 정도의 성공을 거뒀으며 경제적 안정을 얻게 되었습니다.

세상에는 많은 일들과 직업이 넘쳐납니다. 모두에게 주목받는 화려한 직업에서부터 사회적으로 존중받는 직업까지 다양하지만 저와 같은 서민은 꿈꿀 수 없는 판 세상입니다. '우리 남편이 이랬으면, 우리 아버지가 이랬으면,' 가족들이 이런 생각을 하는 것은 가족으로부터 인정받지 못한 것의 반증이라고 생각합니다. 저는 화려하지도 아직 사회로부터 크게 인정받지도 못하는 일을 하고 있지만 가족에게만큼은 최고의 남편이며 아버지라는 이야기를 듣고 있습니다. 이만하면 성공한 삶을 살고 있는 것 아닐까요.

네트워크 경험이 전혀 없던 제가 성공할 수 있었던 것은 애틀미의 시스템 때문이라고 생각합니다. 애틀미는 절대품질 절대가격의 제품을 글로벌 유통망에 판매하는 기업입니다. 또한 회원들 간 서로 합심하는 제심합력의 문화가 있는 곳입니다. 이것은 저의 한계를 벗어나 성공으로 이끌어주는 강력한 톨이 되었습니다. 네트워크마케팅 경험이 없는 저도 해냈습니다. 여러분도 할 수 있다는 생각으로 도전하세요.

Royal Master

애틀미를 통해 얻은 삶의 여유와 활력

로열마스터
진용팔



애틀미를
한마디로 표현하면
사랑

ATOMY SUCCESS
KEYWORD

- 01 국제 매너와 자부심
- 02 철학적 사고와 인문학적 공부
- 03 미래에 대한 고찰

저는 애틀미를 만나기 전 건축설계학 석사를 거쳐 건축업쪽에서 오랜 시간 일하며 비교적 만족스러운 삶을 살고 있었습니다.

어느 날 후배를 통해 애틀미 해모힘과 정보를 듣게 되었고 그 당시 건강이 좋지 않았던 아내에게 해모힘을 건네주었습니다. 건강이 회복된 아내를 보며 애틀미의 제품력을 확인했고 사업을 결심하게 되었습니다. 창의적이고 도전적이며 변화를 즐겼던 저는 애틀미 사업에 금방 적응하여 사업을 전개했습니다. 같은 일을 반복하다 보니 지루함을 느끼기도 했지만 인문학 공부로 이것을 타개했습니다.

경제적 자유 실현을 위해 애틀미 사업을 시작했지만 로열리더스클럽 회원이 된 지금은 경제적 여유를 찾았으며 무엇보다 활동적인 일이다 보니 일 자체를 즐기고 있습니다. 그리고 나만의 성공이 아닌 많은 사람들의 성공을 도울 수 있다는 점에서 보람도 느끼고 있습니다. 올해에는 크라운마스터를 목표로 해외 시장에 최선을 다할 계획입니다.

Royal Master

사람의 도리를 위해 선택한 길

로열마스터
정미애

증권투자업을 하고 있던 중 지인을 통해 애틀미 화장품을 소개받았습니다. 악건성 피부라 고가의 명품화장품은 모두 사용해봤지만 만족스럽지 못하던 차에 혹시나 하는 마음으로 쓰기 시작했는데 어쩌면 이렇게 싸고 좋은 화장품이 있는지 감동 그 자체였습니다. 이후 애틀미에 대한 신뢰가 생기면서 애틀미 전 제품의 매니아가 되었습니다. 어느 순간 '나처럼 만족도가 높은 소비자가 모여들면 좋은 사업이 되겠구나' 생각이 들었지만 당시 제 일에 만족감이 컸고 다단계라는 이유로 사업은 하지 않았습니다.

그러던 어느 날 위기가 찾아왔습니다. 투자를 권유한 고객들이 상당한 손실을 보면서 빚발치는 원성에 심신이 녹아버렸습니다. 도의적인 책임을 지려고 유서도 써봤지만 사망보험금이 1억원이 채 안되니 죽을 수도 없었습니다. 그 돈으로 해결할 수 있는 건 아무 것도 없었기 때문입니다. 그러던 어느 날 제품 주문을 위해 애틀미 홈페이지에 들어간 순간 번개 같은 생각이 스쳐 지나갔습니다. '애틀미가 내 인생의 마지막 기회가 될 수 있지 않을까?' 하는 생각으로 2010년 9월 2일, 원데이세미나에 처음 참석했습니다.

그 후 매 순간순간이 최고였습니다. 애틀미의 진짜 가치를 많은 사람들에게 알려야 한다는 사명감에 신나게 뛰었습니다. 신기하게도 애틀미 정보를 전달하면 무조건 소비자나 사업자가 되었습니다. 잠잘 시간도, 밥 먹을 시간도, 아플 시간도 없었습니다. 스폰서가 아픈 건 직무유기라 생각했고 꿈속에서도 사업설명을 했습니다. 그러다 보니 건강에 적신호가 켜졌습니다. 체력이 방전되어 해외 세미나 투어 중 호흡곤란이 와 병원 신세를 지기도 했습니다. 건강을 위해 애틀미를 포기할 수도 있었지만 다행히 지금은 회복되었고 '건강이 최고의 경쟁력'이라는 생각으로 건강과 일의 균형을 유지하기 위해 노력하고 있습니다. 애틀미 사업을 처음 시작할 때 저에게 꿈이 없었습니다. 오로지 '나를 믿고 투자하셨던 투자자들에게 원금이 이자를 더해 돌려드리자'는 목표만 있었습니다. 다행히 지금은 계획했던 목표에 가까이 와있습니다. 뒤돌아보면 숨가쁘게 달려온 시간. 투자자들에게 사람의 도리를 할 수 있게 해 준 애틀미와 박한길 회장님께 깊은 감사를 드립니다.

애틀미를
한마디로 표현하면
미래, 희망, 사랑

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 건강과 일의 균형
- 02 소통과 신뢰
- 03 경청과 존중



Royal Master

새로운 사업자들이 꿈을 꾸고 이를 수 있게 도울 것

로열마스터
유종성

에터미를
한마디로 표현하면
기회의 문

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 시스템
- 02 절대가격
- 03 원칙중심



시계 제조 및 유통 사업을 17년 동안 해 왔습니다. 한때는 연매출 40억원을 넘기며 남부럽지 않은 성공적인 삶을 살았었습니다. 그러나 핸드폰이 보급되면서 시계는 사양 산업이 되고 말았습니다. 그런 시대의 흐름을 읽지 못한 저는 점점 어려워지는 생활에 힘들어하고 있었습니다. 그러던 때에 지금은 임페리얼마스터가 된 이덕우 회원을 만났습니다. 한때 타 네트워크마케팅에서 같이 일했던 인연으로 제게 에터미에 대해 알려줬습니다.

저는 어떻게든 돈을 벌 수 있는 일을 찾고 있었기에 무작정 에터미를 시작했습니다. 큰 기대는 하지 않았습니다. 그저 공무원 연금 정도인 월 300만 원 정도만 벌면 충분하다 싶었습니다. 나름 열심히 뛰었습니다. 특히 성공의 법칙을 뒷받침해주는 에터미만의 성공시스템은 큰 힘이 되었습니다. 절대품질 절대가격은 끌어 모은 소비자를 다시 흡여지지 않게 해주었습니다.

또 경영진의 원칙중심 경영은 에터미를 믿고 사업을 펼쳐 나갈 힘을 주었습니다. 그 안에서 저는 신규 사업자가 나오면 사업자로서의 기쁨을 잡을 때까지 동행 후원하였습니다. 그리고 저의 파트너들도 저의

그런 모습을 자연스럽게 복제하면서 점점 사업자도 소비자도 많이 생기게 되었습니다. 아직도 저는 사업 설명을 잘 하지는 못합니다. 그래도 파트너들은 저의 열정과 노력을 신뢰하고 인정해주고 있다고 생각합니다. 어려운 일도 있었습니다. 특히 같이 에터미 사업을 시작한 사람이 힘든 상황을 이겨내지 못하고 떠났을 때엔 저도 '성공할 수 있을까' 하는 회의가 들기도 했습니다.

그러나 포기해야겠다는 생각은 들지 않았습니다. 오히려 반드시 성공해야 한다는, 그래서 제 생각이 옳았다는 것을 보여주어야겠다는 오기가 생겼습니다. 지금은 처음의 기대인 월 300만원에 동그라미 하나 더 붙인 소득을 올리는 성공자가 되었습니다.

에터미를 알기 전에는 그저 저와 제 가족만을 위한 일을 했습니다. 이제는 제가 하는 일이 누군가에게 도움이 되고 이로움을 주는 일이라는 것을 알게 되었습니다. 에터미는 기회의 문이자 축복의 통로입니다. 새로운 에터미 사업자들이 보다 많은 꿈을 꿀 수 있게 하고, 그리고 그 꿈을 이룰 수 있게 돕는 것이야말로 제가 해야 할 일이라고 생각합니다.

※2019년 4월부터 크라운마스터로 승급※

에터미를
한마디로 표현하면
무한한 힘을 가진 보석

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 긍정적인 사고와 끈기
- 02 경청
- 03 겸손히 섬기는 마음

Royal Master

행운을 부르는 작은 거인

로열마스터
김영숙

전직 교사였던 저는 대기업 중역인 남편과 중산층 생활을 이어왔습니다. 37년간의 교직생활을 은퇴한 후에는 340만원 연금을 받으며 삶은 그리 지극히 꾸러갈 수 있었지만 오랜 꿈인 선교활동을 하기에는 부족한 상황이었습니다. 에터미를 처음 알게 된 건 헤모힘 때문이었습니다. 헤모힘을 먹고 건강이 좋아지면서 에터미에 관심을 갖게 되었고 제품에 대해 알아보기 위해 세미나장에 갔다가 사업에 대한 비전을 보았습니다. 제품에 대한 검증은 이미 끝났을 때였기 때문에 확신을 가지고 사업을 시작하게 되었습니다. 당장 내 삶은 문제가 없었지만 능력있는 아내와 부모가 되기 위해서, 열 아들 부럽지 않은 자랑스러운 딸이 되기 위해서, 그리고 경제적인 걱정 없이 원하는 선교활동을 하기 위해서 앞만 보고 달려왔습니다. 3년에서 5년, 에터미 시스템 안에서 열심히만 하면 3000만원~5000만원의 연금성 소득이 된다는 회장님의 말씀을 믿고 따랐더니 그대로 이루어졌습니다.

힘든 적도 있었지만 포기하려고 했던 적은 한 번도 없었습니다. 성공할 수 있다는 확신이 있었기 때문입니다. 제 별명은 '작은 거인'입니다. 체구는 작지만 에터미 이야기를 할 때는 거인처럼 큰 비전을 가지고 있다 해서 파트너들이 붙여준 별명입니다. 저는 이런 별명을 갖게 된 것도, 또 지금의 자리에 온 것도 모두 에터미의 덕이라 생각합니다. 그래서 스스로를 '행운의 주인공'이라 생각합니다. 만일 제가 에터미 사업을 하지 않았다면 그토록 원하던 선교사업도 중단해야 했고, 생활 규모도 줄여야만 했고, 교회에 물질적인 헌신도 줄일 수밖에 없었을 텐데, 성공적인 사업 덕분에 이 모든 것을 실행할 수 있게 되어 무척 기쁘고 감사합니다. 이렇게 무한한 힘을 주는 보석 같은 에터미 안에서 저는 또 새로운 행운을 기원합니다. 크라운마스타가 되어 함께 하는 파트너들과 집단의 성공을 만들어가고 더 많은 선교일과 하나님 사업에 헌신하고 싶습니다. 그를 위해 어떤 상황에도 흔들림이 없는 긍정적인 사고와 계획한 목표를 향해 매진하는 끈기로 힘차게 달리겠습니다. 내 말을 많이 하기 보다는 타인의 말에 귀 기울이고, 받기를 원하기보다는 겸손히 섬기며 살려고 합니다. '항상 기뻐하라 쉬지 말고 기도하라 범사에 감사하라'는 하나님의 말씀에 순종하며 살겠습니다.



에터미를
한마디로 표현하면
구원

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 양보와 경청
- 02 인내
- 03 신뢰



Royal Master

매 순간 감사한 마음으로

로열마스터
이규상

아동화 수입 유통 사업의 실패로 온 가족이 뿔뿔이 흩어져 힘든 시기를 보내고 있을 때 이웃에게서 에터미를 소개받게 되었습니다. 속리산 석세스아카데미에 참석해 듣게 된 박한길 회장님의 균형잡힌 삶&인생시나리오 강의는 많은 생각을 갖게 해주었고 사업을 결심하게 되었습니다. 친화력으로 사람들에게 다가갔고 후에는 진솔한 대화를 이끌어냈습니다. 또한 네트워크 사업은 결국 사람의 관계로 이뤄지는 사업이기 때문에 이를 중요하게 생각하고 사업을 진행하는 것을 잊지 않았습니다. 에터미는 사업의 특성상 다양한 부류의 사람들을 만나게 됩니다. 만나는 사람들마다 개인 차이가 있음을 이해하고 오랜 시간 기다리기도 했습니다. 조직이 무너졌을 때도 있었지만 꾸준히 한발 한발 내딛은 결과 1차 목표였던 로열마스터가 되었으며 로열리더스클럽에 입성하게 되었습니다. 삶의 수준을 척도화 할 수는 없지만 매 순간 감사하고 만족스럽게 생각하고 있습니다. 에터미 사업의 시작은 분명 자녀 교육과 노후 해결 등의 개인적인 차원이었습니다. 하지만 사업을 하다 보니 파트의 성공이 곧 나의 성공이라는 것을 인지하게 되었고 이제는 더 많은 사람들의 성공을 목표로 사업을 하고 있습니다. 에터미를 만난 것은 제 삶의 큰 행운입니다. 여러분도 에터미를 통해 희망을 갖고 희망을 실현하시길 바랍니다.

Royal Master

성공자로 거듭난 열정맨

로열마스터
윤식

에터미를
한마디로 표현하면
인생 역전의 도구

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 꿈
- 02 확신(열정)
- 03 끈기



에터미의 열정맨. 강의 때마다 저를 소개하는 말입니다. 어떤 파트너는 목터저라 윤식이라고도 부릅니다. 어렸을 때부터 부모님이 돈 때문에 다루는 모습을 보면서 돈을 많이 벌겠다는 각오를 했고 어려서부터 각종 알바를 시작으로 자영업, 영업 법인 설립 등 온갖 일을 했습니다. 네트워크를 시작하며 부자가 될 수 있다는 꿈을 꾸었지만 이것 또한 실패로 끝나고 말았습니다. 열정은 늘 있었습니다. 하지만 이 열정을 뒷받침해 줄 도구가 없었습니다. 최악의 상황에서 보험 영업을 하고 있을 때 에터미를 만나게 되었습니다. 보험 고객 중에 가장 많은 도움을 주신 분을 통해 화장품 3세트를 강매 당하면서 제품을 전달하는 과정에서 석세스아카데미를 참석하게 되었습니다. 회장님의 열정적인 강의를 듣고 다시 꿈을 꾸기 시작했습니다. 제주도에서 홀로 김해로 올라와 사업을 시작하며 가장 힘들었던 점이

미팅 장소를 마련하는 것이었습니다. 아직 수입은 얼마 되지 않았지만 여러 사람들의 도움으로 교육센터를 개설했을 때의 기쁨은 지금도 생각합니다. 힘들 때도 있었지만 에터미는 제게 유일한 희망이었기에 포기할 생각은 없었습니다. 제 꿈을 이룰 수 있는 유일한 도구였기 때문에 배수진을 치고 제품을 전달하고 세미나에 초대했습니다. 열정에 대한 보답으로 지금은 로열리더스클럽 멤버가 되었고 성공자 타이틀도 갖게 되었습니다. 올해는 크라운마스터 승급을 목표로 더욱 열심히 될 생각입니다. 또한 성공자의 삶을 살게 기회를 준 회사와 파트너들에게 도움 되는 일을 찾아 최선을 다하겠습니다.

Royal Master

사랑과 진실로 인내하면 꿈은 현실이 될 것

로열마스터
박용화

애틀미를
한마디로 표현하면
사랑

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 사랑
- 02 진실
- 03 인내



저는 여자 박한길이라고 불리고 있는 박용화입니다. 또한 성실을 좌우 명으로 삼아 열심히 애틀미 사업을 전개하고 있는 로열마스터 박용화입니다. 여자 박한길이라는 별명은 제가 열심히 강의하고 갔더니 파트너들이 붙여줬습니다. 제가 애틀미를 만난 것은 남편 때문입니다. 부동산 사무실을 운영하면서 임대료 등으로 부족함 없는 삶을 살았습니다. 그랬는데 남편이 애틀미를 알아보자고 했습니다. 처음엔 거절했습니다. 하지만 남편은 1년여 동안 지지지도 않고 꾸준히 제게 같이 하자고 권유했습니다. 제가 결국 졌습니다. 남편과 함께 참석한 세미나에서 영혼을 소중히 여기고 생각을 경영하고 믿음에 굳게 서며 겸손히 섬긴다는 애틀미의 사훈을 보고 '아 이 회사는 괜찮은 회사구나'하는 생각이 들었습니다. 바로 저는 회원 가입을 하고 애틀미를 시작했습니다. 제가 가진 강점이라면 성실하고 부지런하며 사람을 좋아하는 성격이라는 것입니다. 그래서인지 세미나에 참석하는 것이 즐거웠습니다. 사람을 만나고 파트너를 만나고 하면서 새로운 동기부여를 받을 수 있었고 행복했습니다.

파트너와의 갈등이 생길 땐 좀 힘들었지만 포기할 만큼은 아니었습니다. 그리 큰 어려움 없이 사업은 성장했습니다. 네트워크마케팅이라면 무조건 부정적으로만 보는 주위의 시선이 부담은 뻤지만 제 자신의 확고한 생각에 영향을 미칠 수는 없었습니다. 회장님에 대한 믿음과 제품에 대한 신뢰, 더구나 남편의 건강이 좋아지는 것을 제 눈으로 직접 목격한 저는 애틀미에 대해서 확신을 가질 수밖에 없었습니다. 그 확신은 제가 로열마스터가 되고 로열리더스클럽에 입성하는 것으로 보상받았습니다. 저는 남은 삶 동안 전도와 선교 활동을 더욱 적극적으로 하고 싶습니다. 구체적으로는 전 세계 교회 없는 곳에 12개의 교회를 세우겠다는 꿈을 가지게 되었습니다. 또한 저의 파트너들도 적어도 다섯명 정도는 올해 안으로 로열리더스클럽의 멤버로 만들고 싶습니다. 지금까지처럼 성실하고 부지런하게 애틀미 사업을 펼쳐나가면 충분히 가능하리라 생각합니다. 이웃을 사랑하는 진실한 마음으로 참고 기다리면 애틀미는 꿈을 현실로 만들어 줄 것입니다.

Royal Master

애틀미가 열어준 인생 2막

로열마스터
이나미

애틀미 사업 이전 저는 한번도 돈을 벌해보지도 않았고 네트워크 마케팅 경험도 없는 평범한 주부였습니다. 경제적으로 부족함이 없었고 삶에 대한 만족도도 낮지 않았습니다. 캐나다에서 거주하던 저는 한국에 잠시 방문했을 때 애틀미 화장품을 접하게 되었습니다.

단 한 번의 사용으로 놀라운 품질을 경험한 저는 기존에 사용하던 화장품 가격에 몇 배나 싼 가격에 놀라움을 금치 못했습니다. 다시 캐나다로 돌아와 애틀미 화장품의 애용자가 되어 주변 사람들과 나눠 쓰며 캐나다 법인 오픈을 기다렸고 마침내 2011년 캐나다 법인이 오픈했습니다. 그때 받은 감격은 지금도 선명합니다. 평범함 가정주부였고 네트워크 경험이 전혀 없었기에 사업 초기부터 강한 리더십을 발휘하는 데 어려움을 겪었지만 회사가 마련해준 성공시스템에 참여하고 파트너들을 안내했습니다. 누구를 만나더라도 '애틀미 사업은 불확실한 이 시대를 살고 있는 우리에게 어떤 환경과 조건에서도 새로운 기회를 줄 수 있는 확실한 도구'임을 어필하며 사업의 반경을 넓혀나갔습니다. 캐나다 리더 사업가로서의 책임감과 파트너들을 성공시켜야 한다는 생각은 저를 더욱 강하게 만들어주었습니다.

저의 삶은 애틀미를 만나기 전과 후로 확연히 구분되고 있습니다. 애틀미를 만나기 전 평범함 주부로 인생 1막을 살았다면 인생 2막은 전 세계를 누비며 애틀미의 비전을 전파하는 글로벌 리더의 삶을 살고 있습니다. 새로운 삶을 찾는 이들에게 삶의 희망을 주며 그들의 꿈을 이룰 수 있게 하는데 보탬이 된다는 것에 큰 보람을 느낍니다. 올해는 글로벌 사업에 더욱 집중하여 저를 비롯한 파트너들이 함께 한 단계 승급할 수 있는 해로 만들고 싶습니다. 애틀미가 열어준 저의 인생 2막을 함께 지켜봐주세요.



애틀미를
한마디로 표현하면
삶의 희망을 주는
애틀미

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 결단
- 02 행동
- 03 섬김

Royal Master 미국 | U.S.A

애틀미는 행복을 안겨주는 수호신

로열마스터

이옥희 OK HEE LEE

애틀미를
한마디로 표현하면자아수련의
극기 훈련

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 확신
- 02 인내
- 03 집중



그분들을 끊임없이 세미나에 초대했습니다. 사업이 계속되면서 제 생각이 바뀌기 시작했습니다. 사랑과 나눔을 멀리서 나누는 것도 중요하지만 가까이 있는 애틀미 파트너부터 시작하자는 생각이 들었습니다. 어렵게 사업을 하고 있는 파트너들이 빨리 성공할 수 있게 하려면 어떻게 무엇을 도와주어야 할지 남편과 상의하며 최선을 다하고 있습니다. 힘들 때에는 혼자 집에서 큰 소리로 '내가 누구냐 하면 이옥희야'라고 벽을 향해 소리 지르고 두 주먹을 불끈 쥐고 '나는 분명히 이루고 말 것이야. 성공하고 말 것이야'를 외쳤습니다. 그리고는 얼른 회장님 강의를 다시 들으면서 충전했습니다.

애틀미를 통해 저는 문혀 버렸던 제 꿈을 되찾게 되었습니다. 그 꿈을 이루려고 노력합니다. 지금은 자유롭게 여행을 하며 파트너 후원은 물론 나눔과 봉사 생활도 기쁘게 하고 있습니다. 앞으로도 파트너들이 로열리더스클럽, 리더스클럽에 입성할 수 있도록 열심히 뛰겠습니다.

저는 미국의 아름다운 도시 시애틀에서 경제적으로는 별걱정 없이 살았던 평범한 주부였습니다. 사회의 경험도, 경제적인 개념도 없던 평범한 주부였던 제가 애틀미를 통해서 제2의 인생을 살게 되었습니다. 한국에 방문 갔을 때 지인으로부터 우연히 애틀미 화장품을 소개받았고, 평소 신뢰가 깊었던 분이라 거부감 없이 구입했습니다. 화장품은 너무도 가볍고 종일 촉촉하고 좋았습니다. 그것을 계기로 애틀미 세미나에 별 기대 없이 동행하게 되었습니다. 세미나장에서 제가 얼마나 계획 없이 살았는지, 노후대책도 안 한 제 자신을 되돌아보게 되었습니다. 어려운 학생들에게 장학금을 주리라 계획했던 것도 경제적 여유가 안 되니 생각뿐이었습니다.

네트워크마케팅 경험은 없었지만 회장님 가르침 대로 하면 나도 애틀미에서 돈을 벌수 있고, 그러면 노후가 안정되고 어려운 학생들에게 장학금도 줄 수 있겠다는 생각도 갖게 되었습니다. 큰돈을 벌수 있다는 자신감은 없었지만 세미나를 빠지지 않고 참석하면 할 수 있겠다는 생각에 애틀미를 시작했습니다. 애틀미 제품의 품질이 우수하고 가격이 저렴한 것을 지인들에게 알리기 시작했습니다. 그분들 역시 별 거부감 없이 구입해 주고 재구매가 이어지기 시작했습니다.

Royal Master

애틀미는 꿈을 향해 달리는 성공열차

로열마스터

김주용

저에게는 꿈이 있고, 그 꿈을 이룰 수 있다는 믿음과 확신이 있습니다. 그렇기에 애틀미에서 꿈을 향해 달리는 매 순간순간이 저에게는 최고의 순간입니다. IMF 시절, 자영업의 실패로 인한 빚은 제게서 꿈도 희망도 안아갔습니다. 한 때 네트워크마케팅 사업도 했었습니다만 전혀 도움이 되지 않았습니다. 그렇게 하루하루를 버티듯 살아가던 중 지인으로부터 애틀미 얘기를 들었습니다. 혹시나 하는 마음에 참석한 원데이세미나에서 회장님 강의를 들으면서 회장님에 대한 강한 믿음과, 사업에 대한 큰 비전을 보았습니다.

특히 과거 네트워크마케팅을 하며 책에서 보았던, 특별한 재능과 능력이 없는 평범한 사람이 성공할 수 있는 사업이라는 것이 단지 이론이 아니라 현실에서 가능하다는 것을, 그 회사가 바로 애틀미라는 것을 알게 되었습니다. 경제적으로 힘들었을 뿐, 네트워크마케팅에 대한 경험이 있었던 터라 회사소개 및 사업설명에는 자신 있었습니다. 때문에 많은 파트너사장님들이 첫 강의를 주로 저의 사업설명에 맞춰 안내하는 경우가 많았습니다. 힘들다고 생각한 적도 포기하고 싶다는 마음도 가져본 적 없습니다. 애틀미를 한다고 했을 때, 과거 실패했던 네트워크마케팅의 기억으로 인한 가족들의 불안한 시선과 주변의 차가운 반응이 조금은 힘들었지만, 애틀미가 최고의 회사로 성장할 것이라는 믿음으로 이겨낼 수 있었습니다. 무엇보다 사랑하는 가족을 위해 반드시 성공해야 한다는 일념이야말로 제가 애틀미에서 성공할 수 있었던 가장 큰 동기가자 원동력입니다. 특히 부모님께 애틀미에서 성공하는 모습을 꼭 보여드리고 싶었습니다.

제게 부족한 끈기는 세미나를 통해, 책을 통해, 그리고 성공에 대한 확신으로 보충하며 지금까지 달려 왔습니다. 이제는 개인적으로는 과거 삶을 생각하기 싫을 정도로 지금의 삶에 만족하고 하루하루를 감사한 마음으로 살고 있습니다. 다만, 제 주변을 보면 아직도 제가 해야 할 일과 역할이 많이 남았다고 생각합니다. 올해에는 개인적으로 크라운마스터를 달성하고 싶습니다. 또한 파트너들이 로열리더스클럽 멤버가 될 수 있도록 적극적으로 후원할 것입니다. 애틀미는 성공열차입니다. 중도에 하차하지 않는다면 누구나 다 성공이라는 목적지에 도착할 수 있습니다.

애틀미를
한마디로 표현하면
성공열차

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 열정
- 02 믿음
- 03 겸손



애틀미를
한마디로 표현하면
꿈

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 노력
- 02 끈기
- 03 열정



Royal Master

긍정을 넘어선 초긍정으로 이룬 성공

로열마스터
주선화

꿈이 있었습니다. 영국 뷰티스쿨 유학을 꿈꿨지만 수중엔 아르바이트로 모은 돈 80만원이 전부였습니다. 진로에 대해 고민하고 있을 때 어머니의 권유로 애틀미 원데이세미나에 참석하게 되었고 바로 애틀미의 비전을 보았습니다. 애틀미라는 회사도 그랬지만 오너인 박한길 회장의 마인드가 너무 좋았습니다.

스무살을 조금 넘은 나이에 사업을 시작하려고 하니 모든 것이 새로웠습니다. 서로 다른 환경에서 살아왔던 사람들을 만나 새로운 무언가를 만들어야 하는 것이 쉽지 않았습니다. 나이가 어리다보니 쉽게 따라오는 사람도 없었습니다. 파트너들조차 저를 스폰서로 보기보다는 딸처럼, 조카처럼 생각하는 것 같았습니다. 사업 초기 이점 때문에 어려움을 느꼈지만 사업을 진행하면서 저는 오히려 어린 나이를 무기(?)로 사용했습니다. 딸처럼 조카처럼 부담 없이 친근하게 다가가 소통했습니다.

긍정적인 마인드도 사업에 많은 보탬이 되었습니다. 무엇을 바라보던지 긍정적으로 생각하려고 노력했습니다. 일반적인 긍정을 넘어선 초긍정으로 저와 상대방의 부족함마저 장점으로 보았습니다. 그리고 사업 중간 중간 성공의 8단계를 되짚어보는 것도 잊지 않았습니다. 돌이켜보면 제 삶은 애틀미를 만나기 전과 후로 확연히 구분되고 있음을 느낍니다. 애틀미를 만나기 전에 미래도 희망도 없었지만 애틀미를 만난 후에는 꿈과 희망을 모두 갖게 되었습니다. 꿈꾸던 삶을 애틀미와 함께 만들어간다고 할까요.

저는 요즘 제가 직접 설계에 참여한 전원주택을 짓는 꿈을 꾸고 있습니다. '그래요, 난 난 꿈이었어요, 그 꿈을 믿어요, 나를 지켜봐요. 저 차갑게 서있는 운명이란 벽 앞에. 당당히 마주칠 수 있어요. 언젠가 나 그 벽을 넘고서 저 하늘을 높이 날을 수 있어요. 이 무거운 세상도 나를 묶을 수 없죠. 내 삶의 끝에서 나 웃을 그날을 함께 해요.' 제가 좋아하는 노래 거위의 꿈의 가사입니다. 꿈꾸던 삶을 이뤄나가고 리더로 성장하는 저의 모습을 지켜봐주세요.

Royal Master 미국 | U.S.A

많은 사람들을 행복하게 만들어 주는 일

로열마스터
황진애 JIN AE HWANG

애틀미를
한마디로 표현하면
사랑을 실천하는 도구

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 이타주의
- 02 몰입
- 03 자신감

저는 애틀미를 만나서 꿈을 이루었습니다. 애틀미를 만나기 전, 풍요롭고 시간적 여유가 있는 삶 속에서 보람과 가치를 찾으며 주위 사람에게 존경 받을 수 있는 일을 하고 싶었습니다. 저는 농사를 짓는 부모님 슬하에서 근검절약과 성실함, 그리고 배려하는 마음으로 성공을 일궈내시는 모습을 닮게 되었습니다. 결혼 전에는 중학교에서 교편을 잡았었고 결혼 후에는 외국 생활만 하는 남편의 뒷바라지로 정신없이 살았습니다.

미국에 와서는 개인 사업으로 캐주얼 주얼리 소매 사업을 경영했습니다. 좀 잘 되는 듯싶더니 경쟁 가게들이 늘어나고 인터넷 쇼핑이 트렌드가 되면서 접어야 했습니다. 저는 애틀미의 정보를 알고는 바로 다음날부터 뛰어들었습니다. 주얼리 판매를 통해 얻은 경험은 애틀미를 알게 되자 열정과 용기로 승화했습니다. 처음에는 짧은 경험이었기에 '기동차게 좋다'는 말로 아무에게나 다가갔습니다. 그리고 생각보다 빠



르게 2000 달러의 수입이 올라왔습니다. 그 때가 제일 기뻐했습니다. 미국에서 2000불 수입이면 다른 직업을 안 가져도 됩니다. 많은 고용창출의 기회를 애틀미가 분명히 줄 수 있는 도구가 된다는 것을 알고 더더욱 열심을 다했습니다. 애틀미를 제가 사는 미국에 더 많이 알려져서 후대들에게 좋은 기반을 남겨 주는 일이 정말 보람되고 존경 받는 삶이 되겠다고 확신을 하고 바로 혼자 막 뛰어 다녔습니다. 애틀미 사업을 포기하려는 생각을 한 적은 한번도 없었습니다. 그러나 파트너들이 도와주지 않는다고 불평하거나, 또 조금만 도와주면 잘 할 사람인데 제가 도와줄 수 없는 상황일 때에는 많이 힘들었습니다.

하지만 애틀미를 하고 있는 일이 보람되고 가치 있으며 많은 사람들을 행복하게 만들어 주는 일이라는 것을 생각하니 저 자신에게 굉장히 뿌듯했습니다. 경험 없는 저에게 미국에서 3명의 협력자와 애틀미의 유명세를 타고 지금은 엄청난 소비자와 사업자가 생겨나서 애틀미를 통하여 많은 분들이 행복해 하고 있습니다. 저에게 애틀미를 만나게 해 준 친구도, 저도 살고 싶은 모습대로 아름답게 보람되게 살고 있습니다.

에터미를 한마디로 표현하면

에터미는 사람을 살리는 기업

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 대중명품에 대한 확신
- 02 파트너의 성공을 위한 아낌없는 후원과 지원
- 03 말씀과 기도의 삶



Royal Master

우연이 필연이 되다

로열마스터

전숙경 & 현명수

10년 전인 2009년의 봄날. 세상물정을 전혀 모르고 관심도 없는 전업주부였던 저는 남편의 사업이 부진해지면서 답답한 날들을 보내던 중에 에터미를 소개받았습니다. 남편이 사업을 할 때 알고 지내던故궁인삼 로열마스터(당시 일반회원)로부터 사업 제안을 받았지만 속절없이 시간이 흘러 1년째 되는 무렵 석세스아카데미에 처음 참석하게 되었고, 회장님의 강의를 듣고 사업을 하기로 결정했습니다. 사실 처음 에터미 사업을 결심할 때는 돈을 벌겠다는 생각은 하지 않았습니다.

단지 해모힘과 스킨케어 6 시스템 등 에터미의 제품들이 너무나 좋았고, 박한길 회장님은 세상에서 보기 힘든 리더의 본을 보이시는 분이이라는 믿음이 있었기에 에터미 사업에 매료되었습니다. 실제로 에터미의 대중명품 제품은 저의 가장 강력한 사업 도구가 되었습니다. 그래서 사람들을 만날 때면 “에터미 회사도, 회장님도, 나도 믿지 말고 오로지 제품만 믿어라”라고 강조했었습니다.

실제로 제품을 전달하고 나면 하나같이 좋다는 반응을 보였습니다. 그렇게 한 명 두 명, 저와 마찬가지로 형편이 어려웠던 파트너들의 생활이 좀 더 나아지기를 바라고 또 나아지고 있는 것을 보는 것은 가장 큰 보람이자 사업을 지속할 수 있는 원동력이 되었습니다. 물론 처음에는 네트워크 경험이 없어 파트너들을 어떻게 후원할지 몰라 많은 시행착오가 있었습니다. 나보다 더 나은 파트너가 나오면 스폰서 본연의 역할보다 뒷바라지에 치중했습니다. 그러다 보니 저보다 더 빨리 승급하신 파트너들도 생기면서 큰 보람을 느끼게 되었습니다. 올해는 곧 오픈 예정인 중국과 베트남 시장을 무대로 바쁜 한 해가 될 것 같습니다.

저희 부부는 3년 반 전 미국으로 이민을 와 생활하는 중인데, 미국에 살고 있는 중국인과 베트남인들을 대상으로 사업을 전개하여 중국과 베트남 시장 진출의 교두보를 마련한다는 비전을 갖고 있습니다. 다행히 남편은 뛰어난 중국어 실력을 가지고 있어 에터미의 글로벌 사업 확장에 큰 도움이 되리라 생각합니다. 저희 부부가 에터미를 만난 것은 우연처럼 보이지만 사실은 필연이 아니었나 생각하게 됩니다.



Royal Master

남이 하기 싫은 일은 나부터 하라

로열마스터

이희순 & 김영길

에터미를 한마디로 표현하면

매직(Magic)

ATOMY SUCCESS KEYWORD

- 01 태도
- 02 비전
- 03 신뢰

자비랑 선교에 관심을 두고 사업을 시작했지만 성공과 실패를 반복하며 안정적이지 못한 삶을 살고 있었습니다. 에터미를 만났을 즈음에는 집마저 잃고 어떻게 수습할지조차 막막한 상태였습니다. 교회 지인으로부터 에터미 정보를 들은 저는 에터미 사업을 통해 오토판매사가 되어 선교사로 나갈 수 있는 조건을 갖추고 싶어 사업을 시작하게 되었습니다.

박한길 회장님이 가진 확고한 가치관과 에터미에 대한 확고한 비전은 사업의 동기가 되었고 열정적으로 사업을 진행할 수밖에 없는 환경을 제공해주었습니다. 저는 경청을 잘하는 편입니다. 그리고 남이 하기 싫고 힘들어 하는 일은 내가 먼저 해야 한다고 생각하는 사람입니다. 이러한 태도가 장점으로 발휘되어 어렵지 않게 사업을 진행했습니다. 물론 네트워크 사업이라는 것이 여러 사람의 이해관계가 뒤섞여 있기 때문에 작은 오해들로 힘든 시기도 있었지만 어렵고 힘든 이들에게 베품목이 되겠다는 생각으로 곳곳이 사업을 이어나갔습니다. 그러다보니 어느새 에터미 사업을 결심했을 때 보다 더 멀리 더 높게 올라가게 되었습니다. 저는 가족과 이웃에게 도움이 되는 삶을 살고 싶습니다. 여전히 부족하지만 점점 나아지고 있음에 감사함을 느낍니다. 사업적으로는 새로 오픈되는 법인들로 인해 파트너들이 힘을 얻을 수 있도록 후원을 아까지 않을 예정입니다.

밥 잘해주는 이모는 에터미를 통해서 얻은 별명입니다. 경비가 부족한 초기 사업자들이 밥값과 커피값이라도 아끼도록 센터에서 밥을 지어준 것이 계기가 되었는데요. 앞으로 존경받는 리더로 밥 잘해주는 착한 이모로 제 몫을 성실히 해나가겠습니다. 감사합니다.

Royal Master

보통 사람이 이룬 성공

로열마스터
홍미영

에터미를 한마디로 표현하면
인생의 새로운 여행

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 끈기
- 02 성실함
- 03 열정

공무원 남편의 아내로 살면서 적정선에 맞춰 안주하는 삶을 살았습니다. 궁핍하지도 풍족하지도 않았습니. 고등학교 친구로부터 에터미 제품을 전달받고 소비자는 될 수 있지만 사업자는 절대로 하지 않겠다고 했습니다. 완고했던 마음을 바뀌게 해 준 것은 제품이었습니다.

두려움도 극복해야 했습니다. 하지만 이 사업의 비전을 알고도 포기한다면 스스로 용납할 수 없을 것 같아 생애 처음으로 큰 결심을 했습니다. 사랑하는 가족은 에터미 사업의 큰 원동력이었습니다. “열정이 없는 사람은 사랑이 없는 사람이다”라는 말을 듣고 사랑은 있지만 열정이 없던 저를 발견하곤 사랑하는 가족을 위해 기필코 성공을 하겠다고 다짐했습니다. 최고의 순간은 샤론로즈마스터 승급으로 기억합니다. 무언가를 해냈다는 성취감이 들었습니



다. 그 여운은 아직도 남아있습니다. 그만큼 샤론로즈마스터 승급은 에터미 사업에 자신감을 불게 해준 큰 이벤트였습니다. 조직이 무너졌을 때도 있었습니다. 최선을 다했지만 좋지 않은 결과와 마주했을 때 그 참담함이란 이루 말할 수 없었지만 시간이 조금 더 걸릴 뿐 초심으로 돌아가면 못할 것도 없다는 생각이 들었습니다. 포기 대신 선택과 집중을 한 결과 사업이 다시 정상 궤도로 올라섰습니다. 정한 일은 꾸준히 해나가는 끈기와 성실함으로 파트너들에게 내면이 강한 스폰서라는 이야기도 많이 들었습니다. 사업에 몰두하느라 전처럼 가정을 돌보지 못했지만 남편은 말 대신 행동으로 저를 지원해줬습니다. 어느 날은 밤값과 기름값을 하라고 카드 하나를 내밀기도 했습니다. 가족에 대한 사랑과 경제적 독립을 위해 시작한 에터미 사업이었기에 딸들이 원하는 것을 해줄 때마다 보람을 느낍니다. 든든한 엄마가 되어주고 있다는 느낌이 들기 때문입니다. 앞으로 살아갈 날들에도 힘이 되어줄 수 있어 행복합니다. 저는 보통 사람 중에 보통 사람입니다. 보통의 가정 주부였던 저는 ‘흔들리지 않는 우직함과 열정으로’ 에터미 사업을 해냈습니다. 그리고 전에는 몰랐던 나를 발견하고 새로운 인생 여행을 하는 것 같은 기분이 듭니다. 여러분도 할 수 있습니다.

에터미를 한마디로 표현하면
에터미는 희망이다

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 집중과 몰입
- 02 타인에 대한 배려와 센스
- 03 초지일관의 자세

Royal Master

서두르지 않고 그러나 쉬지 않고

로열마스터
유서경

에터미를 만나기 전 저는 자칭타칭 동남아(동네에 남아도는 아줌마)였습니다. 평범하지만 열심히 그리고 충실히 살았지만 모든 서민들이 그렇듯 항상 노후에 대한 막연한 두려움을 안고 살았습니다. 그러던 어느 날 파산한 친구가 집으로 찾아와 에터미 제품을 전달했는데 그냥 도와주는 마음으로 구입하게 되었습니다. 가장 먼저 스킨케어 제품을 사용했는데 상상도 할 수 없을 만큼 좋고 싼 가격의 제품력에 반해 세미나에 참석하게 되었습니다. 그곳에서 우수한 제품력과 수익 구조에 대한 확신을 얻었고, 회장님의 마인드와 경영철학에 반해 사업을 시작하게 되었습니다. 당장 스폰서도 없이 시작한 까닭에 소소한 것은 물론 중요한 상담도 할 곳이 없다는 것은 무척 힘들고 외로웠습니다. 설상가상으로 지인들과 가족들의 무시와 외면에 깊은 상처와 고통을 느꼈습니다.

외롭고 두려운 마음에 포기하고 싶은 충동을 수도 없이 느꼈습니다. 그 때 에터미에서 제공해주는 시스템은 큰 힘이 되었습니다. 세미나에서 더욱 열심히 배우고 느끼는 데 집중하며 견뎌냈습니다. 특히 이성연 박사님의 인문학 강의에 담긴 정선상략, 초지일관의 마음으로 초심을 잃지 않고 사업을 진행할 수 있었습니다. 세미나와 더불어 사경회를 통하여 새로운 패러다임을 발견하는 것도 큰 즐거움이었습니다. 그렇게 온 인생을 다 걸고 죽을 각오로 집중하고 몰입한 결과 성공자가 되었습니다. 에터미를 시작할 때 최소한의 생활비만 벌었으면 좋겠다고 생각했는데 이제는 생활비 걱정이 없는 것은 물론이고 어떤 누구를 만나도 무엇이든 해줄 수 있는 당당한 삶을 살게 되었습니다. 경제적인 여유가 생기니 정신적으로도 매우 평온한 삶을 살게 되었습니다. 다시 한 번 강조하지만 에터미는 균형잡힌 삶으로 안내합니다. 모든 것이 안정된 만큼 올해에는 건강관리에 신경 쓸 계획입니다. 건강검진도 받고 운동하는 습관을 길러 파트너들을 위해 조금 더 뛰어다닐 수 있는 체력을 기르려고 합니다. 더 나은 미래를 위해 쉬지 않고 달릴 것을 다짐하며, 제가 좋아하는 괴테의 말을 다시 가슴에 새깁니다. ‘서두르지 않고 그러나 쉬지 않고’



Royal Master

애틀미 독심의 아이콘, 성공의 아이콘이 되다

로열마스터
변인성

애틀미를
한마디로 표현하면
무조건 된다

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

01 인내
02 비전
03 확신



독심의 아이콘, 스폰서와 파트너들이 저에게 붙여준 별명입니다. 저는 애틀미를 만나기 전 경기도 분당에서 요식업으로 체인점을 12개나 내 줄 정도로 성공한 자영업자였습니다. 1500만원이 넘는 월 소득도 올리고 있었습니다.

경제적인 여유는 있었지만 시간적 여유는 없었습니다. 야간까지 장사에 시달리다 보니 개인적인 시간은 갖기 어려웠고 건강마저 빨간불이 켜졌습니다. 무언가 대안이 필요하다고 고민할 즈음 지인의 소개로 애틀미 사업을 알아보게 되었습니다. 애틀미 사업을 결심하고 과감히 전업을 선택했습니다. 안정적인 수입을 포기하고 택한 일인데 초기 3년간 오토판매사는커녕 월 7만원으로 버텨야 하는 날들이 지속되었습니다. 애틀미는 전담 사업인데 과묵한 저의 성격이 걸림돌로 작용했습니다. 제품을 전달하고 설득의 과정이 있어야 하는데 한 입으로 두 번 이상 말하지 못하는 성격이었습니다.

극복해야 했습니다. 일별로 방문할 상가를 정해놓고 매일 돌아보기도 하고 사람들을 이해하기 위해 인문학 강의를 섭렵하기도 했습니다. 그러는 사이 가장으로서의 역할은 소홀하게 되었습니다. 돈이 없어서 학원도 못 다니고 집에서 몇 개 안되는 찬으로 끼니를 해결하는 아이들에게는 그저 미안한 마음뿐이었습니다. 특히 아내가 아파서 입원했을

때 차마 병실문도 못 열고 돌아서기도 했습니다. 나로 인해 가족들이 겪는 고통의 시간을 참아내는 것은 여간 어려운 일이 아니었습니다. 하지만 저는 애틀미는 되는 사업이라고 생각했고 월 5천만원을 벌겠다는 명확한 꿈이 있었습니다. 초기 3년을 버틴 결과 저에게도 제대로 된 파트너가 나타났습니다. 세일즈마스터에 불과했던 시절 스타마스터를 목표로 기한을 정해두었습니다. 그리고 마침내 스타마스터를 달성했을 때 그 성취감이란 이루 말할 수 없었습니다.

사람들은 묻습니다. 어떻게 3년이라는 힘든 기간을 버텨냐고요. 저의 3년을 지탱해준 것은 세미나와 센터의 시스템이었습니다. 힘들수록 누구보다 주도적으로 시스템에 참여했습니다. 돈 버는 일은 자영업만으로 가능했다고 생각했습니다. 하지만 저는 노동 소득이 아닌 시스템 소득을 원했습니다. 지금은 밤낮을 바뀌가며 일하지도 않고 가족과 건강을 챙길 여유도 갖게 되었습니다. 안정적인 소득이 가져다주는 가정의 평화는 꽤 크다는 것을 실감하고 살고 있는 요즘입니다. '된다'라는 생각과 '이루고야 말겠다'는 독심으로 진행한 애틀미 사업, 이제는 독심뿐만 아니라 성공의 아이콘으로 불리고 싶습니다.

Royal Master

내가 찾은 인생의 답 애틀미

로열마스터
김태운

'생생하게 상상하라. 간절하게 소망하라. 진정으로 믿어라. 그리고 열정적으로 실천하라. 그러면 무엇이든지 반드시 이루어질 것이다.' 폴마이어가 한 말입니다. 애틀미를 만나기 전을 돌아보면 저는 열정적으로 실천하는 삶을 살았던 것 같습니다. 하지만 결과는 늘 처참했습니다. 손대는 사업마다 실패를 쓴잔을 맛본 후 재기를 한다는 것 자체가 불가능해졌고 재래 시장을 떠도는 장뜰뱅이 생활을 하게 되었습니다. 삶의 의미 없이 기계처럼 하루하루 살고 있을 무렵 우연히 지금의 스폰서를 만나게 되었습니다. 반년이 넘도록 거절을 하다 거절할 요량으로 만난 자리에서 애틀미 사업의 비전을 보게 됐습니다. 그리고 깨달은 것이 있었습니다.

다름 아닌 제가 번번이 사업에 실패했던 이유였습니다. 열정적으로 실천했을 뿐 생생하게 그리지도 간절하게 소망하지도 진정으로 믿지도 않았습니다. 하지만 애틀미 사업을 할때의 저는 달랐습니다. 인생시나리오를 작성하며 목표를 설정했고 처제 집에 얹혀살 정도로 나락으로 떨어진 삶에 누구보다 간절했습니다. 그리고 애틀미의 가능성을 믿었습니다. 애틀미 사업을 하며 처음 1년간은 생각대로 풀리지 않았습니다. 그때 저에게 방향성을 제시해준 분이 이용균 로열마스터였습니다. 이용균 로열마스터는 "사람들이 좋아하는 사람이 돼라", "착하고 성실하고 열정적인 비즈니스맨이 돼라. 안되면 척이라도 하라"고 조언해주었습니다.

그 후 저는 연기자가 되기로 결심했습니다. 착한 척, 성실한 척, 열정적인 척, 비즈니스맨인 척 연기를 하다 보니 어느새 그 역할을 몰입하고 있는 저를 발견했고 실제로 정말 그런 사람이 되어가고 있었습니다. 애틀미에서 강조하는 신사가 된 것이지요. 그러자 사업은 점점 풀리기 시작했습니다. 물론 좋은 순간만 있었던 것은 아니었습니다. 이 풀 저 풀 별꼴을 볼 때도 있었습니다. 그럴 때마다 저는 떠올렸습니다. '대립하는 게 남는 것인가, 참고 기다려주는 게 남는 것인가.' 저는 기다려주는 쪽을 선택했고 이는 좋은 결과로 연결했습니다.

애틀미 사업을 하는 동안 늘 가슴 벅찼지만 제일 기뻐던 날은 로열리더스 클럽에 입성했을 때입니다. 자기 일 이상으로 감격하고 축하해준 스폰서와 파트너들의 얼굴이 잊혀지지 않습니다. 그동안 성공을 위해 무수히 많은 일들을 하고도 답을 찾지 못했지만 저는 애틀미라는 답을 찾아 부모님께 인정받는 아들, 사랑받는 남편, 능력있는 아버지가 되었습니다. 애틀미와 함께라면 여러분도 꿈꾸던 삶을 살아갈 수 있습니다. 인생의 답을 찾고 있다면 애틀미에서 찾아보시길 바라겠습니다.

애틀미를
한마디로 표현하면

행복을 꿈꾸는 이들에게
성공을 선물하는
산타크로스

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

01 비전에 대한 확신
02 누구보다 뜨거운 열정
03 존버정신



에터미를 한마디로 표현하면
꿈을 이룰 수 있는 수단

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 화합과 인내
- 02 성공에 대한 간절함
- 03 결정을 보완해주는 파트너



Royal Master

꿈을 전달하는 전도사

로열마스터

한상현

에터미 사업을 하기 전 저는 월급여 300만원의 아파트 관리소장을 지냈습니다. 시청 공무원인 아내와 맞벌이를 하며 25평 낡은 단독주택에서 살았습니다. 판교에 30평 아파트가 당첨되었지만 잔금 치를 돈이 없어 전세를 주면서 그 마음은 이루 말할 수 없었습니다. 명색이 우리 집인데 들어가 살 수 없으니 세입자가 그렇게 부러울 수 없었습니다. 그 무렵 대학 동창으로부터 에터미 사업을 권유받았습니다.

1년 여를 거절하다 속리산 석세스세미나에서 회장님의 강의를 듣고 결단을 내렸습니다. “우리 회사는 네트워크마케팅회사와 경쟁하는 것이 아니라 할인마트, 인터넷쇼핑몰, TV홈쇼핑과 경쟁하려고 태어난 회사이고 기존 유통채널보다 품질 및 가격에서 경쟁력을 갖추려고 회사의 모든 역량을 집중하고 있다.” “지금 당장 부자가 될 생각을 해라. 공헌하는 삶 균형잡힌 삶을 살려면 3천만원에서 5천만원을 벌어야 한다. 에터미가 여러분의 꿈을 이루어 줄 수단이다”라고 말하는 열정적이고 진정성 있는 강의를 듣고 회장님을 믿고 사업을 시작하면 내 꿈을 이룰 수 있겠다, 내가 성공할 수 있는 마지막 기회라는 확신이 들었습니다.

에터미 사업에 뛰어든 당시 나의 목표는 월 순수익 5천만원이었습니다. 그 돈으로 부모님 용돈도 넉넉히 드리고, 외제차도 타고, 모교 후배들에게 장학금도 줄 수 있는 여유롭고 멋진 삶을 꿈꾸었습니다. 하지만 이런 생각과 달리 사업 초기 센터 운영을 하면서 적자가 쌓이고 사업은 더디 성장하고 도움받을 곳이 없고 신용불량자가 되어 더이상 사업을 진행할 수 있을까 하는 생각에 다 두고 도망가 버리고 싶은 순간도 있었습니다. 그때마다 이 사업은 분명되는 사업이고 가족을 위해 반드시 해내야 한다는 일념으로 버텼습니다. 다행히 저에게는 세상 그 어느 네트워크업체에서도 볼 수 없는 경쟁력 높은 제품과 정의로운 마케팅플랜이 있었습니다. 저는 그저 부지런히 제품을 전달하고 끊임없이 세미나로 안내할 뿐이었습니다.

그 결과 로열리더스클럽 멤버가 되었다는 문자메시지를 받았을 때 ‘내가 정말 성공자가 되었구나’하는 안도감을 느꼈습니다. 그리고 다시 한 번 깨달았습니다. 성공의 도구로서 에터미보다 더 쉬운 수단은 없다는 것을 말이죠. 앞으로 저는 저에게 행운을 가져다 준 에터미를 국내뿐만 아니라 전 세계에 알리고 싶습니다. 그래서 성공하고 싶은데 나처럼 수단이 없는 사람들에게 꿈을 전달하는 전도사가 되고 싶습니다.

Royal Master

식지 않는 열정으로

로열마스터

김명희 & 박문성

에터미를 한마디로 표현하면

가난에서 탈출시켜주는 축복의 통로

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 제품
- 02 열정
- 03 타임 엔지니어링



에터미를 만나기 전에는 자영업을 하며 자녀들에 대한 책임감으로 살고 있었습니다. 삶에 대한 만족도는 매우 낮았습니다. 에터미 사업은 남편의 권유로 하게 되었습니다. 우연히 사용해 본 에터미 화장품에 만족감을 느낀 저는 ‘이런 제품이라면 재구매가 반드시 일어나겠다’고 생각했습니다. 그리고 에터미의 전 제품을 써보니 이 사업을 한다면 성공할 수 있겠다는 예감이 들었고 사업을 시작했습니다. 저에겐 늦둥이 딸이 있습니다. 이 딸은 저희 부부가 삶을 포기하지 말아야 할 이유였고 에터미 사업의 이유였습니다. 또한 이전 네트워크 사업의 실패로 잃어버린 신용을 회복하고 제 선택이 옳았다는 것을 보여주고 싶었습니다. 결단하기 전 모든 것을 다 확인했던 저는 결정을 내린 순간부터

는 단 한 번도 포기할 생각 없이 7년이란 세월동안 앞도 뒤도 보지 않고 달렸습니다. 사업을 결심하면서 목표로 했던 수입은 4년 만에 달성하였고 사업 9년차인 지금은 이전과는 확연히 다른 삶을 살고 있습니다. 이전에 많은 수업료를 내고 네트워크 사업 실패를 경험한 덕분에 저는 에터미는 알아볼 수 있었습니다. 에터미는 금전적 자본 투자가 없이 포기하지 않고 성실히만 한다면 큰 자본을 만들어 낼 수 있는 사업입니다. 그리고 이제 자신 있게 말할 수 있습니다. 에터미는 가난에서 탈출시켜주는 축복의 통로라고, 앞으로도 식지 않는 열정으로 파트너들과 함께 하겠습니다.

Royal Master

애터미에 반하다 애터미로 성공하다

로열마스터
채애경

애터미를
한마디로 표현하면
애터미는 믿음의 대가

- ATOMY SUCCESS
KEYWORDS**
- 01 성실함과 끈기
 - 02 흔들리지 않은 신념
 - 03 말씀과 기도의 삶

열심히 살면 다 부자가 되는 줄 알았지만 아쉽게도 현실은 그렇지 못했습니다. 열심히 살아도 경제적인 어려움을 벗어나지 못하던 중에 옷 가게를 오픈하고 얼마 지나 동네 이웃으로부터 애터미 제품을 소개받았습니다. 무려 20여 중에 가까운 스킨케어 제품을 주며 일주일만 체험해 보라는 것이었는데 딱 사흘 만에 폭 빠지고 말았습니다. 그 후 사랑하는 가족의 행복과 5천만원의 연금성 소득, 균형잡힌 삶을 꿈꾸며 애터미 사업을 시작했습니다. 살아오면서 특별히 잘하는 것도 크게 이룬 것도 없었지만 성실함과 끈기, 흔들리지 않는 신념이라는 저만의 강력한 무기로 한 단계 한 단계 직급에 도전했습니다. 벌이가 늘어나며 20평대에서 30평대 아파트로 이사를 하고, 부모님께 생활비를 드리기 시작했을 때의 기쁨은 말할 수 없이 컸습니다.

물론 제가 한눈에 반한 애터미가 기쁨만을 준 것은 아닙니다. 워낙에 감성적인 성격이라 이성적인 사람들을 이해하기 힘들었습니다. 그런데 생각해보니 문제는 제게 있었습니다. 단지 나와 '다들 뿐'인데 내 가슴의 크기가 적어 '틀리다'고 생각했던 제 자신을 돌아보며 말씀과 기도로 이겨냈습니다. 힘들어하던 파트너들이 사업을 그만 두었을 때에도 큰 좌절에 빠졌지만 사람들을 더욱 소중히 여기는 계기가 되었습니다. '내게 능력 주시는 자 안에서 내가 모든 것을 할 수 있느니라(빌립보서 4:13)'라는 성경 말씀을 마음에 새기며 올 한해는 베트남과 중국시장에 성공적으로 진출하고, 꿈꾸던 버킷리스트를 하나하나 실천해 나가는 한편, 선교와 봉사의 삶을 살기 위해 노력하겠습니다.



Royal Master

애터미는 나의 기쁨, 사랑, 감사

로열마스터
임수빈

애터미를
한마디로 표현하면
미래의 블루칩

- ATOMY SUCCESS
KEYWORDS**
- 01 성실
 - 02 경청
 - 03 시스템 활용

엔터테인먼트 회사 이사를 역임했지만 경제적으로 매우 힘들었습니다. 10억 가량의 빚이 있었고 삶에 대한 만족도는 낮을 수밖에 없었습니다. 타 네트워크마케팅을 했을 때 알게 된 지인으로부터 애터미 스킨케어 6 시스템과 이브닝케어 4종을 전달받은 달간 사용한 뒤 속리산 석세스아카데미에 참석했습니다. 박한길 회장님의 균형잡힌 삶 강의를 듣고 현실을 보니 애터미 사업을 시작해야겠다는 결론에 이르렀습니다. 사업을 시작하고 2년 동안은 경기도 성남에서 서울 염창동 센터까지 2시간씩 매일 출퇴근을 했습니다. 지방까지 후원을 다녀오다 버스를 놓쳐 새벽에 귀가하는 일도 많았습니다. 하지만 저는 지치지 않고 달려왔습니다. 차가워 보이는 인상 덕에 처음에는 저를 멀리한 사람들도 있었지만 막상 대화를 시작하면 상대방의 이야기를 잘 듣고 이를 빠르게 캐치하여 후원하는 모습에 파트너들도 마음의 문을 열기 시작했습니다. 마음의 문을 연 후에는 시간 약속을 정확히 지키고 미인대칭(미소, 인사, 대화, 칭찬)까지 잘하는 것이 강점으로 작용했습니다. 그 결과 3년 만에 리더스클럽, 5년 만에 로열 리더스클럽에 입성하게 되었습니다. 절대품질 절대가격의 애터미 제품력, 특유의 성실함으로 회사 시스템을 잘 활용한 것도 큰 역할을 담당했다고 생각합니다. 현재도 빛을 청산 중이지만 머잖아 그 끝이 보이는 것 같아 행복합니다. 하지만 무엇보다 좋은 것은 아들과 딸이 성장하는 모습을 지켜보는 것과 애터미를 통해 성공할 수 있다는 확신이 생겼다는 것입니다. 이제 애터미는 저의 삶에 없어서는 안 될 부분이고 저의 기쁨이자, 사랑이자, 감사입니다. 이점을 항상 명심하고 앞으로는 인도네시아어, 중국어 등을 습득하여 더욱 역량이 있는 글로벌 리더로 성장하고 싶습니다.



에터미를
한마디로 표현하면
혁신과 개혁의 아이콘

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 투자와 기개(grit)
- 02 인내와 기도
- 03 전략 분석 및
계획 수립



Royal Master

인생을 성공으로 이끄는 방법

로열마스터
김진순 & 장석윤

단 한번뿐인 인생, 연습은 없다는 생각으로 열심히 일만 하며 살았습니다.

40대 중반까지 대기업에 다니던 남편은 10년 동안 사업을 하고, 저는 무려 15개의 직업을 가지며 성실하게 살았지만 야속하게도 부자는 되지 못했습니다.

그러던 어느 날 지인에게서 에터미 हे모힘을 소개받고 효능을 경험했습니다. 에터미 사업도 권유 받았지만 다단계라는 이유로 사업은 하지 않고 제품 전도사가 되었습니다. 좋은 영화를 보거나 맛있는 음식을 먹으면 지인들에게 소개하듯이 화장품과 헤모힘을 알리기 시작했는데 반응이 좋았습니다.

그렇게 1년 정도 지났을 무렵 남편의 사업이 파산 직전까지 가면서 노후에 대한 걱정이 밀려왔습니다. 건강이 악화되고 우울증까지 찾아온 상황에서 혹시나 하는 마음으로 석세스아카데미에 가보기로 마음먹었습니다. 그때가 2018년 9월, 세미나장에서 만난 모든 광경은 놀라움의 연속이었습니다. 수천 명에 이르는 많은 인파에 처음 놀라고, 무려 6시간 이상을 열강하는 박한길 회장의 모습에 두 번 놀랐습니다.

땀을 뻘뻘 흘려가며 강의를 하시는데 신실하고 착한 사람, 나를 속여 부자가 될 거 같지 않다는 느낌을 받았습니다. 그날 저녁 이어진 승급식을 보면서 많은 성공자들의 모습에 또 한번 놀라고 말았습니다.

인생이란 열심히 성실히 살면 잘 되는 줄 알았던 저는 그제서야 잘하는 방법이 따로 있다는 사실을 깨닫고 에터미 사업을 결심했습니다.

그 후 지난 10년 동안 제 삶에는 많은 변화들이 있었습니다. 차와 집이 바뀌고, 삶의 질이 높아졌으며, 노후 걱정 없이 살 수 있는 연금성 소득도 생겼습니다. 스폰서나 파트너들과의 갈등을 극복하며 참고 기다리는 인생의 지혜도 얻었습니다. 무엇보다 큰 수확은 밝고 환한 웃음을 되찾았다는 사실입니다.

Royal Master

행복의 원년 2019

로열마스터
이재열 & 박애란

에터미를
한마디로 표현하면

삶의 주인공으로 이끄는
기적의 기업

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 무자본 무점포 비즈니스
- 02 집단의 성공
- 03 회사에서 주관하는
시스템



식자재 유통업을 하면서 무리한 주식투자로 전 재산을 탕진하여 생애 가장 어려운 때 에터미를 만났습니다. 지인으로부터 스킨케어 6 시스템 화장품을 전달받았는데 난생 처음으로 절대 화장품이란 것을 느꼈습니다. 이 정도의 가격과 품질이면 남에게 피해 주지 않고 소비자를 만들 수 있겠다는 확신이 생겼습니다. 대출 이자와 임대 사무실의 월세를 낼 정도의 수입이면 만족하겠다는 생각으로 에터미 사업자가 되었습니다. 하지만 사업 초기 현실은 생각했던 것만큼 녹록치 않았습니다. 생활비도 안 되는 수익구조가 오래도록 계속되면서 빚은 더욱 늘어났고, 후원활동을 이어가자니 이만저만 고달픈 게 아니었습니다. 설상가상으로 아내가 공항장에 진단을 받으면서 그만 포기할까 생각도 했지만 이를 악물고 버텼습니다. 지금 여기서 포기하면 영원히 끝이라는 간절함과 열정, 끈기, 성실이라는 저만의 강력한 무기로 꿈을 향해 달렸습니다. 센터장인 스폰서의 리더십과 성공에 대한 파트너들의 열

정과 갈망 또한 앞으로 나아가는 강력한 원동력이 되어 주었습니다. 그러는 사이 공항장애를 극복한 아내가 사업에 동참하고 시스템에 몰입하면서 효과적인 조직관리가 가능해지고 사업도 상승세를 타기 시작했습니다. 그렇게 로열마스터에 승급하고 월 2천만원 이상의 수입을 올리는 고소득자가 되었습니다. 무자본 무점포의 인생맞춤 비즈니스로 집단의 성공이 가능한 에터미는 경제적인 성공과 동시에 내면의 성장을 가져다 주었습니다. 언제나 당당하고 자신이 넘치며, 여유롭고 멋스러운 삶을 살게 되었습니다. 2019년 저는 에터미 사업이 꽃을 피우리라 생각합니다. 그 속에서 저는 중국 오픈에 총력을 다 할 계획입니다. 여름쯤엔 크라운마스터 승급이 가능하고 가을에는 집 장만의 꿈을 실현함으로써 행복한 생활의 원년이 되리라 확신합니다.

애틀미를
한마디로 표현하면
어둠을 물리쳐 주는 빛

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 신뢰(Trust)
- 02 감사(Thankfulness)
- 03 겸손(Humility)



Royal Master 미국 | U.S.A

반전 인생의 계기, 애틀미를 아세요?

로열마스터

류현진 & 심재광

HYUN JIN RYU & JAE KWANG SHIM

희망이 없었습니다. 세탁소를 비롯해 네일숍, 형광등 판매, 생선트럭 운전, 정수기 판매, 웨이터, 이삿짐센터 등 미국에서 웬만한 건 다해봤지만 여전히 경제적으로 너무 힘들었습니다. 그러나 지금은 월소득 3만 달러인 부부입니다. 그 반전의 계기는 낯선 곳에서, 낯선 사람에게 들은 “애틀미를 아세요?”라는 질문이었습니다. 우연히 만난 김분숙 스타마스터가 다짜고짜 애틀미를 아냐고 물었습니다. 직감적으로 다단계라는 것을 눈치 챈 건 사양했지요. 하지만 가입비도, 유지비도, 연회비도 없다는 말에 관심을 갖게 되었습니다. 그리고 세미나에 참석해서 회장님의 말씀 즉, 희망이 없을 때 희망을 갖자에서 마음이 열리고 좋은 제품 싸게 팔면 손님들은 몰려온다는 말에 된다는 확신을 갖게 되었습니다.

꿈을 꾸기 시작했고 다시 희망이란 것을 갖고 살기 시작했습니다. 애틀미를 통해 부자가 되겠다는 생각이 우선이었어요. 월 소득 만 달러가 목표였지요. 시간 날 때마다 저희 부부는 만 달러를 벌면 어떻게 살고 싶은지 얘기 하곤 했습니다. 단 한 번도 애틀미를 포기하고 싶었던 적은 없었습니다. 성공 못 하리라는 생각도 해보지 않았습니다. 아무리 어려움이 있더라도 결국은 성공으로 이어질 것이라는 믿음을 잃지 않았어요.

샤론로즈마스터를 달성했을 때는 정말 기뻐했습니다. 몇 안 되는 제품, 한국에 비해 열악한 세미나 환경에서 샤론로즈마스터가 되면서 어려운 고비는 넘었다고 생각이 들었습니다. 경제적인 자유를 얻겠다는 소망, 그렇게 되고야 말겠다는 마음가짐이 가장 강력한 원동력이 되었습니다. 또 하나 매사에 긍정적인 성격도 많은 도움이 됐다고 생각합니다. 어떤 상황에서도 스폰서와 파트너 그리고 고객들을 이해하려고 노력하다 보니 좋은 결과가 많이 나왔습니다. 애틀미를 하다 보니 꿈이 점점 커지고 있어요. 처음엔 먹고 사는 것만 해결 되면 했지만 이제는 주위의 많은 사람들을 돕고 싶어졌습니다. 더 많은 나눔을 위해 올해엔 꼭 크라운클럽 멤버가 되고 싶습니다. 애틀미는 한마디로 빛입니다. 어둠을 물리쳐 주는 빛. 애틀미는 사업자에게 뿐만 아니라 이 사회에 빛의 역할을 하고 있습니다.

Royal Master

영원한 청년으로 살기

로열마스터

김영두

애틀미를
한마디로 표현하면

애틀미는 누구나
꼭 해야 할 사업

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 열정과 추진력
- 02 솔선수범
- 03 세상에 공짜는 없다



인천 남동공단에서 제법 규모가 큰 사업체를 운영하다 실패한 후 어려운 삶을 이어가고 있을 때 애틀미를 소개받았습니다. 하지만 다단계라는 이유로 강하게 거부하다 6개월쯤 되었을 때 속리산 세미나장에 참석했습니다. 난생 처음 박한길 회장님의 균형잡힌 삶에 대한 강의를 들었는데 ‘바로 이거다’ 하는 확신이 들어 사업을 결심했습니다.

다시 한 번 ‘성공’을 꿈꾸며 애틀미만이 가지고 있는 절대품질 절대가격의 제품과 시스템을 밑천으로 열정을 다해 달렸습니다. 특히 회장님의 카리스마 넘치는 강의와 이성연 박사님의 인문학 강의는 사업에 큰 도움이 되었습니다. 하지만 저를 향한 세상의 시선은 곱지 않았습니다. 사업가인 동시에 세계 최대의 민간봉사단체인 ‘국제로타리클럽’의 사무총장을 지내고, ‘전국 도시락 협동조합’의 이사장을 지내기도 했던 저를 보고 지인들은 “사업하다 망하더니 다단계를 한다”며 비난했습니다. 하지만 정작 더 큰 장애는 제 안에 있었습니다.

오랜 CEO 생활의 영향으로 회원들에게 지시를 하고 있는 제 모습을 깨닫고는 스스로 고쳐나가기 위해 노력했습니다. 솔선수범하는 리더가 되기 위한 노력도 게을리하지 않았습니다. 센터에는 언제나 제일 먼저 출근하고, 회원들의 기쁨과 슬픔을 같이 하며, 정직과 신뢰를 철칙으로 사업을 진행했습니다. 뜨거운 열정과 강한 추진력으로 자신감

있게 사업을 진행하는 저를 두고 회원들은 ‘영원한 청년’이라 부르며 신뢰해 주었습니다. 그렇게 로열마스터에 승급하고 로열리더스클럽에도 들어갔을 때의 기쁨은 말할 수 없이 컸습니다. 또한 저와 더불어 성공의 길을 가며 상위 직급 도전에 성공하는 파트너들의 모습을 보는 것은 인생 최고의 보람이자 기쁨이 되었습니다. 그 결과 지금은 한 치의 격정이나 근심 없는 삶을 살고 있습니다.

아내에게 사랑받는 남편, 자식에게 존경받는 부모로서 행복한 생활을 이어가고 있습니다. 특히 애틀미 사업을 시작한 아들이 국장이 되고 센터장으로 활동하며 돈에 구애받지 않고 만족한 생활을 이어가고 있으니 그 기쁨이 두 배입니다. 이런 저를 두고 처음엔 다단계를 한다며 비난하던 지인들은 ‘진심 부럽다’며 칭찬을 아끼지 않습니다. 돌아보면 세상에 공짜는 없다는 말이 실감납니다. 성공과 행복도 나의 선택과 노력에 달렸다는 생각으로 2019년 새로운 도전을 시작합니다. 태국에 센터를 설립한 성공을 발판 삼아 인도네시아와 중국에 센터를 오픈하고, 6~8명의 스타마스터를 배출하는 한편, 한 달에 2명의 판매사를 배출한다는 계획을 꼭 이루고 싶습니다. 또한 더 많은 사람들이 애틀미 안에서 보다 큰 행복을 누릴 수 있기를 바랍니다.

Royal Master

희망을 잃어버린 내게 찾아온 유일한 희망

로열마스터
이맹식

애틀미를 한마디로 표현하면
성공의 도구

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 열정과 확신을 가져라
- 02 섬기는 자세로 임하라
- 03 시스템을 잘 활용하라



대리운전이 직업이었습니다. 더 이상 떨어질 곳이 없는 곳으로 내몰리고 있는 삶이었습니다. 신용불량에 월세방도 없이 철거지역 빈집에서 하루하루 연명했습니다. 그러던 중 애틀미 헤모함을 알게 되었습니다. 효과가 사뭇 좋았습니다. 그래서 계속 재구매하여 먹고 있는데 헤모함을 소개해 주신 분이 석세스아카데미에 가보자고 했습니다. 그렇게 참석하게 된 석세스아카데미에서 회장님의 강의를 들었습니다. '희망이 없을 때 유일한 희망은 희망을 갖는 것'이라는 말씀을 들었을 때, 제 가슴은 고동쳤습니다. 마치 지금까지 희망이 없는 삶을 살아온 제게 하시는 말씀인 것 같았기 때문입니다. 그리고 애틀미는 제게 월 수 천만원의 소득을 가져다 줄 희망이 되었습니다.

정말 열심히 애틀미 사업을 했습니다. 병고로 인해 식물인간 상태였던 아내를 간병하면서도 애틀미를 놓지 않았습니다. 제게 애틀미를 소개해 주신 박준탁 스폰서가 교통사고로 유명을 달리 했을 때엔 하늘이 무너지는 것 같았습니다. 그러나 애틀미를 포기해야겠다는 생각은 들지 않았습니다. 아니 포기할 수 없었습니다. 왜냐면 애틀미는 제게 희망을 가져다 준, 아니 그 자체로 제게 희망이 되었으니까요. 포기하게 된다면 찾아온 절호의 기회와 성공의 길은 영영 없다는 것을 알았습니

다. 또 애틀미를 함께 하고 있는 파트너들을 성공시켜야 한다는 간절함이 있었습니다. 유일한 희망, 그리고 간절함, 그 두 가지는 제게 어떤 어려움도 이겨낼 수 있는 힘이 되어 준 것입니다. 그 힘든 역경을 뚫고 사론로즈마스터를 달성했을 때에는 세상을 다 가진 듯 싶었습니다. 남은 평생 절대 잊지 못할 기쁨이자 저의 존재 가치를 스스로 느끼게 해준 경험입니다.

아직 제 목표에 도달하기에는 남은 여정이 짧은 것은 아닙니다. 저 자신도 아직 부족한 점도 많고 많이 더 배워야 한다는 것도 압니다. 그러나 애틀미라는 반드시 성공할 수 있다는 믿음과 확신이 있었기에 성공자의 길에 들어설 수 있었습니다. 그토록 바라마지 않았던 삶이 이루어지고 행복을 되찾은 저의 경험을, 그리고 그것을 이루게 만들어준 애틀미를 더 많은 사람에게 알리고 싶습니다. 더 배우고 사랑하는 마음으로 파트너들도 저와 같은 행복을 찾을 수 있도록 후원할 마음으로 가득합니다.

Royal Master

애틀미는 좋은 제품 싸게 파는 유통

로열마스터
김진수 & 김민영

애틀미를 한마디로 표현하면
전 세계인의 희망 도구

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 간절함
- 02 신뢰
- 03 시스템

과거 네트워크마케팅을 실패한 경험이 있었습니다. 애틀미를 만나지 않았다면 그냥 실패일 뿐이었을 테지요. 그러나 애틀미를 만남으로써 왜 실패했는지 알게 되었고 애틀미가 얼마나 좋은 회사인지 알게 됐습니다. 애틀미를 만날 당시 제 삶은 녹녹치 않고 힘들었습니다. 그리고 그것은 애틀미를 만나면서 성공에 대한 간절함으로 다가 왔습니다. 정말 제 아들에게는 이 가난을 물려주고 싶지 않았습니다. 제 발로 찾아간 세미나에서 회장님의 강의를 들었습니다. 잊혀지지 않는 것은 네트워크마케팅도 유통이고 유통은 좋고 싼 제품 팔면 사람들이 몰려온다는 말씀이었습니다. 그 말씀 한 마디에 저는 하던 부동산 사무실을 정리하고 전업으로 애틀미 사업을 시작했습니다. 처음부터 최고의 자리를 목표로 했습니다. 지금은 한 절반 정도는 달성한 것 같습니다. 굶은일도 있었고 좋은 일도 있었습니다. 특히 초창기에는 부부가 같이 뛰다 보니 경제적으로 상당히 어려웠습니다. 한번은 관심 있는 소비자와 집에서 미팅하기로 했는데 전기세를 못내 전기가 끊어진 것도 몰랐습니다. 얼마 안되는 전기세를 마련해 납부하고 나서 다시 약속을 잡았지만 지금도 그 때 생각을 하면 얼굴이 화끈 달아오릅니다. 가장 기억에 남는 최고의 순간은 로열마스터를 달성하고 난 뒤의 승급여행이었습니다. 양가 부모님을 모시고 열흘 동안 지중해 바다에서 아무런 걱정 없이 환상적인 여행을 즐길 수 있었던 최고의 크루즈여행이었습니다.

애틀미를 하다보면 많은 문제점들이 생기고 많은 관계성을 만들어 가야 합니다. 이 부분에서 저의 밝고 긍정적인 사고가 큰 힘을 발휘했다고 생각합니다. 둥글둥글한 성격으로 큰 문제 없이 원만하게 팀을 이끌 수 있었습니다. 반면 잠이 많고 게으른 성격은 꼭 고치고 싶습니다. 애틀미 사업에 전혀 도움이 되지 않거든요. 그걸 알았기에 항상 약속시간보다 30분 먼저 움직이고, 파트너를 기다리려고 노력하고 있습니다. 저는 해외에 많은 파트너가 있습니다. 올해 더 많은 해외 시장에서 애틀미를 알리고, 크라운마스터가 되고자 합니다.



Royal Master

어려운 사람 위해 살고 싶어

로열마스터
김두희 & 손탁희



애틀미를
한마디로 표현하면
파트너의 성공을 위해
일하면 내가 성공하는
사업

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 믿음
- 02 변화
- 03 열정

처음에는 돈을 벌기 위해 시작 했습니다. 그 다음은 명예도 얻을 수 있을 거라 생각했습니다. 지금은 인간다운 삶이 무엇인지 배워 가고 있습니다. 애틀미는 돈도 벌게 해주고 사람도 멋있게 만들어주는 사업입니다. 그리고 내가 열심히 하면 할수록 내 파트너를 도울 수 있는 좋은 사업입니다. 잘나가는 대기업 직원에서 인터넷쇼핑몰 사장으로, 또 벤처기업에 투자하며 꽤나 넉넉한 삶을 살고 있었습니다. 어느 날 전업 주부이던 아내가 애틀미라는 화장품 사업을 한다고 하더군요. 1년쯤 지켜 봤습니다. 돈을 번다기에 궁금해졌습니다. 네트워크마케팅, 손해 보지 않으면 다행인 사업이라고 생각하고 있었거든요. 알아보다 보니 내가 하고 있는 사업보다 애틀미 사업이 더 쉽게 성공하겠다는 판단이 서더군요. 연금성 소득을 받으며 가족과 세계일주 여행을 하는 삶을 꿈꾸어 왔어요. 초창기에는 빨리 성공해야겠다는 조급함도 있었습니다. 그래서 원칙이 아닌 길을 간 적도 있습니다. 그런 저의 교만함은 다행히도 오래가지 못했습니다. 힘들었지만 더 낮은 자세로 삶에 임하시라는 하나님의 뜻이라 여기고 어렵고 고통 받는 파트너들을 돕는다는 자세로 일하고 있습니다. 그래도 좋았고 행복했던 순간은 파트너들이 승급을 하고 생활의 안정을 찾는 모습과 제 강의를 듣고 애틀미를 시작하게 되었고 성공하게 되어 감사하다는 말을 들을 때였습니다. 지금은 회사와 회장님에 대한 무한한 신뢰와 내 판단이 맞았다는 행복감으로 사업을 하고 있습니다. 저는 애틀미 사업의 원동력은 제품과 회사의 시스템이라고 생각합니다. 홈페이지를 통해 소비자에게 주문하는 법을 알려주어 스스로 주문할 수 있도록 도와주기만 하면 됩니다. 또한 파트너들과 상담을 통하여 문제점을 공유하고 해결해 나가며 학습 조직을 활성화 시키고 확대해 나가고 있습니다. 올해엔 아들과 함께 중국 시장에 진출하는 것이 꿈입니다. 그리고 어려운 사람들을 위해 기부하고 봉사하는 삶을 살고 싶습니다. 지금도 조금씩 하고는 있지만 아직 제가 바라는 목표에는 미치지 못하고 있습니다. 2~3년 후에는 가능하게 될 거라 생각합니다.

애틀미를
한마디로 표현하면
보잘 것 없는 인생도
새롭게 변화시켜주는
인생 작품

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 목표
- 02 노력
- 03 끈질긴 자세

Royal Master

꿈을 찾아서

로열마스터
정인옥 & 이해협

한순간 살고 있는 집마저 잃고 평범했던 주부였던 저도 여러 가지 일을 했습니다. 부부가 이를 악물고 열심히 살았지만 회복되지는커녕 더 어려워져만 갔습니다. 아무리 채워도 채워지지 않는 삶 속에서 희망이라곤 조금도 보이지 않았던 시절이었습니다. 우연히 친구로부터 애틀미 화장품을 전달받고 부지런히 쓰다 보니 피부가 좋아지고 있다는 걸 느꼈습니다. 제품이 좋다는 것은 알았지만 다단계라는 이유로 사업은 하지 않고 소비만 하였습니다.

오토 소비자로 1년 정도 지났을 때 깨달았습니다. '아, 애틀미에는 나 같은 소비자가 많겠구나.' 깨달음을 얻으니 사업을 해야겠다는 생각이 번뜩 들었습니다. 희망이 없던 시절이었기에 작은 희망이라도 붙들어야겠다는 생각도 들었습니다. 사업을 진행하면서 제일 미안했던 대상은 바로 아이들이었습니다. 많은 것을 잃은 상태이기 때문에 하루를 쉬면 하루만큼의 빛이 생긴다는 생각이 들어 일에만 집중했고 아이들을 제대로 보살피지 못한 적도 많았습니다. 어느 날은 비를 맞고 온 아이를 보며 눈물에 젖기도 했지만 그럴수록 성공해야겠다고 다짐했습니다. 그런 날들은 성공을 위한 징검다리가 되었고 잘 참고 이해해주는 아이들은 저희 부부가 늘 힘을 낼 수 있게 해주는 원동력이 되었던 것 같습니다. 너무나 절박했기 때문에 포기라는 단어를 상상할 수도 없었습니다. 7만5천원의 후원 수당에 실망하는 사람들도 있었지요. 하지만 저희 부부에게는 애틀미 사업 자체가 즐거움이자 행복이었습니다. 꾸준히 소비자 멤버십을 만들어 나간다면 7만5천원이 곧 7천5백만원이 될 것이라는 확신이 있었기 때문이었습니다.

목표를 정하면 곧장 밀고 나가는 성격과 반드시 해내겠다는 마음이 합쳐져 사업의 속도는 빨랐습니다. 23개월만에 연봉 1억 이상의 리더스 클럽이 되었고 4년 만에 로열리더스클럽에 입성했습니다. 집도 차도 모든 것을 다 잃었기에 하나하나씩 새롭게 채워나가는 기쁨은 이루 말할 수가 없을 정도입니다. 집을 장만하였고 고급 외제차도 갖게 되었습니다. 무엇보다 후원을 통해 파트너들을 도우며 살아갈 수 있음에 가장 감사함을 느끼는 요즘입니다. 꿈을 꾸는 자만이 그 꿈을 이룰 수 있다고 합니다. 꿈이 없다면 꿈을 가져보세요. 희망이 보일 것이고 언젠가는 그 희망대로 이루어질 것입니다.



Royal Master

내가 생각할 수 있는 유일한 성공 도구

로열마스터

박병환 & 홍명숙

저는 애틀미를 경제 복음이라고 부르고 싶습니다. 서민들에게 애틀미는 복음처럼 기쁜 소식이니까요. 저의 경우에도 마찬가지입니다. 애틀미를 만나기 전에 저의 삶은 한마디로 매우 어려운 삶을 살고 있었습니다. 한때는 광고회사를 운영하며 잘나갔던 때도 있었지만 사정이 어려워져 폐업한 이후엔 삶이라기보다 그냥 살아 있는 상태였고, 또한 건강 상태도 좋지 않았습니다. 지인이 애틀미를 처음 소개했을 때 네트워크마케팅에 대한 부정적인 인식에 거부스러웠습니다. 하지만 꾸준한 설명에 애틀미를 알게 되어 사업을 결심하게 되었습니다. 저는 애틀미 사업을 결심할 때부터 이미 최고 직급과 최고 수당을 받는 사람이 되겠다고 다짐했습니다. 사랑하는 가족들의 행복을 책임져야 했으니까요. 만에 하나 실패한다면 가족들은 모두 뿔뿔이 흩어져야 한다는 생각이 이 일을 설 수가 없었습니다. 속담에 곳간에서 인심난다고 했습니다. 내가 아무리 사람들에게 좋은 것을 전해 주고자 한들 정작 내가 가진 것이 없으면 그것은 공염불에 불과합니다. 저는 주변에 있는 사람들에게 애틀미 정보를 전하면 그들이 들을 때까지 찾아갔습니다. 저는 뭔가를 해야 한다고 생각하면 집요하게 묻고 늘어지는 성격이 있는 한마디로 집요남입니다. 어떤 분에게는 3년을 갔습니다. 결국엔 그분도 사업을 하셔서 지금은 리더스클럽 멤버가 되었습니다. 그런 저에게도 힘들 때는 있었습니다. 특히 저는 열심히 파트너를 도왔다고 생각하는데도 불구하고 파트너의 불만스런 목소리가 들릴 때는 고통스럽기까지 합니다. 그럴 때는 양희은의 '아침이슬'이라는 노래를 듣습니다. '나 이제 가노라 저 그친 광야에 서러움 모두 버리고'라는 구절을 듣다보면 어느새 제 마음도 다시 평온해지곤 합니다. 로열마스터를 달성하고 로열리더스클럽 멤버가 된 지금 저의 삶을 한마디로 말하면 돈 즉 경제적인 부분에서는 완전히 자유롭게 되었습니다. 애틀미는 제가 생각할 수 있는 성공 도구입니다. 고진감래(苦盡甘來)라고 했습니다. 애틀미의 성공시스템 안에서 꿈을 향해 달려가면 반드시 이룰 수 있습니다. 저는 더 열심히 지금 저와 같이 하는 사업자들이 경제적인 부분에서 자유롭게 되도록 노력할 것입니다.

Royal Master

네트워크마케팅의 고정관념을 깬 애틀미

로열마스터

이은주 & 광희남

사무직, 학습지 방문 교사, 보험 영업, 네트워크마케팅 사업, 애틀미를 만나기 전 제가 해왔던 일들입니다. 수입은 늘 부족했고 보람도 느낄 수 없었습니다. 애틀미는 신뢰하던 친구였던 정미애 로열마스터로부터 알게 되었습니다. 네트워크 경험이 있는 저는 이 길은 안 되는 길이라고 단정지었고 소비자로서 제품을 애용했습니다. 저렴한 가격에 명품 수준의 퀄리티를 가진 제품이다 보니 자연스럽게 주변 지인들에게 회원 가입 후 써보라는 말을 건넸습니다. 소비자층이 생겼지만 저는 사업에는 여전히 관심이 없었습니다.

그러던 어느 날 정미애 로열마스터와 이야기를 나누던 중 꽤 많은 수입을 올리고 있다는 것을 알게 되었습니다. 네트워크 마케팅은 안 된다는 저의 고정관념이 깨지는 순간이었습니다. 그 후부터 세미나에 참석하면서 애틀미를 제대로 알아보고 사업을 시작했습니다. 저는 스스로를 끈기 있는 온순한 양이라고 표현할 만큼 은근과 끈기를 가진 사람입니다. 그리고 사람들의 장점을 먼저 보는 면이 있어 사람을 만나 미팅하는 것을 즐겼습니다. 그렇게 즐거운 미팅을 만들어 나가면서 저와 함께 회사의 시스템에 적극적으로 참여할 파트너를 만나게 되었고 사업엔 가속이 붙었습니다. 면대면에선 강했지만 많은 사람들 앞에서 소리 있게 말하는 것, 그리고 강의를 통해 누군가에게 동기를 부여하는 것은 저의 능력 밖이라고 생각했지만 제가 이루고 있는 현실과 애틀미의 우수한 제품력, 소비자에게 유익한 점을 진실대로 전하는 것에 포커스를 맞추며 현재도 극복하기 위해 노력 중입니다.

제가 애틀미 사업을 시작한 것은 경제적인 이유였습니다. 하지만 지금은 애틀미의 비전과 소비자 혜택에 대해 더 많은 사람들에게 알려야겠다는 사명감으로 사업을 진행하고 있습니다. 앞으로도 묵묵히 감동이자 자랑인 애틀미를 알리는 데 노력하겠습니다.



Royal Master

최연소 크라운마스터를 꿈꾸며

로열마스터
최시혁

에터미를
한마디로 표현하면
누구나 성공할 수
있는 사업

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 입 다물어라
- 02 필드를 놓치지 마라
- 03 두려워 말라



저는 평범한 직장인이었습니다. 나름 가장으로서 가족들을 먹여 살려 나가고 있다는 것에 만족하며 살아왔습니다. 지금 생각하면 우물 안 개구리였던 것입니다. 그러던 어느 날, 아내가 에터미 제품을 접하게 되었고, 그 가격과 품질에 만족했습니다. 그리고 에터미 세미나를 듣고는 에터미 사업을 하겠다고 나섰습니다. 저는 당연히 네트워크마케팅은 절대 안된다고 완강하게 반대를 하였습니다. 그런 제게 아내가 제안했습니다. 딱 한번만 에터미 세미나를 같이 들어 보자고, 가정의 안녕을 위해 그 제안을 수락하고 원데이세미나에 참석했습니다. 적어도 에터미가 망하는 일은 없다는 생각으로 해 보라고 했습니다. 어느 날 아내가 선물하듯 제가 받는 월급 전부를 용돈으로 쓰라고 했습니다. 한편으로는 좋았지만 한편으로는 매우 자존심이 상했습니다. 어떻게 네트워크마케팅을 전혀 모르던 아내가 2년 만에 10년 가까이 일한 제 월급을 넘는 소득을 올릴 수 있었을까? 그래서 저도 시작했습니다. 그러나 아내를 따라 센터에 가보니 막상 제가 할 일은 없었습니다. 아내의 후광에 놀려 저는 뭐다 놓은 보릿자

루 같은 신세였습니다. 건디다 못한 저는 독립을 결심했습니다. 저의 퇴직금으로 아무 연고도 없는 곳에 센터를 따로 차리고 에터미 사업을 시작했습니다. 아는 사람이 하나도 없다 보니 상가를 돌며 거리에서 만나는 사람에게 전단지를 건네며 에터미를 알리기 시작했습니다. 하루 종일 거절당하고 나면 '내가 왜 잘 다니던 직장 그만두고 여기서 왜 이리하고 있나... 다시 직장으로 돌아갈까?' 하며 포기하고 싶기만 했습니다. 그러나 오기가 생겼습니다. 아내도 해냈는데, 여자도 해냈는데 여기서 그만 두면 정말 못한 놈이 될 것 같았습니다. 성공한 사람들, 소위 잘 나가는 사람은 선택받은 자만이, 또는 뛰어난 자들만이 가질 수 있는 것이라 생각했습니다. 하지만 에터미는 누구나가 성공할 수 있습니다. 저 역시 힘들었던 초창기 시절을 견뎌내고 지금은 경제적 시간적 자유를 누리는 성공가도에 올라섰습니다. 또한 성장을 위해 여러 나라를 후원하며 최연소 크라운마스터를 욕심내고 있습니다.

Royal Master 일본 | JAPAN

한 통의 이메일이 가져다 준 성공

로열마스터
김향화 JIN XIANGHUA

어느날 모르는 분에게 이메일 한통을 받았습니다. 지금의 박용옥 크라운마스터에게 온 에터미에 대한 정보였습니다. 저는 그 당시 한국 가정 요리집을 하며 하루 벌어서 하루 살아가는 희망이 없는 날을 살고 있었습니다. 제가 에터미 사업을 결심한 이유는 두 아들 때문이었습니다. 아들들이 저와 같은 삶을 살게 할 수 없었고 아이들이 하고 싶은 것은 해줄 수 있는 능력 있는 엄마가 되어주고 싶었습니다. 사업을 시작하고는 에터미에서 절대 성공한다는 확신을 가지고 임했습니다. 처음부터 성공한다는 확신을 갖고 사업을 하다 보니 사업에 관심있는 분들이 발견되면 무조건 세미나에 초대했습니다. 그리고 에터미에서 성공할 수 있다는 확신을 심어주었습니다. 조선족이었던 저는 결혼 후 일본에서 살게 된 터라 유창하게 일본어를 하는 것에 다소 서툴렀습니다. 일본에서 하는 사업이니 일본어를 유창하게 구사해야 하지만 이점을 극복하지 못해 사업 초기 어려움을 겪기도 했습니다. 하지만 머지않아 일본어를 잘하는 파트너가 나타났고 도움을 받으며 극복해나갔습니다. 차근차근 사업을 진행하다 보니 어느새 오토판매사가 되었고 저는 그 순간이 가장 기뻐했습니다. 성공할 수 있다는 확신이 증명되었다고 생각했기 때문입니다. 사업을 시작하며 제가 바라던 것은 두 아들에게 충분한 경제적 후원을 해주는 것과 소득이 없으신 부모님께 생활비를 보내드리는 것이었습니다. 현재는 두 가지 모두 이뤄냈고 다른 꿈을 꾸고 있습니다. 고향인 중국 연변에서 양로원을 운영하는 것입니다. 이것은 말 그대로 꿈이었고 에터미 사업 이전에는 가능하지 않다고 생각했습니다. 하지만 지금은 이 꿈을 이루기 위해 노력하고 있습니다. 한 통의 이메일이 가져다준 성공은 저와 가족의 삶, 저의 가치관을 바꿔놓았습니다. 이 글을 읽고 계신 여러분도 에터미를 통해 성공의 기회를 잡고 변화된 삶을 살게 되길 소망합니다.



에터미를
한마디로 표현하면
희망

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 확산
- 02 열정
- 03 끈기

애틀미를
한마디로 표현하면
볼수록
매력 있는 사업

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 노력
- 02 끈기
- 03 열정



Royal Master

작은 꿈으로 시작한 애틀미, 이젠 어린이들의 빛 되고파

로열마스터
류정란

살림을 맡아 줄 가사도우미를 고용할 수 있는 정도면 되겠지 싶어 시작한 애틀미 사업입니다. 그런데 시작한지 3년 만에 월소득 1000만원을 돌파하며 히로인이 되었습니다. 커리어우먼과는 거리가 있는 일반 주부인 제가 애틀미에서 빠르게 성공할 수 있었던 것은 항상 일관된 모습, 그리고 항상 노력하는 모습이 좋은 보기가 되어 복제되어 가는 것이라고 말하고 싶습니다.

저는 늘 노력을 하며 제가 결심한 것을 잊지 않기 위해 제가 다니는 동선에 포스트잇을 적어 붙여 두며 스스로를 자주 점검하였습니다. 특히나 저로 인해 기존의 업을 그만두고 전업으로 전향한 이들에게 책임감을 떨칠 수가 없었습니다. 그런 그들에게 저는 절대 흔들림이 없어야 했고 저에게 없는 리더십을 갖추기 위해 많은 노력을 했습니다. 저는 절대 포기하는 없다는 것과 정신상략이라는 저만의 원칙을 세워 두었습니다. 제 스스로 정직하고 바른 행동을 하려고 노력하는 것일 뿐, 저의 모습을 남과 비교하려 하지는 않았습니다. 저의 그런 모습을 보고 아파트 상가의 한 분이 함께 애틀미 사업을 하겠다고 나섰습니다. 처음에는 부담스러웠지만 지금은 평생의 사업 동지로 생각할 만큼 소중한 인연이 되었음을 큰 기쁨으로 생각하고 있습니다.

물론 쉽고 좋은 일만 있었던 것은 아니었습니다. 가장 가까운 파트너와의 사소한 오해가 점점 커지며 제 산하 조직의 사업자 절반 정도가 사업을 포기하고 뒤돌아서게 되었을 때는 모든 것을 놓아버리고 싶었습니다. 그러나 저에 대한 오해가 불거지고, 그 오해가 또 다른 오해를 낳는 현상들 속에서도 저는 흔들리지 않았습니다. 결국 그 오해는 풀어지고 파트너들은 다시 저를 신뢰하게 되었습니다. 저만의 원칙을 세워두고 그 원칙을 중심으로 깨끗한 모습을 보인 것이 주효했다고 생각합니다. 지금은 그 모든 어려움을 이겨내고 이렇게 성공자의 모습으로 서 있습니다. 조그마한 꿈으로 시작한 애틀미였지만 남편의 직장생활을 졸업시켰고, 아이들이 스스로 원하는 것을 할 수 있는 환경을 준비해 줄 수 있게 되었습니다. 이제는 파트너들의 성공을 기원하며 뛰고 있습니다. 여기서 조금 더 욕심을 부린다면 아직 도움이 필요한 아이들에게 작은 빛이 되고 싶습니다.

Royal Master

애틀미로 인해 가난해지려고 해도 가난해질 수 없게 돼

로열마스터
이수련

애틀미를
한마디로 표현하면
위로와 치유를 통한
인생역전

ATOMY SUCCESS
KEYWORD

- 01 열정
- 02 집중
- 03 행동

애틀미에서 두 번 사는 여자, 이수련입니다. 지루한 일상을 견디지 못하는 저는 러시아에까지 가서 국제관계학으로 준석사 학위까지 받고 올만큼 적극적이고 열정적인 성격입니다. 당시 저는 세상은 넓고 나는 큰 부자가 될 수 있다고 생각했습니다. 애틀미를 만난 것도 그때쯤이었습니다. 자본금 없이도 무역을 할 수 있다는 얘기에 솔깃한 것입니다.

결혼하기 전에 시작했기에 상대적으로 많은 시간을 애틀미에 집중할 수 있었습니다. 거기에 더해 한 번 꽃피면 끝장을 보고야 마는 성격과 비교적 자유로운 환경, 그리고 천성적으로 행동과 속하는 성격으로 인해 다른 사람들보다 효율이 높았다고 생각합니다.

그래서일까요? 저를 가입시킨 스폰서가 가입 시켜놓고 활동을 하지 않아 외롭고, 성과도 미미하자 욕심이 생겼었습니다. 그래서 그만하겠다고 했습니다. 그때 이런 대답이 돌아 왔습니다. '알아서 해라.' 정신이 번쩍 들더군요. 제 안의 성공 DNA를 모두 깨웠습니다. 스스로 이렇게 생각 했습니다. '내가 성공하는 것은 그냥 나에게 주어진 탈런트다. 애틀미를 만난 것도 나의 탈런트다. 나에게 애틀미가 온 것은 반드시 할 일이 있다는 것이다.'

오토판매사가 되었던 순간과 샤론로즈마스터로 승급하면서 월 500만원 이상의 수입이 안정적으로 들어오게 됐습니다. 제 생각이, 저에겐 원래부터 성공의 DNA가 있다는 생각이 맞았다는 것을 확인할 수 있었습니다.

이제는 가난해지려고 해도 가난해질 수 없다는 것을 깨달았을 때. 그리고 애틀미에서 지금의 남편을 만나 결혼한 날을 잊을 수 없습니다. 제 삶의 최고의 순간이라고 해도 지나치지 않을 겁니다. 이제는 마음만 먹으면 먹고 싶은 것을 먹을 수 있고, 사고 싶은 것을 살 수 있고, 가고 싶은 곳을 어디든 갈 수 있습니다. 기대 이상의 멋진 삶을 누리고 있는 것이지요. 지금의 풍요로운 삶도 너무 감사하지만 저의 실패와 성공스토리가 필요한 사람들에게 들려주는 일을 멈추지 않을 것입니다. 올해엔 무엇보다도 더 높은 직급 달성을 위해 자장격지의 자세로 뛰어갈 것입니다. 개인적으로는 엄마가 되어 애틀미 사업으로 하는 애기엄마들의 고충을 실질적으로 느껴보는 기회가 오기를 기대합니다.



애틀미를
한마디로 표현하면
설레임

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 제품
- 02 보상플랜
- 03 끈기



Royal Master

성공을 기대하는 설레임으로 가득한 애틀미

로열마스터
박경희 & 이상원

20여 년 동안 자동차 부품 관련 회사의 설계 연구원으로 근무하며 특별히 삶에 대한 불만은 없는 평범한 직장인 가정이었습니다. 그러나 직장 생활만으로는 미래가 불투명했고 창업 역시 녹녹치 않다고 생각했습니다. 애틀미는 다람쥐 쳇바퀴 도는 것 같은 삶에 권태를 느끼던 아내가 먼저 알게 됐습니다. 저도 치약 등을 써보며 제품은 좋다고 생각하고 있었습니다. 저는 어린 시절에 해보고 싶은 것이 있어도 가정 상황을 이유로 자포자기한 경우가 많았지만 아이들에게는 그런 경험을 겪지 않게 해야겠다고 생각했습니다. 직장생활만으로는 채우기 힘든 희망이었지요. 애틀미를 통해 그 희망을 달성할 수도 있겠다는 생각이 들었습니다. 그러나 막상 시작은 했지만 '성공할 수 있다'는 믿음이 부족해서 조금 두려웠습니다. 어떻게 해야 성공할 수 있는지도 많이 고민했습니다. 인생사나 리오 강의와 선배 사업자들의 강의를 들으면서 조금씩 자신과 확신을 가지게 되었습니다.

지금은 세미나장에서 울고 웃으며 함께 하는 분들과 눈 맞추는 순간 성공할 수밖에 없는 저를 발견하곤 합니다. 정말 성공하고 싶었기 때문에 어떠한 일이 있어도 자세가 낮아질 수 있었고, 자세가 낮아졌기 때문에 다양한 것을 흡수하고 배울 수 있었습니다. 그 배움이 저를 변화하게 만들었다고 생각합니다. 원래 간소하게 사는 것을 선호하는 편이라 경제적인 부도 좋지만 지금은 애틀미 사업을 하는 것 자체가 너무 행복하고, 다양한 사람들을 만나고 그들과 더불어 팀을 이루고 한 인간으로서 성장해 나가는 기회 속에 파묻혀 살아가는 것이 좋은 것 같습니다. 돌이켜 보면 아버님께서 폐암 3기 진단을 받고 고향인 의성에서 치료를 받으실 때, 많은 이야기를 나누면서 치료비 걱정 안하고 자식의 도리를 할 수 있었던 것은 애틀미 사업을 통해 성공자가 되었기에 가능했습니다. 지금도 저희는 여전히 부족하지만 배우고 변화할 수 있기 때문에 더 크게 나아갈 수 있고, 성장할 수 있다고 생각하기 때문에 계속 이 일을 해 나갈 수 있는 것 같습니다. 앞으로 글로벌 사업을 더 확장해 나가고 탄탄한 사업 조직을 구축할 생각입니다. 점점 더 바빠지는 일정을 무리 없이 소화할 수 있도록 건강관리에도 각별히 유의할 것입니다.

Royal Master

예스맨 국제 비즈니스맨으로 거듭나다

로열마스터
김정남 & 박은하

애틀미를
한마디로 표현하면
축복의 선물

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 확신
- 02 열정
- 03 긍정



애틀미를 만나기 전에는 33년 동안 침구·키펴 자영업을 했습니다. 부자는 아니어도 먹고 사는 것은 어렵지 않았지만 인터넷 쇼핑물 등의 여파로 사업은 내리막길로 가기 시작했습니다. 경제적 여유가 없고 가족과 함께 하는 '워라벨'이 깨진 불만족스런 삶을 살고 있었던 중 애틀미 헤모힘으로 건강에 도움을 받은 아내의 권유로 애틀미 사업을 알아 보게 되었습니다. 전 세계로 멤버십을 구축할 수 있는 플랫폼 사업의 비전을 보고 애틀미 사업을 결단했습니다.

사업을 시작한 뒤 최악이라고 느낀 순간은 단 한 번도 없었습니다. 포기하려 했던 적도 단 한 번도 없었습니다. 애틀미는 시대의 흐름에 딱 맞는 될 수밖에 없는 객관적 근거가 있는 사업이라 생각했기 때문입니다. 이렇듯 항상 긍정의 힘이 저희 부부를 지배했기 때문에 성공자가 된 것 같습니다. 저희 부부가 애틀미 사업을 지속할 수 있었던 이유 또한 월 5천만원의 소득을 올릴 수 있다는 것과 함께 하는 파트너들도 함께 성공할 수밖에 없다는 확신과 믿음 때문이었습니다. 애틀미를 만나기 전에도 예스맨이라는 별명이 붙을 정도로 NO가 없던 긍정적인 사람이었습니다. 목표가 생기면 포기하지 않고 꼭 해내는 근성도 있었

습니다. 여기에 성공의 8단계를 잘 실천하고 스폰서, 파트너들과 소통하며 행동으로 옮긴 것이 가장 큰 효과로 거둔 것 같습니다. 제품 전달은 약했지만 아내인 김정남 로열마스터가 이 부분에 일가견이 있었습니다. 저는 세미나 초대와 사업 설명을 주로 하며 서로 부족한 부분을 보완했습니다. 애틀미 사업 이전에는 지방에서 이불 장사를 하며 항상 집과 매장을 매일 왔다갔다 늘 이불만 펼치고 개고 펼치고 개고 좁은 공간에서 가족들의 생계를 위해 손님만 기다리는 정말 하루하루 지겨운 날을 살았습니다. 애틀미를 하고 나서는 고소득이 나오는 안정적인 시스템을 만들었고 이제는 파트너들의 성공을 위해 전 세계를 누비는 국제 비즈니스맨이 되었습니다. 애틀미 사업을 결심하며 균형잡힌 삶을 목표로 했기에 지금 인생 수레바퀴가 잘 굴러가고 있음에 만족하며 감사하고 있습니다. 이제는 파트너들의 작고 찌그러진 수레바퀴를 동그랗게 크게 만들도록 돕는 것을 보람이자 행복으로 여기며 사업을 진행하겠습니다.

애틀미를
한마디로 표현하면
평범한 사람이
성공할 수 있는 도구

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 믿음
- 02 끈기
- 03 절대 지지 않는 용기

Royal Master 대만 | Taiwan

인생 최고의 가치를 만들어준 애틀미

로열마스터

장신유에 HSIN-YUEH CHANG

평범. 애틀미를 만나기 전 저를 돌아봤을 때 얻어진 결론입니다. 그랬던 제가 비범한 애틀미라는 도구를 만나 성공자의 삶을 살고 있습니다. 저는 애틀미를 만나기 전 박사 학위 취득 후 연구소에서 일했습니다. 매일 연구했고 머릿속에서 일 생각은 펼쳐버릴 수 없었습니다. 미래에 대한 막연한 두려움도 갖고 있었습니다. 어느날 어머니께서 애틀미 사업을 알아보자고 해서 애틀미를 알아보게 되었고 기회의 사업이라는 것을 직감했습니다. 사업을 결심했을 때 연금성 수입 10TWD(한화 360만원)만 받았으면 좋겠다고 생각했습니다. 가족 경제에 보탬이 되고 어머니의 책임감과 부담감을 덜어드리고 싶었습니다. 그렇게 사업을 결심하고는 늘 평정심을 유지하려고 노력했습니다. 최고의 순간에도 최악의 경우에도 흔들림 없이 꾸준히 사업에 임했습니다. 저는 인내심이 강하고 섬세한 성격으로 이점은 사업을 할 때 장점으로 작용했습니다. 낮은 가리는 탓에 파트너들과 빠른 시일 내 가까워지진 못했지만 이 또한 인내로 이겨냈습니다. 그 결과 지금은 연봉 2억 이상의 로열리더스클럽 회원이 되어 저의 학자금 대출도 해결하고 가족을 위한 집과 차도 마련했습니다. '인생 최고의 가치를 만들자'는 저의 좌우명과 같은 삶도 살고 있는 것 같습니다. 애틀미를 선택하지 않았다면 저는 그저 평범한 삶을 살며 미래에 대한 두려움으로 하루하루를 살고 있었을 것입니다. 지난날 제가 내린 결단과 노력의 대한 보상의 열매는 정말 달콤합니다. 올해는 더 많은 파트너들이 애틀미 성공자의 첫 단계인 오토판매사가 되는 일에 집중할 계획입니다. 평범한 삶을 사는 이들에게 희망의 증거가 될 장신유에를 기억해주세요.

Royal Master 대만 | Taiwan

애틀미로 인해 얻은 행복과 보람

로열마스터

황샤오창 HSIAO-CHUANG HUANG

전문적인 기술도 특별한 능력도 없었던 저는 높은 수입은 올릴 수 없는 사람이라고 생각하며 불안정한 수입으로 늘 걱정을 달고 살았습니다. 시장에서 옷을 판매하며 겨우 겨우 사는 형편이었고 삶의 질이라는 것은 입에 올릴 수도 없었습니다. 슬럼프라고 생각하던 때에 애틀미를 소개받았고 남은 인생에 더 이상의 기회는 오지 않을 것이라고 생각한 저는 망설임 없이 애틀미 사업을 시작했습니다. 파트너들을 대할 때는 항상 진심으로 대했고 마음을 어루만져주었습니다. 그리고 인내심을 갖고 파트너들이 처한 상황을 이해하고 해결해주려 했습니다. 단숨에 많은 돈을 벌겠다고 욕심내지 않고 한 걸음 한 걸음 걸어온 결과 이 자리까지 오게 됐네요. 저는 빠르다고 좋은 것은 아니라고 생각합니다. 튼튼한 뿌리를 내리는 것이 빠른 것보다 오래갈 수 있습니다. 파트너들에게도 이점을 항상 강조합니다. 개인적으로는 애틀미 사업을 결심하며 빚을 갚는 것을 포함하여 부모님께 성공한 자식의 모습을 보여주고 싶었고 자녀들 에겐 인정받는 아버지가 되고 싶었습니다. 애틀미 사업 2년째가 되던 해 모든 빚을 갚을 수 있었고 3년째엔 아들을 결혼시켰습니다. 지금은 평화와 여유로움이 넘쳐나는 가정을 꾸리고 있고 부모님은 저에 대한 걱정을 접으셨습니다. 또한 저처럼 평범했던 사람들이 애틀미로 인해 행복을 느끼는 모습을 보는 것은 이 사업의 보람이 되었습니다. 지금 느끼는 행복과 보람은 애틀미가 아니었다면 느끼지 못했을 것입니다. 앞으로도 감사한 마음으로 애틀미 사업을 진행하겠습니다.

애틀미를
한마디로 표현하면
진선진미(盡善盡美)의
사업

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 믿음
- 02 열정
- 03 태도





Royal Master 대만 | Taiwan

노력 없는 결과는 없다

로열마스터
황쥘친 CHUN-CHIN HUANG

애틀미를
한마디로 표현하면

이 시대를 살고 있는
이들의 구원자

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 열정
- 02 사랑하는 마음
- 03 소통

버는 돈은 꼬박 이자를 내야 하는데 다 쓰일 만큼 팍팍한 인생을 살고 있었습니다. 친구의 소개로 만난 애틀미는 좋은 제품을 가졌을 뿐만 아니라 트렌드에 맞는 유통 플랫폼이었습니다. 안할 이유가 없었지요. 애틀미 사업을 제 인생의 마지막 기회라고 사업을 진행했습니다.

제가 생각하는 애틀미의 장점은 확실한 목적과 목표 의식을 가질 수 있는 사업이며 그에 대한 보상 또한 확실하다는 것입니다. 매번 승급하면서 최고의 순간을 경신하고 있으며 현재는 로열마스터가 되어 빛 또한 다 청산한 상태입니다. 물론 그 과정이 힘들지 않았던 것은 아닙니다. 하지만 저에겐 애틀미를 통해 성공하겠다는 굳은 신념이 있었고 이것은 저를 앞을 향해 갈 수 있는 원동력이 되었습니다. 또한 애틀미로 인해 성공하는 파트너들을 보는 것도 사업의 큰 동기가 되어주고 있습니다.

저는 인내심이 다소 부족한 사람이었습니다. 이것은 사업을 함에 있어 취약점으로 작용했지만 현재는 애틀미에서 강조하는 겸손과 경청의 자세를 견지하려고 늘 노력하고 있습니다. 저는 '노력만 큼 좋은 결과가 나타난다'는 생각으로 애틀미 사업을 진행하고 있습니다. 올해는 조직을 더 견고하게 만드는 데 집중하며 한 단계 더 승급하기 위해 노력하겠습니다.

Royal Master 대만 | Taiwan

애틀미의 가치를 더 많이 알리고 싶어

로열마스터
수쿤바오 KUN-BIAO SU

애틀미를
한마디로 표현하면
전 세계 모든
가정에 진출하여
네트워크마케팅의
역사를 바꿀 기업

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 첫째도 믿음
- 02 둘째도 믿음
- 03 셋째도 믿음

가난한 농촌 마을에서 태어나고 자란 저는 어려서부터 잘 살기 위해서는 그만큼의 노력을 해야 한다는 것을 알고 있었습니다. 생산 직부터 도서, 보험 영업, 투자까지 해보았습니다. 하지만 결과는 좋지 않았고 근근이 살아갈 정도면 되다며 체념하기에 이르렀습니다. 애틀미는 네트워크마케팅을 하던 친구에게서 전해 들었습니다. 수차례 사업 제안을 받았지만 애틀미는 다르다는 생각이 들었습니다. 크고 무한한 소비시장이 있고 모든 사람이 성공할 수 있는 플랫폼이라고 직감한 저는 처음으로 네트워크 사업을 결단하게 되었습니다. 사업의 경험은 없었지만 지난날 여러 가지 일들을 하며 다양한 사람들은 만나보았던 저는 큰 어려움 없이 사업을 할 수 있었습니다. 물론 어려움이 전혀 없진 않았지만 꿈꾸는 미래를 생각하며 이겨냈습니다. 급한 성격으로 파트너들과 갈등을 겪기도 했습니다. 하지만 제 자신을 돌아보며 상대방의 마음을 헤아리는 역지사지의 자세로 이를 해결해나갔습니다. 애틀미를 만난 이후의 제 삶은 늘 최고였습니다. 싸고 좋은 제품을 살 수 있고 제품의 감동만 전달하면 되는 사업이었기 때문이었습니다. 제품을 전달한 사람들이 만족스럽다는 평가를 해줄 때는 어찌나 기분이 좋던지요. 무엇보다 좋은 것은 잊고 있었던 꿈을 다시 꾸게 되었다는 것입니다.

애틀미로 인해 얻은 경제적 안정은 삶의 여유를 가져다주었고 삶의 질을 높여주었습니다. 앞으로는 어떻게 하면 더 많은 사람들이 애틀미의 가치를 알아볼 수 있을지, 어떻게 하면 더 많은 파트너들이 애틀미를 통해 성공할 수 있을지 고민하며 사업을 진행하겠습니다.



애틀미를
한마디로 표현하면
애틀미는 현재이며
미래다

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 열정의 지속성
- 02 꾸준한 운동과 공부
- 03 초심으로 살자



Royal Master

自 强 不 息

자강불식의 각오로 달린다

로열마스터
백성옥

의류도매업과 자영업 등으로 30살 이른 나이에 작은 성공을 맛보았습니다. 이후 자영업이 경쟁력을 잃으면서 뭔가 시도하려 해도 수익은커녕 투자금 회수도 어렵겠다는 판단에 고부가가치를 창출할 수 있는 일을 찾던 중 네트워크마케팅을 시작했습니다. 무점포로 시작해 정상까지 갔지만 가입비와 월간 유지비 부담에 파트너들을 성공으로 이끌 수는 없었습니다. 오너가 전문가가 아니다 보니 본인의 이익을 중심으로 마케팅플랜을 바꾸는 걸 보고 도무지 안되겠다 싶어 그만두었습니다.

그렇게 석 달이 지날 무렵 애틀미 이야기를 들었습니다. 가입비와 월간 유지비가 없고 수당의 상한성이 있다니 그게 사실이면 대단하겠다 싶어 콜마 원데이세미나에 갔는데 모든 것이 놀라웠습니다. 네트워크 사업을 하면서 그토록 원했지만 이뤄지지 못했던 것들이 있었는데 애틀미는 달랐습니다. 이렇게 싸고 좋은 제품과 마케팅플랜이라면 빨리 성공하겠다 싶어 한 센터에 들러 제품을 잔뜩 사가지고 돌아왔습니다. 먼저 아이크림부터 발랐는데 사흘만에 잔주름이 걷히는 느낌을 받았습니다. 이전에 썼던 수십만원 짜리 줄기세포 화장품보다 좋으니 만나는 사람들에게 소문을 냈습니다. 고향이 부산이라 서울에는 아는 사람이 많지 않고, 스폰서도 센터도 없이 시작한 상황에서 사우나는 소비자들을 만드는 최고의 영업처가 되었고, 매주 목요일이면 승합차를 빌려 콜마에 동행했습니다. 이후 본사의 시스템에 빠지지 않고 파트너들과 힘을 모은 결과 사론로즈마스터에 오르기 전 좌우라인의 파트너가 100명에 이를 만큼 큰 성공을 이뤄냈습니다. 강남에 11평 짜리 오피스텔에서 강남탑센터로 면모를 갖추기까지 꾸준한 성장을 거듭한 결과 올해는 좌우라인 파트너 10명의 리더 스쿨립 입성을 목표로 하고 있습니다.

요즘은 스스로 힘써 몸과 마음을 가다듬고 쉬지 않는다는 의미의 자강불식(自強不息)의 각오로 중국어 공부와 등산과 요가 등 운동으로 심신을 단련하고 있습니다. 금방 사업을 시작한 사업자들, 특히 한 가정의 가장들은 1~2년 동안 수입이 없으면 정말 어려운 경우가 많은데, 초심으로 돌아가 그들을 돕는 일에도 더욱 주력할 계획입니다.

Royal Master 말레이시아 | MALAYSIA

사업이 아니라 소명으로

로열마스터
잭 라오 & 펀 텐
JACK LAW & FENN TEN



애틀미를
한마디로 표현하면

모든 사람이 성공할 수
있는 쉬운 사업

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 성공
- 02 시스템
- 03 3세대

성능이 아주 좋은 스포츠카가 있습니다. 하지만 그 스포츠카는 불행히도 꽉 막힌 도로를 달려야 합니다. 저희 부부가 그 스포츠카였습니다. 저희 부부는 10년 가까이 다단계 사업을 했습니다. 월 수 백만원의 수입을 올렸지만 안정적이지 않아 늘 불안했습니다. 제품 가격 또한 너무 비싸 피해를 보는 사람이 있다는 것도 견디기 힘든 것 중 하나였습니다. 하지만 수입을 포기하기란 쉽지 않았습니다. 타인에게 피해를 주지 않고도 안정적인 수입을 올릴 수 있는 일을 찾고 있던 중 애틀미를 소개 받았습니다.

애틀미를 처음 소개 받았던 날 느꼈던 저희 부부는 잠을 이룰 수 없었습니다. 한국에 이렇게 훌륭한 네트워크 마케팅 회사가 있는지 몰랐고 절대품질 절대가격의 애틀미가 말레이시아에 들어온다면 분명 기존 다른 다단계 사업자들에게도 큰 영향을 미칠 것이라 생각했습니다. 애틀미가 말레이시아에 오픈된다는 소식을 접한 저희 부부는 온 힘을 애틀미에 쏟았습니다.

그렇게 1년의 시간이 흘러 애틀미 말레이시아 법인이 정식 오픈한 날, 그날이 저희 부부에게 최고의 순간이었습니다. 애틀미가 정식 오픈되고 저희 부부는 드디어 시원하게 뚫린 도로를 달리는 기분을 맛보았습니다. 저희는 중국어, 영어, 말레이어, 광둥어, 북경어 등 다양한 언어로 사람들과 소통하는 능력을 가졌습니다. 그 점은 애틀미 사업의 기회로 작용했습니다. 한국어를 모르는 것이 아쉬움으로 남아 현재는 한국어를 공부해 언어적 장벽을 뛰어넘고 싶습니다.

저희 부부는 애틀미 말레이시아 법인이 오픈하고 지금까지 한 번도 애틀미 사업을 포기한다는 생각을 해본 적이 없습니다. 애틀미는 저희 부부가 18년이라는 긴 시간 동안 기다려 온 회사이고 두 번 다시 오지 않을 기회를 알기 때문입니다. 시간적·경제적 자유와 안락하고 행복한 가정을 위해 애틀미 사업을 시작했다면 저희 부부는 이제 저희들만의 꿈을 꾸지 않습니다. 어느덧 애틀미 비즈니스를 전 세계에 안내해야 한다는 소명을 갖게 된 것입니다. 또한 애틀미로 인해 알게 된 새로운 가족들의 행복도 함께 꿈꾸고 싶습니다.

STAR & SHARON-ROSE MASTERS

- 158 심재갑&허기자
- 159 이정순
- 160 윤남철
- 161 강연희
- 162 김미숙
- 163 한규빛 & 송태현
- 164 손지향
- 165 김정숙
- 166 박정만
- 167 홍영자
- 168 이상희
- 169 공영숙
- 170 박송화
- 171 윤혜숙
- 172 이상국
- 173 서동주
- 174 김분숙 & 정안철
- 175 윤평화
- 176 조명숙
- 177 이상봉
- 178 김주희
- 179 김은혜 & 공영훈
- 180 이부옥
- 181 박태숙 & 서재영
- 182 박은임
- 183 윤강희
- 184 고계숙
- 185 박일순
- 186 유경희
- 187 조미정
- 188 윤기형 & 윤연주
- 189 전병성 & 김미경
- 190 광희숙
- 191 김숙자
- 192 김정선
- 193 김혜정 & 이남
- 194 정나리 & 박주영
- 195 이다은마리아&김종완
- 196 정정남&문병근
- 197 김정경
- 198 유엔시하오 SHIH-HAO YUAN
- 199 왕홍지 HUNG-CHI WANG
- 200 로저 척 ROGER CHEOK
- 201 가오자산 CHIA-SHAN KAO
- 202 린이자 YI-CHIA LIN
- 203 박광욱
- 204 재딕 라이 JADICK LAI
- 205 천관쥘 GUAN-JUN CHEN
- 206 김선자 JIN SHANZI



Star Master

오뚝이 인생 이야기

스타마스터

심재갑 & 허기자

에터미를 한마디로 표현하면

나의 꿈이요 동반자다

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 포기하지 않는 자세
- 02 프로정신과 주인의식
- 03 마음을 비우고 욕심 버리기



건설업을 하다 부도를 맞은 후 네트워크에 입문했지만 리더가 되기란 쉽지 않았습니다. 혹시나 다른 네트워크 회사로 옮기면 좀 나아갈까 싶어 이리 저리 찾다가 흔히 말하는 백수가 되면서 삶의 만족도는 1% 정도로 떨어져 있었습니다. 바로 그때 '아이엠코리아닷컴' 시절 알고 지내던 박한길 회장님의 연락을 받았습니다. 에터미에 와서 같이 일해보자는 제안에 바로 'OK'를 외쳤습니다.

헤모힘의 위력을 익히 들어 알고 있던 상황에서 헤모힘도 음용해 보고 싶었고, 좋은 네트워크 회사를 찾고 있던 중이었으니 묻지도 따지지도 않고 무조건 하겠다고 한 것입니다. 에터미 사업을 시작하면서 저의 가장 큰 희망은 부도로 한순간에 날아가버린 집을 다시 장만해서 온 가족의 행복한 웃음과 온기로 가득한 보금자리를 만드는 것이었습니다. 비록 실패로 끝나기는 했지만 건설업을 하던 시절 '포기하면 끝이다' 라는 강한 정신력으로 숏한 어려움을 극복해왔듯이 열심히 그리고 부지런히 뛰었습니다.

'하면 된다! 남들 다 하는데 내가 왜 못해' 하는 신념 아래 프로정신, 주

인의식, 직업의식을 가지고 달렸습니다. 그리고 실패한 과거의 경험담을 예로 들어 수많은 포기자들에게 정신적 비전을 제시함으로써 다시 일어서도록 응원했습니다. 성공이란 하고 싶다고 다 되는 것이 아니라 열심히 뛰어야만 가능하다는 것을 강조했습니다. 그렇게 한 단계씩 직급이 올라가고 경제적 문제가 해결되는 기쁨도 잠시, 갑작스런 투병과 입원 생활로 수익이 반토막나고, 조직이 무너지는 고난도 겪었습니다. 하지만 에터미를 통해 알게 된 믿음에 기대어 마음을 비우고 욕심을 버리니, 포기하지 않고 버틸 수 있는 힘이 생겼습니다. 그렇게 에터미는 경제적 여유는 물론 건강과 정신적인 여유까지 만들어 주었습니다. 2019년 저는 이루고 싶은 것들이 많습니다. 중국 등 해외시장 활성화에 주력하는 가운데 다수의 승급자를 배출시키는 한편 파트너들의 수익 증대에 앞장서겠습니다. 개인적으로는 건강관리를 철저히 하여 그룹을 더욱더 단단하게 만들 계획입니다.

에터미를 한마디로 표현하면 나의 삶의 전부

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 열정
- 02 인내
- 03 신뢰

Star Master

지치고 힘들어하는 파트너에게 힘을 불어 넣어 줄 것

스타마스터

이정순

평안했던 삶이었지만 네트워크마케팅을 만나 모든 것을 다 잃었습니다. 한 점의 희망도 없는 처절한 터널 속에 갇힌 삶을 살던 중 에터미를 만났습니다. 지인이 화장품 한 세트를 주고는 부담 없는 가격이니 사용해보고 연락하라고 했습니다. 사용해보니 얼굴이 투명해지고 맑아지고 가벼워졌습니다.

제품력을 보고 에터미를 시작하게 되었습니다. 시작한지 얼마 되지 않아 스폰서가 에터미는 돈이 안 된다며 다른 네트워크마케팅 회사로 옮기자고 했습니다. 저도 따라갔습니다만 3일 만에 등 돌리고 나왔습니다. 그때를 생각하면 지금도 아찔합니다. 이후 6개월간 혼자 사업을 진행하다 지쳐버린 데다가 개인사정으로 1년 반이란 시간을 아무것도 하지 못했습니다. 하지만, 계속 저를 지켜봐 주시던 분의 권유로 세미나 참석 후 다시 시작하여 인내와 포기하지 않겠다는 정신으로 지금까지 하고 있습니다. 저의 강점이라면 열정과 인내입니다. 오뚝이와 같이 무너져도 다시 일어났습니다. 제게 부족한 자장격지의 정신은 무조건 버티고 보자는 자세로 이겨낼 수 있었습니다. 신용불량자에서 회복되고 싶었고 하고 싶은 일도 많았기 때문입니다. 또한 아들, 딸, 손자, 외손자가 하고픈 일 없이 할 수 있도록 도움이 되고 싶었습니다. 지금은 자식들 모두 시집, 장가보내고 신용불량자에서 회복되었습니다. 이 모든 것은 에터미의 제품력과 성공 시스템 덕분입니다. 스타마스터를 달성하고 승급여행을 갈 때에는 시집간 딸과 외손자를 데리고 함께 다녀왔습니다. 꿈에도 생각지 못한, 그리고 평생을 두고도 잊지 못할 여행이었습니다. 또 로열리더 스쿨에 입성했을 때에는 한 점의 희망도 없는 처절한 터널에서 막 빠져나온 것처럼 세상이 너무도 눈부셨습니다.

이제 저는 모든 사람들을 품으려고 합니다. 그리고 전 세계에 있는 어려운 선교사들에게 제가 할 수 있는 만큼의 물질적인 후원을 하고 싶습니다. 제가 좋아하는 말은 '나의 사전에 불가능은 없다'는 말입니다. 2019년은 함께하는 파트너들이 한발 더 나아가는 해로 만들 것입니다. 모든 파트너들과 다시 함께 다지고, 지치고 힘들어하는 파트너들에게 다시 힘을 불어 넣어 주는 것이 목표입니다.



Star Master

10년의 시행착오, 10년의 성장

스타마스터
윤남철

에터미를 한마디로 표현하면
에터미는 기적이다

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 변화와 발전에 대한 열망
- 02 꾸준한 학습과 실행
- 03 열정

10년 째 네트워크마케팅업에 종사하고 있을 때였습니다. 지인의 저녁 초대 자리에서 에터미를 하고 있다는 이야기를 처음 듣게 되었습니다. 오래도록 네트워크에 몸담고 있었지만 겨우 밥이나 먹고 사는 형편이라 당장 말려야 하는 건 아닌지 걱정스런 마음이 들었습니다. 그리고 나흘 뒤 석세스아카데미에 간다는 그의 이야기를 듣고 따라가게 되었습니다.

그곳에서 박한길 회장의 강의를 듣고 큰 충격을 받았습니다. '에터미는 대중명품 전략으로 소비자에게 인정받아 선진국으로 수출하는 좋은 제품으로 전 세계 유통의 허브가 될 것'이라는 비전을 확신한 이상 망설임 이유가 없었습니다. 당장 그동안 하던 네트워크 사업을 접고 에터미에 올인하게 되었습니다. 이번엔 반드시 성공하고야 말겠다고 의지를 다잡았습니다. 성공에 대한 강한 열망은 있으나 그 구체적인 방법을 알지 못했던 과거와 달리 이번에는 에터미가 그 자세한 길을 안내해 주었습니다. 자신의 꿈을 이루고 성공한 사람들의 공통적인 모습 또는 습관들을 모아 성공에 이를 수 있도록 정리한 '성공의 8단계'에 따라 꾸준히 학습하고 스스로 실행으로 옮긴 결과 균형잡힌 삶과



Star Master

능력 있는 할머니로 살기

스타마스터
강연희

에터미를 한마디로 표현하면
에터미는 황금알을 낳는 거위다

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 절실함
- 02 포기하지 않는 마음
- 03 배움 향한 열정

제 별명은 '능력 있는 할머니'입니다. 나이 들어 돈벌이도 모아둔 돈도 없이 자식들에게 손 벌리며 힘들게 사는 노년층이 적지 않은 세상입니다. 그런데 이 나이가 돼서도 돈을 벌고 있으니 다들 부러워합니다. 그러면서 묻습니다. 대체 무슨 일을 하면 그렇게 능력 있는 할머니가 될 수 있는냐고? 그러면 저는 당연히 '에터미' 한다고 말합니다. 그러면 또 묻습니다. 다단계 해서 부자 된 사람 못 봤는데 어떻게 부자가 되었냐고? 그럼 저는 제가 살아온 이야기와 에터미 이야기를 합니다. 에터미를 만나기 전 저는 매월 다가오는 이자 날 때문에 새날이 오는 것이 두려웠습니다. 제주도에서 농사를 짓다가 큰 빚을 지고 서울로 올라와 낮에는 평범한 사람도 부자가 될 수 있는 '사닥다리 비즈니스'를 찾으러 다니고 밤에는 동생의 갈비집에서 일했습니다. 그러다 과거 다단계를 같이 했던 이덕우 임페리얼마스터께서 화장품가게를 뱃다는 소식을 듣고 화장품 하나 팔아줄 마음으로 개업식에 갔다가 에터미를 알게 되었습니다. 다단계로 연금성 소득을 올리기 위해서는 재구매가 이뤄져야 하는데 보통 다단계 회사에서는 참 어려운 일입니다. 그런데 에터미는 달랐습니다. 근 석달을 지켜보니 제품이 워낙 싸고 좋아 재구매율이 80%를 넘어 더 이상 망설임 이유가 없었습니다. 사랑하는 두 아들에게 빚을 남겨두고 죽을 수는 없다는 간절함을 원동력 삼아 열심히 일했습니다. 에터미를 하면서 제일 힘들었던 것은 빛이 너무 많은 상태라 누구를 만나도 밥이나 차를 사야 되는 입장인데 세미나비와 교통비 걱정에 편할 날이 없었습니다. 조직이 무너지고 가장 믿었던 친구의 배신으로 불명예스러운 일을 당했을 때는 포기할까 생각하기도 했습니다. 그렇게 지치고 힘들 때면 에터미 교육 동영상을 보며 마음을 다잡았습니다. 그 많은 위기와 역경을 하나하나 넘다 보니 스타마스터가 되고, 빛도 다 청산하고, 34평 새 아파트도 장만했습니다. 돌아보면 힘들다고 어렵다고 그만 두지 않은 것이 얼마나 다행인지 모르겠습니다. 그 덕에 지금은 전 세계 8개국의 파트너들과 함께 후원을 다니고, 사이버 대학에 입학해 대학생의 꿈도 이뤘으며, 2019년 로열마스터 승급이라는 구체적인 목표도 세웠으니 '능력 있는 할머니 강연희'의 멋진 도전을 지켜봐 주시기 바랍니다.



Star Master

더욱 많은 곳에 도움 주며 향기 내는 사업자 될 것

스타마스터
김미숙

에터미를
한마디로 표현하면
도깨비 방망이

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 사랑하고
- 02 품어주고
- 03 아우르자



혼자였다면 지금의 자리까지 절대 오지 못하고 중도에 포기했을 것입니다. 위에서 끌어주고 밑에서 밀어주며 믿음과 신뢰로 다져진 단단한 팀워크가 있었기에, 서로를 위로하며 이 자리에 올 수 있었습니다. 이것이 제 에터미사업의 노하우의 전부입니다.

전 넉넉한 가정에서 남부럽지 않게 살았습니다. 에터미를 만난 것도 얼굴만 알던 지인을 도와주고 싶었기 때문입니다. 생얼100(에터미 스킨케어 시스템 터페이스 초기 모델)이었습니다. 잘 알려진 고가의 화장품을 사용하던 제게 생얼100은 충격이었습니다. 알려지지도 않았고, 가격도 싼데 품질은 아주 좋았습니다. 어디서 이 가격에 이만한 품질의 화장품을 만들어냈을까? 궁금해서 세미나에 참석했습니다. 그리고 그 세미나에서 저는 에터미를 알게 되었고 삶이 바뀌게 된 것입니다. 힘든 적도 있었습니다. 제 나름대로 파트너들을 섬긴다고 섬겼음에도 나이가 적고 능력이 부족하다는 이유만으로 배척당했을 때엔 억울함에 잠 못 이루기도 했습니다. 내 길이 아닌가도 싶었죠.

그때 가장 잘했던 것이 그럼에도 불구하고 세미나에 빠지지 않았던 것입니다. 거기에서 포기하지 말고 더 앞으로 전진 해야겠다는 다짐을

하고 에너지를 얻었습니다. 결국 세미나를 통해 지금의 제가 만들어진 것 같아요. 인생시나리오를 처음 작성할 적에 3년에 월 천만 원만 벌었으면 좋겠다고 썼는데 3년이 지나고 소득이 월 천만 원을 넘어가며 내 힘으로 온 가족이 함께 여행을 갔을 때에는 제 인생 가운데 가장 최고로 기뻐던 순간이었습니다. 에터미 사업을 진행하면서 수많은 분들을 만나고 돌아다니다보니 정말 어려운 이웃들이 많이 있다는 걸 알게 됐습니다. 자연스레 우리 가족만 잘 먹고 잘사는 것을 넘어 남들에게도 충분히 베풀었으면 좋겠다는 목표가 생기게 됐습니다. 아직은 부족하지만 저 나름대로 많은 분들을 후원하고 도움 드리고 기부도 하고 있습니다.

앞으로 더욱 많은 곳에 도움을 주며 향기를 내는 사업자가 되고 싶습니다. 에터미사업을 하는 가장 큰 이유가 가장 가까운 곳에 있는 사람들을 지켜주고 싶어서였는데 지금은 가까운 사람들뿐만 아니라 친구들, 지인들까지도 도울 수 있는 사람이 되려고 합니다. 앞으로도 저는 어느 지역, 어느 나라를 가셔도 이렇게 외칠 것입니다. 저주고, 품어주고, 사랑하고, 베풀라고. 그러면 성공한다고.

에터미를
한마디로 표현하면
희망

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 믿음
- 02 비전
- 03 노력

Star Master

에터미가 만들어낸 기적

스타마스터
한규빛 & 송태헌

부자가 되고 싶었습니다. 잘 살고 사랑하고 베푸는 삶, 여유 있는 삶을 꿈꿨습니다. 미용으로 사회생활을 시작하여 운영까지 13년 동안 미용업을 했습니다.

결혼하고 아이들을 낳고 잘 살고 있다고 느낄 때도 있었습니다. 하지만 경쟁이 심해지자 매출은 이내 줄어들었고 자영업의 한계를 느끼기 시작했습니다. 불행하다고 느낀다는 것은 아니지만 만족스럽지도 않았습니다. 에터미는 먼저 사업을 시작한 이모로부터 알게 되었습니다.

제품을 알고 쓰게 되고 세미나를 듣다보니 '어쩌면 나도 에터미로 성공할 수 있지 않을까'라는 생각이 들었습니다. 에터미 사업을 결심하고 나서는 당장 소득으로 나타나지 않으니 힘이 부치기도 했습니다. 하지만 저희 부부는 CEO인 박한길 회장님을 믿었고 에터미의 비전을 보았기 때문에 포기하겠다는 생각은 한 번도 해본 적이 없습니다.

사업을 진행하다 생기는 갈등은 세미나를 통해 극복했습니다. 에터미 사업을 하며 목표로 했던 것들을 하나둘씩 이룰 때 마다 성취감을 느끼며 사업을 진행한 결과 로열리더스클럽이라는 자리에 오르게 되었습니다. 사업 전과 비교했을 때 운택해진 생활환경을 누리고 있고 아이들에게 해줄 수 있는 것들이 늘어나게 됐음에 행복감을 느낍니다.

지금 제가 느끼는 행복을 파트너들도 느낄 수 있게 해주고 싶습니다. 올해는 파트너들의 로열리더스클럽 입성을 목표로 할 계획입니다. 이것 또한 이루고 나면 더 큰 성취감을 느낄 것 같습니다. '의연해지자, 차원을 달리하자, 이상해지자(?)'라는 좌우명으로 목표를 하나하나 이뤄나가는 저희 부부를 지켜봐주세요.



Star Master

함께 성장하는 리더를 꿈꾸다

스타마스터
손지향



에터미를 한마디로 표현하면
희망

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 간절함
- 02 열정
- 03 사랑

에터미 사업은 남편이 먼저 시작했습니다. 남편은 안정적인 직장을 다니면서도 늘 모든 것이 부족하다고 생각했습니다. 결혼 2년차, 남편은 다단계 사업을 부업으로 투 잡을 시작했습니다. 몇 번의 회원가입과 자동탈퇴를 거쳤는지도 모를 정도였고 20년 정도 지났을 땐 최악의 경제 상황에 놓이게 되었습니다. 저희 부부에겐 꿈이 없었고 두 아이마저도 희망이라는 단어는 생각지도 못했습니다. 그러던 어느 날 남편이 화장품 회사에 취직했다는 반가운 소식을 전해 듣게 되었습니다. 기쁜 마음에 이것저것 물어보니 익숙한 그림이 그려지기 시작했습니다. 이혼을 불사하고 반대했지만 소용이 없었습니다. 그렇게 3개월, 또 3개월, 다시 3개월... 정말 열심히 하는 것 같았습니다. 두 번의 해외여행도 다녀왔습니다. 그리고 직급이 스타마스터였을 때 남편은 갑작스레 이 세상과 마지막 인사를 나누게 되었습니다. 저는 사랑하는 사람들을 돌봐야 한다는 책임감, 남편과 사업을 함께 했던 파트너들을 성공시켜야 한다는 사명감으로 코드를 상속받고 사업을 이어가게 되었습니다. 낯을 많이 가리는 성격상 파트너들과 상담하고 소통하는 것에 어려움을 느꼈지만 세미나에 참석하며 마음을 다 잡고 인내했습니다. 먼저 하늘나라로 간 남편의 빈자리를 생각하면 너무 공허하지만 희망이 없던 아이들이 희망을 품고, 하고 싶은 공부를 하는 모습에 행복한 마음으로 에터미 사업을 하고 있습니다. 또한 경제적인 여유가 없었을 때 하지 못했던 사람으로서의 도리도 할 수 있음에 감사하고 있습니다. 앞으로는 주변 사람들을 더 많이 돌보며 파트너와 함께 성장하는 리더가 되겠습니다.

Star Master

마르지 않는 행복의 샘물

스타마스터
김정숙



에터미를 한마디로 표현하면
축복의 통로

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 리더십
- 02 소통
- 03 제심합력

피부샵을 오랫동안 운영하면서 아주 여유롭지는 못했지만 남에게 손 벌리지 않고 살만큼은 되었습니다. 그러나 다람쥐 쳇바퀴 돌듯 매일 반복되는 생활에 조금씩 지루함을 느끼고 있었습니다. 그런 가운데 지인으로부터 헤모함과 화장품을 전달받게 되었습니다. 직접 사용해 보니 괜찮았고 피부샵에 오는 고객들의 반응도 좋았습니다. 그러다가 속리산 석세스아카데미에 참석하게 되었고 회장님의 균형잡힌 삶에 대한 강의를 듣고 사업을 시작하기로 결심했습니다. 네트워크 마케팅은 처음이었기에 조직을 어떻게 끌고 나가야 하는지 전혀 몰랐습니다. 더군다나 늘 사람들을 상대해야 하는 일이기 때문에 마음의 상처도 많이 입었습니다. 그럴 때마다 저는 미래의 제 모습을 마음속으로 그려보았습니다. 파트너들을 어떻게 이끌어야 하는지는 이성연 박사님의 강의와 여러 선배 회원들의 노하우를 공유하며 배울 수 있었습니다. 하지만 같이 사업을 진행하던 파트너가 암으로 유명을 달리했을 때, 그리고 또 다른 파트너가 다른 네트워크마케팅 회사로 옮겨 갔을 때는 정말 힘들었습니다. 그렇지만 그 어려움을 겪으면서도 단 한 번도 포기한다는 생각은 하지 않았습니다. 꿈이라는 단어가 어색할

만큼 특별한 꿈과 목표가 없었던 저에게 에터미는 꿈을 꿀 수 있게 해주었기 때문입니다. 처음 시작할 때는 매일 500만원만 들어왔으면 좋겠다고 생각했었습니다. 그러나 지금은 처음의 목표를 넘어 감히 상상할 수 없었던 소득과 샘물처럼 마르지 않는 행복이 매일 솟아나고 있습니다. 이 모든 것은 에터미가 만들어준 성공시스템 덕분이라고 생각합니다. 절대품질 절대가격의 에터미 제품을 열심히 알렸고 함께 하는 파트너들과 제심합력으로 달려왔기에 지금의 제가 가능했습니다. 리더스클럽에 입성하고 로열리더스클럽에 입성하고 해외 후원을 나갔을 때마다 저는 저의 선택에 대해, 그리고 에터미에 대해 감동하곤 합니다. 제게 성취와 보람을 느끼게 해 주었으니까요. 앞으로도 에터미가 뻗어가는 나라마다 먼저 달려가서 에터미를 알리고 파트너들을 성장시키는 데 최선을 다할 것입니다. 제가 느꼈던 성취와 보람, 그리고 감동을 지구상 모든 사람이 느끼게 하고 싶습니다.

※2019년 1월부터 로열마스터로 승급※

Star Master

내 나이 일흔, 꿈은 끝나지 않았다

스타마스터
박정만



애터미를
한마디로 표현하면
생명

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 끈기
- 02 오기
- 03 결단

노후대책도 어느 정도 마련했으나 지인에게 부도를 맞게 되고 34년 동안 피땀 흘려 모아 놓은 모든 것을 잃고 오갈 데 없는 빈 몸이 됐습니다. 너무 큰 충격에 세상을 떠날 생각도 했지만 이 또한 쉽지 않았습니 다. 다시 살아보겠다고 시작한 것이 관광버스기사였습니다. 힘들고 적 성에 맞지 않았지만 제가 택할 수 있는 선택지는 많지 않았습니 다. 노 후에 대한 걱정 또한 내려놓을 수 없었습니다.

그러던 중 애터미 정보를 듣게 되고 박한길 회장님 강의를 처음으로 듣고 너무나 많은 감동을 받았습니다. 그리고 '나도 성공할 수 있겠 다'는 생각이 들었습니다. 처음엔 5년 정도 열심히 하여 연금성 소득 500만원으로 노후를 준비할 생각이었습니다. 세미나를 들은 다음날 7 년 하던 관광버스기사를 그만두고 애터미 사업을 진행하는데 만만치 않았습니 다. 친구, 동창, 친척, 지인들은 물론이고 가까운 가족조차 다 단계를 한다고 외면하고 제품 하나 파는 일도 버거웠습니 다. 큰일이더

군요. 그런 상황이니 오기가 생기기 시작했습니다. '두고보자. 나는 죽 는 한이 있어도 틀림없이 꼭 성공한다'고 저 스스로에게 약속했습니다. 그 후 저는 친척과 지인들을 찾아가지 않았습니 다. 무엇에 홀린 사람 처럼 모르는 사람에게 애터미를 알렸습니다. 애용자 그룹이 만들어지 기 시작하면서 해외 멤버십도 확장되었습니다.

4년이 되니 1억 연봉 리더스클럽, 6년이 되니 2억 연봉의 로열리더스 클럽이 되었습니다. 올해로 제 나이 일흔, 초등학교 출신에 정말로 못 난 제가 어떻게 이렇게 팔자가 바뀔 수 있을까요, 저는 지금 아파트 33 평 새 아파트를 구입해서 살고 있고 고급승용차도 타고 다닙니다. 이 제 애터미는 나의 생명 같은 존재입니다. 희망이라고는 전혀 없고 세 상까지 떠나려고 했던 제가 지금은 정말로 행복을 누리며 살고 있습니 다. 금년 하반기엔 연봉 4억이 넘는 크라운클럽을 목표로 달려가겠습 니다.

Star Master

애터미에서 나이는 숫자에 불과해요

스타마스터
홍영자

애터미를
한마디로 표현하면
행복

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 열정
- 02 사랑
- 03 꿈

저는 애터미를 알기 전 시골에서 농사를 지으며 그저 밥 먹는 정 도의 삶을 살고 있었습니다. 그러던 어느 날 딸(김정미 크라운마 스텐터)이 애터미에 대해 말하며 사업을 한다고 하지 뭐니까. 영업, 사업은 평생 해볼 것이라고 생각도 못했지만 딸을 도와주겠 다는 생각으로 애터미 사업을 시작하게 되었습니다. 영업의 기술 은 없었지만 만나는 사람마다 제품 전달을 하며 꼭 써보라고 권유 했습니다. 가격도 저렴하고 품질도 좋으니 자신감을 갖고 전달했 던 것 같습니다.

그리고 제품에 만족한 사람들에게겐 회원 가입을 권했습니다. 나이 가 있다 보니 온라인 관련 업무나 강의는 조금 버거운 것도 사실 입니 다. 하지만 못할 것도 없는 것이 애터미 사업인 것 같습니다. 애터미에는 제심합력(齊心合力) 문화가 있으니깐요. 온라인이나 컴퓨터 등을 활용해야 하는 업무는 가족과 파트너들이 도와주고 강의를 해야 할 때면 강의안을 작성하여 미리 다 외우고 있습니 다. 딸도 도와주고 노후에 먹고 살 걱정만 없어지길 바랐는데 이 나이에 연봉 2억이 넘는 성공자가 되어 있네요. 늘 감사하며 행복 한 마음으로 살고 있습니다.

나이는 애터미에서 중요하지 않습니다. 저도 해냈고 여러분도 할 수 있습니다. 용기를 내세요.



Star Master

70대에 시작해도 성공할 수 있는 사업

스타마스터
이상희



에터미를
한마디로 표현하면
노년에 찾아온 천운

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 시스템
- 02 성실
- 03 끈기

70대의 나이에 시작해도 성공할 수 있는 사업이 있을까요? 아마 다들 고개를 가로 저을 것입니다. 만약 있다고 하면 인맥으로 성공하거나 한 분야에서 오랜 동안의 경험이 축적 됐거나, 그도 아니라면 아마도 풍부한 자금이 있어서 가능했으리라 생각할 것입니다. 하지만 저는 인맥도, 풍부한 자금도, 오랜 경험과 노하우도 없이 70대의 나이에 새로운 사업을 시작했고 지금 보란 듯이 성공했습니다.

그 사업이 무엇인지 궁금하신가요? 바로 에터미라는 네트워크마케팅 사업입니다. 에터미를 만나기 전 저는 석산 사업을 몇 년간 하다가 건설 경기가 살아나지 않아 완전히 망했습니다. 다시 생각해도 그때 제가 만약 에터미를 만나지 않았다면 지금쯤은 어떻게 되었을까 아찔해 집니다. 아파트 경비원으로도 취직하기 힘들었을 겁니다. 가진 것 하나 없고 할 일 조차 없는, 막막하기로는 노숙자나 다름없을 상황이었겠지요.

그 상황에서 모면할 수 있었던 것은 오로지 에터미를 만났기 때문입니다. 천운이지요. 저에게 에터미 해모힘과 사업 정보를 전달해 주신 그분은 정말 복 받으실 겁니다. 그러나 사실 처음 정보를 전달 받았을 때엔 주저주저했습니다. 저는 네트워크마케팅 경험이 전무한데다 부정적이었기 때문입니다. 속된 말로 주위에서 네트워크마케팅 한다는 얘기는 터러 들었지만 성공했다는, 부자가 됐다는 얘기는 한 번도 들어보지 못했습니다. 날고 깰다는 그 수많은 네트워크마케팅의 베테랑들도 성공하지 못했는데 저 같은 반평이가 성공할 수 있을까 하는 불안감이 앞섰습니다. 그런데 지금은 이렇게 성공자가 되었습니다. 이것은 기적도 운이 좋아서도 아닙니다. 저같이 능력도 없고 경험도 없는 반평이가 더구나 나이 73살이 되는 노인이 성공할 수 있었던 것은 에터미만이 가지고 있는 성공시스템 덕분입니다. 제가 에터미를 시작했을 때 성공한 사업자들은 모두 성공시스템에 절대 빠지지 않고 참석했다고 합니다. 저 역시 에터미만의 성공시스템인 원데이세미나, 지역세미나와 1박2일 석세스아카데미에 한번도 빠지지 않고 꾸준히 참석했기 때문에 성공했다고 확신합니다.

여러분들도 파트너와 손잡고 함께 성공할 때까지 에터미의 성공시스템에 몰입하면 성공할 수 있습니다.

에터미를
한마디로 표현하면
믿음과 확신이 있다면
누구든지 성공할 수
있는 사업

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 역지사지의 마음
- 02 철저한 후속 관리
- 03 세미나 참석

Star Master

역지사지의 마음으로 이룬 성공

스타마스터
공영숙

에터미 사업을 시작하며 큰 성공은 꿈꾸지 않았습니다. 영업을 해본 적도 없는 그저 평범한 사람이었기 때문입니다. 지인에게 얻은 정보로 모든 재산을 펀드에 투자하고 가까운 친구와 친척들에게도 투자를 권했습니다. 하지만 투자한 회사가 상장 폐지되면서 집을 팔고 월세방을 전전하는 신세가 되었습니다. 저를 통해 투자한 지인들의 투자금까지 책임져야 할 상황이었습니다. 모든 희망이 사라져 삶을 포기하고 싶었지만 3명의 자녀를 두고 떠날 수 없었습니다.

생계를 위해 직장생활을 시작하고 시속으로부터 에터미 해모힘과 스킨케어 6 시스템을 선물받게 되었습니다. 제품과 가격 모두 만족스러워 소비자로 2년의 세월을 보냈습니다. 2년쯤 지났을까요. 직장 동료들 찾아온 다른 사람을 통해 함께 사업설명을 듣게 되었고 에터미는 다른 다단계와는 다르다는 것을 알게 되었습니다. 에터미 사업을 결심한 후 타인에게 피해를 주지 않으면서 한 달에 50만원의 수입을 얻을 수 있을까 라는 의문을 품기도 했지만 그것은 잠시였습니다. 사업을 진행할수록 500만원, 1000만원의 소득도 가능하겠다는 생각이 들었습니다. 비전이 보이니 몸이 움직이기 시작했습니다.

세미나에 참석하며 자신감을 점점 키워갔고 생각의 크기가 변하는 것을 느낄 수 있었습니다. 인맥이 적다는 것이 아쉬웠지만 그만큼 한 사람 한 사람을 소중히 여기고 철저하게 후속관리를 해나갔습니다. 최선을 다해 관계를 지키다보니 소개로 이어졌고 나중에는 좋은 파트너들도 하나둘 나오기 시작했습니다. 역지사지로 파트너의 입장을 먼저 생각하다보니 어머니 같은 스폰서라고 불리게 되었습니다. 보이지 않는 곳에서 세심하고 자상하게 보살펴주는 것이 어머니 같다고 붙여진 별칭입니다. 인생은 등산과도 같다고 합니다. 정상에 오르기까진 힘이 들지만 정상에 올라서면 산 아래 펼쳐진 아름다운 풍경을 마주하게 됩니다. 정상에 오르기가 힘들고 지칠 때도 있었지만 언젠가 마주할 아름다운 풍경을 생각하며 이겨내시길 바랍니다. 여러분도 할 수 있습니다.



Star Master

내가 만난 기적

스타마스터

박송화

애틀미를
한마디로 표현하면

애틀미는 기적이다

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 포기하지 않는
끈기와 인내
- 02 간절함과 절실함
- 03 파트너들과 언제나 함께

초등학교 3학년 때부터 배드민턴 선수로 활동한 저는 가정형편상 대학 진학을 포기하고 실업팀에서 선수생활을 했습니다. 이후 비교적 젊은 나이에 선수생활을 은퇴하고 사회체육센터에서 개인레슨을 시작했습니다.

그러던 중 결혼을 하고 성실히 살았지만 어려서부터 오랫동안 운동을 해온 까닭에 몸은 어느 곳 하나 성한 데가 없었고 남편의 직업특성상 미래를 위한 준비가 어려운 상태였습니다. 그러던 어느 날 센터에서 알게 된 지금의 스폰서로부터 한 네트워크 회사를 소개받았는데 연금성 소득을 올릴 수 있을 거라는 희망으로 6년 반을 부업으로 진행했습니다. 그러나 처음 접한 네트워크는 환상적인 이론과는 전혀 달랐고 과도한 지출로 인해 경제적으로나 정신적으로 가장 힘든 시기를 보내고 있었습니다. 그때 애틀미를 진행하고 있던 스폰서의 제안을 받았는데 2년 동안 거절하다 신심 쓴다는 마음으로 제품을 써보게 되었습니다. 그런데 그 제품이 그야말로 물건이었습니다. 처음에는 너무 싼 가격에 하찮게 생각했지만 기존에 쓰던 제품보다 품질은 나쁘지 않은데 가격이 7분의 1에서 10분의 1은 저렴했습니다. 홈페이지에 들어가 직접 주문을 하고 공동구매 가격으로 지인들과 나눠쓰고 지인들이 또 다른 지인들을 소개하면서 자연스럽게 소비자가 늘어났습니다. 그러다가 사업설명을 듣게 되었습니다.

애틀미를 알지 못하는 사람들이 제품을 사용하게 만들고, 바꿔쓰고 나눠쓰면 어떤 이익이 있는지 알게만 해준다면 소비자는 저절로 만들어질 수밖에 없겠다는 생각이 들었습니다. 당시 대학생인 두 딸의 학비

와 친정어머니의 요양비로 많은 지출이 발생하는 상황에서 300만원 정도의 수입치를 버리고, 전업으로 애틀미에 뛰어들었습니다. 사실 처음 애틀미를 시작할 때, 네트워크의 경험이 있었기 때문에 부자가 되고 큰 성공을 할 거라는 환상 같은 건 없었습니다. 200만원의 연금성 소득이라면 만족이라고 생각했고, 조금 더 욕심을 부리자면 500만원 정도의 연금성 소득이 만들어지면 진짜 좋겠다고 시작했는데 지금은 2000만원 이상의 소득자가 되었습니다.

지금의 자리까지 오게 된 원동력은 간절함이었습니다. 49세에 중풍으로 몸을 마음대로 가누지 못하시던 시어머니와 18년 동안 파킨슨병으로 고생하시던 친정어머니의 모습이 미래에 저의 모습이 될 수도 있다는 불안감과 딸들에게 가난만은 물려줄 수 없다는 절실함에 애틀미를 선택하게 되었고 지금까지 달려올 수 있는 힘이 되었습니다.

저는 지극히 평범한 사람입니다. 만일 제가 애틀미가 아닌 다른 네트워크 사업을 했다면 결코 성공할 수 없었을 것입니다. 보통의 네트워크 사업은 타고난 리더십과 특유의 말주변, 화려한 인맥의 소유자라야 성공할 수 있기 때문입니다. 하지만 애틀미에서는 그런 능력이 필수조건이 아니었습니다. 절대품질, 절대가격의 제품이 소비자를 만들어주고, 회사에서 주관하는 시스템이 사업자와 조직을 만들어주었습니다. 그리고 애틀미의 마케팅플랜이 저를 성공으로 밀어 올렸습니다. 그런 점에서 애틀미는 분명 기적입니다. 2019년 다른 많은 평범한 사람들이 애틀미 안에서 성공의 기적을 이뤄내기를 바랍니다.



Star Master

서민 부자 만들기 프로젝트

스타마스터

윤혜숙

많은 사람들은 돈과 시간의 제약으로부터 자유로운 부자를 꿈꿉니다. 부자가 되기 위해 부지런히 일을 하고, 저축을 하고, 신문 등의 경제면을 보거나 경제관련 서적을 읽으면서 부자가 되는 길을 찾고 있습니다. 하지만 마음처럼 쉽지 않은 게 부자의 길입니다. 저는 오래 전 부자의 꿈을 꾸며 자영업으로 여러 일을 했지만 부자는커녕 생계를 이어가기에도 힘든 삶을 살았습니다. 그러다 애틀미를 소개받았고 많은 사람들이 그랬던 것처럼 오랜 망설임 끝에 애틀미 사업자가 되었습니다. 애틀미와 함께라면 부자가 될 수 있겠다는 희망을 보았고, 이제는 모두가 부러워하는 부자가 되고 성공자가 되었습니다. 지금 저는 부자가 되고 싶은 서민들을 부자로 만들기 위해 노력하고 있습니다. 구체적으로 월 천만원의 수익을 내는 파트너들이 많아졌으면 좋겠습니다.

단언컨대 애틀미는 서민들이 부자가 될 수 있는 확실한 도구입니다. 애틀미의 제품력과 가격경쟁력이라면 소비자는 무조건 생길 수밖에 없습니다. 애틀미의 대중명품을 사랑하는 소비자들이 많아지면 수입은 자동으로 형성됩니다. 그 돈으로 사랑하는 부모님과 내 아이들에게 무엇이든 해줄 수 있는 능력 있는 자녀가 되고 부모가 된다는 것은 큰 기쁨입니다. 4년 전 스타마스터가 되었을 때 보너스로 받은 천만원을 부모님께 보여드리면서 "이제는 괜찮아졌으니 더 이상 제 걱정은 하지 마세요"라고 이야기하던 날의 기쁨을 잊을 수가 없습니다. 물론 그 과정이 쉽지만은 않을 것입니다. 하지만 확실한 것은 애틀미 사업은 정말 괜찮은 사업이라는 것을 믿기에 리쿠르팅을 열심히 합니다.

합리적이고 이상적인 사업가 기질 때문에 때로는 냉정하다는 평가를 받기도 하지만 사람들과의 관계 속에서 극복하기 위해 애쓰고 있습니다. 사람을 살리는 기업 애틀미와 함께 모든 파트너들이 월 수입 천만원의 꿈을 이룰 수 있도록 끝까지 함께 하겠습니다.



애틀미를
한마디로 표현하면
희망

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 확신
- 02 간절함
- 03 열정



Star Master

애틀미는 꿈을 이루는 도구

스타마스터
이상국

잘 살고 싶었습니다. 열심히 산다고 살았습니다. 몇 번의 네트워크마케팅을 통하여 성공이라는 꿈도 꾸어봤습니다. 하지만 이론은 이론일 뿐이었습니다. 현실 속에서의 저는 열심히 노력했지만 항상 결과는 실패라는 것을 반복되는, 실망과 좌절의 삶이었습니다. 뚜렷한 직업도 없었고 당연히 경제적인 수준은 최악의 상태였을 때 지인이 애틀미를 소개했습니다. 처음 만났을 때의 애틀미는 너무 미약했기 때문에 약간 미심쩍은 면도 있었습니다. 하지만 회장의 강의를 듣고 저분의 마인드만 변하지 않으면 나도 이 사업을 통해서 성공할 수 있겠다는 생각이 들었습니다. 처음에는 월 200만 원 정도만 벌어서 현재의 궁핍한 삶에서 벗어나는 것이 꿈이었지만 제대로 애틀미의 비전을 보면서 정말 부자가 될 수 있겠다는 생각이 들었습니다.

잘 살고 싶다는 생각을 어릴 때부터 남보다 더 많이 했습니다. 잘 살아본 기억이 별로 없었기 때문에 가난하게 사는 것이 싫었고 내 아이들에게 그대로 가난을 물려주는 것이 더욱 싫었습니다. 때문에 애틀미를 시작한 이후로는 성공하는 제 모습만 보고 뛰었습니다. 포기라는 단어는 아예 잊어버리고 항상 성공해야 된다는 생각만 했습니다. 저의 장점은 짧은 시간에 집중과 몰입을 할 수 있다는 것이었습니다. 그 장점을 애틀미 사업에 100% 쏟아 부었습니다. 항상 '초심을 잃지 말자' 라는 다짐을 하며 부족한 끈기를 보충해 나갔습니다. 지금의 저는 100% 성공했다고 할 수는 없지만 사랑하는 가족과 경제적으로는 어렵지 않은 생활을 하고 있습니다. 조금만 더 시간이 가면 가족의 인생이 바뀔 수 있다는 생각을 가지고 행복하게 애틀미 사업을 진행하고 있습니다. 애틀미는 저와 같은 사람을 밝혀주는 희망입니다. 꿈을 꿀 수 있는 열정과 꿈을 이루고 싶다는 간절함, 그리고 그 꿈을 이룰 수 있다는 확신이 있다면 애틀미는 가까이 그 꿈을 이루는 도구가 되어 줄 것입니다. 저는 사랑하는 가족들과 경제적 어려움 없이 행복하게 사는 꿈을 꾸었고 그 꿈을 이루고 싶은 간절함에 애틀미를 만났습니다. 그리고 애틀미는 그 꿈을 이루어주는 확실한 도구가 되었습니다. 올해엔 로열마스터를 달성하고 경제적인 자유를 누리는 애틀미인이 되고 싶습니다.

※2019년 4월부터 로열마스터로 승급※

Star Master

한 곳만 바라보며 꾸준히

스타마스터
서동주

애틀미를
한마디로 표현하면
동아줄

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 확고한 비전
- 02 설득력
- 03 인내



진인사대천명(盡人事待天命)을 좌우명으로 항상 하늘에 부끄럽지 않게 최선을 다하는 삶을 살았습니다. 넉넉하진 않았지만 감사하며 만족하며 살고 있던 중 이옥희 로열마스터로부터 애틀미 정보를 듣게 되었습니다.

처음 가본 석세스아카데미, 회장의 열강과 100배나 좋다는 화장품까지 모든 것이 좋아보였습니다. 사업을 시작했지만 가족들과 가까운 친인척, 지인들의 반대에 부딪히기도 했습니다. 사랑하는 이들을 위해서 결심한 일인데 이해받지 못한다는 것은 속상한 일이 아닐 수 없었습니다.

시간이 흘러 아내가 애틀미 제품을 인정해주던 날이 생각납니다. 승급의 기쁨보다 더 큰 기쁨을 느꼈던 것 같습니다. 애틀미 사업에 있어 저의 강점은 믿음 위에 진솔하게 상담할 수 있는 힘을 갖춘 사람이라는

것이었습니다. 이는 파트너들의 입장에서 보면 자신을 성공시켜줄 수 있는 힘으로 작용했으리라 생각됩니다. 스스로를 거북이라고 표현할 만큼 저는 목표를 정하면 한 눈 팔지 않고 꾸준히 목적지만 보고 가는 성격입니다. 이는 애틀미 사업에도 그대로 적용되어 지속적인 추진력을 가질 수 있었습니다.

애틀미 사업 이전에 저는 감사하고 주어진 현실에 만족하는 삶을 살았지만 한편 경제력에 대한 자신감이 없었습니다. 이제는 주위 분들에게 보탬이 되고 도와줄 수 있는 입장이 되어 기쁩니다.

제가 생각하건대 애틀미는 어려운 사람들에게 부자가 되는 생명의 연결체인 동아줄과 같습니다. 2019년에는 로열마스터 승급과 파트너들의 리더스클럽 입성을 목표로 꾸준히 달려가겠습니다.

Star Master

꿈의 통로가 되어준 애터미

스타마스터

김분숙 & 정완철



애터미를 한마디로 표현하면
꿈을 이루는 통로

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 소통
- 02 역사사지
- 03 책임감

초등학교 졸업 후 17살 때부터 의상실 미싱사 보조로 시작해 30년간 봉제 일을 했습니다. 집 작은 방 한 칸에 미싱을 두고 하루에 15시간을 넘게 일만 하며 살았습니다. 한 달 수입은 200~300만원 정도. 노후 준비에 대한 강박관념 때문에 삶을 즐길 수도, 미래에 대한 꿈도 꿀 수 없었습니다. 그러던 2009년, 애터미를 만났습니다. 죽을 때까지 일하지 않아도 연금성 소득을 올릴 수만 있다면 10년이 걸리더라도 해보자는 다짐으로 시작한 일. 1년이 조금 지나자 봉제 일을 할 때만큼 소득이 생기기 시작했고, 지금은 그 10배 이상의 소득을 올리고 있습니다. 물론 도중에 포기하고 싶은 적도 있었습니다. 가장 힘든 것은 스폰서와의 관계였습니다. 그때 동생이 이런 말을 했습니다. “애터미 사업은 스폰서가 해주는 게 아니다. 내 사업이기 때문에 스스로 모든 것을 책임져야 한다. 스폰서의 사업을 대신해주는 게 아닌 만큼 스폰서에게 바라지 말고 스폰서에게 바라는 것들을 파트너들에게 해주도록 해라. 그게 안 된다면 누나는 사업자도 리더도 아니다.” 라는 말에 충격을 받고 스폰서와의 관계 회복을 위해 노력했습니다. 물론 기쁜 일도 많았습니다. 2010년 2월, 해외 첫 법인이 설립된 미국으로 날아가 한글 간판이 걸린 가게마다 돌아다니면서 개척을 하던 중 지금의 심재광 로열마스터 부부를 만나고, 뉴저지 버겐 센터가 설립되던 날을 잊을 수가 없습니다. 그 해 12월에는 미국에서 크리스마스 송년회를 보냈는데 마침 제 생일과 겹쳐 센터 식구들과 파티를 열었습니다. 제 평생 그렇게 많은 사람들의 생일 선물과 축하 편지를 받아보기는 처음이었습니다. 이후에도 애터미를 통해 많은 것을 얻었습니다. 전 세계를 여행하는 꿈을 이루었으며, 그 동안의 경험들을 책으로 출판하게 되었습니다. 초등학교 졸업이 학력의 전부인 미싱공 출신에게 꿈의 통로가 되어준 애터미에 감사하며, 앞으로 애터미에서 성공을 꿈꾸는 이들이 애터미를 제대로 알고 성공할 수 있도록 끝까지 함께 가겠습니다.

애터미를 한마디로 표현하면
구원 투수

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 혁신
- 02 인내
- 03 사랑

Star Master

애터미는 내 삶의 구원 투수

스타마스터

윤평화

소위 말하는 잘 나가는 시절이 제게도 있었습니다. 부산에서 신발 사업을 운영할 때는 경제적인 여유가 있어 두 아들을 해외 유학을 보내기도 했습니다. 하지만 이런 저런 사업 시도를 하다 어려움이 닥쳤고 아들들의 유학 자금 송금으로 현금마저 부족하게 되었습니다. 노후 준비도 전혀 되지 않은 상황이었습니다. 그러던 어느 날 평소 신뢰하던 지인이 찾아와서 CD 한 장과 화장품 한 세트를 주면서 사용해보고 좋으면 함께 사업할 것을 권유했습니다. 품질대비 가격이 너무 착했습니다. ‘이 정도라면 소비자들이 좋아하겠구나’라는 마음이 들었고 사업을 결심했습니다. 열심히 사는 가족에게 짐이 되는 사람이 되어서는 안 된다고 생각했습니다. 가족과 친인척들에게 그리고 사회에 도움이 되는 사람이 되고 싶었던 마음도 사업을 결심하게 만들었습니다. 사업을 하면서 힘든 순간도 있었습니다. 그럴 때면 사랑하는 아들이 꾸는 꿈을 이루는데 도움을 주는 엄마의 모습을 상상했습니다. 그러면 힘을 내서 지금보다 더 잘해 나가야 한다는 생각이 매 순간마다 솟구쳤습니다. 그리고 열심히 뛰는 파트너들을 떠올렸습니다. 그들에 대한 책임감도 사업을 더 열심히 해야 하는 이유였습니다. 열심히는 살았지만 ‘겨우’ 살만할 뿐 여유로운 삶은 꿈도 꾸지 못했던 저였습니다. 하지만 애터미를 만나 선택했고 지금은 여유로운 삶을 살고 있습니다. 저뿐만 아니라 평범했던 사람들이 애터미라는 도구를 선택하여 전보다 여유있는 삶을 사는 것을 지켜보며 거기에 제가 작은 보탬이 되고 있다는 것도 보람을 느끼게 합니다. 사랑하는 사람들이 곤경에 처했을 때 조금이나마 도움을 줄 수 있는 사람이 되어 뿌듯함도 느낍니다. 올해는 로열마스터로 승급해 가족들과 크루즈 여행을 가는 것이 목표입니다. 앞으로 국내외를 막론하고 더 크고 탄탄한 멤버십을 구축하여 파트너들의 성공을 돕겠습니다. 애터미가 제 삶의 구원 투수가 되었던 것처럼 저도 누군가의 구원 투수가 되겠습니다.



애틀미를 한마디로 표현하면
무한한 것이 담겨있는
'바다'와 같다

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 마음공부
- 02 긍정의 말
- 03 열정



Star Master

꿈을 현실로 만드는 초긍정의 아이콘

스타마스터
조명숙

그야말로 짝퉁인생을 살고 있었습니다. 항상 무언가를 찾기 위해 열심히 노력했지만 궁색한 삶도, 마이너스 통장도 벗어날 수 없었습니다. 안정적인 노후에 대한 기대와 삶의 변화가 절실하던 때, 애틀미 사업을 권유받았습니다. 처음에는 다단계에 대한 편견이 너무나 커서 극구 사양했는데 알고보니 그것이 제 인생 최고의 행운이었습니다. 굳게 닫혀있던 마음을 연 것은 애틀미 화장품 덕분이었습니다. 어찌나 싸고 좋은지 믿기지 않을 만큼 느낌이 좋아 그때부터 애틀미를 스스로 알아보고, 옆도 뒤도 돌아보지 않고 지금까지 왔습니다. 그렇게 리더스클럽에 입성한 최고의 순간, 오해로 인해 스폰서와 소통이 원활하지 않아 마음고생을 했던 때가 떠올랐습니다. 만일 그때 포기했다라면 하는 생각만 해도 아찔했습니다. 스폰서나 파트너와의 관계가 어렵고 갈등이 증폭돼 모든 것을 포기하고 싶을 때, 이성연 박사님의 강의는 큰 도움이 되었습니다.

모든 해결책은 내게 있는데 결국엔 내가 변하지 않았다는 것을 깨닫고 마음공부에 집중하면서 큰 조직을 이끌 힘이 생기고 리더를 찾아내는 안목도 기를 수 있었습니다. 항상 잠재의식 속에 입력해 둔 꿈과 목표를 시각화하며 외치고, 긍정적인 마인드로 말했습니다. 그것이 결국 현실이 되어 샤론로즈마스터, 스타마스터를 거쳐 로열리더스클럽까지 왔습니다.

아직은 균형잡힌 삶을 완벽하게 이루지 못했지만 모든 것이 이루어져 가고 있음을 알고 있습니다. 누군가 제게 길을 묻는다면 애틀미의 모든 제품을 애용하고 열심히 세미나에 참석하는 것이 최고의 틀이고 가장 빠른 방법이라고 얘기합니다. 2019년 로열마스터가 되어 가족과 크루즈여행을 가는 즐거운 상상을 하며 다시 달립니다. 억만장자의 꿈을 꾸며 내 삶의 풍요로움과 함께 달콤한 보람을 느낄 수 있는 일을 찾아 실행할 생각입니다.

경제적인 여유와 함께 마음의 여유까지 선물해준 애틀미는 끝이 없는 은혜의 바다입니다.

Star Master

사업자와 소비자가 원-원 하는 사업

스타마스터
이상봉

애틀미를
한마디로 표현하면

누구나 성공할 수
있는 사업

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 확신
- 02 결의
- 03 끈기

일찌감치 네트워크마케팅의 비전을 본 저는 타 네트워크마케팅 회사에서 사업을 하고 있었습니다. 좋은 위치에 살고 있는 집과 기타 월세 수입이 나오는 부동산들, 그리고 가족 수대로 고급자가용을 갖고 있을 정도로 남부럽지 않았습니다. 다만 주변사람들과 나누며 살 수 있는 풍족한 삶을 살기는 아쉬움이 있었습니다. 애틀미를 만나게 된 것은 타사 사업을 하던 중 얼굴은 모르지만 우연히 전화번호만을 알게 된, 지금의 스폰서 때문이었습니다. 1년 여간 거의 매일같이 짧은 시적인 메시지를 스마트폰으로 계속 보내주시는 분이 궁금해서 제가 한번 뵙자고 했습니다. 그 자리에서 애틀미 회원 가입을 하고 9개월 뒤에 혼자서 웨데이세미나를 들었습니다. 이후 한 달 반 동안 애틀미 강의를 계속 듣고서 비전을 보게 되면서 올인하게 되었습니다. 네트워크 마케팅을 통해 성공하겠다고 수많은 친구 형제 가족들에게 전달한 말들에 대한 책임을 져야 한다는 간절함이 있었습니다. 네트워크마케팅을 오해하고 불신하는 사람들에게 성공과 더불어 좋은 사업임과 성공자가 되는 일임을 증명하고 싶습니다. 특히 이 사업을 무시하는 아

내와 아이들에게 꼭 성공해서 제 명예와 자존심을 회복해야겠다는 강한 마음이 있었습니다. 열심히 애틀미 사업을 펼쳐나가던 중 스폰서가 뇌졸중으로 쓰러지기도 하고 2년여 동안 재활치료를 위해 사업을 중단해야 하는 경우도 있었습니다. 그러나 네트워크마케팅은 사업자와 소비자가 원-원 함으로써 더불어 사는 자본주의를 만들어가는 명분과 실리가 있는 사업이라는 확신이 있었습니다. 또한 부자가 부자답게 살수 있다는 생각과 노후에 누구에게나 필요한 연금성 소득을 만들 수 있는 유일한 대안이라고 생각했기에 포기하거나 포기하려고 생각해보는 적은 한 번도 없었습니다. 이런 저의 신념은 샤론로즈마스터라는 직급으로 로열리더스 클럽에 입성하는 결과를 만들어 냈습니다. 아직 완전한 금전적인 자유에는 다소 부족하지만 5년 여간 필리핀에 있는 12명의 학생들에게 매달 장학금을 보내줄 수 있을 만큼은 되었습니다. 앞으로 러시아와 베트남, 중국 등 해외 시장이 연이어 오픈되면 자연스럽게 로열마스터에 승급하고 연봉 4억원의 크라운리더스 클럽에 입성할 것입니다.



애틀미를
한마디로 표현하면
제2의 인생

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS
01 미친 애용
02 미친 신뢰
03 미친 행동



Star Master

애틀미는 꿈꿀 수 있는 기회를 주는 곳

스타마스터
김주희

애틀미를 만나기 전 저는 기초생활수급자로 매우 힘겨운 삶을 살고 있었습니다. 애틀미를 만나기 전에도 네트워크 사업을 해보았지만 경제적 상황은 나아지지 않았습니다. 그럼에도 화장품은 꼭 써야 하기 때문에 싸고 좋은 제품을 쓰고 싶어 그에 맞는 화장품을 찾고 있었습니다. 마침내 찾은 것이 애틀미 화장품이었습니다.

자연스럽게 주변에 싸고 좋다고 말하다보니 사업이 시작되었습니다. 꽤 오랜 시간 사업자가 나타나지 않아 이를 견디는 시간이 필요했습니다. 함께 참석할 파트너는 없었지만 항상 맨 앞자리에 앉아 강의를 듣고 힘을 냈습니다. 그리고 어떠한 상황이건 평상심을 유지하려고 노력했습니다. 기뻐도 슬퍼도 항상 미소를 잃지 않았습니다.

세미나에 참석하여 회장님 강의를 들으며 제 안에 희망이 나타나고 있음을 느꼈습니다. 저는 제품에 미쳐있었기 때문에 제품을 항상 가지고 다니며 소비자에게 전달했습니다. 어떤 상황에서 누구 만나든 애틀미를 이야기했습니다. 말을 하면 할수록 더 힘이 솟는 기분이었습니다. 꾸준히 소비자를 늘리다보니 조직이 활성화되는 것에도 좋은 영향을 미쳤습니다. 하지만 주도적인 성향의 소유자이다 보니 간혹 스폰서나 파트너와 부딪히기도 했지만 이를 해결하기 위해 전보다 많은 대화로 풀어나갔습니다.

아이들에게 더 나은 교육환경을 만들어주고 싶은 마음은 사업의 큰 원동력으로 작용했고 제품과 세미나도 든든한 지원군이 되어주었습니다. 애틀미는 당장 먹고 사는 문제를 해결해야 했던 제게 그 이상의 것들을 꿈꿀 수 있는 기회를 마련해주고 당당한 삶을 살게 해주었습니다. 앞으로는 영어와 인도네시아어를 배우며 글로벌 리더로서의 소양을 키워 글로벌 사업에 집중하겠습니다.

Star Master

대학교수를 꿈꾸던 교사에서 애틀미 사업자로

스타마스터
김은혜 & 공영훈

애틀미를
한마디로 표현하면
성공행 비행기 탑승권

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS
01 맞춤형 교육시스템
02 명확한 목표 설정과
 긍정의 마인드
03 겸손과 봉사



저의 꿈은 교수였습니다. 수학과를 졸업하고 수학교육학과 교수를 꿈꾸며 석사 과정을 밟던 중 결혼을 했습니다. 좀 더 안정적으로 박사과정을 준비하자는 생각에 대학 입학 전부터 해온 수학 과외를 그만두고 학교 교사로 재직하던 중 출산 후 전업주부가 되었습니다. 식구는 늘었는데 맞벌이에서 외벌이가 되니 사는 게 팍팍해졌습니다. 하루하루 꿈을 잃어가며 삶에 대한 만족도가 바닥으로 떨어졌을 때 애틀미가 다가왔습니다.

당시 저는 애틀미 제품을 3년 넘게 사용 중인 소비자였습니다. 친정엄마가 친구에게 받은 거니 한번 써보라며 건네준 애틀미 화장품에 반해 지인들에게 추천할 정도로 좋아했습니다. 저를 통해 애틀미의 가능성을 보고 사업을 시작한 친정엄마는 승승장구하는 사업자가 되었고, 틈만 나면 저에게 애틀미 사업을 권유했지만 귀찮으로도 듣지 않았습니다. '애틀미 제품은 좋지만 사업은 싫다'는 게 이유였습니다. 그런데 미래에 대한 불확실성이 커지면서 애틀미에 대해 알아보고 싶다는 생각이 들었습니다. 그 후 애틀미 원데이 세미나에 가고, 남편과 함께 네트워크 책도 찾아보고, 인터넷 검색으로 애틀미의 가능성을 검토했습니다. 결과는 희망적이었습니다. '어쩌면 내가 꿈꾸는 미래를 애틀미라면 가져다 줄 수 있겠다. 그렇다면 한 살이라도 어릴 때 도전해 보자'는 생각으로 전업 사업자가 되었습니다. 당장 고정수입이 없어 적자에

시달리면서도 앞만 보고 달렸습니다. 교육학을 전공하고 오랫동안 교육을 해왔던 경험을 살려 저희 센터만의 교육시스템을 만들어 나가기 시작했습니다.

처음에는 기초사업설명회 밖에 없었지만 본사의 시스템을 벤치마킹하고, 사업설명, 제품교육, 사업자 교육으로 세분화해 소비자·초보자·사업자의 눈높이에 맞는 교육을 진행하였습니다. 그 결과 사업설명을 잘 못하는 사업자들도 사업에 도움을 받을 수 있을만큼 자리를 잡기 시작했고, 30명도 출근하지 않던 센터가 지금은 200명이 넘게 출근하는 대형센터로 성장할 수 있었습니다. 저는 인맥도 돈도 없었습니다. 물건도 잘 팔지 못했습니다. 하지만 교육을 다른 사람들보다 쉽게 한다는 강점을 살린 결과 제 자신은 물론 파트너, 형제라인에도 많은 플러스 요인이 되었고, 지금은 제가 잘 할 수 있는 일로 봉사하자는 마음으로 본사의 강의요청에 기쁘게 응하고 있습니다.

처음 애틀미 사업을 시작할 때는 매달 천만 원의 고정수입이 생기면 다시 박사과정을 시작할 계획이었습니다. 하지만 애틀미 사업을 하며 조금씩 꿈이 수정되고 있습니다. 심리학이나 경영학 혹은 신학공부로 박사학위를 취득해 사회에서도 인정받는 위치가 되어 애틀미의 위상을 높이고 사회 발전에 공헌하고 싶습니다.

애틀미를
한마디로 표현하면
사랑

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 확신
- 02 열정
- 03 시스템



Star Master

안 될 수 없는 사업 애틀미

스타마스터
이부옥

부부 공무원으로 생활에 대한 어려움 없이 살고 있었습니다. 애틀미는 친구를 통해 알게 되었습니다. 애틀미 스킨케어 6 시스템과 이브닝케어 4종을 전달받고 두 달 만에 교회에 가게 되었는데 지인들이 피부가 몰라보게 좋아졌다며 소개를 부탁했습니다. 주문을 받다보니 31개가 되어 이를 스폰서에게 말하니 석세스아카데미 참석을 권유했습니다. 저는 사업 생각이 없었기 때문에 거절했으나 친구가 여행 삼아 가보자는 말에 속리산 석세스아카데미를 참석하게 되었습니다.

1박 2일 세미나를 듣고 내린 결론은 '애틀미는 안 될 수 없는 사업'이라는 것이었습니다. 6년 6개월 남은 공무원직을 내려놓고 사업을 본격적으로 시작하게 되었습니다. 제품이 싸고 좋으니 사람들에게 이익이 되는 일이라는 생각이 들었기 때문에 저는 이점을 많이 어필했습니다. 뜻하는 대로 사업이 풀리지 않을 때는 힘들었지만 스폰서, 파트너와 함께 라는 생각으로 이겨낼 수 있었습니다. 누구나 끌어안을 수 있는 부드러움과 좋은 게 좋다는 모나지 않은 성격 탓에 크게 등지는 사람이 없던 것도 지금 이 자리에 오는데 큰 역할을 했습니다. 상대방의 입장을 먼저 생각하다보니 강한 추진력을 발휘하지 못하는 것은 스폰서, 파트너와 함께 의논하며 극복해나갔습니다.

묵묵히 지지해주던 남편과 처음으로 승급 여행을 갔을 때 애틀미를 하길 정말 잘 했다는 생각도 들었습니다. 최근 들어 해외 쪽에 능력 있는 파트너들이 많이 나오고 있습니다. 그들을 잘 인도하여 함께 성장하는 모범적인 리더가 되는 것이 제 올해 목표입니다. 성경 말씀에 '하나님을 사랑하는 자 곧 그 뜻대로 부르심을 입은 자는 모든 것이 합력하여 선을 이룬다'는 구절이 있습니다. 이 구절을 가슴에 새기고 파트너들과 함께 선을 이루어 나가겠습니다.

Star Master

화려한 벤처사업가에서 행복한 성공자로

스타마스터
박태숙 & 서재영

애틀미를
한마디로 표현하면

애틀미는 다리를 놓는
사업이다

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 차가운 머리와 뜨거운 가슴
- 02 인내와 사랑
- 03 영혼을 소중히



15년간 인터넷벤처기업을 경영했습니다. 경제적으로 중상층 이상의 여유를 누렸지만 삶에 대한 만족도는 높지 않았습니다. 사업을 하면서 무수히 많은 성공자들을 만났는데 그들 역시 마찬가지였습니다. 과중한 업무와 삭막한 세상에 지쳐 행복과는 거리가 먼 모습이었습니다. 하지만 애틀미를 시작하면서 저는 말로만이 아니라 진짜 행복한 성공자가 되었습니다. 단순히 돈을 벌기 위해 살았던 과거와 달리 만나서 한 사람 한 사람의 영혼을 소중히 여기고 살피는 데서 오는 보람이 크기 때문입니다. 그런 점에서 저에게 애틀미를 소개해준 교회 지인에게 더없이 고마운 마음입니다.

사실 저는 애틀미 사업 제안을 오랫동안 거절해왔습니다. 그러던 어느 순간 제대로 알아봐야겠다는 생각에 한달 동안 면밀히 검토한 결과 애틀미의 무한한 가능성을 확인할 수 있었습니다. 당시 애틀미는 사업 초기라서 많은 사람들이 잘 알지 못했는데 많은 사람들에게 알리기만 하면 크게 성공하리라는 확신이 생겼습니다. 당장 사업을 시작하며 3

년 안에 월 천만 원 소득을 목표로 잡았습니다. 살면서 누군가에게 무엇을 권유한 경험이 거의 없던 까닭에 힘은 들었지만 머지않아 극복할 수 있었습니다. 애틀미 제품에 대한 확신이 생기니 거리낌 없이 제품과 사업을 권유하게 되었습니다. 15년 동안 사업을 하면서 보이지 않는 것을 보고 믿는 특유의 통찰력도 파트너들에게 확신을 심어주는 효과가 있었습니다. 그 결과 2년 만에 월 천만원 고소득자가 되며 리더스클럽에 입성했습니다.

2019년 새해를 맞아 새로운 꿈을 꾸고 있습니다. 15명 파트너들의 리더스클럽 입성과 월 4천만원 수입 목표 달성이 바로 그것입니다. 지금까지 해온 것처럼 회사가 직접 주관하고 운영 및 지원하는 세미나와 센터 운영에 충실히 임하고, 파트너들에게 애틀미의 시스템을 복제하는데 주력한다면 충분히 가능한 목표라 생각하며 열심히 달리고 있습니다.

Star Master

세상 참 맛있다

스타마스터
박은임



에터미를 한마디로 표현하면
꿈~터

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 부지런함
- 02 피할 수 없다면 즐겨라
- 03 기도와 독서

“세상 참 맛있다. 아픔 있어도 눈물 있어도 네가 있어서 오늘도 웃는다 살맛이 난다. 함께 하기에 세상 참 맛있어요.” 제가 가장 좋아하는 컬투의 노래 ‘세상 참 맛있다’의 첫 소절입니다. 매일 아침 차에 오르자마자 듣는 곡인데, 듣고 있으면 저절로 미소가 지어지고 힘이 납니다. 노래 가사처럼 인생이란 때론 힘이 겹고 눈물이 나기도 하지만 희망의 눈으로 세상을 바라보면 좋은 일도 많고 함께 하는 친구들이 있어 세상은 참 맛있고 살만 하다는 것을 실감하고 있는 요즘입니다. 뒤돌아보면 과거의 삶은 맛있지도 멋있지도 살만하지도 않았습니다. 연봉 4500만원의 직장생활을 하던 중 남편의 자영업이 실패하며 2억이라는 큰 빚을 지고 시골 어머니 댁으로 더부살이를 들어갔습니다. 공과금이 연체되고 세 딸의 교육비를 해결하지 못해 웃음과 희망이 사라지고 남편과의 관계에도 금이 갔습니다. 경제적으로나 가정적으로 무척 힘든 시기를 보냈습니다.

월 천만원의 수입이 될만한 일을 찾고 있을 때 에터미 화장품을 소개받았습니다. 그 후 월데이세미나에서 비전을 발견하고 딱 1년 만 해보자는 생각으로 사업을 시작했습니다. 회사가 제공해주는 제품, 마케팅

팅, 시스템을 최고의 원동력이라 믿고 앞만 보고 달렸습니다. 네트워킹 사업은 난생 처음인데다 특별한 강점이 없었기에 제가 가장 잘 할 수 있는 부지런함으로 개척을 통해 소비자를 만들고, 네 명의 사업자를 발굴했으며, 센터나 세미나장에는 항상 1등으로 도착했습니다. 가장 힘든 것은 스폰서와 파트너들과의 관계였는데 어떻게 하면 즐겁게 일할까를 고민하며 기도와 독서, 세미나 참석, 내가 먼저 바뀌어야 한다는 변화의 노력을 통해 극복했습니다. 그 결과 5년 만에 리더스클럽에 입성하며 월수입 천만원의 목표를 이뤘습니다. 초기에 발굴한 파트너들은 모두 샤론로즈마스터 이상의 직급을 달성했는데, 저를 볼 때마다 필드의 여왕이라며 치켜세웁니다. 2019년에는 더 많은 파트너들이 샤론로즈마스터에 오를 수 있도록 지원하고 중국사업에 집중할 계획입니다. 그렇게 로열마스터를 거쳐 임페리얼마스터가 되는 날 사랑하는 스폰서님, 파트너들과 큰 잔치를 열고 제가 가장 좋아하는 노래 ‘세상 참 맛있다’를 함께 부르고 싶습니다.

※2019년 4월부터 로열마스터로 승급※

Star Master

에터미가 가져다 준 즐거운 변화

스타마스터
윤강희

생계를 위해 보험영업을 하며 고달픈 하루하루를 살아내고 있었습니다. 갈수록 부침이 심해진 보험일에 다른 뭔가를 찾고 있을 때 전 직장 동료부터 에터미 화장품을 전달받게 되었습니다. 한 달간 사용하며 피부의 변화를 몸소 체험한 저는 사업을 결심했습니다. 사업 초기 경제적 어려움이 있었지만 주마다 나오던 수당을 받으며 저를 채찍질했습니다. 지칠 때는 가족과 친정 어머니를 생각하며 힘을 냈습니다. 외유내강형으로 항상 긍정적인 마인드와 포용력을 가지고 파트너들을 대했습니다. 저의 한결같은 모습에 파트너들은 저를 신뢰하기 시작했고 조직은 단합하게 되었습니다. 제가 사업을 결심한 이유는 에터미는 누구에게도 피해를 주지 않고 함께 성공하는 일이었기 때문이었습니다. 그리고 연금성 소득이라는 것도 상당한 매력으로 다가왔습니다.

처음부터 큰 부자가 되길 꿈꾸지 않았고 리더가 되겠다는 것은 더 더욱 상상하지 못했습니다. 생계를 위해 월 200만원의 수입을 바라보고 했던 사업은 이제 월 2000만원 이상의 소득을 올리고 있고 작년에는 꿈에 그리던 로열리더스클럽에 입성하게 되었습니다. 늘 돈 걱정을 달고 살았던 저의 삶에도 큰 변화가 찾아온 것입니다. 리더는 한 순간 탄생하는 것이 아니라 여러 순간을 거쳐 만들어지는 것이라고 생각합니다. 남 앞에 서기를 두려워했던 저는 이점을 알고 있기에 꾸준한 반복과 학습으로 리더로 거듭나려고 하고 있습니다. 앞으로 에터미의 존경받는 리더로 성장해가는 제 모습을 기대해주세요.

※2019년 1월부터 로열마스터로 승급※



에터미를 한마디로 표현하면
믿음 사업

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 소통
- 02 간절함
- 03 역할 분담

Star Master

희망을 친구 삼게 해준 애터미

스타마스터
고계숙



애터미를 한마디로 표현하면

현명한 소비를 지향하는 소비자 조합

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 쫓소철학 아기 철학
- 02 차원초월
- 03 순수 소비

'하면 된다'라는 좌우명으로 부단히 열심히 살아온 삶이었습니다. 보험 영업을 하면서 적지 않은 수입을 올렸고 경제적으로 만족했지만 바쁜 일상에 심신이 지친 상태였습니다. 게다가 인터넷 보험 가입이 늘면서 점점 고객이 줄어들고 있었습니다. 돌파구가 필요하다고 느낄 즈음 보험 고객으로부터 애터미 정보를 듣게 되었습니다. 사업을 할 생각은 없었습니다. 하지만 세미나에 한번 가보자는 말에 참석하여 강의를 듣다보니 애터미는 인터넷 쇼핑물을 통한 사업으로 시대의 흐름에 적합하다는 생각이 들었습니다.

사업 초창기 '뒤꿈치가 보이지 않는 사장님'이라는 별칭이 붙을 정도로 분주히 다녔습니다. 사업적 소질이 있는 파트너를 만나지 못해 사업을 포기하고 싶기도 했지만 그럴수록 감정을 숨기고 말을 줄이며 세미나에 열중했습니다. 반대로 소비자 그룹은 갈수록 늘어났습니다. 좋은 제품이면서 다른 유통채널보다 저렴한 가격이었다는 것에 매력을 느낀 소비자들이 생겼기 때문입니다. 저 자신도 이러한 부분에 보람을 느끼며 사업에 매진했습니다. 그리고 모든 사람을 품을 수 있는 부드러운 성격과 부지런한 행동, 보험 영업을 하면서 쌓은 경험과 노하우는 점차 빛을 발하기 시작했고 마침내 로열리더스클럽 멤버가 되었다는 문자를 받게 되었습니다. 애터미 사업을 하며 최고로 기쁜 순간이었습니다.

애터미 사업 이전에 제가 했던 일은 항상 시간에 쫓기는 일이었습니다. 반면 애터미 사업을 하면서는 여유로움은 물론 행복감까지 느끼고 있어 '감사하다'라는 말을 늘 달고 사는 저를 발견하게 되네요. '실망을 친구로 삼을 것인가, 희망을 친구로 삼을 것인가.' 제가 좋아하는 명언입니다. 저는 희망을 친구로 삼았고 희망적인 오늘을 살고 있습니다. 이 글을 읽고 있는 여러분도 희망을 친구 삼아 행복한 삶을 누리셨으면 좋겠습니다.

Star Master

전업주부였던 나의 성공 수단 애터미

스타마스터
박일순

애터미를 만나기 전에는 17년째 전업주부로서, 또 세 아이의 엄마로서 집과 교회, 아이들 학교가 제 행동반경의 전부였습니다. 애터미를 알게 된 것은 제가 다니던 교회의 목사님 사모님이 추천한 애터미 화장품 때문이었습니다. 한 세트에 15만원이라는 비싸지 않은 가격이었지만 가격대비 품질은 매우 좋다고 생각했습니다. 그러던 차에 이웃 사람이 애터미에 대해 알려 주었습니다. 회원 가입해서 직접 구매하면 7만6500원에 살 수 있다는 말에 바로 회원으로 가입했습니다. 그리고 다섯달이 지나자 통장에 6만8160원이 들어왔습니다. 이게 무슨 돈이지 하고 알아보니 애터미에서 수당으로 지급된 것이었습니다. 그때부터 저의 애터미 사업은 본격적으로 시작된 것입니다. 시작은 했지만 부업이라는 개념이 강했습니다. 시작할 때의 목표는 고작 일주일에 7만원 정도만 벌면 좋겠다고 생각했으니까요. 그렇게 생각했는데 시간이 흐를수록 꿈은 커져갔습니다. 일주일에 7만원에서 한 달에 200만원으로, 다시 한 달에 1000만원으로... 그러다가 교회에서 십일조 현금을 가장 많이 내는 사람이 되고 싶어졌습니다. 사람들이 모여서 얘기할 때 애터미 얘기를 하면 제품이 싸고 좋다는 것을 알아 줄 때는 정말 기분이 좋았습니다.

그러나 주부 생활만 하던 저는 사회경험이 없어 사람과의 관계도, 일에 대한 통찰력도 부족했습니다. 스스로는 파트너들을 따뜻하게 배려하는 부드러운 카리스마가 장점이라고 말하지만 선배 사업자가 일을 제대로 못한다고 말할 때엔 포기해 버릴까 하는 생각이 들기도 했습니다. 그 생각을 떨칠 수 있었던 것은 전업주부였던 제가 할 수 있는 일이었고, 무엇이든 시작하면 끝을 보고자하는 성격 때문이었습니다. 사실 그 보다 더 큰 이유는 싱글맘으로서 아이들을 제대로 키워야 한다는 책임감 때문일 것입니다. 이제 경제적인 부분에서는 자유로워 졌습니다. 앞으로는 애터미 사업을 통해 전도와 선교에 힘쓰고 싶습니다. 사업적으로는 제 파트너들이 안정적인 수입과 조직을 가지고 목표를 세우고 도전할 수 있도록 내실을 다져 나갈 것입니다. 또한 저는 애터미에 걸맞은 애터미인으로 성장할 것입니다.

애터미를 한마디로 표현하면
내 삶을 완성해주는 도구

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 책임감
- 02 포기하지 않기
- 03 배려



에터미를
한마디로 표현하면
꿈을 꾸게 하고
희망을 갖게
만들어주는 마술사

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 열정
- 02 성실
- 03 목표



Star Master

에터미는 내 인생의 전환점

스타마스터

유경희

부자가 되기 위해선 직장 생활로는 답이 없다고 생각하여 사업을 했습니다. 사업이 잘 되던 때도 있었습니다. 하지만 시대가 변함에 따라 운영하던 사업에도 더 이상 미래도 없다고 생각하게 되었습니다. 그때 처음으로 네트워크마케팅을 만나게 되었습니다. 이전에는 접하지 못한 새로운 세상이었습니니다. 멋진 삶을 살 수 있겠다는 생각으로 야심차게 사업을 시작했습니다. 무던히 노력했지만 경제적으로 더 어려워졌습니다. 앞이 보이지 않는 막막한 상태까지 이르렀고 가정 경제가 무너지자 가정엔 불화가 생기기 시작했습니다. 아이들의 교육 문제를 해결해야겠다는 책임감으로 네트워크 일을 내려놓지도 못하고 언젠가 이 상황이 바뀔 수 있지 않을까 하는 기대감으로 하루하루를 보내고 있었습니다.

그러던 어느 날 지인으로부터 에터미 정보를 듣게 되었습니다. 지인에게 들은 에터미 정보가 모두 진실이라면 '성공할 수 있지 않을까'라는 생각이 들었습니다. 밤을 새워 에터미 정보를 찾아보고 화장품도 직접 사용해본 뒤 사업을 결심했습니다. 에터미 사업 최고의 순간은 첫 원데이세미나에 참석했던 날입니다. 회장님의 강의를 듣고 아이들이 마음껏 꿈을 꾸고 그 꿈에 날개를 달아줄 저의 모습이 오버랩 되었고 가난이라는 사슬을 끊을 수 있다는 확신에 전율했습니다. 사업을 진행하며 어려움을 느낀 순간은 있었지만 최악이라고 생각한 적은 없습니다. 에터미가 저와 제 가족의 인생에 큰 전환점이 될 것이라고 확신했기에 포기라는 단어는 떠올리지도 않았습니다. 부드러운 성격인 저는 처음 네트워크마케팅을 접하는 사람들이 불편한 마음을 갖지 않도록 자연스럽게 소비를 먼저 권유하고 사업을 접할 수 있게 했습니다. 특유의 성실함으로 꾸준히 노력한 결과 지금은 에터미를 시작했을 때 가족들에게 공언했던 것들을 지키고 있어 더 없는 행복감을 느낍니다. 로열마스터로 승급하여 가족에게 크루즈 여행을 선물할 그날을 꿈꾸며 앞으로도 지금처럼 함께 사업하는 파트너들도 빠짐없이 성공할 수 있도록 현장에서 함께 뛰는 리더가 되겠습니다.

※2019년 4월부터 로열마스터로 승급※

Star Master

간절한 소망이 있으면 성공할 수 있어

스타마스터

조미정

에터미를
한마디로 표현하면

나의 로또복권

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 간절함
- 02 열정
- 03 제심합력

오색 찬연한 가을날처럼 현재는 마음과 풍요로움이 있는 계절입니다. 저는 지리지 못난, 아주 평범한 여자 가장이었습니다. 자격증으로 운전학원강사를 지냈었습니다. 자신만 부지런하면 잘 살 수 있을 거란 믿음을 가지고 아침 일찍부터 밤 늦도록 일했습니다. 남한태 아쉬운 소리 하지 않고 살면 잘 사는 거라 생각하면서 그냥 열심히 살았습니다.

그러던 중 친구의 권유로 네트워크마케팅에 발을 들여 놓았습니다. 친성적으로 사람 만나는 걸 좋아하는 제게 사람들을 만나고 어울려서 함께 진행하는 네트워크마케팅은 정말 너무나 잘 맞는 일 같았습니다. 물 만난 물고기처럼 열정적으로 빠져 들었습니다. 그 결과는 소위 말하는 오너의 해외 도피, 참답했습니다. 그동안 노력이 물거품이 되어 10년의 인생이 무너져 내렸습니다. 우울증도 오고 주위의 시선도 두렵고 못된 생각도 들었지만 그래도 살아야했습니다.

예전의 삶으로 돌아가 근근이 살아가던 중 우연히 에터미 선크림을 알게 되었습니다. 믿기지 않는 가격 7600원. 근데 거기에 품질 또한 너무 만족스러웠습니다. 재구매를 하게 되고 에터미에 대해서 알아보기

시작했습니다. 소개해 주신 분 따라서 석세스아카데미에 가보았습니다. 평생 내가 소비할 수 있을 거라면 사업을 시작하리던 회장님의 말씀을 듣는 순간 전 눈이 번쩍 떠졌습니다. 그때부터 저의 간절함을 투자했습니다. 고용보험 6개월로 생활하면서 200만원만 벌자 하고, 8개월 만에 오토판매사가 되고 5년이 채 안돼서 로열리더스 클럽에 입성했습니다. 혼자서 되지 않는 일을 에터미 속에서는 함께 하니까 이루어졌습니다. 이제는 네트워크마케팅으로 절 불신하던 아들도, 네트워크마케팅이라면 질색하던 언니도 함께 사업을 하고 있습니다. 절 부정하던 아들의 하트가 얼마나 행복한지 모르겠습니다. 에터미를 하면서 힘들다고는 생각해 보지 않았습니다. 하나 밖에 없는 아들에게 짐이 되는 부모가 되지 말아야 한다는 그 생각 밖에 없었으니까요. 예전에도 열정의 여왕이었는데 현재는 행복을 전달하는 사업자가 되고 싶습니다. 에터미는 저의 로또 복권이나 마찬가지로입니다. 간절한 소망이 있는 사람, 꿈이 있는 사람은 에터미에서 반드시 성공할 수 있습니다.



Star Master

내 가족을 넘어 이웃까지 퍼지는 풍요와 안녕의 원천

스타마스터
윤기형 & 윤연주

에터미를 한마디로 표현하면

인생을 변화시키는 플랫폼

ATOMY SUCCESS KEYWORD

- 01 끈기
- 02 열정
- 03 집중



아내는 피아노 개인 레슨을 하며 자유 시간에 제가 하는 부동산 사무실 일을 도와주고 있었습니다. 40평대 아파트에 거주하면서 각자 차를 소유하며 먹고 사는 경제적인 면에는 부담을 느끼지 못했습니다. 에터미는 지인으로부터 소개받아 두달 동안 '가보자'는 끈질긴 권유에 알아보게 되었습니다. 저는 오랜 당뇨로 인한 합병증과 간경화로 고생을 하고 있었습니다. 당장은 살만 하지만 제가 노동력을 상실했을 때 남아있는 가족들이 겪어야 할 가난과 고통, 상실 때문에 연금성소득에 관심을 갖기 시작하게 되었습니다. 또한 경제적인 부분보다는 시대 흐름에 시달리지 않고 걱정 없이 살고 싶었습니다. 로열리더스클럽 멤버가 된 지금은 상당히 많은 부분의 걱정이 사라졌습니다. 제가 가진 강점은 끈기와 열정입니다. 목표를 설정하면 반드시 이루고야 말겠다는 집념이 있습니다. 그런 저의 모습을 언뜻 보면 독불장군 같지만 뒤에는 파트너를 다독이며 함께 앞을 향해 나가고자 합니다. 그런 저의 모습을 보고는 딸아이가 '츄데레'라는 별명을 붙여 주었습니다. 에터미를 하면서 에터미 제품으로 많은 분들의 건강이 개선되고 피부가 좋아지는 것을 보고 저의 선택이 잘못되지 않았음을 실감합니다.

비록 파트너들이 에터미를 사업으로 보지 않고 개인적인 감정에 치우친 모습으로 행동하고 처리할 때나 에터미 내면의 본질을 보지 않고 과거 다단계라는 이미지에 본인들이 살아온 삶의 잣대로 판단해서 알아보지 않고 빨리 포기하는 분들을 봤을 때는 힘들었지만 한 번도 그만 두려고 하지 않았습니다. 힘들고 어려울 때는 성공자의 생각을 담았으며, 큰 센터에 혼자 가서 강의 듣고 마음을 다잡았습니다. 그리고 내가 왜 에터미를 하는지 궁극적인 목적이 무엇인지 상기하며 앞만 보고 뛰었습니다. 딸과 아내를 생각하면 제가 죽은 뒤에 누가 제 가족을 챙길까 생각하면, 가난과 고통을 안겨주기 싫었습니다. 그것은 누구도 대신해 줄 수 없는, 제 스스로 해야 하는 일이었습니다. 이제는 제 가족의 물질적 풍요와 마음의 안녕을 넘어 주변의 이웃들과 함께 풍요와 안녕을 나누고 싶습니다. 특히 저와 한 방향을 향해 달려가는 파트너들도 내가 누리며 느끼는 것을 같이 느껴보도록 만들어 가겠습니다.

에터미를 한마디로 표현하면
포기만 하지 않는다면
100% 당첨되는 로또

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 본사 주관 세미나
- 02 타임 스케줄링
- 03 경쟁력 있는 제품

Star Master

최고의 순간은 아직 오지 않았다

스타마스터
전병성 & 김미경

부부가 함께 인테리어 사업을 하며 중산층 정도의 경제력은 있었지만 삶은 만족스럽지 못했습니다. 일이 있건 없건 매장은 운영해야 했고 일이 많으면 육체적 피로까지 더해졌기 때문입니다. 다람쥐 쳇바퀴 돌 듯 일에 얽매어 가족과 함께 여유로운 시간을 보내는 것은 불가능했습니다. 어느 날 지인으로부터 에터미 치약과 화장품을 건네받고 사용하면서 치아 건강이 좋지 않았던 저는 치과 가는 일이 없어졌고 악진성 피부였던 아내의 피부는 눈에 띄게 좋아졌습니다. 제품에 감동한 저희 부부는 에터미 제품을 주변에 자랑했고 자연스럽게 부업으로 연결됐습니다. 최고의 순간은 첫 직급인 판매사를 달성했던 날이었던 것 같습니다. 부업으로 에터미 사업을 하면서 인테리어 일도 텅달아 바빠져 시간을 쪼개 소비자 그룹을 만들어 나갔습니다. 그렇게 4개월 반 만에 판매사라는 첫 계단에 오르고 나니 그 다음 계단이 눈에 보이고 '우리 부부도 성공할 수 있겠다'는 생각이 들었습니다.

전업으로 전환한 후에는 네트워크 경험이 없는 부부 사업자가 사업의 속도를 내다보니 생각의 차이로 갈등을 겪기도 했지만 같은 꿈이 있었기에 이겨낼 수 있었습니다. 시간이 흘러 생각과 속도를 맞추다보니 부부 사업이라는 것이 장점으로 작용하기도 했습니다. 아내는 제품 전달과 파트너 상담, 팀 관리에 소질이 있었고 저는 강의를 도맡아했습니다. 돌이켜 보면 저희 부부는 시간과 물질로부터 자유로운 삶을 늘 갈망했습니다. 로열리더스클럽 멤버가 된 지금 인테리어 사업을 하면서 벌던 수입과 비슷한 소득을 올리고 있기 때문에 아직 에터미 사업의 최고 정점에 올랐다고 생각하진 않습니다. 하지만 분명히 달라진 것은 있습니다. 전에 없던 마음의 여유가 생겼고 미래에 대한 불안감은 사라졌습니다. 전에는 나를 위해서가 아닌 가족의 생계유지를 위해 살았다면 이제는 나를 위한 투자도 아끼지 않습니다. 올해는 국내 사업의 내실을 다지면서 글로벌 사업에도 많은 역량을 투입하려고 합니다. 물론 쉬운 일은 아니지만 몇 번을 쓰러져도 일어나는 오독이와 같은 저희 부부에게 가능하리라 생각됩니다. 더 멋진 리더로, 더 좋은 남편과 아내로, 존경받는 부모로 사는 살게 될 앞날을 꿈꾸며 오늘도 더욱 정진하겠습니다.



애틀미를
한마디로 표현하면
희망

ATOMY SUCCESS
KEYWORD

- 01 확신
- 02 열정
- 03 끈기



Star Master

선택과 집중으로 이룬 성공

스타마스터
곽희숙

성공에 있어 가장 중요한 것은 무엇일까요? 저는 선택이라고 생각합니다. 자부하건대 누구보다 부지런하고 성실하게 살았습니다. 성공에 대한 간절함이 있었기 때문입니다. 가진 것 없이 자영업을 시작해 피부관리실도 운영하고 보험 영업도 했습니다. 네트워크마케팅도 6년 가량 해보았지만 실패의 연속이었습니다. 50평짜리 아파트는 30평으로 마지막에는 월세집을 전전해야 하는 신세가 되었습니다. 그야말로 최악이었습니다.

2011년 알고 지내던 지인으로부터 애틀미 정보를 듣게 되었습니다. 6년간의 다단계로 삶이 많이 피폐해진 저와 가족들은 단번에 사업을 거절했습니다. 사업은 거절했지만 애틀미 제품은 7-8개월 정도 사용했습니다. 주로 생필품이었고 소비자로 애틀미 제품을 쓰면서 품질이 좋고 가격 또한 합리적이어서 재구매가 일어날 수밖에 없겠다고 생각했습니다. 문득 이런 제품을 파는 회사의 시스템이 궁금해 알아보니 성공에 대한 확신이 생겼습니다. 애틀미 사업을 시작하고는 흔들림 없이 달렸습니다. 많은 사람들은 무언가를 하면서도 '성공할 것인가, 실패할 것인가'를 생각하며 많이 흔들립니다. 하지만 저는 애틀미 사업을 결심한 2012년 1월부터 실패할 것이라고 단 한번도 생각하지 않았습니다. 저와 애틀미에 대한 확신이 있었기 때문입니다.

돌이켜보면 저는 애틀미를 만나기 전에도 쉬지 않고 일했고 사치나 여유를 부린 적은 더욱 없었습니다. 하지만 연속된 실패를 맛보았습니다. 거듭된 실패로 배운 것이 있다면 부지런하다고 성공하는 것이 아니라는 것이었습니다. 오랜 시간이 걸려 깨달은 것은 선택과 집중이 중요하다는 것이었습니다. 저는 네트워크마케팅으로 실패를 겪었지만 다시 한 번 과감하게 애틀미를 선택했습니다. 사랑하는 가족들을 생각하며 힘을 냈고 지금은 연봉 2억 이상의 로열리더스클럽 멤버가 되었습니다. 선택과 집중이 가져다 준 변화를 감사히 여기며 초심을 잃지 않는 리더가 되겠습니다. 감사합니다.

Star Master

최고의 경쟁력은 열정입니다

스타마스터
김숙자

애틀미를
한마디로 표현하면

애틀미는 상상을
초월하는 예술이다

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 비전
- 02 확신
- 03 태도



'최고의 경쟁력은 열정이다' 경영의 달인이라고 불리는 잭 웰치(Jack Welch)가 한 이 말은 제가 가장 좋아하는 명언입니다. 저는 애틀미를 만나기 전부터 지금까지 언제나 열정적으로 살기 위해 노력했습니다. 하지만 애틀미를 만나기 전의 열정과 그 후의 열정은 사뭇 다른 결과를 가져왔습니다.

애틀미를 만나기 전 저는 제과점을 운영하고 네트워크마케팅도 경험 해봤습니다. 돈을 벌기 위한 목적보다는 그냥 일이 좋아서 정말 열심히 했습니다. 남편 또한 대기업 직원이라 중산층 생활은 가능했지만 부자는 될 수 없었기에 노후에 대한 걱정이 컸습니다. 설상가상으로 대학을 졸업한 아들은 취업 준비는 하지 않고 작곡가가 되기 위해 새로운 공부를 시작하고 싶다고 선언했습니다. 집 값의 70%에 육박하는 대출상환 부담에 노후 준비는 꿈도 못 꾸는 처지인데 설상가상으로 많은 학비를 댈 생각을 하니 눈앞이 깜깜했습니다. 설령 학비 문제를 해결한다 해도 아들이 원하는 꿈을 이루지 못하면 어쩌나 걱정이 이만저만이 아니었습니다.

그러던 와중에 친구로부터 애틀미를 소개받았습니다. 이전에 네트워크 경험이 있는지라 과거와 똑같은 다단계일 거라는 생각 때문에 강하게 부정했습니다. 하지만 애틀미 화장품만은 거부할 수 없었습니다. 품질은 명품 화장품 못지않았는데 가격이 너무 저렴하니 마음의 문이 열리기 시작했고, 그 후 다른 여러 가지 제품을 쓰게 되면서 열혈 소비자가 되었습니다. 그러다 문득 애틀미 사업을 해서 아들이 하고 싶어 하

는 공부를 시켜주자는 마음이 들어 회사를 알아보게 되었고, 그 마음 하나로 여기까지 왔습니다.

애틀미 사업을 시작한 후 너무나 많은 것이 달라졌습니다. 처음에는 대출의 이자만 갚을 수 있게 월 200만원만 벌 수 있다면 참 좋겠다고 생각했는데 지금은 10배 이상의 소득을 받고 있습니다. 모든 빚을 해결했고, 퇴직 후에 다른 일자리를 찾는 남편 직장 동료들과 달리 은퇴 후 편하게 쉴 수 있게 되었으며, 부모님께 자식된 도리를 할 수 있어 행복합니다. 또한 무엇보다 큰 기쁨은 마음을 나누며 함께 성공의 길을 걸을 수 있는 파트너들이 있다는 것입니다. 실제로 어떤 일이든 공감해주고 응원해주는 파트너들을 볼 때 최고의 보람과 기쁨을 느낍니다. 한번은 이런 일도 있었습니다. 무려 7년 동안 비가 오나 눈이 오나 지방의 센터로 후원을 다니던 어느날, 강의를 시작하려고 하는데 갑자기 불이 꺼지고 축하의 음악이 흐르는 가운데 케이크를 든 파트너가 나타난 겁니다. 순간 저도 모르게 눈물이 쏟아졌습니다. 알고 보니 그 날이 저의 61번째 생일, 환갑이었습니다.

네트워크마케팅은 사람들의 마음을 움직이는 일입니다. 파트너의 이야기를 경청해주고, 주도적으로 조정자 역할을 맡게 되면 신뢰와 애정이 자동적으로 생기기 마련입니다. 앞으로 제가 사랑하는 파트너들과 함께 만들어갈 최고의 순간들이 더욱 많아지기를 기대합니다.

※2019년 1월부터 로열마스터로 승급※

애터미를 한마디로 표현하면
사랑이 터져
아름다움을 이룬다

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 집단지성
- 02 제심합력
- 03 칭찬과 감사



Star Master

나만의 애터미가 아닌 우리의 애터미를 위하여

스타마스터
김정선

전업주부 생활은 모든 면에서 불만족스러웠습니다. 남편이 벌어들여 주는 월급으로 두 아이를 키우기에도 빠듯하니 미래에 대한 대책이나 준비는 생각도 할 수 없었습니다. 물질이 넉넉하지 않으니 사람들과도 어울리지 못한 채 조금은 고립된 삶을 살았습니다.

아이들이 어린데다 체력도 약해 소비의 대부분을 인터넷쇼핑으로 해결하던 중 시어머니로부터 애터미 쇼핑몰을 소개받았습니다. 하나 둘 주문하는 물건이 많아질수록 애터미의 매력이 돋보였습니다. 착한 가격과 고품질의 제품, 무자본으로 사업까지 할 수 있다니 이렇게 편리하고, 믿을 수 있는 곳이라면 소비자는 자연스럽게 몰려오겠다는 생각에 애터미 사업을 시작했습니다. 막 한돌이 된 아이를 두고 당장 들어오는 수입도 없이 밖으로 나다니 남편의 반대가 만만치 않았습니다. 그만 두니 마니 갈등과 싸움이 잦아졌습니다. 사랑하는 가족들에게 인정받지 못한다는 자괴감에 잠시 쉬고 싶다는 생각은 들었지만 그런 마음이 생기지 않도록 생각의 틈을 주지 않고 사업에만 집중했습니다. 스폰서나 파트너들과의 관계도 쉽지 않았지만 아이들을 양육하는 엄마의 마음으로 슬기롭게 헤쳐나갔습니다. 서로의 다름을 존중하고, 차이를 인정하며, 내일은 오늘보다 남을 더 배려하기 위해 노력했습니다. 누군가 다른 이의 험담을 하기라도 하면 그대로 받아들이지 않고 유쾌하고 긍정적인 해석으로 더 큰 갈등이나 싸움으로 번지지 않도록 노력했습니다. 제가 잘못하는 것은 저보다 더 잘하는 사람이 그 역할을 할 수 있도록 협력하고, 칭찬과 감사의 표현을 아끼지 않으니 주위에 적이 없습니다. 그렇게 파트너들과 제심합력하는 가운데 한 단계씩 직급이 오를 때마다 개별지성을 능가하는 집단지성의 힘을 확인할 수 있었습니다. 애터미 사업을 하면서 많은 것이 달라졌습니다. 경제적인 여유가 생기고, 사람을 만나는 두려움이 없어졌으며, 사람들의 삶을 들여다보고 응원하게 되었습니다. 애터미를 통해 얻은 자신감과 여유를 밑천으로 경제적으로 어려움을 겪는 사람들에게 삶의 여유를 찾아주고 싶습니다. 교차강의도 더 적극적으로 하면서 나만의 애터미가 아닌 우리의 애터미를 만들어 나갈 것입니다.



Star Master

꿈 너머 꿈을 향해

스타마스터
김혜정 & 이남

애터미를 한마디로 표현하면
생명

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 신뢰할 수 있는 경영진
- 02 순수한 열정
- 03 희망과 꿈

일찍이 네트워크마케팅에 비전을 갖고 대기업에 근무 중인 남편을 설득해 부부사업자로 일했습니다. 하지만 결과는 참담했습니다. 돈은 물론 꿈과 희망을 잃고 인생에서 가장 힘든 시간을 보내고 있을 때 애터미를 만났습니다. 하루 종일 축축한 싸고 좋은 화장품이 있다는 지인의 얘기를 듣고 애터미 화장품을 쓰게 되면서 사업을 권유 받았지만 실패가 준 상처가 너무나 컸기에 강하게 거절했습니다.

그런데 소개받은 화장품과 해모힘이 물건이었습니다. 남편 역시 제품에 대한 칭찬을 아끼지 않자 애터미가 궁금해졌고, 권유 받은 지 석 달 만에 세미나에 가게 됐는데 박한길 회장님의 한마디 한마디가 충격으로 다가왔습니다. “일반유통보다 경쟁우위에 있는 대중명품으로 승부하겠다”, “수당을 받기 위해 매월 구매해야 하는 유지 조건이 없으면서 상한선이 있어 모두가 정상에서 만날 수 있는 마케팅 플랜이다”, “회사가 주관하는 세미나를 통해 성공할 때까지 유포가 되어주겠다”, “많은 서민들이 성공할 수 있도록 GSGS(Global Sourcing Global Sales) 전략을 통해 글로벌 유통의 허브가 되겠다.” 제품은 좋지만 경영진을 믿을 수 없다는 이유로 세미나 참석을 거부했지만 애터미는 그 동안 알고 있던 네트워크사업과는 개념 자체가 달랐습니다. “희망이 없을 때 유일한 희망은 희망을 갖는 것입니다. 애터미를 통해 희망을 가지십시오”라는 회장님의 말에 눈물이 쏟아졌습니다.

죽은 줄만 알았던 열정이 다시 살아났습니다. ‘아~이젠 살았구나! 다시 일어설 수 있게 되었구나’ 막혔던 가슴이 뻥 뚫리면서 숨이 쉬어졌습니다. 우리 부부는 2년 안에 성공자가 되리라 의기투합하고 든든한 동역자가 되어 열심히 뛰었습니다. 그렇게 1년이 지나고 나니 어느 순간 목소리가 나오지 않았습니다. 성대결절로 수술을 한 후에는 종이에 글을 써가면서 애터미를 알렸습니다. 그렇게 2년만에 역대 연봉자가 되며 초기 목표를 달성했습니다. 이후 모든 것이 180도 변했습니다. 지인들의 싸늘하던 눈빛이 부러움의 눈빛으로 바뀌었고, 희망을 잃고 하루하루 꺼져가는 생명처럼 어둡던 마음이 희망이 움트기 시작했습니다. 살았다고는 하나 죽어 있던 삶. 애터미를 통해 희망이 생겼고, 희망이 현실이 되었습니다. 이제는 모든 것이 살아났습니다. 애터미라는 좋은 도구를 만나 꿈 너머 꿈을 꾸게 되었으니 열정을 다해 사업을 진행하는 많은 파트너들과 함께 하루하루 힘차게 나아가고 있습니다.

※2019년 1월부터 로열마스터로 승급※

Star Master

긍정의 마음으로 똘똘 뭉친 저희 부부를 소개합니다

스타마스터

정나리 & 박주영

에터미를
한마디로 표현하면

한 글자로는 꿈,
두 글자로는 희망,
세 글자로는 가능성,
네 글자로는 할 수 있어!

ATOMY SUCCESS
KEYWORD

- 01 시스템 안에서 끝까지 인내
- 02 회사와 사람에 대한 신뢰
- 03 어떤 일들이든지 긍정



저는 클렌징에 관심이 많았던 사람이었습니다. 10만원이 넘는 고가 제품을 쓰지만 만족하지 못하고 있었는데 우연히 친정에서 에터미 딥클렌저를 사용하게 되었습니다. 에터미 딥클렌저는 저렴한 가격이었지만 이제까지 사용한 어떤 제품보다 마음에 들었습니다. 그 모습을 본 남편이 에터미라는 회사를 알아보더니 영상 하나를 보여줬습니다. 바로 회장님의 강의 영상이었습니다. 남편은 그 영상을 보며 에터미는 우리가 하고 싶은 것을 이룰 수 있게 해주는 사업이 될 것이라고 말했습니다. 그 당시 저는 전문직에 종사했지만 이 일이 계속해서 할 수 있는 일인지 저에게 성장과 보람을 가져다 줄 수 있는 일인지 고민하고 있었습니다. 하지만 마땅한 대안이 없기에 무언가를 찾고 있었습니다. 이런 상황과 맞물려 남편 또한 강한 확신을 가지고 있었기 때문에 바로 사업을 결단했습니다. 사업을 진행하다보니 때로는 예기치 못한 상황에 놓이게 될 때가 있었습니다. 최악의 순간이라고 생각했습니다. 하지만 저희 부부는 우리가 꼭 해내야만 하는 이유를 생각했습니다. 저희 부부를 믿고 함께 해주는 사랑하는 파트너, 생각만 해도 엔돌핀이 생기는 두 아들, 늘 응원해주는 부모님까지. 이들을 생각하고 사업에 몰두한 결과 30대 초반 젊은 나이에 연봉 2억 이상의 로열리더스클럽에 입성할 수 있었습니다. 어떤 상황에서도 늘 웃으려고 노력했던 긍정적인 마인드가 큰 강점으로 작용했다고 생각합니다. 행복하기

때문에 웃는 것이 아니라 웃기 때문에 행복해지는 것이라는 것을 알게 되고는 더욱 긍정적여지려고 노력했습니다. 에터미 사업을 결심함과 동시에 저희 부부에게 첫째 아이가 찾아왔습니다. 첫째 아이를 키울 때는 10원, 100원 가성비 좋은 분유와 기저귀를 사다면 리더스클럽에 입성한 뒤 생긴 둘째 아이는 가장 좋고 비싼 분유와 기저귀를 구매했던 기억이 납니다. 가장 좋은 먹거리를 가격을 썬하지 않고 아이들에게 먹이며 삶의 질이 높아진 것을 느끼며 사는 요즘입니다. 그리고 앞으로 사랑하는 가족들에게 더 많은 것을 해줄 것이라는 기대에 행복합니다. 올해로 저희 부부가 에터미 사업을 진행한지 6년차가 되었습니다. 이제는 3년 이상 사업을 진행한 사업자를 중심으로 에터미라는 탄탄한 연금을 만들어 드릴 수 있도록 더욱 소통하며 사업을 진행할 예정입니다. 또한 '나이를 잊게 만드는 카리스마로 전 세대를 아우르며 전 세계로 나아가는 진정한 글로벌 리더'인 남편과 함께 글로벌 에터미 사업에도 더욱 집중할 계획입니다. 저희 부부가 에터미를 설명할 때 마다 늘 하는 말로 이 글을 마칠까 합니다. '한 글자로는 꿈, 두 글자로는 희망, 세 글자로는 가능성, 네 글자로는 할 수 있어.' 여러분도 할 수 있습니다.

Star Master

집단의 성공을 위하여

스타마스터

이다은 마리아 &
김종완

에터미를
한마디로 표현하면

에터미는 희망이고
사랑이다

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 사람에 대한 호기심
- 02 측은지심
- 03 책임감과 사명감



차지도 모자라지도 않은 그럭저럭 평안한 삶이었습니다. 네트워크를 하며 제법 괜찮은 수입을 올리고 있었지만 파트너들이 힘들어하는 것을 보는 게 가장 어렵고 가슴 아팠습니다. 그러던 어느날 에터미 화장품이 너무 싸고 좋으니 에터미 사업을 알아보라는 선배의 권유에 스스로 알아보게 되었습니다. 균형 잡히고 정리적인 보상플랜을 보니 빨리 성공하느냐, 늦게 성공하느냐, 속도의 차이는 있겠지만 집단의 성공이 가능하겠다는 생각에 에터미 사업을 결심했습니다. 더도 말고 덜도 말고 한 달에 200만원의 연금성 소득이 생긴다면 좋아하는 취미생활도 하고, 봉사도 다니고, 한 달에 한두 번은 골프라운딩도 하고, 일년에 한두 번 해외여행도 다니면서 여유 있고 신나는 인생을 살고 싶습니다. 그런데 이제는 목표를 초과 달성해 200만원에 0 하나가 더 붙어 고소득자가 되었습니다. 경제적인 풍요와 시간적인 자유는 기본이요, 주위를 돌아볼 수 있는 여유를 덤으로 얻었습니다. 지금의 성공을 이끈 원동력은 에터미 최고의 성공시스템인 세미나였습니다. 언제나 저를 믿고 따라주는 파트너들도 큰 힘이 되어 주었습니다. 때로는 결단과 정리가 필요한데 그렇지 못한 저는 파트너들을 성공시켜야 한다는 막중한 책임감과 사명감, 사람에 대한 호기심과 측은지심으로 부족한 부분을 보완하고 있습니다. 돌아보면 파트너들과 함께 웃고 온 날이 많았습니다. 사소한 감정들로 인해 에터미 사업을 포기하는 파트너들을 볼 때 가슴이 무너지고 아프지만, 다시 희망을 가지고 승급을 하고 경제적 자유를 누리는 파트너들을 볼 때는 최고의 기쁨을 만끽합니다. 올해에는 보다 많은 파트너들의 승급과 로열리더스클럽 진입을 목표로 더욱 열심히 달려겠습니다. 또한 지금 이 순간도 경제적인 고통을 겪는 사람들에게 물고기 잡는 법을 가르쳐 주어 경제적, 시간적인 참 자유를 선사하고 싶습니다.

Star Master

성공을 향한, 좀 더 나은 나의 성장

스타마스터

정정남 & 문병근

평범한 가정주부였던 저는 성실하고 책임감 강한 남편과 함께 넉넉하지는 못했지만 그럭저럭 두 아이를 키우면서 살아가는 삶에 만족했었습니다. 나름 바쁘고 보람찬 일상이었지만 교통사고로 인한 후유증은 저를 무기력증에 빠지게 했습니다. 무엇을 위해 살고 있는지, 왜 사는 건지 회의를 느끼고 있을 때 지인이 바람 쐬러가자며 데려간 곳이 속리산 석세스아카데미였습니다. 그곳에서 새로운 모습의 나를 찾아살아보고 싶다는 마음이 들었고 이는 사업을 시작한 계기가 되었습니다. 사업을 시작하고 점점 세미나에 참석하는 횟수가 늘어나면서 어느 순간 '내가 미쳤구나'라는 생각이 들었습니다. 하루 24시간 내내 애터미 생각에 꽂차있었기 때문입니다.

네트워크마케팅이 뭔지도 모르고 열정만 가지고 밤낮 가리지 않고 미쳐서 뛰다보니 몸에 무리가 왔는지 병원에 입원을 하게 되었고 육체의 한계를 느끼니 좌절하게 되고 자신감이 떨어지면서 다시 열정 내는 것이 두려웠습니다. 하지만 병원에 누워있는 동안 수당은 떨어지지 않고 꼬박꼬박 통장으로 들어오고 있었습니다. 이것은 주부로 경제활동의 경험이 전혀 없던 제가 드디어 애터미 사업이 무엇인지 알게 된 계기가 되었습니다. 병원에 누워있어도 소득이 되는 연금성 수입과 혼자 하는 사업이 아니라 함께하는 사업이라는 것을 깨달았습니다. 다시 자신감과 책임감이 생기면서 파트너 사장님들의 성공을 위해 끝까지 함께 뛰겠다는 다짐을 했습니다.

그러던 중 첫 번째 파트너가 세일즈마스터를 달성했을 때는 마치 내 일인 것처럼 정말 기뻐했습니다. 제가 이 자리까지 오게 된 원동력은 자아실현의 욕구가 강했기 때문입니다. 세미나에서 알게 된 균형잡힌 삶이 목표가 되었고, 그 목표를 향한 나도 모르는 내가 내면에서 꿈틀거리며 표출된 것입니다. 또한 긍정적인 사고와 아이디어가 떠오르면 바로 행동으로 옮기는 추진력도 커다란 도움이 되었습니다. 가치 있는 삶을 살고 싶은 마음이 컸던 시기에 애터미를 만났고, 미칠 수밖에 없는 보람 있는 일하기에 정신없이 달려왔습니다. 앞으로도 늘 애터미 사업에서 처음이자 마지막이라는 각오로 열정을 쏟아 부을 겁니다. 올 해엔 로열마스터를 달성하여 희생한 가족과 함께 여행을 다녀올 생각입니다.



애터미를
한마디로 표현하면
공정하고 정의로운
사회 구현

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 긍정
- 02 행동
- 03 끈기

Star Master

애터미는 사람을 살리는 사업

스타마스터

김정경

애터미를
한마디로 표현하면

금 동아줄

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS

- 01 간절함
- 02 인내
- 03 성실



저는 학원을 운영하면서, 남편은 사업을 하면서 남부럽지 않은 삶을 살고 있었습니다. 그러나 갑자기 찾아온 부도로 너무 힘든 생활이 시작 되었습니다. 생계비를 벌기위해 아르바이트로 투잡, 쓰리잡을 뛰면서 너무 막막해 우울증에 빠지기도 했습니다. 희망은 보이지 않았습니다. 그러던 어느날 고향 지인이 애터미 화장품을 들고 찾아왔습니다. 사용해보니 가성비와 제품력이 뛰어난 것에 놀랐습니다. 몇 개월간 제품만 사용하다가 어쩌면 애터미가 내 인생을 바꿔 줄 수도 있겠구나 하는 생각이 들었습니다.

처음에는 경제적인 어려움에서 벗어나고 싶은 간절함 때문에 월 500만원의 수입만 되면 더 이상 바랄게 없겠다고 생각했습니다. 사업을 진행하다 보니 경제적인 문제는 자연스럽게 해결이 되어 가고 있었고 힘들어 하는 파트너의 모습이 보이기 시작했습니다. 그래서 그 파트너를 위해 더욱 열심히 뛰게 되었고 또 나 혼자만 잘 살기 위해 노력하는 것이 아니라 모두가 행복해질 수 있겠다는 희망을 가지게 되면서 단 하루도 쉬지 않고 소비자를 만나고 정보 전달을 하게 되었습니다. 때론 건디기 힘든 적도 있었습니다. 그럴 때마다 강의를 듣고 마음을 가

라앉히고 제 꿈을 기억해 냈습니다.

한 번은 졸음운전으로 사고가 크게 난적도 있었습니다. 그 사고 이후 스케줄을 잘 조절하면서 너무 무리하지 않도록 조심하고 있습니다. 처음 세일즈마스터를 달성했을 때에는 세상을 다 얻은 것처럼 가슴이 벅차고 두근거렸습니다. 꾸준히 나오는 인세소득이 만들어지고 3대 상속이 된다는 사실은 가슴 뛰는 일이 아닐 수 없었습니다. 그러나 좋은 일만 있었던 것은 아닙니다. 조직이 문제가 생기면서 무너졌을 때는 어찌할 바를 모를 정도였습니다.

다행인 것은 신기하게도 무너졌던 조직 저 밑에서 애터미 사업을 해보겠다는 사람이 나온 것입니다.

경제적인 자유 때문에 애터미를 시작했지만 지금은 사람을 살리기 위해서 하고 있습니다. 2019년도에는 더욱 열심히 노력하여 로열마스터로 승급하는 것이 가장 큰 목표입니다.

내가 목표를 달성하고 꿈을 이루면 다시 누군가의 꿈이 될 수 있음을 압니다. 한명이라도 더 꿈을 이루는 시간이 단축 되도록 최선을 다하려고 합니다.

에터미를 한마디로 표현하면
평범한 사람이 부자될 수 있는 유일한 희망

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 믿음
- 02 인내
- 03 실천(행동)



Star Master 대만 | TAIWAN

내가 여전히 달려야 하는 이유

스타마스터
유엔시하오 SHIH-HAO YUAN

저는 대형 할인점에서 첫 사회생활을 시작했습니다. 높지 않은 업무 강도와 적당한 월급에 대해 만족했고 그런 삶이 익숙해져 갈 무렵 혹시 '일을 하지 못할 상황이 닥치면 어떻게 해야 하나'라는 생각이 들어 창업을 준비하려고 했습니다.

에터미 사업은 아버지가 먼저 시작했습니다. 집에서 쓰는 제품을 다 에터미 것으로 바꾸셨는데 제 친구들에게 치약, 칫솔을 소개하면 반응이 좋았고 재구매로 곧잘 이어졌습니다. 그러다 에터미 한국 본사 방문을 계기로 에터미를 더 깊게 알게 되었고 사업을 결심하게 되었습니다. 저는 외향적인 성향은 아닙니다. 하지만 경청은 자신 있었습니다. 그러다보니 함께 일하는 사람들이 겪고 있는 고충을 누구보다 먼저 파악했고 이를 해결해주기 위해 노력했습니다.

짧다보니 SNS나 PPT 등 사업 도구를 활용하여 에터미를 궁금해 하는 사람들이 쉽게 이해할 수 있는 자료를 만들고 사업 설명을 했습니다. 말수가 적은 편인 저는 이를 극복하기보다 제가 가진 장점을 극대화하는 방법을 택했고 제가 잘하는 것에 집중했습니다. 그 결과 샤론로즈 마스터 승급하면서 제가 이 사업에서 바라던 바의 대부분을 이뤄낼 수 있었습니다.

하지만 여전히 저는 에터미 사업에 집중하며 전보다 열심히 뛰고 있습니다. 그 이유는 저의 파트너들 때문입니다. 그들을 보면 예전의 제가 보입니다. 그들 또한 저와 같이 평범한 날에서 벗어나 특별한 하루 하루를 살게 하고 싶습니다. 올해에는 개인적으로는 로열마스터로 한 직급 더 나아가고 지속적인 강의 후원과 상담을 통해 많은 파트너들을 한 단계 더 승급시키는 한 해로 만들겠습니다.

Star Master 대만 | TAIWAN

선택의 중요성

스타마스터
왕홍지 HUNG-CHI WANG



에터미를 한마디로 표현하면
가족들의 전방위 보험

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 희망
- 02 대가 지불
- 03 인내

'노력보다 선택이고, 능력보다는 인내다. 모든 일이 잘 될 수 없지만 후회는 하지 말자.' 저의 좌우명입니다. 노력은 했지만 선택이 잘못 되었는지 에터미를 만나기 전에 해왔던 네트워크마케팅 사업으로 많은 것을 잃고 절망적인 삶을 이어나가고 있었습니다.

에터미는 같이 다단계 사업을 했던 친구로부터 소개받았습니다. 15년 동안 이 사업을 하면서 저는 '생필품을 팔아야 큰 시장을 얻을 수 있으며 오래 갈 수 있다'고 생각했는데 에터미가 그러했습니다. 에터미의 비전을 알아본 저는 대만 법인이 오픈하기 전 10번을 넘게 한국 본사를 방문하며 사업을 준비했습니다. 저는 이번만큼은 제 선택이 틀리지 않았다는 것을 보여주고 싶었고 인내심을 갖고 사업을 진행했습니다. 동시에 저와 함께 사업을 같이 한 파트너들의 성공을 도왔습니다. 컴퓨터 활용 능력이 떨어지고 한국어를 잘 못 하는 것은 파트너들의 도움을 받았습니다. 에터미의 제심합력 문화의 도움을 받은 셈이지요.

회장님의 경영 마인드와 회사의 문화를 볼 때 에터미는 진정한 네트워크마케팅을 실현하고 있는 기업이라고 생각했습니다. 이 생각은 제가 지지 않고 사업을 할 수 있었던 원동력으로 작용했습니다. 제품, 마케팅플랜, 성공시스템은 최고의 톨이었고 성공 못할 이유는 없다고 생각했습니다. 그리고 한국에서 보았던 성공자의 삶을 떠올리며 3년 후 5년 후에는 나도 저러한 삶을 살 수 있겠다고 머릿속에 그리고 또 그런 결과 저도 이제 그런 삶을 살고 있네요. 2019년에는 파트너들의 승급을 도우며 베트남과 중국 사업을 준비하려고 합니다. 에터미라는 선택, 정말 잘 한 것 같습니다.

Star Master 말레이시아 | MALAYSIA

옳은 선택이라는 신념으로

스타마스터

로저 척 ROGER CHEOK

애틀미를
한마디로 표현하면
100년 생존을 위한
비즈니스 플랫폼을
가진 기업

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS
01 회사에 대한 신뢰
02 CEO에 대한 신뢰
03 끈기



저는 가난한 유년 시절을 보냈습니다. 가난을 죄라고 생각하며 최선을 다해 살았고 걱정하지 않을 정도의 경제력은 갖추게 되었습니다. 다만 좋지 않은 건강 탓에 남겨질 자녀들에 대한 걱정이 있었습니다. 애틀미에 대한 정보는 일찍 접한 편입니다. 2013년 1월 한국 석세스아카데미를 참석한 후 애틀미의 비전을 본 후 줄곧 말레이시아 법인 오픈을 기다렸습니다. 4년이라는 긴 기다림을 견디지 못하고 떠나가는 사람들을 볼 때면 힘이 빠졌지만 애틀미의 비전을 되새기며 마음을 다잡았습니다. 긴 기다림 동안 말레이시아 회원 가입이 중단돼 애틀미를 할 수 없는 상황에도 놓였지만 포기하지 않았습니다. '애틀미는 옳은 선택'이라는 신념 때문이었습니다. 마침내 정식 영입이 개시되고 저는 날개가 달린 듯 애틀미 사업에 몰두하였습니다. 애틀미의 제심합력 문화는 말레이시아에서도 통했고 저의 리더십도 빛을 발했습니다.

애틀미 사업을 본격적으로 시작한 후 지금까지 특별한 어려움을 느낀 적은 없습니다. 애틀미의 성공 시스템이 저의 단점을 극복할 수 있게 해주었기 때문입니다. 또한 '마음가짐을 바꾸면 그 안에 잠재돼 있는 무한한 가능성을 이끌어 낼 수 있다'는 평소 좌우명도 애틀미 사업에 좋은 영향을 끼치고 있다고 생각합니다. 저는 파트너들 사이에서 '영웅 척'이라고 불리고 있습니다. 이것은 불의를 보면 참지 못하는 저를 보며 파트너들이 지어준 별칭입니다. 저는 이 별칭에 걸맞게 무슨 일이 있다면 언제든지 항상 앞장 설 준비가 되어 있습니다. 특히 2019년은 행동하는 해로 정하고 많은 파트너들이 오토판매사가 될 수 있도록 도우며 개인적으로는 로열마스터로 승급하도록 노력하겠습니다.

Star Master 대만 | Taiwan

인생시나리오 작성의 중요성

스타마스터

가오자산 CHIA-SHAN KAO

애틀미를
한마디로 표현하면
시대를 뛰어넘는
인터넷 플랫폼

ATOMY SUCCESS
KEYWORDS
01 부지런한 행동
02 열정적인 마음
03 신념 지키기

애틀미를 만나기 전 저는 중국 강철회사에서 일하는 남편도 있었고 저 또한 돈벌이가 있었기 때문에 경제적인 어려움은 없었습니다. 우연히 지금의 스폰서를 만나 애틀미 치약과 칫솔을 전달받았고 사용해보니 무척이나 만족스러웠습니다. 제품에 만족한 저는 애틀미에 관심이 생기기 시작했고 한국에 있는 애틀미 본사를 다녀오며 결정적인 확신을 얻어 사업을 결심했습니다. 네트워크마케팅 경험이 있었던 저는 제품을 소개하고 전달하는데 자신이 있었습니다. 화장품의 경우 제품을 체험하게 해주며 제 개인적인 경험 등을 공유해주었습니다. 티끌모아 태산이라고 하던가요, 점점 소비자 그룹이 늘어났고 사업자들도 생겨났습니다. 성공의 8단계도 철저히 지켰습니다. 포기하고 싶었던 순간도 있었습니다. 대만법인이 오픈하자마자 교육센터를 오픈했지만 운영은 쉽지 않았고 심신은 지쳐갔습니다. 그때 저를 붙잡아 준 사람이 김연숙 임페리얼마스터였습니다. 섬세한 조언으로 위기를 극복했고 다시 사업에 매진할 수 있었습니다. 저는 사업을 하면서 인생시나리오를 성실하게 작성하며 목표 대비 진척률을 항상 점검했습니다. 그 결과 스타마스터까지 모든 직급을 계획보다 일찍 달성했고 꿈꾸던 것의 대부분을 이뤄냈습니다. 앞으로는 회사의 시스템을 보다 적극 활용하고 저와 같은 사업자를 더 많이 복제하여 더 많은 사람들이 균형 잡힌 삶을 살 수 있도록 돕겠습니다.



Star Master 대만 | TAIWAN

행운은 알아보는 사람의 몫

스타마스터
린이자 YI-CHIA LIN



애틀미를 한마디로 표현하면
선하고 위대한 기업

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 긍정
- 02 끈기
- 03 나눔

애틀미를 만나기 전 저는 네트워크마케팅의 비전을 알고 사업을 진행했었습니다. 하지만 현실은 달랐습니다. 큰 뜻을 이루기는 어렵다는 생각에 은퇴를 고려하고 있을 즈음 애틀미를 소개받게 되었습니다.

그 중 회사가 주관하는 세미나 등 애틀미만의 특별한 성공시스템에 놀라움을 금치 못했고 지금껏 경험해 본 네트워크마케팅 회사와는 다르다고 느꼈습니다. 이번엔 꼭 성공할 수 있겠다는 생각에 도전을 결심한 저는 이미 성공한 사업자들을 보며 동기를 부여받았고 성공시스템에 몰입했습니다. 저와 같은 생각을 가진 파트너들은 만나는 것은 이 사업의 즐거움 중 하나였습니다. 반대로 함께 노력해왔던 파트너가 포기하는 순간을 볼 때면 마음 아파하기도 했습니다. 하지만 저는 가족과 사랑하는 이들에게 달라진 저를 보여주고 싶었기에 이런 순간들을 이겨냈습니다. 이전에 해온 네트워크마케팅에 좋은 결과를 내본 적이 없기 때문에 이번만큼은 꼭 성공하는 모습을 보여주고 그간의 노력이 헛되지 않았음을 증명하고 하고 싶은 마음이 강했던 것입니다.

저는 애틀미를 만나기 전부터 인생의 기회를 기다려 왔기 때문에 애틀미라는 행운을 잡을 수 있었습니다. 경제적으로 풍요로움을 느끼며 마음 또한 성장해가는 것을 느끼는 요즘이 정말 행복합니다.

애틀미를 한마디로 표현하면
희망

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 확산
- 02 열정
- 03 제품

Star Master

서른 넷, 꿈 넘어 꿈을 향해

스타마스터
박광욱

저는 한국에 온지 올해로 13년째 되는 중국인입니다. 부모님께서 먼저 한국으로 오시고 저도 뒤따라 오게 되었습니다. 중학생 때부터 성인이 되면 연 수입 2억 이상을 올리겠다는 구체적인 계획을 세우며 성장했습니다. 큰 돈을 벌어야겠다는 생각으로 사회생활도 사업으로 시작했습니다. 자금난으로 포기한 적도 있었고 여러 사업을 거쳐 애틀미를 만난 2014년에는 무역회사를 운영하고 있었습니다. 애틀미 사업자가 제가 운영하던 회사를 통해 애틀미 제품을 타국으로 보내기를 몇 번, 사업을 제안하기 시작했습니다. 한 달간의 설득 끝에 저는 원데이세미나 참석하게 되었습니다. 마케팅플랜 강의를 들으며 임페리얼마스터의 소독이 제가 어려서부터 목표했던 소독이라는 것을 깨달았습니다.

세미나를 마치고 집에 돌아와서 다음날 새벽 6시까지 수익구조에 대해 여러 번 반복하여 분석해보았습니다. 결론은 '100% 성공할 수 있는 사업'이라는 것이었습니다. 인맥이 절대적으로 부족했던 저는 처음부터 생면부지의 사람을 컨택하고 세미나와 센터로 안내했습니다. 열정이 넘쳤고 파트너들과 같은 꿈을 꾸고 있다는 것 자체가 좋았습니다. 제삼합력 덕분인지 사업 속도는 매우 빨랐습니다. 사업을 시작한 첫해 세일즈마스터, 2015년 다이아몬드마스터, 2016년 샤론로즈마스터를 달성하며 리더스클럽에 입성했고 2017년에는 스타마스터로 승급하고 연봉 2억 이상의 로열리더스클럽 멤버가 되었습니다. 애틀미 사업을 진행하면서 제가 내린 결론은 애틀미는 절대품질 절대가격의 제품으로 소비자에게 경제적 이익 외에도 행복감을 전달하는 '진짜 유통회사'이며 '글로벌 회사'라는 것입니다.

저는 애틀미를 통해 시간과 금전적인 자유를 얻을 것이고 애틀미를 통해 저의 진짜 꿈을 이루고 싶습니다. 첫 번째 꿈은 가족들의 생활수준을 올리는 것이고 두 번째 꿈은 일가친척들에게 경제적으로 보탬이 되는 것입니다. 그리고 마지막 꿈은 창업자들을 후원하고 꿈이 있는 고아들을 후원하는 것입니다. 사업 실패로 인한 고통스러운 마음을 알고 아이들이 가지고 있는 꿈의 가치가 중요하다고 생각하기 때문입니다. 올해 나이 서른 넷, 애틀미를 통해 성장하고 꿈을 이뤄가는 모습 기대해주시요.



Star Master 말레이시아 | MALAYSIA

무(無)에서 유(有)를 만든다

스타마스터
재딕 라이 JADICK LAI

애틀미를 한마디로 표현하면
가능성이 무한한 회사

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 끈기
- 02 실천력
- 03 겸손



애틀미를 만나기 전 저는 우버 택시 기사를 하며 겨우 생계를 유지할 정도의 벌이를 했습니다. 자동차 할부금도 몇 달째 밀리는 상황이었고 삶에 대한 목표도 상실하고 있었습니다.

친구에게서 첫술을 건네받으며 알게 된 애틀미. 가격과 품질에 놀라움을 금치 못했습니다. 가입비가 없다는 것에도 매력을 느꼈습니다. 사업을 결심한 저는 많은 시련을 겪으며 애틀미 말레이시아 오픈을 기다렸습니다. 마침내 말레이시아 법인이 오픈했고 저는 전력을 다해 사업을 진행했습니다. 꿈에 그리던 첫 수당을 받던 날, 그날은 애틀미를 하며 맞이한 최고의 순간이며 제 인생의 터닝포인트가 되었습니다.

애틀미 사업을 결단하기까지 오랜 시간 고민했지만 결심하고 나서는 포기해야겠다는 생각은 단 한 번도 하지 않았습니다. 시련이 닥쳐올 때면 성공은 쉽게 얻어지는 것이 아니라며 스스로를 다독였습니다. 그리고 내세울 것 하나 없는 저를 믿어준 파트너들을 생각했습니다. 파트너들은 현재도 애틀미 사업의 가장 큰 동기입니다. 저는 파트너들의 성공이 곧 저의 성공이고 사업의 이유라고 생각합니다. 제 파트너들이 성공하는 것은 제 사명이자 책임으로 여기고 있습니다. 저로 인해 그리고 애틀미로 인해 많은 분들의 인생이 바뀌어가는 것을 보는 것은 최고의 동기부여가 아닐 수 없습니다. 내성적인 성격의 일명 '집돌

이'였던 저는 특별한 재능이 있다고 생각하지 않았습니다. 하지만 애틀미 사업을 하고 강의에 소질이 있다는 말을 많이 듣게 되었습니다. 칭찬은 고래도 춤추게 한다지요. 저의 성공의 길 강의를 통해 많은 비전을 얻게 된다는 말에 강의를 더 잘하기 위해 노력하고 있습니다. 애틀미 사업 이전에는 전혀 화장품을 써 본적이 없기 때문에 화장품에 대한 제품 설명은 조금 취약하다고 판단하고 있습니다.

최고의 제품 전달 방법은 먼저 그 제품을 써보고 그에 대한 감동을 전달하는 것이기 때문에 요즘은 다양한 제품을 직접 사용하고 확신을 얻은 후 제품을 전달하고 있습니다.

세계 애틀미는 무(無)에서 유(有)를 가져다 준 고마운 회사입니다. 애틀미는 시간적·경제적 자유마저 가져다주었습니다. 저는 이것이 두 번 다시 오지 않을 기회라고 생각합니다. 이제 저는 과거의 저와 같이 희망이 없는 삶을 살고 계시는 많은 분들에게 성공할 수 있는 삶을 살게 해주고 싶습니다. 올해는 제 경험을 최대한 많은 분께 공유하며 오토판매사 육성에 힘을 쏟고 개인적으로는 로열마스터로 승급하는 한 해를 만들겠습니다.

애틀미를 한마디로 표현하면
좋은 제품은 좋은 사람과 공유하는 사업

ATOMY SUCCESS KEYWORDS

- 01 선택
- 02 집중
- 03 확장

Sharon Rose Master 대만 | TAIWAN

간절함과 확신을 무기로

샤론로즈마스터
천관준 GUAN-JUN CHEN

많은 빛을 지면서 인생의 슬럼프라고 느끼던 때 애틀미를 만나게 되었습니다. 가난에서 벗어날 수만 있다면 무엇이든 해야 했기에 애틀미 사업을 결심했습니다. 사업을 결단했지만 대만 법인은 오픈 전이었고 수입은 당연히 얻을 수 없었습니다.

포기하고 싶었지만 대만 법인이 오픈된다면 성공자가 될 수 있다는 신념이 있었기에 기다릴 수 있었습니다. 그리고 사업을 준비하는 동안 애틀미의 비전을 정확히 알게 되었기에 가능했던 일인 것 같습니다. 저는 10개 회사의 네트워크마케팅 사업을 하며 어떤 회사가 성공할 수 있는지 본능적으로 깨닫고 있었습니다. 그리고 애틀미를 만난 순간 회장의 경영 이념과 마케팅플랜, 탁월한 제품으로 인해 성공할 회사라는 것을 직감했습니다. 마침내 대만 법인이 오픈하고 오랫동안 기다려온 간절함과 꼭 성공하고야 말겠다는 저의 의지는 성공적인 사업 전개로 이어졌습니다.

10개 이상의 제품을 상시로 가지고 다니며 제품을 홍보하고 전달했습니다. 그 결과 다이아몬드마스터 직급일 때 리더스클럽에 입성하고 샤론로즈마스터 직급일 때 로열리더스클럽 멤버가 될 수 있었습니다. 리더가 된 지금 지난날을 돌이켜보면 저의 뜻과 속도가 다른 파트너들에게 더 열심히 사업할 것을 채근했던 일들이 생각납니다. 지금은 모든 사람이 저와 같은 수 없음을 인정하고 그들의 속도에 제가 맞추고 기다려주고 있습니다.

가난에서 벗어나고자 시작했던 애틀미 사업을 저에게 가난 탈출뿐만 아니라 성공이라는 선물을 가져다주었습니다. 올해에는 더 많은 파트너들에게 애틀미라는 선물이 가져다주는 기쁨을 나누도록 하겠습니다.



Sharon Rose Master 싱가포르 | SINGAPORE

애틀미, 사람들에게 전하는 희망의 메시지

샤론로즈마스터
김선자 JIN SHANZI



애틀미를
한마디로 표현하면
애틀미는 성공이다

- ATOMY SUCCESS
KEYWORDS**
- 01 사랑
 - 02 열정
 - 03 시스템

전업 주부, 경제적으로 어려움은 없었지만, 삶에 대한 만족도도 없었던 전업주부인 제가 애틀미를 만나곤 훌린 듯 빠져 들었습니다. 돈을 벌 수 있다? 그건 아니었습니다. 물론 혹시나 하는 기대는 있었지만, 품질을 좋은데 가격은 제가 쓰던 제품보다 훨씬 저렴한, 애틀미의 제품에 매료된 것입니다. 기쁨은 나누면 두 배가 된다고 했습니다. 애틀미 제품을 통해 제가 느낀 기쁨을 더 많은 사람들과 함께 하고 싶습니다. 그러면 저의 기쁨은 더욱 커지는 것이니까요. 애틀미 사업을 하면서 할 수 있는 일이 생겨서 좋았습니다.

돈을 벌 수 있다면 월 200만원만 벌수 있으면 좋겠다는 생각을 했습니다. 그런데 지금은 월 2000만원 이상 받고 있습니다. 그리고 애틀미를 통해서 많은 사람들에게 희망을 전할 수 있어서 더욱 기쁘고 보람됩니다. 애틀미는 저의 기대를 배반하지 않았어요. 애틀미 사업을 하면 할수록 세미나에서 많은 파트너들이 힘을 얻고 성장하는 모습을 볼 때마다 마음이 흐뭇하고 자랑스러웠습니다. 때때로 오해와 불신으로 할퀴어진 상처들로 눈물을 흘리기도 했지만 나날이 커져가는 기쁨은 그 상

처들을 보듬고 아물게 만들어 주었습니다. 지금은 파트너의 신뢰와 믿음, 그리고 자부심으로 애틀미사업을 하고 있습니다.

처음에는 제품에 대한 사랑과 감동으로 시작한 일이었습니다. 24시간을 애틀미에 몰두했습니다. 하지만 많은 사람 앞에서 강의하는 것은 쉽지 않았습니다. 저는 애틀미를 접하면서부터 하루도 빠지지 않고 애틀미 강의를 듣고 있습니다. 특히 이곳 싱가포르에서는 한국어를 들을 수 있다는 것은 커다란 강점이었습니다. 그런데 제가 들은 강의 내용을 파트너들에게 전달하고자 하는 열정은 그런 저의 약점을 극복하게 하였습니다. 15년 전, 중국에서 싱가포르로 이사 오면서 중국에 계신 노부모님을 작년에 모셔 왔습니다. 1년에 한두 번 뵙는 게 고작이었는데 지금은 매일 같이 생활할 수 있어서 행복합니다. 앞으로 싱가포르의 모든 가정에서 애틀미 제품이 사용될 때까지 파트너와 함께 열심히 애틀미를 통해 누리는 저의 기쁨과 행복을 나누겠습니다.



ATOMIANS, SHARING WITH OTHERS

공헌하는 삶





공헌하는 삶 INTERVIEW 01

거저 받았으니 거저 주는 거지요

크라운 마스터 이해정

아너 소사이어티(Honor Society), 사회복지공동모금회 사랑의열매에 1억원 이상 기부하였거나 5년 이내 1억원 납부를 약정한 개인 고액 기부자들의 모임을 말한다. 2017년 12월 크라운마스터 승급 이후 1억원을 기부하며 아너 소사이어티 회원이 된 리더 사업자가 있다. 바로 이해정 크라운마스터다.

나눔은 몸에 베인 습관

원칙에 벗어나는 일이 있다면 쓴 소리도 서슴지 않는 대쪽 같은 성격의 소유자. 리더 사업자로서 이해정 크라운마스터는 원리원칙을 누가보다 중요하게 생각하는 사람으로 알려져 있다. 하지만 인간 이해정 크라운마스터는 달랐다. 누구보다 소박했으며 자신이 행한 선행에 대해 말할 때는 시종일관 겸손했다.

“없는 살림이었지만 부모님은 늘 베푸는 삶을 살아오셨어요. 우리 가족은 보리밥을 먹더라도 어려운 형편으로 저희 집을 찾는 오빠 친구들에게 쌀밥을 내주셨던 분들이셨죠. 어머니는 어려운 사람을 도와주라는 말씀을 늘 하셨어요. 저는 으레 그렇게 해야 하는 것이라고 생각했구요.”

어려서부터 부모님의 베푸는 삶을 지켜봤던 이해정 크라운마스터는 1990년대 초 미국으로 건너가면서 잉글리시 스쿨에 다니게 됐다. 우수학생으로 선정돼 50달러의 장학금을 받은 그녀는 미시건 도서관에 한국 요리책을 구매하는 데 보태

달라며 기부를 요청했다. 소액이었지만 장학금을 기부한 유학생은 그녀가 처음이었다. 주지사 표창장을 받았고 잉글리시 스쿨에서는 한 달 간 ‘이해정 주차장’이라는 명예 주차장을 제공해주었다. 서로 어울려 사는 것이 일상화된 미국에서 보낸 5년이란 시간은 기부와 나눔의 의미를 다시 생각하는 계기를 마련해주었고 이후 이해정 크라운마스터는 형편에 맞는 소액 기부를 꾸준히 실천했다.

에터미 사업 시작 후에는 어려운 상황에도 늘 나눔을 실천했던 박한길 회장을 보며 많은 영향을 받게 되었고 보다 적극적인 나눔을 행하게 되었다.

국경을 초월하는 나눔 실천해

지난 3월 초록우산어린이재단에 1억원을 기탁하며 또 한 번 적극적인 나눔을 실천한 이해정 크라운마스터. 이 외에도 그녀가 한 선행은 많다. 에터미 해외 법인 중 한 곳인 캄보디아는 전쟁의 상처가 많은 국가다.

프놈펜에서 5시간 거리에 위치한 한 NGO 병원에서는 지뢰로 인해 상해를 입은 사람들을 치료해주고 있는데 환자 수에 비해 의사가 적어 제대로 된 치료를 받기 어려운 상황이었다. 이 말을 전해들은 이해정 크라운마스터는 해당 병원에 의사 월급 명목으로 매달 1000달러씩 3년째 기부를 이어오고 있다. 병원에서는 이를 고맙게 여기며 병원 담에 ‘ATOMY’라는 글씨를 새겨주었다. 또한 음악에 재능은 있지만 후원자가 없어 꿈을 포기하려고 했던 학생에게 매달 생활비를 보조해주며 학업을 이어 나가게 했고 이 학생은 졸업 후 독일의 교향악단에 소속돼 음악적 활동을 해나가고 있다.

말기암 환자를 위한 위문 연주회를 하는 샘물호스피스 정기 후원도 이해정 크라운마스터가 행하는 선행 중 하나다. 물론 에터미 파트너들을 위한 후원도 적지 않다.

거저 받았으니 거저 주는 것, 에터미 또한 거저 받았다고 생각해

공헌하는 삶, 나누는 삶의 가치를 모르는 사람은 없을 것이다. 다만 여러 가지 상황으로 이를 행동으로 옮기는 사람이 적을 뿐. 이해정 크라운마스터에게 어떻게 이런 적극적인 나눔을 실천할 수 있는지 물었다.

“어느 날 교회 앞을 지나가는데 ‘거저 받았으니 거저 주라’는 글귀를 보았어요. 저는 에터미 또한 거저 받았다고 생각해요. 그러니 거저 주는 거지요. 제가 하는 일이 옳다는 확신도 있습니다. 저는 파트너들을 성공시켜 경제적 자립을 도와주는 것도 큰 나눔이자 기부라고 생각해요. 기부라는 것은 사회적 보험의 일종인데 에터미는 서민들의 자립을 도움뿐더러 보호막도 제공해주죠. 이것이 제가 에터미 사업을 놓을 수 없는 이유예요. 제가 할 수 있는 나눔을 실천하기 위해서라도 에터미 사업은 계속 할 것입니다.”
파트너들의 사업을 도와 정상에 세우는 것, 이해정 크라운마스터는 이것이 에터미만이 할 수 있는 나눔이라고 생각한다. 에터미사업자나눔재단인 에스오에스를 통한 나눔도 지속한다는 계획이다.

그리고 새로운 꿈이 생겼다고 한다. 바로 이해정 크라운마스터 스스로 NGO 단체를 설립하는 것이다. “아직은 꿈에 불과하지만 언젠가는 꼭 나눔 단체를 설립하고 싶어요. 그 꿈의 기초를 닦기 위해 후원하고 있는 파트너들에게 하는 말이 있어요. 지금 느끼는 이 고마움은 나중에 설립하게 될 단체에 월 만원씩 기부하는 것으로 갚으라고요. 그럼 그들도 거저 받았으니 거저 주는 삶을 실천하게 되는 것 아닐까요.”

나눔은 습관,
파트너들을 성공시키는 것이
가장 큰 기부라고 생각해요



이해정 크라운 마스터의 아너소사이어티 회원 인증패

나는야 애터미의 산타할머니

스타마스터 김미숙



김미숙 스타마스터, 깜짝 선물 주는 주는 것을 좋아하는 그녀는 인터뷰를 위해 만난 자리에서도 자리에서도 “안녕하세요”라는 인사말보다 보라색 선물 상자를 먼저 건넸다. 선물 상자를 열어보니 검은색 스카프가 들어 있었다. “그냥 가벼운 마음으로 준비했어요. 환절기인데 날씨가 쌀쌀할 때 하면 좋을 거예요.” 깜짝 선물 증정식이 끝난 다음에야 비로소 인터뷰가 시작됐다.

나눔을 좋아하는 김미숙 스타마스터, 애터미를 만나다

비교적 풍족했던 유년 시절을 보낸 김미숙 스타마스터. 부모님은 집에 왔다 가시는 분들을 한 번도 그냥 보내신 적이 없었다. 김미숙 스타마스터가 다른 집에 갈 때도 손에는 항상 무언가 쥐어주셨다. 베푸는 것에 대해 자연스럽게 배웠고 무엇이든 나누는 부모님이 자랑스러웠다. 20여년 전 소액기부에 대한 사회적 인식이 낮았던 시절이지만 김미숙 스타마스터 주변에는 소액기부를 실천하는 사람들이 많았다. 남편 회사 동료들이 그러했고 교회 지인들이 그러했다. 한 방송국에서 했던 예능 프로그램을 보고 남편과 함께 신체 기증도 서약했다. 이렇듯 나눔을 좋아하는 그녀가 애터미를 만났다.

애터미인이라 가능한 나눔

이벤트를 좋아하고 나누는 것을 즐거워하던 김미숙 스타마스터에게 애터미는 사업 그 이상의 가치를 주었다. 전주미래, 대전가온누리, 대전사랑센터가 연합해서 하는 연탄봉사활동은 2015년부터 시작해 4년째 계속되고 있다. 5천장으로 시작한 연탄 나눔은 1만 장까지 증가했다. “함께 참여하는 파트너들도 뜻깊은 봉사활동으로 한 해를 마무리한다는 것에 보람을 느낀다고 해요. 저 역시도 그렇습니다. 애터미의 나눔과 제심함력 문화에 다시 한 번 반하게 되는 순간인 것 같아요.”

나눔은 즐거움이자 행복
같은 돈이라도 쓰임에 따라
가치와 효용이 다름을 알고 싶어

타 센터로 해외로 강의를 나갈 때도 김미숙 스타마스터는 작은 선물을 챙기는 것을 잊지 않는다. 작은 손거울이나 책, 손수건, 스카프, 파우치 등 품목도 여러 가지다. 그리고 웃는 얼굴로 만나는 이들마다 깜짝 선물을 선사한다. 이렇듯 나누고 주는 것의 즐거움을 아는 김미숙 스타마스터는 후원 강의를 나갈 때에도 마무리엔 꼭 애터미 나눔 문화를 얘기한다고 한다. “일 년 열두 달 산타할머니가 되기로 했어요. 애터미를 만났기에 가능한 일이었죠. 늘 사람들을 만나고 소통하는 것이 애터미의 일이니깐요.”

현재 김미숙 스타마스터는 굿네이버스, 월드비전, 플랜코리아, 사랑의 열매 그리고 대전시 정기후원까지 하고 있다. 대전시 정기 후원은 가까운 곳부터 나눔을 실천하라는 박한길 회장의 말씀에 시작했다고 한다. 이 모든 정기 후원은 모두 아동을 대상으로 하는데 손주들에게 친구를 만들어주고 싶은 마음에서다. 올해 7살, 10살이 된 손주들은 매해 연말이면 고사리 손으로 연탄을 나누는 일에 동참한다. 김미숙 스타마스터가 부모님을 보고 자연스럽게 배웠듯 손주들도 그렇게 자연스럽게 나눔에 몰들었으면 한다고.

나눔과 기부, 특별하지도 어렵지도 않아

“나눔을 하는 특별한 이유는 없어요. 특별한 일이 아니고 더불어 사는 세상에서 당연한 것이라고 생각하기 때문이죠. 내가 가진 것들을 조금씩 나눠주는 일이 즐거워요. 바람이 있다면 더 많이 더 많은 사람에게 나누고 싶을 뿐이에요.”

애터미를 만나지 못했다면 더 많은 나눔을 실천하지 못했을 것 같다며 감사함을 표하는 김미숙 스타마스터는 임페리얼마스터가 되면 10%는 사회에 기부할 생각이라고 한다.

“내가 쓰는 만원과 어려운 이웃들이 쓰는 만원은 그 가치와 효용이 다르다고 생각해요. 나에겐 커피값 2-3잔 일지 모르는 이 돈이 지구 어딘가의 누구에게 한달치 식량이 될 수도 있어요. 많은 사람들이 이 점을 알게 됐으면 좋겠습니다. 나눔이라는 것, 기부라는 것은 전혀 어려운 게 아닙니다.”



김미숙 스타마스터가 후원 아동들에게 받은 편지



2015년부터 시작해 4년째 계속되는 애터미 연탄봉사활동





애틀미 헤모힘

국내 누적 판매액 1조원 돌파

글로벌 8개국 수출

우리 땅에서 재배된 당귀, 천궁, 백작약 사용

한국원자력연구원 식품생명공학연구팀 개발(헤모힘당귀등혼합추출물)

GLOBAL ATOMY

INTERNATIONAL OFFICES



애틀미 본사
충청남도 공주시 한적2길 52-101 (금흥동)
Tel : 1544-8580 Fax : 02-888-4802

KOREA | www.atomy.kr
Atomy Co., Ltd.
52-101, Hanjeok 2-street, Gongju,
Chungcheongnam-do, 314-140, South Korea
TEL +82-1544-8580, FAX +82-2-888-4802
E-MAIL atomy@atomy.kr

USA | www.atomy.com/us
33801 1st Way South #301 Federal Way, WA 98003 U.S.A
TEL +1-253-946-2344, FAX +1-253-946-2345
E-MAIL usa@atomy.kr

CANADA | www.atomy.com/ca
#104, 8327 Eastlake Dr, Burnaby, BC, V5A4W2
TEL +1-604-559-5063, FAX +1-604-559-5471
E-MAIL atomycanada@atomy.kr

JAPAN | www.atomy.com/jp
Hamacho park side MIN Bldg. 2-47-3 Nihonbasi Hamacho
2-chome, Chuo-Ku, TOKYO, JAPAN
TEL +81-3-6705-8640, FAX +81-3-6806-8641
E-MAIL atomyjp@atomy.kr

TAIWAN | www.atomy.com/tw
4F., No. 473, Longde Road, Gushan District, Kaohsiung City,
TAIWAN 804
TEL +886-800-586-685, FAX +886-7-586-8582
E-MAIL twatomy@twatomy.com.tw

SINGAPORE | www.atomy.com/sg
Commonwealth Lane #07-16 One Commonwealth
Singapore 149544
TEL +65-6659-2278, FAX +65-6659-2998
E-MAIL sg.atomy@atomy.com.sg

CAMBODIA | www.atomy.com/kh
3rd Floor, P.G.C.T center, Street 274,
Sangkat Tonle Bassac, Khan Cham Karmon,
Phnom Penh, Cambodia.
TEL +855-23-922-111
E-MAIL atomy_kh@atomy.kr

PHILIPPINES | www.atomy.com/ph
Unit 5007, 12th Floor A Place Building, Coral Way
Drive, Brgy. 76 Central Business Park 1, Island A,
Pasay City, Philippines.
TEL +63-2-776-8177, FAX +63-2-776-8191
E-MAIL atomyph@atomy.kr

MALAYSIA | www.atomy.com/my
Lever 18, Menara UMW, Jalan Puncak Off
Jalan P Ramlee, 50250 Kuala Lumpur, Malaysia
TEL +603-2718-8989 (General) / +603-2718-8999
(Customer Service), FAX +603-2718-8988
E-MAIL info_my@atomy.kr

MEXICO www.atomy.com/mx
Niza 77 piso 8, Col. Juarez, Del.
Cuauhtemoc, Ciudad de Mexico, Mexico C.P. 06600
TEL +52-55-5086-2855/ 01-800-777-8580
E-MAIL atomyxm@atomy.kr

THAILAND | www.atomy.com/th
1550 Thanapoom Building 23rd Floor/Unit B1,
New-Petchburi Road, Kwaeng Makkasan, Khet
Ratchathewi, Bangkok 10400
TEL +662-024-8924 to 28, FAX +662-024-8929
E-MAIL AtomyTH@atomy.kr

AUSTRALIA | www.atomy.com/au
Unit 25, 15 Ricketts Road Mount
Waverley VIC 3149 Australia
TEL +61-3-9133-5100, FAX +61-3-9133-5199
E-MAIL info_au@atomy.com

INDONESIA | www.atomy.com/id
Gedung 18 Office Park Lt 21 Unit 21F Jl. TB Simatupang
No. 18 Kel. Kebagusan, Kec. Pasar Minggu,
Kota Jakarta Selatan - Indonesia 12520
TEL +62-21-2278-0232, FAX +62-21-2297-8341
E-MAIL atomy_id@atomy.kr

RUSSIA | www.atomy.com/ru
7th floor, Gas Field, Ulitsa Obrucheveva, 23, k. 3, Moskva,
117630
TEL +7-495-189-7494
E-MAIL russia@atomy.kr